INFORMACIÓN COMERCIAL ESPAÑOLA

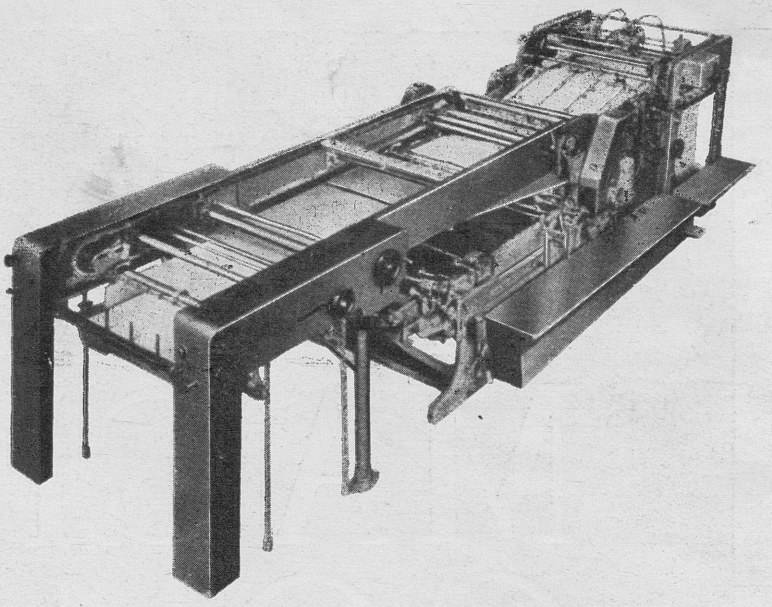


MINISTERIO DE COMERCIO

JULIO - 1957

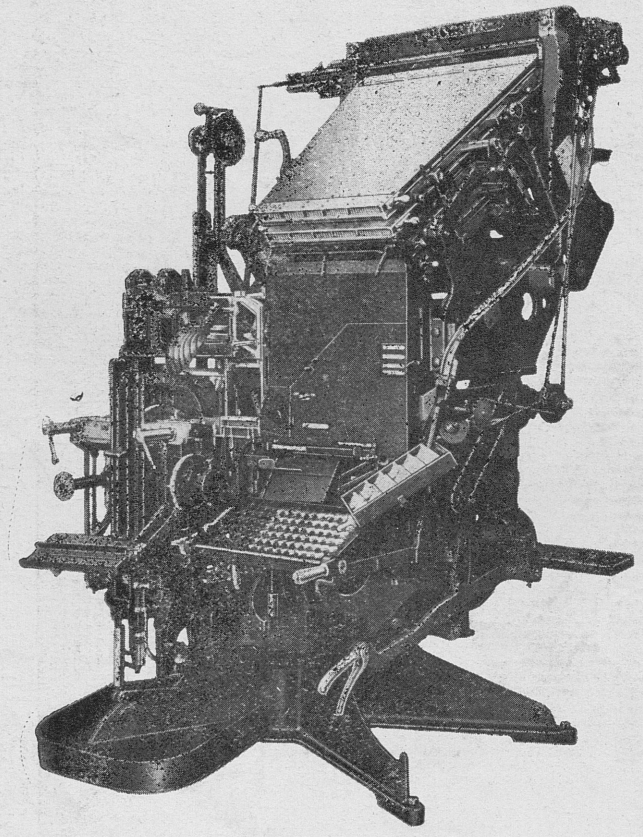
NUM. 287

L&M



MAQUINAS DE IMPRIMIR DE GRAN VELOCIDAD

Modelo L&M núm. 4 de dos revoluciones. Recepción de papel por cadenas.
De nueva creación



LINOTYPE

MAQUINA EXPUESTA EN LA XXV FERIA OFICIAL E INTERNACIONAL DE MUESTRAS EN BARCELONA

Modelo 48
(de 4 almacenes)

SOCIEDAD LINOTYPE ESPAÑOLA, S. A.

MADRID
Calle de Goya, 41
Teléfono 25 28 09

BARCELONA
Calle Muntaner, 189
Teléfono 30 61 03

FJGA-REVIS-INCOES-031

Scammell Lorries Ltd.

PRESENTA SU GAMA DE VEHICULOS PARA CUALQUIER TIPO DE CARGA Y TERRENO

desde el "Caballo Mecánico" de tres ruedas... (MOTOR LEYLAND DE 45 HP.)





...pasando por el basculante "MOUNTAINEER" especial para minas y canteras... (MOTOR LEYLAND DE 150 Y 200 HP.)



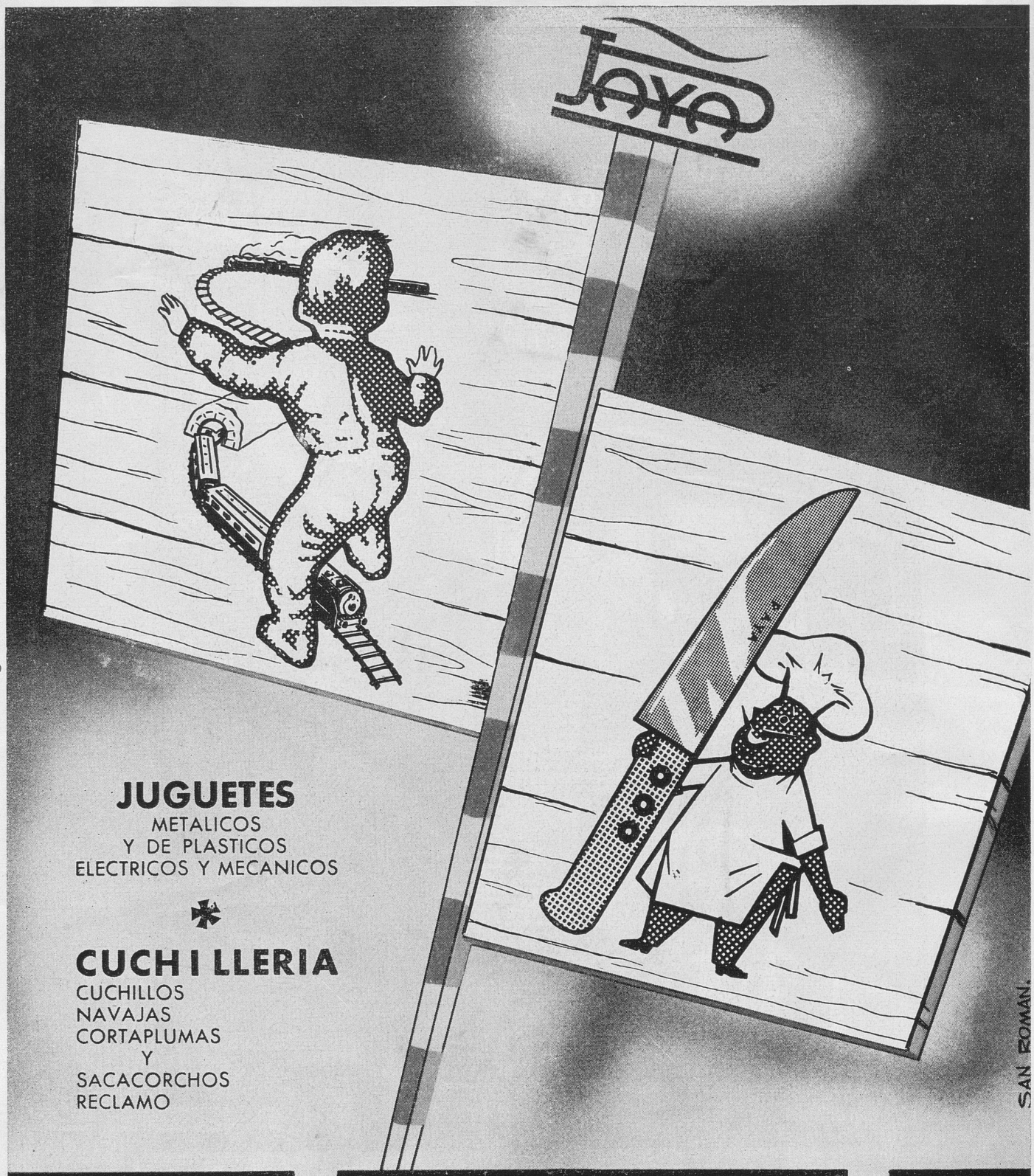
...hasta llegar al tractor "CONSTRUCTOR con una capacidad de arrastre de más de 200 toneladas, especial para campos petrolíferos. (MOTOR LEYLAND DE 150 Y 200 HP.)

SAN ROMAN

Representantes exclusivos para España:

Leyland Ibérica S.A.

TOMAS BRETON, 10 - Teléfonos 28 04 07 - 28 04 06 - 28 04 05 - MADRID



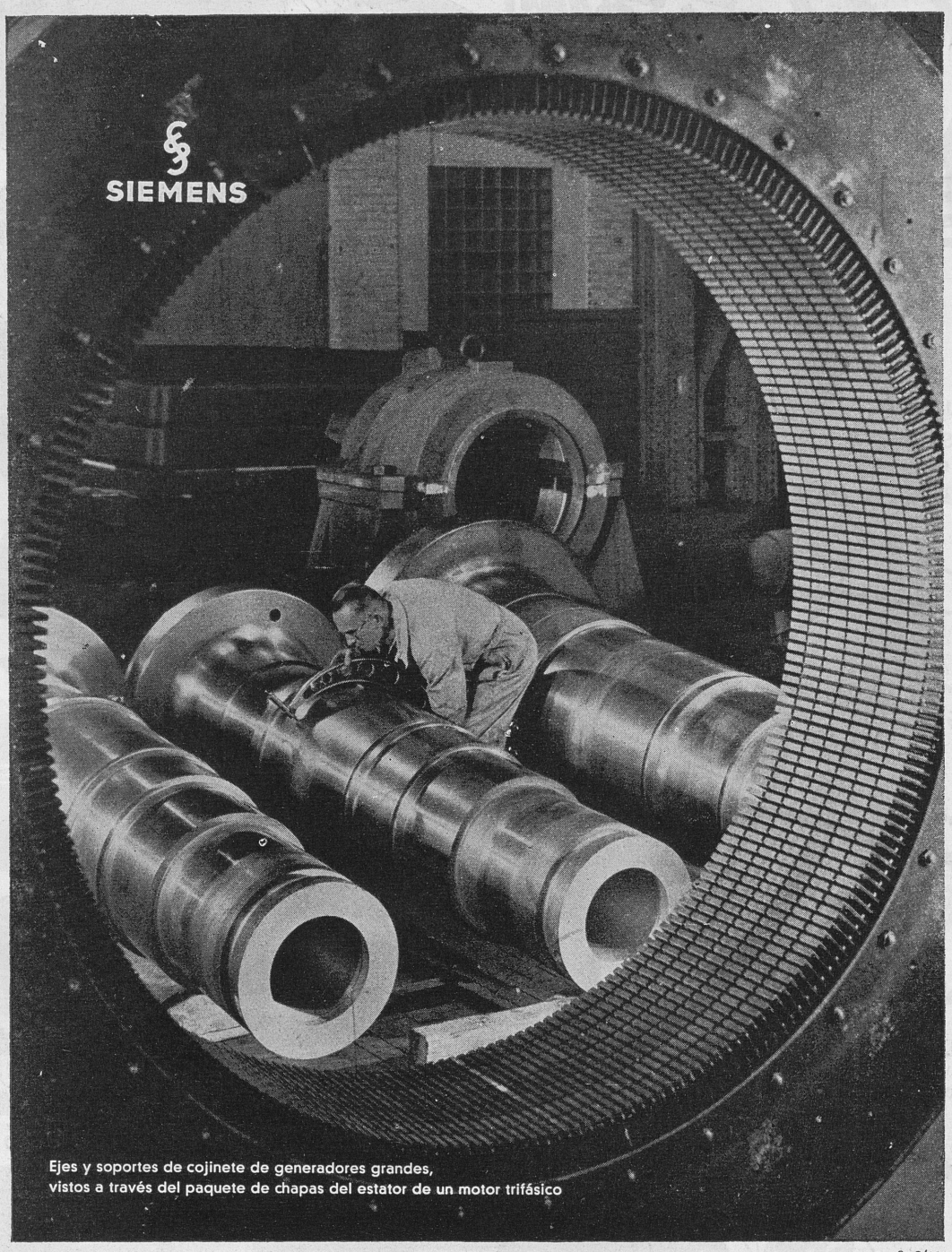
JUGUETES
METALICOS
Y DE PLASTICOS
ELECTRICOS Y MECANICOS

✠

CUCHILLERIA
CUCHILLOS
NAVAJAS
CORTAPLUMAS
Y
SACACORCHOS
RECLAMO

PAYA HERMANOS S.A.

Apartado 1 - Teléfonos { 4* / 115 Dirección **IBI** (ALICANTE)
Delegación de Ventas en Madrid: José Antonio, 31 - Teléf. 22 78 07
Sucursal en Alicante. Apartado 27 - Teléfonos 3409 y 2660



Ejes y soportes de cojinete de generadores grandes,
vistos a través del paquete de chapas del estator de un motor trifásico

Sp 0/101

SIEMENS-SCHUCKERTWERKE AKTIENGESELLSCHAFT

BERLIN-SIEMENSSTADT-ERLANGEN

REPRESENTADA POR

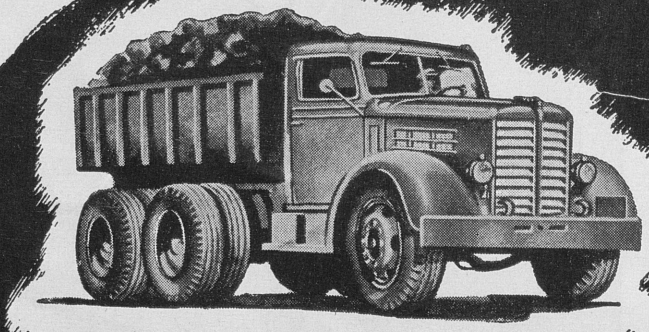
SIEMENS INDUSTRIA ELECTRICA, S.A.

ADMINISTRACION CENTRAL EN MADRID

FABRICA Y TALLERES EN CORNELLA

4 Colosos del transporte

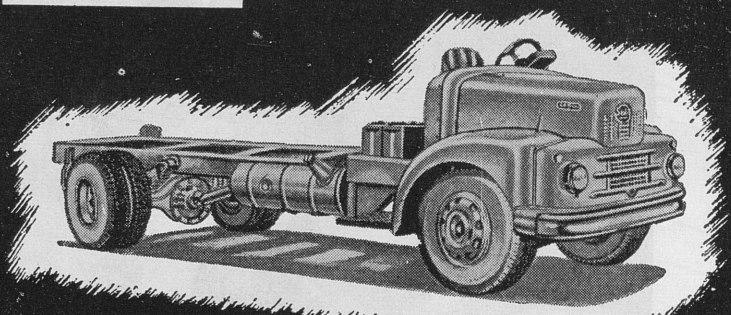
FEDERAL



DISTRIBUIDORES EXCLUSIVOS PARA ESPAÑA

Seddon Diesel

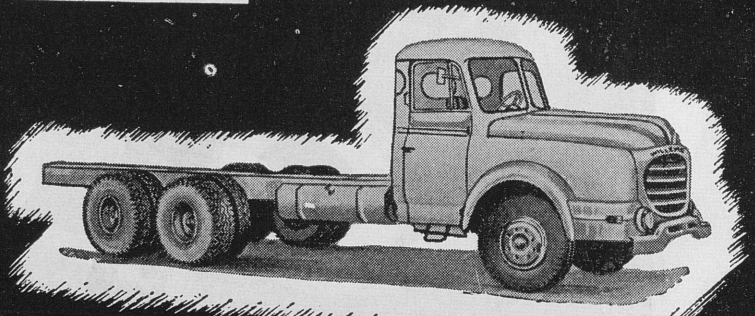
SEDDON



ANGEL MUGICA S. A.

Elcano, 5 BILBAO

WILLEME



HISPANO TOLEDANA

Lagasca, 63-65 MADRID

AUTO-CAMIONES WILLEME EL REY DE LOS VEHICULOS PESADOS

MG

BÜSSING



los mejores artículos vinílicos con resinas POLICLORO

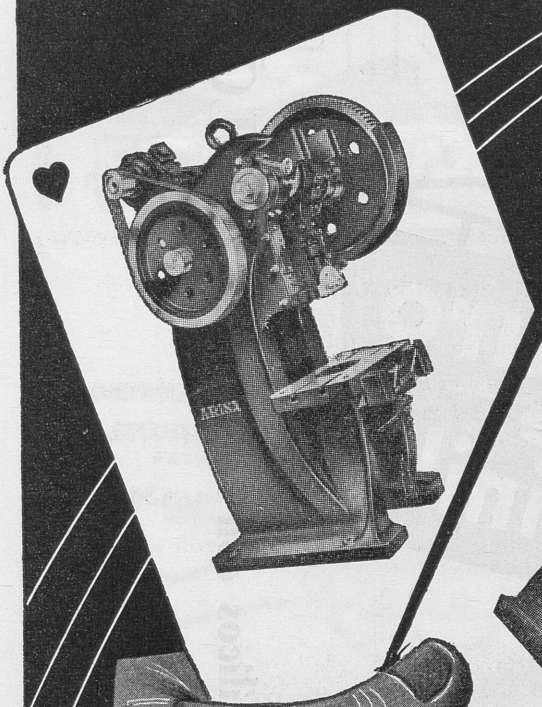
POLICLORO S. A. TELEFONO 59400 - APARTADO 7 - HERNANI (GUIPUZCOA)

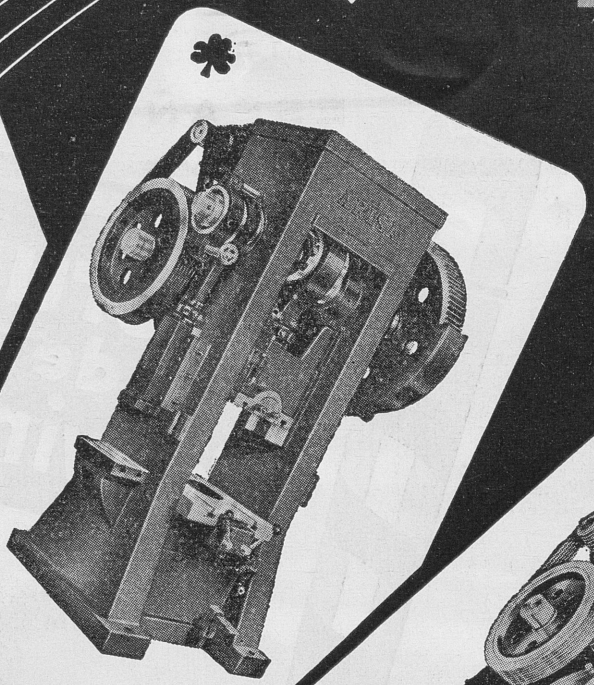
SOLICITEN INFORMACION A
NUESTRAS OFICINAS EN HERNANI

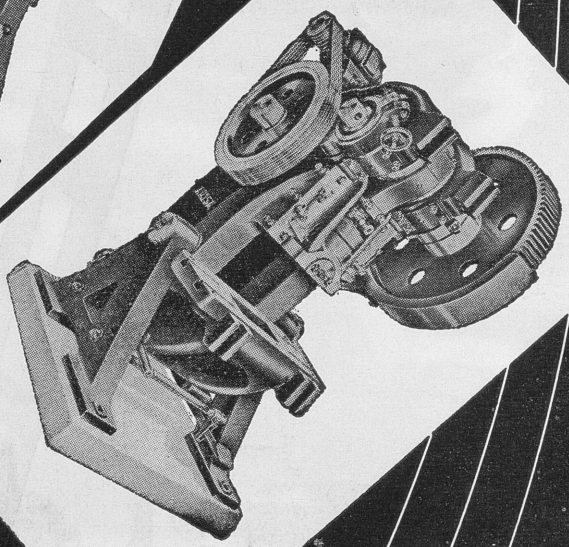
Serie RIGIDA
Modelo RE - 8
Presión: 80 Tons.

Serie ARCADA
DOBLE MONTANTE
Mod. AR-15
Presión: 150 Tons.

Serie
INCLINABLE
Mod. CCIE - 12
Presión:
120 Tons.







PRENSAS EXCÉNTRICAS

de 10 a 200 tons. de presión,
modernas, de absoluta garantía
y máximo rendimiento

ARISA

MAQUINARIA INDUSTRIAL

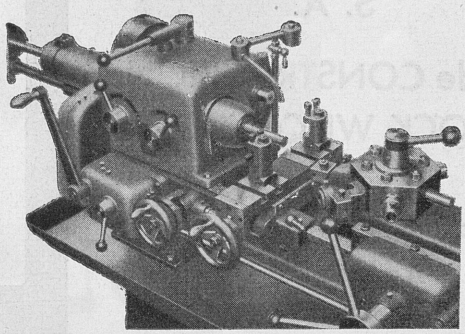
San Adrián, s/n. - Apartado 117 - Teléfono 2044

LOGROÑO

CONSTRUCCIÓN DE MÁQUINAS - HERRAMIENTAS DE ALTA PRECISIÓN

TALLERES CABALLERIA BADALONA

Dr. Baldomero Solá, 198 **ESPAÑA** **Teléfono 80 06 18**



TORNO REVOLVER MODELO TR 30 MA

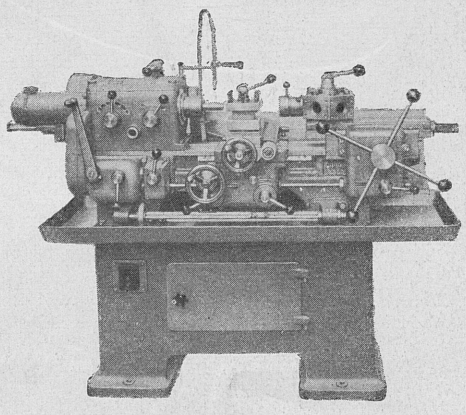
CARACTERÍSTICAS:

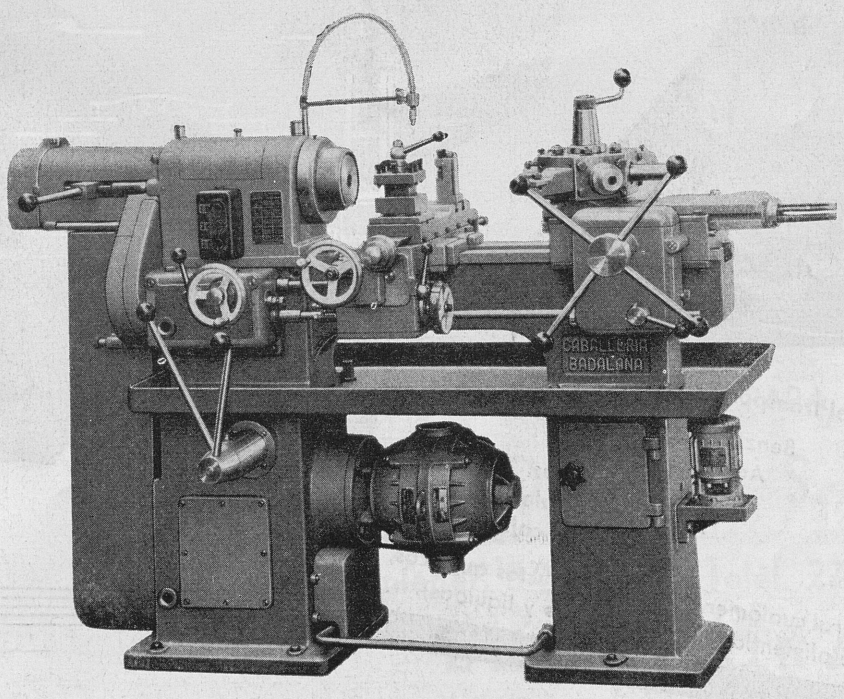
Diámetro máximo admisible con pinza, 30 mm.
Motor eléctrico, 2 HP.
6 velocidades del husillo principal de 130 a 1.100 r. p. m.
3 avances automáticos en el carro revólver.

TORNO REVOLVER MODELO TR 30 MA 1

CARACTERÍSTICAS:

Diámetro máximo admisible con pinza, 30 mm.
Potencia del motor eléctrico, 4-6 HP.
12 velocidades del husillo principal de 90 a 3.500 r. p. m. en series de a 4.
Las velocidades se cambian durante la marcha, sin parar el motor ni el husillo.
3 avances automáticos del carro revólver.





TORNO REVOLVER MODELO TR 30 MA 3

CARACTERÍSTICAS:

Diámetro máximo admisible con pinza, 30 mm.
Motor eléctrico, 3 HP.
6 velocidades del husillo: 130, 202, 306, 467, 726, 1.100 r. p. m.
3, avances automáticos en el carro revólver, carro de cilindrar y carro de refrentar.

B.I.E.N.S.A.

BIDONES Y ENVASES, S.A.

Filial de
ALTOS HORNOS DE VIZCAYA
S. A.

y S. E. de CONSTRUCCIONES
BABCOCK WILCOX, C. A.

Fábrica en SAGUNTO (Valencia)
Apartado 2

Oficinas y Dirección:
Gran Vía, 4 - Apartado 1031
Teléfono 38417
BILBAO



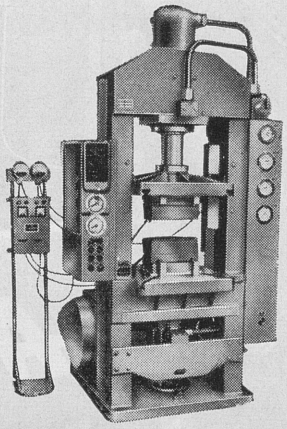
Los envases metálicos
más seguros para el transporte de:

Aceite de oliva.
Petróleo.
Gasolina.
Alcoholes.
Insecticidas.
Benzol.
Ácidos.
Pinturas y Barnices.
Aceites esenciales.
Carburo de calcio.

Resinas, y en general cualquier clase de productos químicos, farmacéuticos o alimenticios (pulverulentos y líquidos).

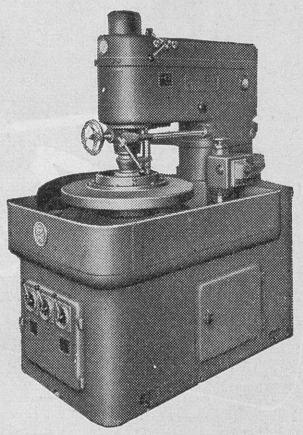
HAHN & KOLB

Stuttgart (Alemania)



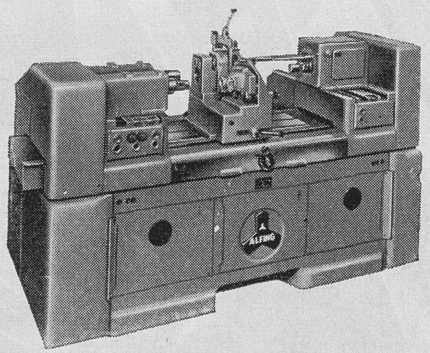
Prensa hidráulica rápida "BUSSMANN", modelo "HPK"

Para el moldeo de materias plásticas. Puede suministrarse en tres tamaños. Presión máxima: 200 toneladas. El grabado muestra una máquina de 100 tons.



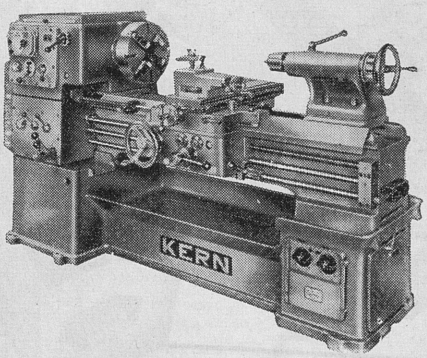
Maquina de lapidar hidráulica, modelo "LHD"

Para lapidar piezas cilíndricas y planas Diámetro máximo de las muelas de lapidar: 800 mm.



Mandrinadora horizontal "ALFING"

Esta máquina puede suministrarse en tres tipos, para trabajar las piezas de labor desde uno, dos o tres lados



Torno rápido "KERN", modelo "DS 22/520"

Altura de puntos: 230 mm. Puede suministrarse con dispositivo copiador hidráulico

REPRESENTANTE GENERAL PARA ESPAÑA:

MAQUIMEX, S. A.

Muntaner, 348 Teléf. 27 52 59

BARCELONA



ACEROS DE CONSTRUCCION

Al carbono - Aleados de gran resistencia
Aleados de gran elasticidad - Para cementar
Para nitrurar - Inoxidables - Usos especiales
Flejes extradulces altos en carbono y aleados, laminados en caliente y frío.

ACEROS PARA HERRAMIENTAS

Al carbono - Aleados indeformables - Para trabajos de choque - Para estampación en caliente - De corte no rápidos - Inoxidables - Rápidos y extra-rápidos.

OFICINAS Y FABRICAS

LLODIO (Alava) - Teléfonos 8 y 23

DISTRIBUIDORES:

MADRID: Comercial de Aceros Finos, S. A.-Fuencarral, 5
BILBAO: Comercial de Aceros Finos, S. A.-G. Balparda, 3
EIBAR: Suministros Ego, S. A.-Dos de Mayo, 16
BARCELONA: Castell y Cored, S. A.-Gerona, 147 - 149

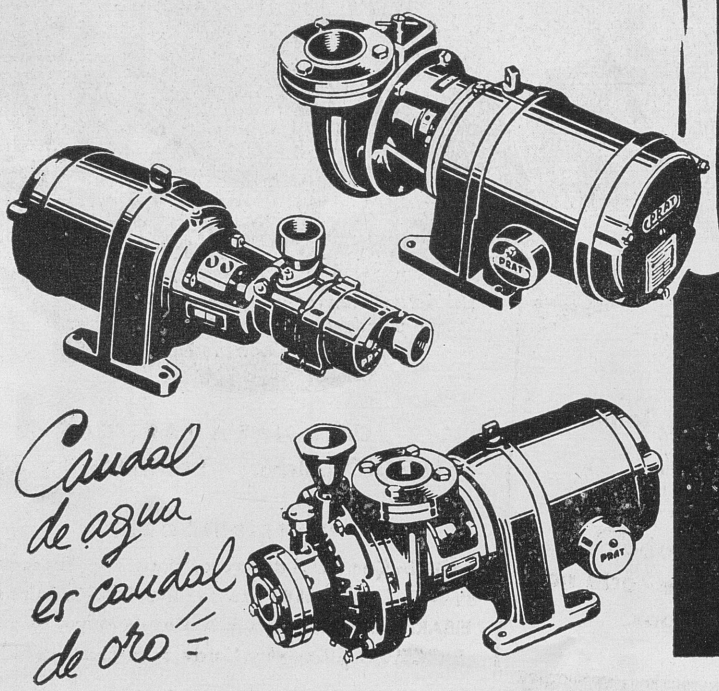
ARPÓN



AGUA, AGUA...

Disponga de un caudal de agua inagotable.
BOMBA PRAT le asegura un servicio perfecto.

Soporte especial que posibilita el recambio sin desplazar el grupo.

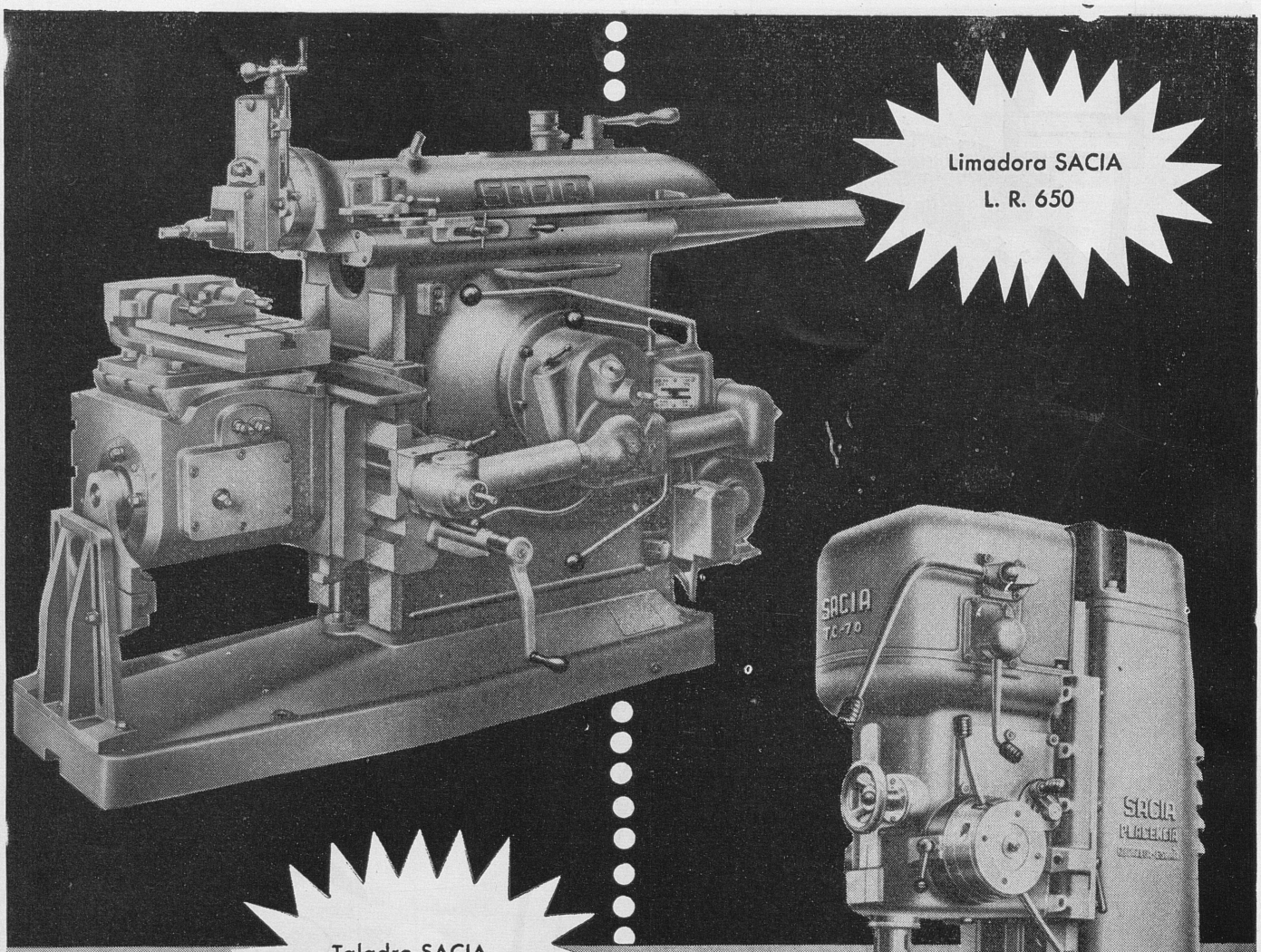


Caudal de agua es caudal de oro



BOMBA PRAT

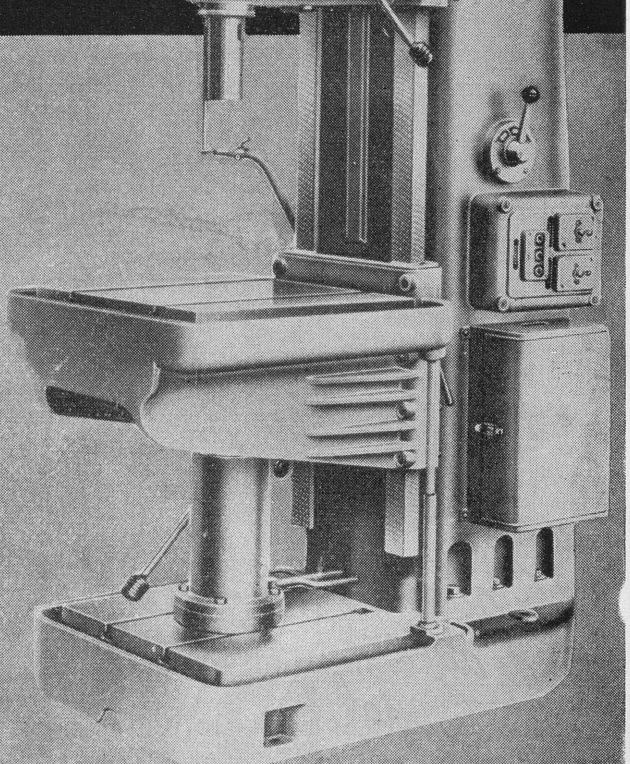
BADALONA - BARCELONA - VALENCIA - ZARAGOZA - SEVILLA - MADRID - BILBAO - LA CORUÑA



Limadora SACIA
L. R. 650

Taladro SACIA
T. C. 70

CONSTRUCCIONES
SACIA, S. A.



MAQUINARIA

Limadoras rápidas - Limadoras mecánicas e hidráulicas de gran producción - Taladros sensitivos rápidos - Taladros universales Tornos revólver - Roscadoras automáticas de tuercas - Prensas hidráulicas para plásticos - Tornillos de banco

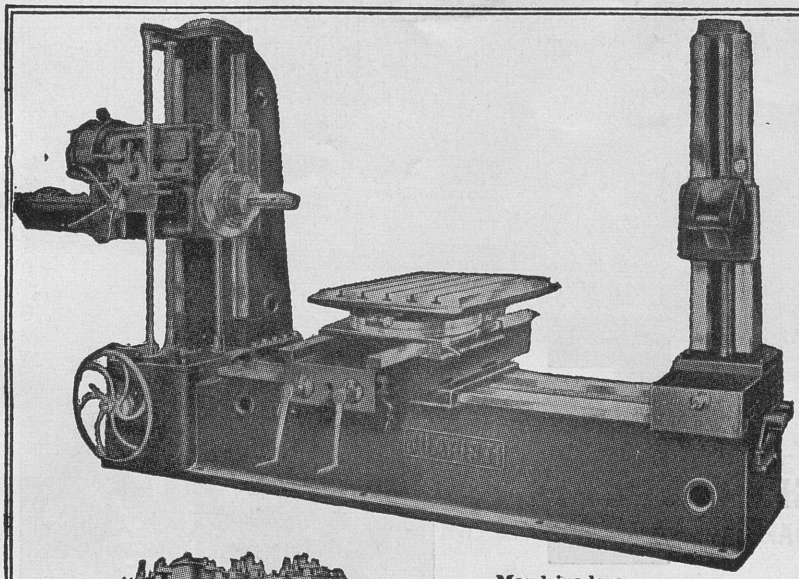
TORNILLERIA

Tornillería pulida de precisión - Tornillería estampada - Tornillería fina para bicicletas - Válvulas para cámara velo - Tornillería para automóviles - Motocicletas - Electricidad - Piezas especiales sobre demanda y bajo plano

Teléfono 75206 (Tres líneas) Teleg.: SACIA
PLACENCIA DE LAS ARMAS (Guipúzcoa - España)

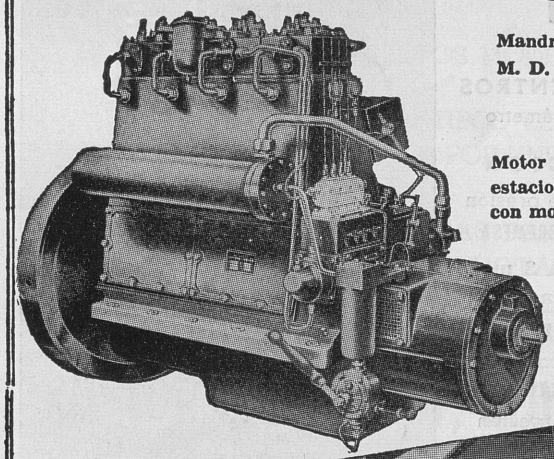
Construcciones Mecánicas

JUARISTI, S.A.



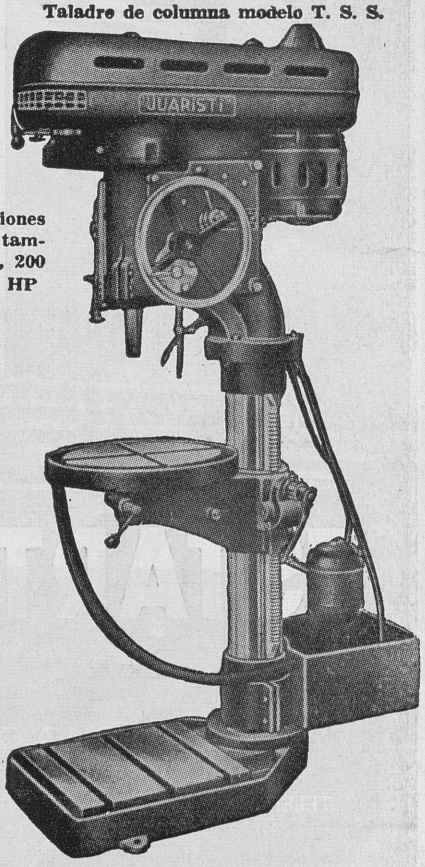
AZCOITIA
GUIPUZCOA - ESPAÑA
Máquinas-Herramientas de precisión y Motores Diesel

Mandrinadora
M. D. R. 3 "JUARISTI"

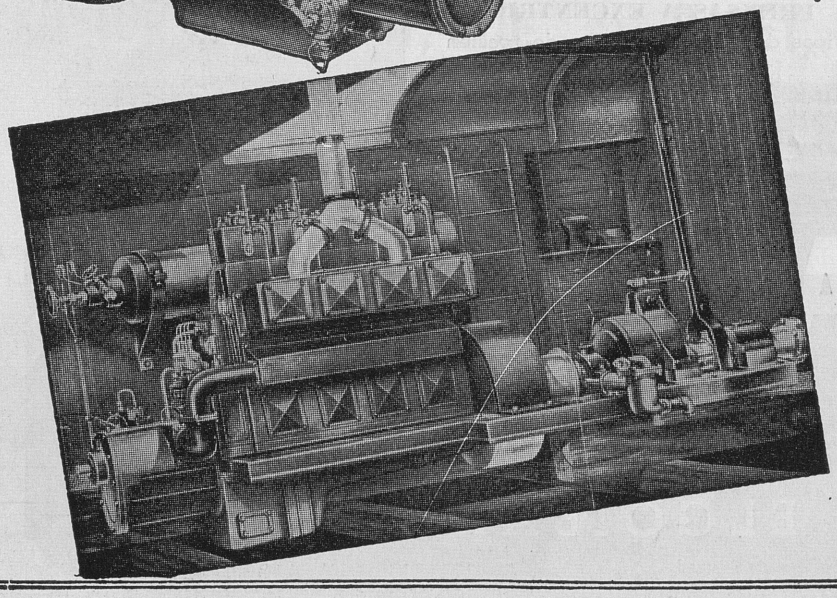


Motor Diesel
estacionario
con motor de **100 HP.**

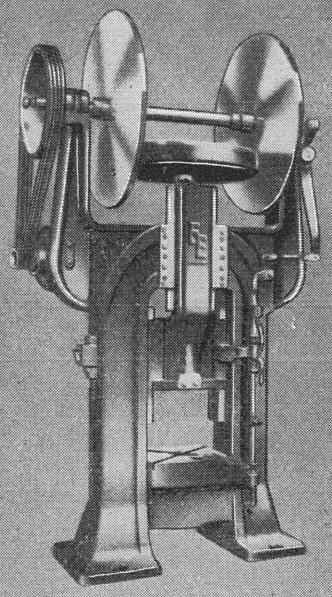
Taladro de columna modelo T. S. S.

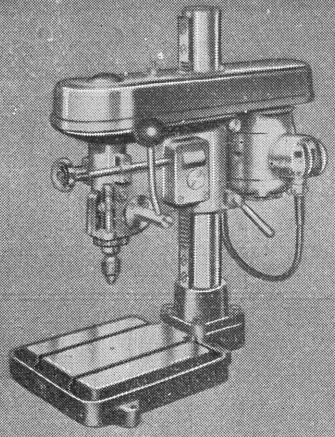


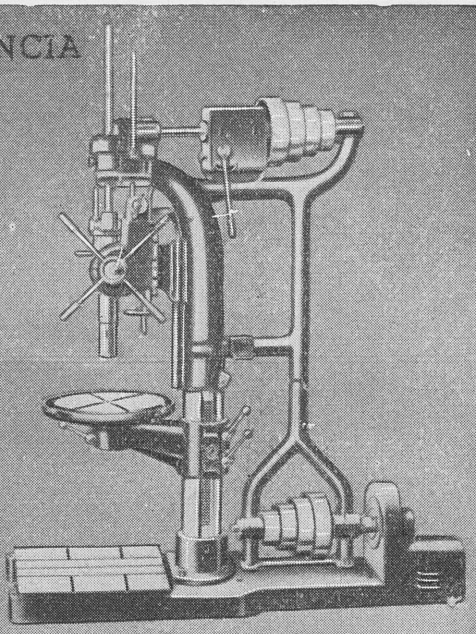
Motor Diesel para embarcaciones modelo J-500-4. Se fabrican también de 50, 75, 100, 125, 150, 200 y 240 HP



35 ANOS DE EXPERIENCIA







PROGRAMA

RECTIFICADORAS SIN CENTROS
Capacidad hasta 30 mm. de diámetro

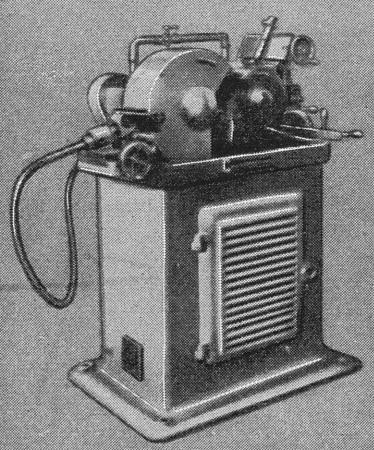
PRENSAS A FRICCION
Tipos desde 60 hasta 120 ton de presión

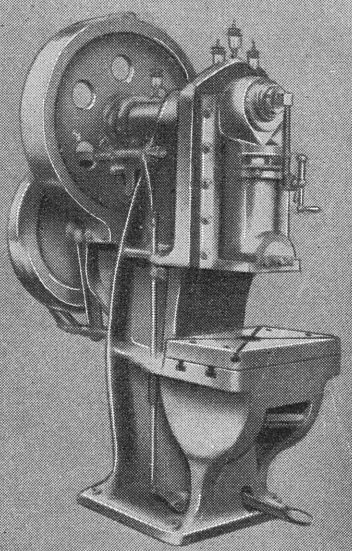
MAQUINAS DE TALADRAR DE SOBREMESA

SUPERSENSIBLES HASTA 3 mm.
RAPIDAS hasta 10 mm. de capacidad

TALADROS DE COLUMNA
Tipos desde 20 a 60 mm. de capacidad

PRENSAS A EXCENTRICA
Tipos desde 20 a 130 ton. de presión







ESTARTA Y ECENARRO S.A.

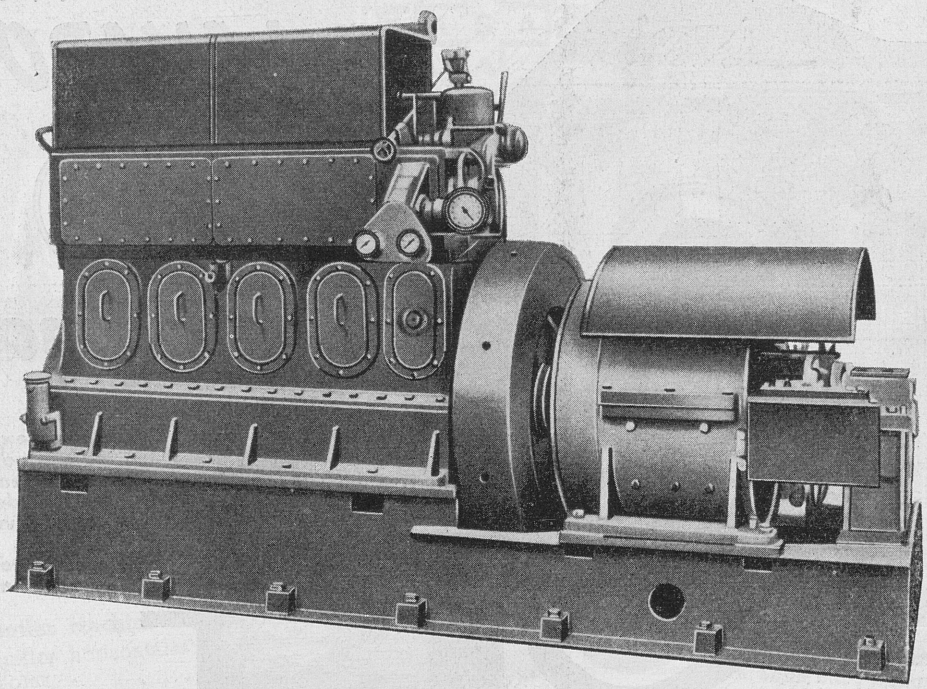
FABRICA
DE
MAQUINAS - HERRAMIENTAS

TELEFONOS 74100 74101 74102

ELGOIBAR

APARTADO N.º 4

Santa Marina



MOTORES DE ACEITE PESADO DE 5 A 2.500 HP.
VERTICALES Y HORIZONTALES PARA AGRICULTURA
INDUSTRIA, MARINA Y TRACCION

NUEVOS MODELOS REFRIGERADOS POR AIRE

PEQUEÑOS TIPOS VERTICALES CONSTRUIDOS EN ESPAÑA
BAJO LICENCIA POR UNION NAVAL DE LEVANTE, S. A. VALENCIA

CALDERAS PARA TODAS LAS APLICACIONES
FILTROS ROTATIVOS DE VACIO PARA TODA
CLASE DE PROCESOS INDUSTRIALES

RUSTON & HORNSBY, LTD.
Lincoln

DAVEY, PAXMAN & CO. LTD.
Colchester

INGLATERRA

R. CORBELLA
ALMACENES DE MAQUINARIA Y MATERIAL ELECTRICO

MARQUES DE CUBAS, 5 • APARTADO 575 • TELEFONO 22 28 60
MADRID

Esta es la NUEVA LAVADORA

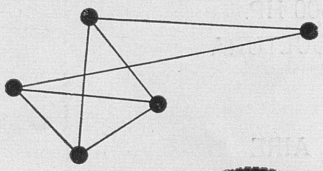
Crolls

Monomatic



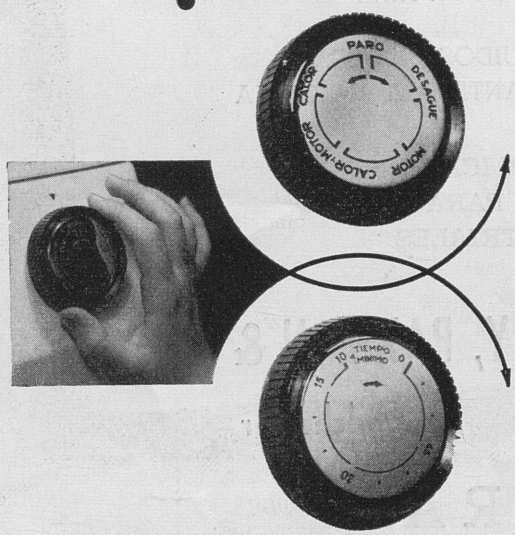


Con su exclusivo sistema de volteo, lava suave y eficazmente, de una vez, 5 kilos de ropa equivalentes al volumen de cinco sábanas, sin que usted preste atención y sin mojarse las manos.



SENSACIONAL **AUTOMATISMO CONTROLADO**

Permite efectuar los diversos tiempos del lavado y graduar la temperatura del agua, que puede ser fría, templada o muy caliente. Cualquier operación puede prolongarse o reducirse a voluntad. La Crolls Monomatic trabaja bajo el absoluto control de usted.



OBSERVE LOS DOS MARAVILLOSOS MANDOS

El «INTERRUPTOR», con el que señala las operaciones, y el «CONTROL DE TIEMPO», que regula la duración de las mismas, hacen posible que esta extraordinaria lavadora lave toda clase de prendas, incluso las más delicadas y finas.

POR QUÉ LA ROPA DURA MAS

Porque su exclusivo tambor horizontal, sin palas, sin hélices ni batidores, se limita a sumergir suavemente la ropa infinidad de veces en el baño jabonoso. Con ello obtendrá considerables ahorros de ropa, jabón, agua y tiempo.

Calienta el agua, manteniendo y aumentando la temperatura de la misma mientras lava.

¡ lava acariciando su ropa !

Crolls **Monomatic**

SALON OFICIAL DE DEMOSTRACIONES CROLLS, S. A.

Barcelona:
Aragón, 284. (Jto. a P°. de Gracia)
Madrid:
Serrano, 50

ABANDO, S.A.

IPARRAGUIRRE, 9 y 11 - Teléfonos: 19943 y 34312 - BILBAO

AGENTES EXCLUSIVOS PARA ESPAÑA DE:

ASSOCIATED BRITISH MACHINE TOOL MAKERS LTD
17, Grosvenor Gardens - LONDON, S. W. 1

Integrada por

The Butler Machine Tool Cº Ltd., Halifax
Cepillos horizontales - Limadoras - Mortajadoras

The Churchill Machine Tool Cº Ltd., Manchester
Rectificadoras de todos los tipos y capacidades

Kendall & Gent Ltd., Manchester
Fresadoras verticales - Fresadoras cepillos Brochadoras Roscadoras

H. W. Ward & Cº Ltd., Birmingham
Tornos revólver, de todas las capacidades

John Lang & Son Ltd., Johnstone, nr. Glasgow
Tornos paralelos de precisión de todas clases - Tornos para mandrinar y refrentar

J. Parkinson & Son, Shipley
Fresadoras universales y horizontales - Máquinas para generar engranes - Aparatos de control para engranes

Hayes Engineers (Leeds) Ltd., Leeds, 12
Máquinas hidráulicas automáticas para matrices, moldes, levas, etc.

SCOTTISH MACHINE TOOL CORPORATION, LTD. - Albion Works, Woodville st. Govan - GLASGOW, S. W. 1

Integrada por

James Bennie & Sons Ltd , Gasgow
Maquinaria de todas clases para trabajos de calderería - Maquinaria para astilleros

Craig & Donald Ltd , Johnstone
Plegadoras - Prensas mecánicas de todos los tipos y capacidades

G. & A. Havey Ld., Glasgow
Tornos pesados - Maquinaria especial para cañones - Mandrinadoras

Loudon Brothers Ltd., Johnstone
Tornos para ejes montados - Maquinaria para ferrocarriles - Cepillos de pared

E. H. Jones Ltd , Sussex
Tornos automáticos - Prensas rápidas automáticas - Maquinaria especial

William Asquith Ltd., Halifax
Taladros radiales y de columna, múltiples - Mandrinadoras de columna desplazable - Maquinaria especial para aviación y automovilismo

Wadkin Ltd., Leicester
Maquinaria para labrar la madera, plásticos y metales ligeros

W. H. A. Robertson & Cº Ltd., Bedford
Trenes de laminar - Máquinas de trefilar - Cilindros de laminar - Bancos de estirar - Instalaciones de laminación

B. & S. Massey Ltd., Manchester, 11
Martillos de caída - Martillos neumáticos y de vapor Prensas de forjar - Prensas de fricción - Prensas de recortar Instalaciones completas de forja de todas las capacidades

DELEGACION PARA BARCELONA:
Mayor de Gracia, 73 - Teléf. 371865 - BARCELONA

DELEGACION PARA MADRID:
Cea Bermúdez, 47-3.º - Teléf. 33 73 52 - MADRID

DELEGACION PARA OVIEDO:
Uría, 12 - Teléfono 2502 - OVIEDO

DELEGACION PARA VALENCIA:
Avda. José Antonio, 66 Teléf. 72465 - VALENCIA

COMERCIAL BULTÓ, S.A.

DIPUTACION 244
TEL. 22 64 00 - BARCELONA

CONDE ARANDA 13
TEL. 26 57 21 - MADRID



Aros y Ejes de Pistón
Camisas de fundición centrifugada
Cilindros para motocicleta
Fundición Gris para automovil
Pistones MAHLE en aleación ligera
(Licencia Mahle KG Stuttgart-Alemania)

FABRICADOS POR

Fundiciones Industriales S.A.

VILLANUEVA Y GELTRU (PROV. DE BARCELONA)

FICHEROS ROTATIVOS METALICOS

Trabaje Vd. con CONTABLEX - ROLLING

Contablex
PATENTADO

MARCA REGISTRADA

y echará al olvido todo otro sistema de fichero

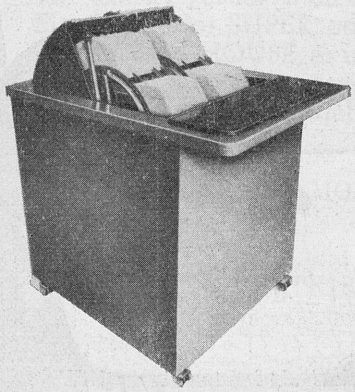
DIPUTACIÓN, 8 (Arbieto)

Teléfono 32850 - Apartado 363

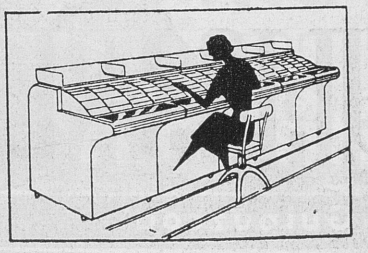
BILBAO

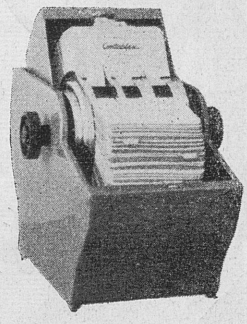


Contablex, ficha sujeta



Contablex-Rolling, ficha libre





Fichero de sobremesa

CONCESIONARIOS

Vicente Antón.—S. Fernando, 34.-Alicante.

Distribuidora Hispano Americana, S. A.—Peligros, 9.-Madrid.

Casa Crespo.—Valenzuela, 9.-Zaragoza.

Julián Echevarría.—Paseo de Sarasate, 11.—Pamplona.

Remer, S. L.—Ronda Universidad, 37.-Barcelona.

Casa Nerecan Hnos. S. M. R. C.—Avda. de España, 19.-San Sebastián.

José Macía Rodríguez.—Cantón Pequeño. 26. La Coruña.

Casa Pernas.—Delicias, 4.-Logroño.

Papelería Tormos.—San Francisco, 23.-Santander.

Enrique Gómez de Cabo.—Gral. Franco, 10.-Avilés (Asturias).

Giménez y Cía.—Sierpes, 26.-Sevilla.

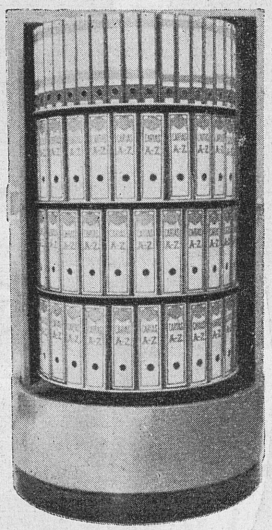
E. de la Vega.—Calle Madrid, 2.-Burgos.

Mecánica Menuda.—Calixto F. de la Torre, 2.-Valladolid.

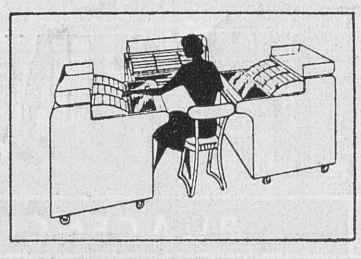
Jaime Santigosa.—Avda. Gral. Sanjurjo, 3.—León.

José Puigcerver Masía, "La N.º 1".—Conde Salvatierra, 7.-Valencia.

Comercial Eléctrica, "González".—C. Espinel, núm. 7.-Ronda (Málaga).



Archivador radial horizontal



Su solución para:

Tornillería a normas DIN y bajo calibres comprobados de roscas, la encontrará usted en...



FABRICAS EN PLACENCIA Y VERGARA

INOCENCIO MADINA É HIJOS, S.L.

PLACENCIA Teléfono 75121 - (Guipúzcoa)

Una de las muchas satisfacciones que le guarda un **SUPER 57:**





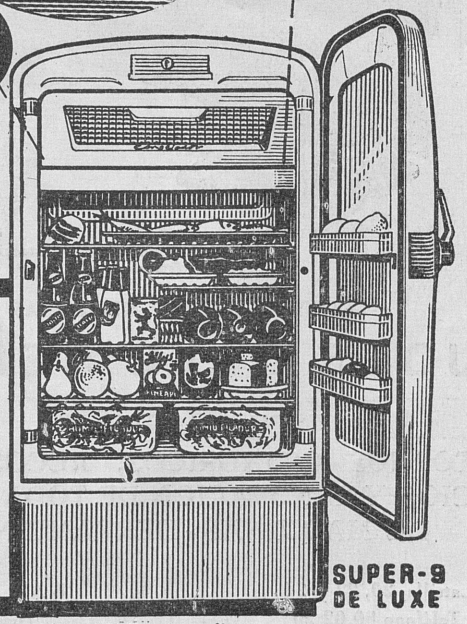
* **LAUNDROMAT** es una marca comercial registrada en todo el mundo por **WESTINGHOUSE ELECTRIC INTERNACIONAL CO. EE. UU.**

Disponer de cubitos de hielo en todo momento

Cubitos de hielo ..., sí. Los necesita en muchas ocasiones. Al preparar un "cocktail", al ofrecer un "whisky", al servir un refresco.
El refrigerador SUPER, construido con la técnica WESTINGHOUSE, es un higiénico e incansable generador que permanentemente proporciona a Vd. limpios cristales de hielo puro.

VILA

ADMIRE ESTOS MODELOS EN LA EXPOSICION
DE
DISTRIBUIDOR FRIMOTOR, S. A. E.
DE SU LOCALIDAD



SUPER-9 DE LUXE

Fabricado por
FRIMOTOR S.A.E.
con licencias
Westinghouse

En EE. UU. dicen: "You can be SURE... IF IT'S Westinghouse"
En España, la técnica Westinghouse también significa máxima seguridad

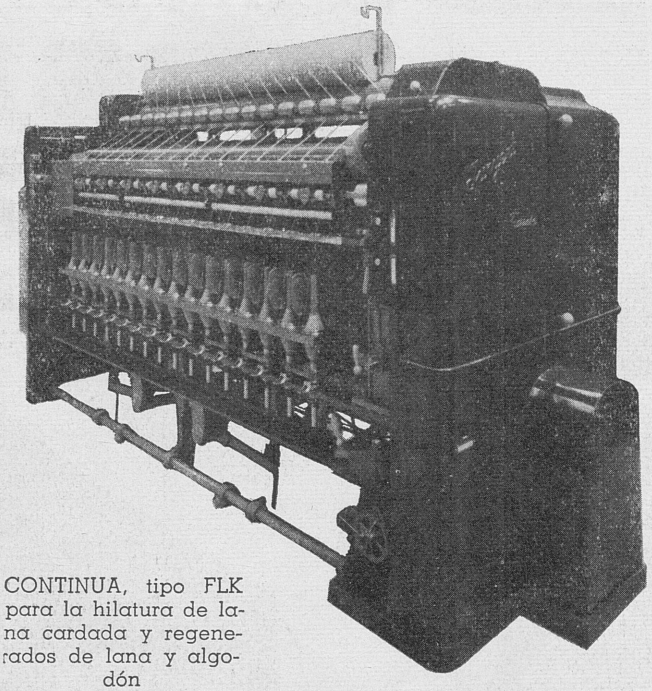
HIJO DE F. JUNYENT

MAQUINARIA TEXTIL DESDE 1890

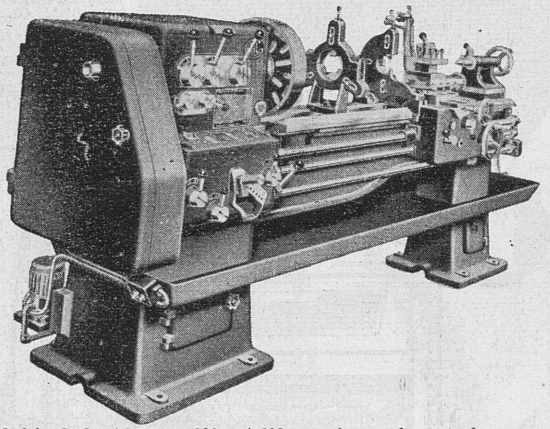
Alcázar de Toledo, 24 - Teléfono 2331
TARRASA (Barcelona)

Industria dedicada desde su fundación, a la construcción de maquinaria para la industria textil y especializada en sus ramas de

hilado de lana peinada
hilado de lana carda
hilatura directa de viscosilla
hilatura de algodón
retorcido
hilos fantasía
molinado
bobinado
devanado
etc.
husos, aros, cilindros alimentarios



CONTINUA, tipo FLK para la hilatura de lana cardada y regenerados de lana y algodón
Sistema de "falsa torsión" con boquilla de adaptación automática
Máquina con un eje de mando
Máquinas hasta 400 husos (200 a cada lado)
Diversos modelos, adaptados a cada tipo de hilado



Modelo G. S. 74-M. 2, de 200 × 1.500 mm. altura y distancia de puntos respectivamente

CONSTRUCCIONES MECANICAS

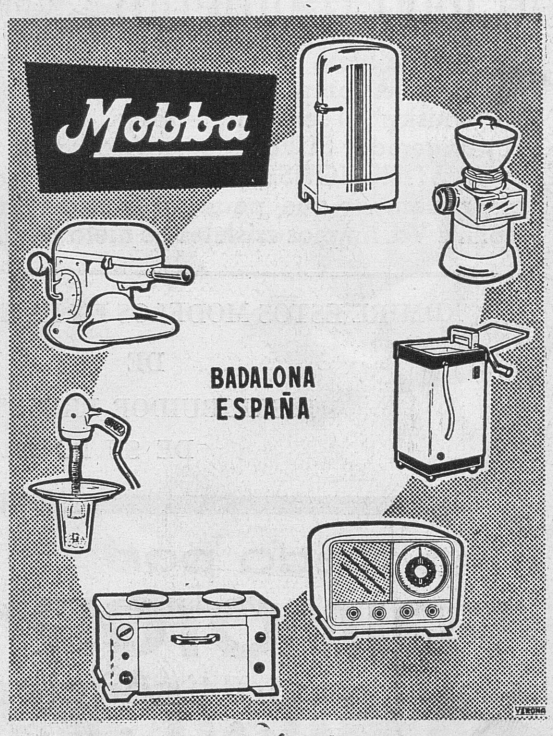
JOSE GALL SERRA

ESPECIALIDAD EN

TORNOS CILINDRICOS, RECOSTRUCCION Y RENOVACION DE TODA CLASE DE MAQUINAS - HERRAMIENTAS

Latrilla, 20, 22 y 24
Teléfono 80 02 20

BADALONA
(Barcelona)



MOBBA, S. A. Colón, 6 y 8. Teléfono 80 03 14 BADALONA (Barcelona). Primera Firma constructora de Aparatos para el Ramo Alimentación, desea relacionarse con importadores solventes de todo el mundo

Industrias Bonastre, S. A.

CALDAS DE MONTBUY **IBSA** (Barcelona)

OPERACION M2



FABRICANTES DE CARBURO DE TUNGSTENO (METAL DURO), HILERAS Y NUCLEOS PARA EL TREFILADO DE METALES, PLAQUITAS PARA HERRAMIENTAS DE CORTE Y MINERIA, BOQUILLAS PARA CHORRO DE ARENA, etc.

Exportador núm. 13.694 adherido a la operación M-2

Solicite catálogos y precios a: **DISTRIBUIDORA DE METALES SINTERIZADOS, S. A.**

D I M S S A

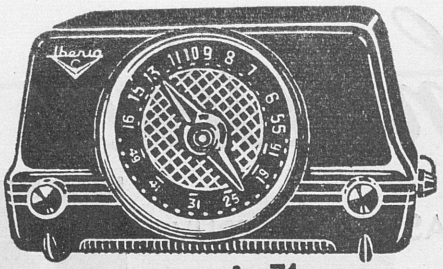
CALLE CONSEJO DE CIENTO, 411, PRAL, 1.ª — Teléfono 25 99 68 — BARCELONA



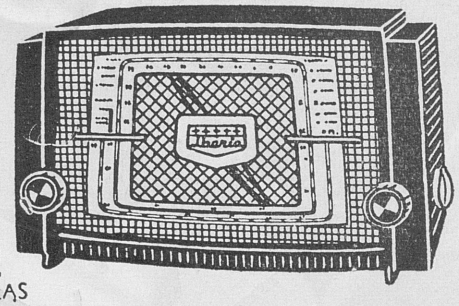
siempre

BUENA MUSICA *con* Iberia

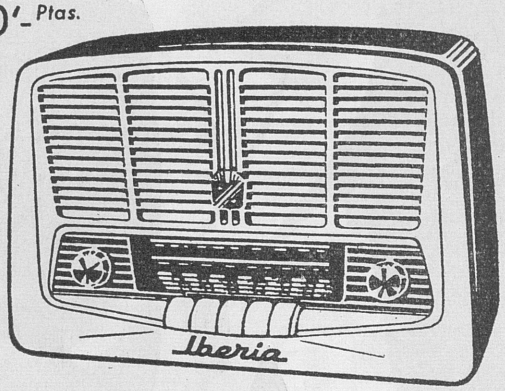
✶PRIMERA MARCA EN CALIDAD



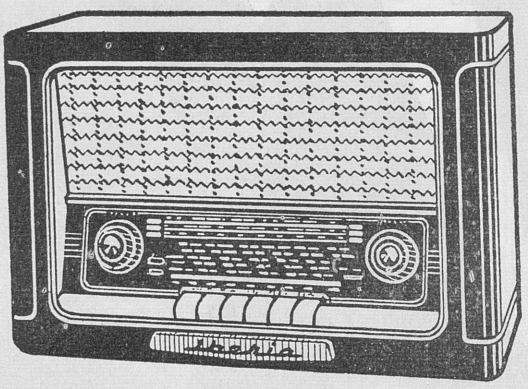
A-71g
5 VALVULAS ✶ TODA ONDA
1.750'- Ptas.



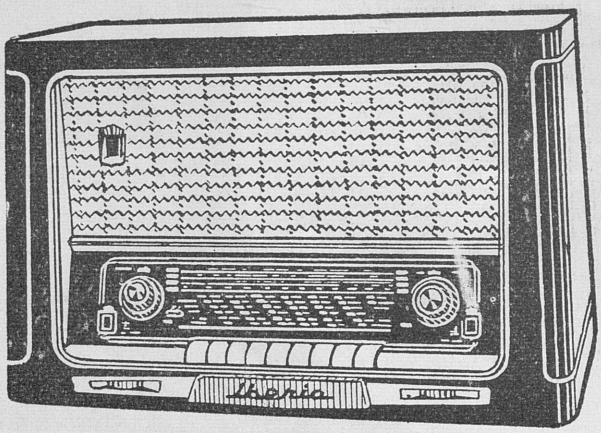
B-72
5 VALVULAS
✶ 3 ONDAS
2.070'- Ptas.



C-73 5 VALVULAS ✶ 4 BANDAS
2.599'- Ptas.



F-75
✶ 5 VALVULAS
✶ 4 BANDAS
2.995'- Ptas.



J-77 2 ALTAVOCES
✶ 6 VALVULAS ✶ 6 BANDAS
4.410'- Ptas
ALTA FIDELIDAD

3-D

VISITE AL DISTRIBUIDOR IBERIA MAS PROXIMO

✶DPTO. PUBLICIDAD IBERIA✶

MINISTERIO DE COMERCIO

INFORMACION COMERCIAL ESPAÑOLA

OFICINA DE ESTUDIOS ECONOMICOS

SUMARIO

Págs.

Revista del mes:

La Euratom 853
El informe del Banco de Pagos Internacionales 855
El futuro del Consejo de Europa 857
La reforma del Arancel 859
Un punto de vista industrial 865

Regiones españolas:

Cataluña 866

Productos españoles:

Pieles y cueros: Curtidos 888

Ferias y Exposiciones:

Inauguración de la XXV Feria Oficial e Internacional de Muestras de Barcelona 904
Reportaje sobre la XXV Feria Oficial e Internacional de Muestras de Barcelona 915
La Feria de Barcelona vista por las Autoridades económicas ... 923

Marina Mercante:

La flota mercante italiana 943

Finanzas:

Las Bolsas españolas en el mes de junio ... 945

Ventana al mundo 948
Libros 971
Revista de Revistas 985
Ofertas y demandas 1011

España y el Mercado Común Europeo

YA en las columnas de esta Revista hemos informado a nuestros lectores, como no podíamos por menos de hacerlo, sobre el importante acontecimiento de creación, por parte de seis países de Europa, de la llamada Comunidad Económica Europea. El día 25 de marzo último se firmaron en Roma los acuerdos instituyendo el Mercado Común, consecuencia de la llamada Conferencia de Messina, en la que Alemania Occidental, Bélgica, Francia, Holanda, Italia y Luxemburgo convinieron en examinar, dentro del marco de la Comunidad Europea del Carbón y del Acero, una serie de cuestiones orientadas hacia una más íntima unión económica que permita la superación de las dificultades que la pequeñez geográfica de los diferentes Estados de Europa impone a sus economías. Los acontecimientos en orden a este Mercado Común o Comunidad Económica Europea van precipitándose y en los días pasados han ratificado los Tratados los Parlamentos de Alemania Occidental y de Francia y es inminente, al parecer, la ratificación por parte del de Italia.

Europa asociada en un Mercado Común a través de los seis pueblos que por ahora lo componen queda más o menos a la altura de los Estados Unidos en cuanto al número de habitantes, ya que éstos se acercan a la cifra de 160 millones; produce esta Pequeña Europa 249 millones de toneladas de carbón, en cifra parecida a la producción de la Unión Soviética; unos 57 millones de toneladas de acero, que son algo más de la mitad de la producción de Estados Unidos y un tercio más de la producción soviética; 45 millones de toneladas de cemento, que viene a ser la misma producción de los Estados Unidos y el doble de la de la U. R. S. S., y 183.000 millones de kilovatios hora, cifra sensiblemente superior también a la producción de la U. R. S. S. y una tercera parte, aproximadamente, de la producción de los Estados Unidos. En esta Pequeña Europa con el 6,1 por 100 de la población mundial se consigue cerca del 20 por 100 del nivel de renta mundial, circulan el 9 por 100 de los vehículos en circulación por todo el mundo y representa su comercio exterior el 25 por 100 de las exportaciones del total mundial. Es así un bloque importante: el tercer bloque mundial. Y aun pudiera serlo más si esta Comunidad Económica Europea se fuera haciendo extensiva a otros países de la zona, constituyendo un conjunto de verdadera consideración y de trascendental importancia no sólo en el orden económico, sino, posiblemente y como consecuencia de ello, en el equilibrio político internacional.

5.ª época · Julio 1957 · Núm. 287

Los Convenios del Mercado Común llevan consigo una serie de cláusulas, todas ellas del máximo interés, significando en síntesis la posibilidad de constituir una enorme unión aduanera, desapareciendo las barreras arancelarias entre los países del Mercado Común y creando otra externa que abarque a todos frente a los países que no se integren en dicho bloque. Dentro de las orientaciones de la Organización Europea de Cooperación Económica (O. E. C. E.) se suprimen también las restricciones cuantitativas y se establecen medidas que aseguren una política agrícola común y la libre circulación de personas, servicios y capitales.

No es nuestro objeto ahora analizar el texto ni la finalidad de los Tratados creadores de la Comunidad Económica Europea, sino resaltar su singular importancia y el enorme interés que representa para todos los países del mundo, siendo ejemplo de ello la importancia que le han concedido las naciones sudamericanas en su última reunión de la C. E. P. A. L. celebrada en La Paz (Bolivia) en las pasadas semanas. Mucho mayor interés, como es lógico, presenta el Mercado Común Europeo para los países que geográficamente están situados en Europa. De aquí que para España tenga una evidente y manifiesta repercusión cualquier actitud derivada del Mercado Común, y que sea de la máxima importancia la postura que nuestra Patria pueda adoptar frente al hecho cierto y a la concreción ya en marcha de esta comunidad de países de Europa. Probablemente lo mejor para España, y para otros países que tienen una economía parecida, hubiera sido, de momento, que el Mercado Común Europeo no se hubiera planteado; pero una vez llevado a cabo este acto en el campo del derecho internacional, habrá que pensar en que si se garantizan las bases de una convivencia entre países adelantados y otros con retraso es posible que a la larga el Mercado Común o una aproximación entre los países de Europa sea de utilidad máxima para el futuro, quedando el presente salvaguardado en sus efectos y defendido por el llamado período transitorio, que se prolongará por cerca de diecisiete años a partir de la fecha de la ratificación de los Tratados Institucionales.

Junto al Mercado Común Europeo, la Gran Bretaña ha propuesto la creación de un área de libre cambio, es decir, de una zona en la que se faciliten los intercambios de los países incluídos en ella, pero en que se sigan manteniendo los Aranceles de aduanas, sin constituir la Unión Aduanera que en sí es la Comunidad Económica Europea. El examen del área de libre cambio propuesta por Inglaterra se ha efectuado con detenimiento por un Grupo de expertos de la O. E. C. E., que ha analizado las ventajas e inconvenientes de la proposición y que en estos momentos está siendo puntualizada para debatirse antes de fines del año en curso.

España asimismo también debe analizar las circunstancias que se deducen de estas nuevas posturas europeas; y en su posición extremo meridional y occidental, de acuerdo con el país vecino, que es Portugal, ha de estudiar las posibilidades que ofrecen tanto el Mercado Común como el Area de Libre Cambio, examinando a fondo todos y cada uno de los numerosísimos problemas que ambos presentan, así como aquellos que pudieran derivarse de la disyuntiva de un no ingreso ni en una ni en otra de ambas Instituciones, y a tal efecto en el último Consejo de Ministros, tras la ya histórica e importantísima entrevista del Jefe del Gobierno portugués, señor Oliveira Salazar, con el Jefe del Estado español, Generalísimo Franco, se ha creado una Comisión interministerial para el estudio de las diferentes cuestiones que plantean los nuevos derroteros que está siguiendo Europa en cuanto a su orden económico y a las perspectivas a deducir de una mayor cohesión y unidad entre las naciones que forman en la geografía de esta vieja parte del mundo en la que está situada nuestra Patria.

Del mayor relieve e importancia la labor de esta Comisión interministerial, nuestra Revista pretende seguirla de cerca para tener a sus lectores al corriente de su actuación.

* * *

Redacción y Administración: Jorge Juan, 9, 3.°
Suscripciones, anuncios, distribución: Goya, 73
Precio del número suelto: 20 pesetas

LA EURATOM

EL Comité, integrado por tres miembros —un francés, un alemán y un italiano—, designado en noviembre de 1956 por la Comunidad Europea del Carbón y del Acero con la misión de formular un programa para el desarrollo de la energía nuclear con fines industriales, finalidad primordial perseguida por la Comunidad Atómica Europea, o Euratom, acaba de dar por terminados sus trabajos y de publicar un extenso y detallado informe sobre la cuestión que le fué encomendada.

Comienza dicho informe con una descripción de la difícil situación en que se encuentra la economía de Europa occidental por cuanto respecta al suministro de energía industrial.

El rápido desarrollo de la economía europea en el siglo XIX se basó en el abastecimiento fácil y barato de carbón. De la total producción mundial obtenida en 1870, que se cifró en 218 millones de toneladas, tres cuartas partes procedieron de Gran Bretaña y los seis países que integran hoy la C. E. C. A., mientras que en la actualidad el volumen de producción de estos seis últimos apenas llega al 15 por 100 del mundial.

En vísperas de la segunda guerra mundial, las importaciones de energía de los países de la C. E. C. A. no pasaban del 5 por 100 de sus importaciones globales. Hoy, en cambio, se ven obligados a comprar al extranjero cerca de un cuarto de las materias combustibles que necesitan, en su mayor parte en forma de petróleo del Oriente Medio, en cantidad equivalente a 100 millones de toneladas de carbón al año. Todo hace suponer que esas importaciones se elevarán al doble dentro de diez años y al triple pasados veinte, con lo cual llegarán en 1977 a suponer el 40 por 100 del consumo total y un gasto en divisas de unos 6.000 millones de dólares, que pesará gravosamente sobre los respectivos balances de cuentas.

Aunque la energía nuclear puede ser usada también para la propulsión de buques y la calefacción de viviendas, en la próxima década se la empleará principalmente para la producción de energía eléctrica. A juzgar por la experiencia adquirida, es de prever que las necesidades de energía se duplicarán en un plazo de diez a doce años. Con la ayuda de sus fuentes tradicionales de energía, los seis países de la C. E. C. A. sólo serán capaces de atender a un tercio de sus necesidades adicionales de ese orden. La capacidad de las centrales de energía habrá de elevarse desde unos 38 millones de kilovatios en 1960 a unos 60,5 millones en 1967, y esas cifras perfilan por sí mismas el campo de aplicación de la energía nuclear en los seis países.

Estima el informe que el volumen de producción de las centrales nucleares que pueden instalarse durante los próximos diez años podrá ser de 15 millones de kilovatios y que, en consecuencia, las importaciones de combustibles podrán estabilizarse al nivel del equivalente de 165 millones de toneladas de carbón, nivel que se alcanzará en 1963. Se basa para ello en el programa británico de expansión, que prevé la instalación de centrales nucleares de una capacidad de seis millones de kilovatios para 1965. En tanto que el programa de los seis países de la C. E. C. A. es dos veces y media más amplio que el británico, la proporción de su población y la de Gran Bretaña es de 1 a 3, y la de las respectivas producciones de energía, de 1 a 2,8. Los británicos esperan, por otra parte, que su industria será capaz de producir no sólo las centrales proyectadas en el plan nacional, sino exportar, aproximadamente, un número igual de éstas, es decir, instalar centrales dotadas de equipo nuclear hasta una capacidad global de 10 a 12 millones de kilovatios. Como quiera que la capacidad productiva de los seis países de la Euratom es, poco más o menos, 1,6 mayor que la británica, se sigue que serán capaces de producir centrales nucleares con una capacidad global de unos 15 millones de kilovatios en un plazo de diez años. La cooperación prevista por el acuerdo de la Euratom por lo que respecta en particular a la creación de un mercado común de equipo nuclear fomentará la especialización, contribu-

yendo así a aumentar la capacidad y la eficiencia industriales.

Señala el informe comentado que, si bien los seis países de la Euratom van francamente a la zaga de los Estados Unidos y de Gran Bretaña en el terreno de la energía nuclear, pueden contar con la ayuda de esos dos países para la realización de su trascendental programa.

La situación en los Estados Unidos difiere fundamentalmente de la de Europa occidental, por cuanto en Norteamérica el coste de producción de energía eléctrica es solamente de dos tercios del de Europa, por lo cual las centrales nucleares estarán en condiciones de competir con las de tipo tradicional mucho antes en Europa que en los Estados Unidos, y así, mientras que estos últimos no comenzarán a desarrollar la energía nuclear para la producción de corriente eléctrica hasta dentro de cinco o diez años, Europa se verá forzada a recurrir a esta nueva fuente de suministro desde ahora mismo si fuese posible. En vista de todas estas consideraciones, el informe considera factible una asociación íntima y en pie de igualdad entre Europa y los Estados Unidos.

Esa cooperación se ajustaría a las líneas generales siguientes: los Estados Unidos producirían materiales fisibles y aportarían los conocimientos técnicos oportunos para la instalación de una industria nuclear a disposición de los países de la Euratom. Una vez constituída esta organización, un comité, integrado por expertos europeos y norteamericanos, examinaría los problemas técnicos relacionados con la ejecución del programa. Los Estados Unidos facilitarían a los estudiantes y técnicos europeos los medios para perfeccionar sus conocimientos de la materia y, finalmente, la industria europea y la norteamericana podrían cooperar en la construcción de reactores.

La Euratom puede esperar también fundadamente la ayuda técnica de la Gran Bretaña, al tiempo que el Canadá podrá suministrarle las cantidades necesarias de uranio natural. Será requisito previo para que se preste esa ayuda que los países que integran la Euratom se comprometan formalmente a no emplear, tanto sus instalaciones como el combustible nuclear puesto a su disposición, más que para fines pacíficos. A este respecto, el control de los materiales fisibles que ejercerá la Euratom desempeñará un papel importante, y sobre esa base podrá obtenerse y desarrollarse la cooperación con los Estados Unidos, Gran Bretaña y Canadá, e incluso con otros países, como Suiza, Austria y las naciones escandinavas, posiblemente a través de la O. E. C. E.

En cuanto se refiere al aspecto técnico, explica el informe que una central de energía nuclear consta, ante todo, de un reactor. El coste de producción de la corriente depende, pues, primordialmente del de construcción de los reactores. Aunque en la actualidad existen más de una docena de tipos de reactores, sólo dos de ellos están a punto para funcionar industrialmente. Es el primero el «reactor de presión de agua» desarrollado en los Estados Unidos y construído en Shippingport, cerca de Pittsburgh, y del cual hay ya una variante nueva: el «reactor de agua hirviente». Esos reactores emplean uranio ligeramente enriquecido y se construyeron en un principio con destino a submarinos, habiendo dado un resultado satisfactorio.

El segundo tipo de reactor fué desarrollado primeramente en Gran Bretaña en Calder Hall, y después en Francia en Marcoule, y emplea uranio natural. El reactor británico «Pippa», que emplea gas, lleva ya funcionando varios meses.

Además de esos dos tipos de reactores, que pueden ser usados industrialmente, hay otros dos que también podrían responder a las necesidades europeas, como el «Pippa» británico, que acabamos de citar, que solamente requiere como combustible uranio ligeramente enriquecido, y otro tipo desarrollado en el Canadá que emplea agua pesada.

Con el fin de estar en disposición de lograr progresos rápidos desde un principio, los países de la Euratom habrán, o bien de comprar ciertos reactores en los Estados Unidos y Gran Bretaña, o bien construirlos ellos mismos a base de las correspondientes licencias.

Por lo que se refiere al aspecto financiero, dice el informe que para hacer frente a la demanda prevista de materiales fisibles, sobre la base del plan de 15 millones de kilovatios, harán falta 2.000 millones de dólares, aproximadamente. Se necesitarán 24.000 toneladas de uranio natural, de las cuales Francia y Gran Bretaña sólo podrán suministrar unas 15.000. Se calcula que el precio de ese uranio será de 40 dólares el kilogramo. Harán falta, además, 1.400 toneladas de uranio enriquecido con un 2,6 por 100 de U. 235 y 1.700 con un 1,5 por 100 de U. 235, que costarán, aproximadamente, 1.000 millones de dólares al precio de lista publicado por la Comisión de Energía Atómica de los Estados Unidos. El informe deja sin contestar la pregunta de si interesaría a los países de la Euratom construir una central propia para la fabricación de uranio enriquecido, pero, en todo caso, hay que tener en cuenta que el uranio enriquecido producido en Europa costaría dos o tres veces más que el producido en América.

Trata también el informe de fijar el coste de pro-

ducción de la corriente eléctrica obtenida en las centrales nucleares, haciendo preceder sus estimaciones de una serie de consideraciones generales, tales como las siguientes: 1) la experiencia de que se dispone es muy limitada; 2) los costes de producción bajarán progresivamente conforme se vayan acumulando los progresos técnicos, mientras que las plantas de energía del tipo tradicional han de esperar costes crecientes; 3) la comparación entre los costes no puede tener en cuenta el riesgo, cada vez mayor, de una interrupción del suministro de petróleo procedente del Oriente Medio; 4) como quiera que no es probable que se pongan en trabajo nuevos tipos de reactor antes de que finalice el período de diez años fijado, ese factor no se tiene en cuenta, aunque sí la presumible disminución de los costes de producción con los tipos de reactores conocidos hoy.

En esas condiciones, el coste de producción de la corriente nuclear se calcula en de 1,1 a 1,4 centavos de dólar por kilovatio por hora, contra de 1,1 a 1,2 centavos por kilovatio por hora de corriente producida por las centrales de energía de tipo tradicional con la ayuda de combustibles importados. Hay que tener en cuenta también que el coste de producción de corriente eléctrica en las centrales nucleares ha de ir disminuyendo progresivamente, por lo cual estima el informe que la instalación de dichas centrales está justificada hoy incluso desde un punto de vista económico.

La inversión requerida para la ejecución del programa de la Euratom se calcula en 5.250 millones de dólares, más otros 2.000 millones que costarán los materiales fisibles. La construcción de centrales de energía del tipo tradicional, de una capacidad equivalente, costaría 2.400 millones de dólares, con una inversión por kilovatio estimada en 160 dólares. La construcción de centrales nucleares exigiría, por tanto, una inversión adicional de 2.850 millones de dólares, que llegaría a su nivel máximo hacia 1965, con un gasto anual de 500 a 600 millones, cantidad que supondría no más del 1,5 por 100 de la inversión bruta de los seis países de la Euratom.

Con respecto de la influencia del programa sobre el balance de pagos, expone el informe que de la inversión global de 5.250 millones de dólares, el 20 por 100, aproximadamente, se emplearía para efectuar compras al extranjero, lo que requeriría una masa de divisas de alrededor de 1.100 millones, al tiempo que el abastecimiento de combustibles nucleares exigiría el gasto de otros 600 millones de dólares en divisas durante el período de diez años fijado. En cambio, se registraría un ahorro en divisas de unos 2.500 millones de dólares hasta 1967 en la importación de combustibles tradicionales y de 850 millones a partir de dicho año, debido a las menores necesidades de carbón y petróleo. Tomando en consideración la posible importación de materiales fisibles del extranjero, el descargo neto del balance de pago en divisas como resultado de la instalación de las centrales nucleares se calcula en de 600 a 700 millones de dólares al año.

El informe del Banco de Pagos Internacionales

COMO de costumbre, el informe del Banco de Pagos Internacionales, últimamente publicado, constituye una reseña de la situación económica y financiera mundial. En las conclusiones del mismo se hace hincapié, de una manera especial, sobre la importancia esencial del ahorro, base de todo progreso económico sano y duradero. La política monetaria desempeña un papel de primera categoría, pero es preciso que se vea sostenida plenamente no sólo por las autoridades encargadas de la política en los demás sectores, sino también por todos los grupos económicos en su doble papel de productores y consumidores.

Desde el punto de vista monetario, el año 1956 ofrece como rasgo sobresaliente el de que el auge, que dura ya desde hace varios años, ha persistido y que las medidas tendentes a controlarlo, en interés de una expansión duradera y sana, han tenido que ser mantenidas e incluso reforzadas.

Sin embargo, el ritmo de expansión se ha amortiguado, en general, como era de prever ahora que se tropieza, cada vez más, con la utilización completa de los recursos. Las políticas seguidas, especialmente en los Estados Unidos, para moderar la presión han sido bastante flexibles como para adaptarse a las circunstancias. Pese a ciertas previsiones pesimistas, no ha habido recesión, por cuanto si algunos sectores han flaqueado, el progreso de otros ha prestado la necesaria y suficiente compensación.

Se han manifestado, con todo, dos fenómenos que exigen una atención especial y, en algunos casos, una acción resuelta y decidida.

El primero ha sido el lamentable aumento observado en la diferencia entre los progresos nominales expresados en moneda y las ganancias reales en valor estable, como consecuencia del alza general de los precios.

Dicha alza no ha sido consecuencia directa de los acontecimientos políticos, por cuanto las perturbaciones acarreadas por la crisis de Suez sólo han sido temporales y, en fin de cuentas, mucho menos graves de lo que era de temer, prueba de los progresos obtenidos en el período de posguerra.

Sin embargo, si bien los precios de las materias primas en el mercado mundial se encuentran en esta época de 1957 a un nivel sensiblemente igual, en su conjunto, al del año pasado, en cambio los precios nacionales al por mayor y el coste de la vida han acusado en todas partes una nueva alza, realmente moderada, pero que se acumula, en la mayoría de los países, a la registrada en los años anteriores.

El hecho de que se distinga hoy, incluso en los países donde la moneda es más sólida, entre progresos nominales y progresos reales y que el sistema de las escalas móviles se haya generalizado es un síntoma suficientemente claro del reconocimiento de una presión inflacionista que constituye una amenaza precisa para el desarrollo del ahorro y, consiguientemente, para el progreso económico a más largo plazo.

El segundo fenómeno es la agravación, sobre todo en Europa, de los problemas del balance de pagos. Se han efectuado compras importantes en los Estados Unidos como consecuencia, a la vez, de la crisis de Suez y de la propia amplitud del auge europeo; pero si ese aumento de las exportaciones norteamericanas plantea un problema, no se trata esta vez de una «falta de dólares» general. Las reservas monetarias globales de Europa occidental se han reforzado aún más, por el contrario, pero las tendencias divergentes entre los diferentes países se han acusado de una manera peligrosa, hasta el punto de hacer indispensable, y en algunos casos hasta urgente, una acción eficaz y bien coordinada para hacer frente a la situación.

Sería lamentable que por no ser atacadas en el momento oportuno y por los medios apropiados, esos nuevos desequilibrios de los balances de pagos puedan hacer peligrar los progresos continuos observados durante los últimos años.

Dichos progresos son, en efecto, reales e importantes. Las divisas de varios países de Europa occidental gozan de ahora en adelante de una amplia zona de transferibilidad, y son prácticamente convertibles en dólares —por lo menos para los no residentes— a un tipo de cambio que se aproxima mucho, en general, al cambio oficial. Las medidas de liberalización del comercio, a las que tanto ha contribuído la O. E. C. E., se han mantenido y hasta reforzado, salvo algunos casos aislados.

El «mercado común» y la «zona de intercambio libre» están a la orden del día, no siendo pocos los que expresan el temor de que se les utilice para hacer de Europa una zona libre en su interior, pero cerrada al exterior. En realidad, si es aún demasiado pronto para afirmar que ese peligro no existe, es lo cierto que se le comprende y combate cada vez mejor, sobre todo en los países que han reforzado, a justo título, su propia capacidad de competencia aceptando ampliamente la competencia de los demás.

Lo que impide que los progresos obtenidos en esa forma sean decisivos es, ante todo, su carácter precario y parcial. Se adoptan medidas de liberación, pero se excluye de las mismas o determinados productos. Se abren las fronteras, pero reservándose el derecho de volverlas a cerrar. Los progresos obtenidos, incluso los más reales y evidentes, no llegan a impresionar a la opinión pública, por cuanto se les disimula bajo un conjunto de disposiciones complejas.

Si se quiere poner fin de veras a la paradoja de una época en la que los progresos espectaculares de la técnica se oponen a la insuficiencia de un sistema monetario internacional atrasado, es preciso que se informe claramente a la opinión sobre las realidades monetarias y que los sofismas, tales como el que asocia el progreso económico y la inflación moderada, sean combatidos enérgicamente.

El informe en cuestión dedica un capítulo al análisis especial de los problemas que se relacionan con la formación del ahorro y la expansión de la inversión. Las conclusiones que pueden deducirse refuerzan la impresión de que el problema del ahorro domina la economía moderna, lo mismo cuando se trata de nuevas etapas en el progreso de los países más adelantados que del porvenir de las zonas en vías de desarrollo.

No existe una oposición necesaria —como se pretende con demasiada frecuencia— entre el progreso a largo plazo, fundado en grandes inversiones, y la necesidad, a corto plazo, de frenar el alza de los precios y desequilibrar el balance de pagos. Solamente cuando, a falta de una reacción suficientemente rápida o enérgica, la situación monetaria se ha agravado de una manera dramática, pueden hacerse indispensables los remedios un tanto brutales, a riesgo de hacer el presente más penoso de momento para salvar el futuro.

No cabe duda de que las autoridades monetarias disponen de medios de acción técnicos, y la experiencia de los últimos años nos muestra con bastante claridad que cuando se les emplea resueltamente, los más probados no son los menos eficaces. Empero, esos métodos tienen sus límites si no están apoyados por una política general apropiada, que exige la comprensión y el concurso de todas las categorías de la población.

Es evidente, sobre todo, que la gestión de la hacienda pública ejerce una influencia decisiva sobre la eficacia de la política monetaria propiamente dicha y, análogamente, el ahorro total del país, base de su desarrollo futuro, depende en alto grado del hecho de que el ahorro privado se encuentre reforzado por un superávit o absorbido por un déficit del sector público.

El futuro del Consejo de Europa

EN fecha aun reciente se reunió en Estrasburgo el Consejo de Europa para celebrar su acostumbrada sesión primaveral.

La *Revista Suiza de Asuntos Mundiales* da cuenta de la misma, subrayando que la nota destacada estuvo constituída por la propuesta británica —conocida ya con el nombre de «la gran idea» de Selwyn Lloyd— de «integrar los órganos de la integración europea».

El plan británico fué reglamentariamente sometido al examen y deliberación de la Asamblea Consultiva por el Secretario de Estado del Foreign Office, en nombre de su Gobierno.

La idea básica de dicho plan es la creación de una sola y única Asamblea europea. El Consejo de Europa, integrado en la actualidad por 15 miembros, se fusionaría con las tres organizaciones ya existentes del llamado «grupo de los seis», es decir, la Comunidad Europea del Carbón y del Acero (C. E. C. A.), el Mercado Común y la Euratom o Comunidad Atómica Europea, así como con la W. E. U. constituída por siete miembros, la O. E. C. E. y la N. A. T. O. La Asamblea de Europa, cuya creación se propone, serviría, a través de sus comités, como instrumento de control parlamentario constructivo de todas esas organizaciones.

Es evidente que las deficiencias estructurales del Consejo de Europa se están poniendo de manifiesto cada vez más. De un lado, ciertas instituciones europeas creadas durante los últimos años, pese a su objetivo más reducido en cuanto a su ámbito geográfico, superan al Consejo de Europa por cuanto, como ocurre con las organizaciones del «grupo de los seis», poseen auténticas facultades de resolución que obligan a todos los Estados miembros. Por otra parte, se ha ido haciendo cada vez más patente que uno de los fines principales de la integración europea: la defensa contra la amenaza exterior, sólo puede alcanzarse dentro del marco de la Comunidad del Atlántico, es decir, con la cooperación más íntima posible con los Estados Unidos.

A mayor abundamiento, el Consejo de Europa, en su concepto de foro de discusión, hace ya tiempo que ha cumplido la labor política más importante que le fuera encomendada. En el discurso que pronunció en Zurich, en 1946, clamó Churchill por la cooperación íntima entre Alemania y Francia, como base necesaria para una nueva prosperidad del Viejo Mundo. El Congreso de Europa, reunida en La Haya en 1948, estaba inspirado por esa misma idea; y cuando se creó el Consejo de Europa, poco después, la reintegración de Alemania Federal a la comunidad europea de naciones se consideró como su tarea principal. Estrasburgo creó el ambiente que hizo posible el primer contacto con Alemania después de la guerra, y ya en 1950 la República Federal entró a formar parte de la organización. Sin embargo, desde entonces el centro de gravedad de la cooperación francoalemana ha derivado hacia las organizaciones especiales, más fructíferas, y hacia la alianza atlántica.

La escasa influencia de las recomendaciones de la Asamblea Consultiva y la desdeñable eficacia de las decisiones de Estrasburgo han llevado a una crisis real del Consejo de Europa. En la última sesión, uno de los delegados británicos habló acerca de la Asamblea Consultiva, a la que nadie quiere consultar, y esa situación de crisis quedó aún más de manifiesto cuando el Comité permanente y el Presidente de la Asamblea Consultiva trataron de que la última reunión tuviera lugar en París, a lo cual opuso su veto el Consejo de Ministros.

También el plan británico propugna que la sede del Consejo de Europa se traslade a la sede de la O. E. C. E., presuponiendo que, al reunir todas las organizaciones europeas, los delegados de todas y cada una de ellas serán las mismas personas. Parece asimismo inevitable

que la organización del Mercado Común, que, a través de la zona de libre intercambio, se enlazará con la O. E. C. E., haya de establecer su sede en París.

Toda esa evolución significa una amenaza para la existencia del Consejo de Europa, aunque no es dudoso que la integración de las instituciones europeas sólo se efectuará lentamente, frenada por la maquinaria burocrática. En el mismo sentido ha de actuar el hecho de que la expansión de las dimensiones de la alianza atlántica, que piden los británicos, ha sido ya origen de una considerable resistencia de parte de varios miembros del Consejo de Europa. Teme alguno que con ello los problemas de la defensa lleguen a predominar y que el carácter del Consejo de Europa experimente el cambio correspondiente. Otros, entre los que se cuenta Schuman, miran con cierta aprensión el renovado celo expresado por los británicos con su propuesta y creen ver ya cernerse sobre el horizonte una negra nube que amenaza sus planes supranacionales. El deseo de crear una «tercera fuerza» con una Europa en pie de igualdad entre los Estados Unidos y la Unión Soviética ha sido un factor importante —inconfesado y hasta puede que impensado— en todos los esfuerzos realizados en pro de la integración europea desde su iniciación, y es también ésa una de las razones por las cuales la magnitud atlántica de la «gran idea» está expuesta a tropezar con una enérgica oposición.

No es de esperar, por tanto, un desenvolvimiento rápido. Serán muchas las cuestiones que quedarán en suspenso, incluso el propio Consejo de Europa. Como hizo notar un delegado británico en el curso de la discusión general, todas las asociaciones europeas tendrán que seguir siendo arreglos provisionales, en tanto que la mitad oriental del continente permanezca separada por el telón de acero, y la estructura de esas asociaciones habrá de cambiar en razón de los cambios que puedan ocurrir en Oriente.

El Consejo de Europa se mantiene a la defensiva velando por sus derechos de primogenitura entre las nuevas organizaciones europeas, y su suerte futura depende de la solución final que se encuentre para la coordinación o amalgama de todas esas organizaciones, entre las cuales descuella la O. E. C. E. por su eficacia y que se hará más importante aún cuando al Mercado Común se una la zona de intercambio libre.

Destilerías Briseis, S. A. cumple veinticinco años

La importante Empresa de perfumería Destilerías Briseis, S. A., orgullo de la industria almeriense, ha cumplido en el pasado mes de junio su XXV aniversario fundacional. En este corto plazo la entidad ha conseguido el prestigio de que es alto exponente la difusión de su renombre y más acreditadas marcas, tanto en el interior de España como fuera de nuestras fronteras.

Al gerente, nuestro buen amigo don Antonio López Jiménez, felicitamos muy cordialmente en las Bodas de Plata de su industria.

Aproveche
toda la potencia
de su motor
con

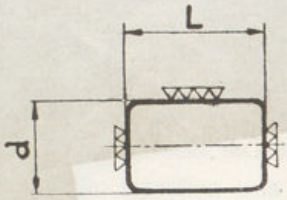


RODILLOS
y AGUJAS

DE PRECISION *marca*

SOLID

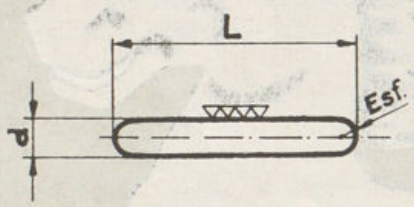
REPRESENTANTES DE FABRICA:
COMERCIAL INDUSTRIAL AUTOMOVILISTA
MEJIA LEQUERICA, 1 - TELEF. 31 93 33 - MADRID



RODILLOS CILINDRICOS DE PRECISION

MEDIDAS		MEDIDAS		MEDIDAS		MEDIDAS		MEDIDAS		MEDIDAS	
d.	L.	d.	L.	d.	L.	d.	L.	d.	L.	d.	L.
3	5	5	5	5,50	12	6,35	19,05	7,10	14	9,52	9,52
3,50	5	5	6	6	6	6,50	6,35	7,50	7,50		
4	4	5	7	6	8	6,50	6,50	7,50	11	9,52	14,28
										10	10
4	6	5	8	6	10	6,50	7,93	7,93	7,93	10	14
4	8	5	10	6	12	6 50	9	7,93	9.52		
4	10	5	12	6	16	6,50	9,52	7,93	11,11	11	11
4	12	5	15	6,10	6	6,50	12,70	7,93	12,70	11	15
4	15	5,10	5	6,10	8	7	7	8	8	12	12
4,10	6	5,10	6	6,10	10	7	10	8	12		
										12	18
4,10	8	5,10	7	6,10	12	7	12	9	9	12,70	12,70
4,10	10	5,10	8	6,35	6,35	7	14	9	14	12,70	19,05
4,50	6	5,10	10	6,35	7,93	7	16				
4,76	4,76	5,10	12	6,35	9,52	7,10	7				
4,76	9,52	5,50	5,50	6,35	12,70	7,10	10				
4,76	14,28	5,50	8	6,35	15,87	7,10	12				

Para medidas que no figuran en es relación, sírvanse consultarnos.



AGUJAS DE PRECISION

MEDIDAS		MEDIDAS		MEDIDAS		MEDIDAS		MEDIDAS		MEDIDAS	
d.	L	d.	L.	d.	L.	d.	L.	d.	L.	d.	L.
1,52	21.43	2,38	19,05	2,76	24,50	3,17	19,05	4	15,80	4,76	39,80
1,587	9,52	2,38	24,80	3	9,80	3,17	20,58	4	19,80	4,76	44,45
2	7,80	2,50	7,80	3	10	3,17	21,21	4	21,80	5	32
2	9	2,50	9,80	3	11,80	3,17	21,49	4	23,80	5	49,80
2	9,80	2,50	10,80	3	13,80	3,17	23,81	4	29,80	6	42
2	11	2,50	11,80	3	15,80	3,17	28,57	4	34,80	6	50
2	11,80	2,50	12,50	3	17,80	3,17	31,75	4	39,80	6,35	36,61
2	13,80	2,50	13,80	3	19,80	3,50	11,80	4,76	25,40	6,35	42
2	15,80	2,50	15,80	3	21,80	3,50	13,80	4,76	34,92		
2	17,80	2,50	17,80	3	23,80	3,50	15,80				
2	19,80	2,50	18,50	3	26,80	3,50	19,80				
2	21,80	2,50	19,80	3	29,80	3,50	21,80				
2	23,80	2,50	21,80	3,17	9,52	3,50	23,80				
2,38	10,10	2,50	23,80	3,17	15,62	3,50	29,80				
2,38	15,87	2,50	25,40	3,17	17	3,50	34,80				

Para medidas que no figuran en es relación, sírvanse consultarnos.

Todos los procesos de fabricación de los rodillos y agujas **SOLID,** como SELECCION DE MATERIAL, TRATAMIENTO TERMICO, DUREZA, RECTIFICADO, DIMENSIONES, están sometidos a un constante y riguroso control por laboratorios equipados con aparatos más modernos de verificación, que permiten el logro de una calidad que responde a las exigencias más rigurosas.

SOLID pregona con orgullo su condición de artículo NACIONAL, por ser su calidad equiparable a la de las mejores marcas del extranjero.

SOLICITEN PRECIOS Y CONDICIONES INDICANDONOS CANTIDADES

Langa y Cía-Mo

La reforma del Arancel

Definición de Bruselas del valor en Aduana de las mercancías: su origen

EN otra ocasión, al hablar de «La Reforma del Arancel», exponía las razones por las cuales el nuevo Arancel español debería estar basado en derechos *ad valorem*, y dejaba por analizar la aplicación de estos derechos, cosa que por otra parte no es posible hacer antes de conocer la definición aplicable, si bien hacía resaltar que no había que dejarse influir por la idea, por desgracia bastante extendida, de que en la práctica la aplicación de estos derechos es mucho más difícil que la de los derechos específicos.

En esta misma ocasión se ponía de manifiesto la práctica universalmente seguida, según la cual en los países con un Arancel con derechos *ad valorem*, una vez fijado por los Servicios competentes de economía o de aduanas el porcentaje de percepción, se dejaba a este último el cuidado de valorar la mercancía en cada importación, conformándose al efecto con la definición adoptada sobre el valor de la mercancía en Aduana, así como con las reglas prácticas para su aplicación.

Ahora bien, si aceptamos el principio de los derechos *ad valorem*, resulta necesario el conocer primero y analizar después la definición que podría ser adoptada a este efecto. Es más, incluso antes de aceptar o rechazar la adopción de los derechos *ad valorem* resulta necesario el conocer la definición que podría convenirnos, pues de las dos nociones a emplear en la definición del Valor en Aduana, «teórica» y «práctica», la casi totalidad de las críticas y reproches que se hacen contra los derechos *ad valorem* van dirigidos contra la noción «práctica», que es la que ha sido, sobre todo en otro tiempo, más comúnmente empleada.

La primera razón, de carácter práctico, que aconseja la adopción de la Definición de Bruselas es, como en el caso de la Nomenclatura, el hecho de ser España miembro del Consejo de Cooperación Aduanera y encontrarse con una definición adoptada por doce países, sin olvidar que es la primera definición sobre el Valor en Aduana que ha tenido una aceptación internacional. En el transcurso del estudio de su historia, así como al hacer su análisis y el análisis de las razones que aconsejaron al Grupo de Estudios para la Unión Aduanera Europea su aprobación, encontraremos razones de carácter técnico muy importantes que también aconsejan su adopción, y que resulta obvio el exponerlas previamente.

En este artículo voy a circunscribirme a hacer un poco de historia de esta definición, que sin querer es un poco la historia de la «Valoración en Aduana», y dejo para otra ocasión el análisis de la definición misma y de sus notas interpretativas, así como de las razones que aconsejaron su adopción.

Origen de la valoración fiscal

No es fácil dar una definición de «valoración», puesto que se trata de una idea que en cierto modo es subjetiva y que en todo caso es relativa, ya que para poder valorar una cosa es necesario apreciarla en función de otra. En razón de este juicio que hacemos sobre el valor relativo de las cosas surge el «trueque», que, por así decirlo, es el procedimiento primitivo de valoración. Más tarde, en lugar de cambiar cosas por cosas, se cambian cosas por dinero, empleándose en consecuencia para medir el valor de las cosas una unidad monetaria, y se reduce a una común expresión «precio» la valoración de las cosas o servicios.

Ahora bien, este «precio» varía o puede variar en las diferentes transacciones comerciales, y por consiguiente, si bien simplifica éstas, no cambia por ello su naturaleza.

La «valoración» practicada por el fisco se distingue de la «valoración» comercial por la entrada en escena de un tercero, independiente del comprador y del vendedor, y que se interesa no solamente en las transacciones concertadas entre estos últimos, sino también en todas las demás transacciones similares concertadas entre otros vendedores y otros compradores. Este tercero, el recaudador del impuesto, no puede hacer discriminaciones entre los contribuyentes, resultando de ello que un nuevo elemento viene a añadirse a los factores que están en juego a la hora de hacer una valoración: la necesidad de asegurarse que la transacción es normal y que su precio es normal, es decir, la necesidad de una «norma».

Esta «norma», que constituye la definición fiscal del valor de una cosa, es necesariamente más amplia que la del «precio» en la transacción comercial, ya que

debe aplicarse a todas las transacciones, independientemente de la calidad de las partes que intervienen y de la naturaleza de las condiciones que las modifican.

Los intereses de los contribuyentes y del recaudador de contribuciones son, en cierto modo, opuestos. Los medios comerciales han puesto de manifiesto en algunas ocasiones que la valoración fiscal tenía por fin aumentar la incidencia de los derechos *ad valorem* fijados por la ley, imponiendo métodos demasiado severos e incluso arbitrarios para la determinación del valor en Aduana de las mercancías. Por su lado, las Administraciones de Aduanas han acusado a los importadores de defraudadores, o por lo menos de tratar de eludir el impuesto.

Evolución histórica de los derechos «ad valorem»

Aunque los derechos *ad valorem* se remontan, según algunos, a la época del Imperio romano, no está probado, al menos que se sepa, que la necesidad de dar una definición, incluso rudimentaria, del valor en Aduana, se remonte a más de tres siglos. Esto se explica fácilmente por el hecho de disponer la Administración en aquellos tiempos de métodos directos y de ser las mercancías sujetas al pago de derechos, por su naturaleza, de una gran simplicidad. El recaudador de impuestos de entonces disponía de poderes semidespóticos y fijaba arbitrariamente en una lista limitada de artículos el valor de cada uno de ellos, aplicando los derechos de manera tan sencilla como si de derechos específicos se tratase. Estos derechos así percibidos, como, por ejemplo, el *poundage* inglés de la Edad Media y el *peage* que estaba en vigor en otros países, no son, pues, propiamente hablando, derechos *ad valorem*.

A la aparición de nuevas mercancías, y particularmente después del descubrimiento de América y de las nuevas rutas marítimas con las Indias, estas listas de mercancías resultaban a todas luces insuficientes, y a mediados del siglo XVII se comenzó a introducir en algunos países la obligación de los importadores de declarar a la Aduana, bajo juramento, el valor o el precio de las mercancías no comprendidas en dichas listas. Aunque estos valores o precios debían ser aquellos practicados corrientemente en el lugar de importación antes del pago de los derechos de aduanas, la necesidad de precisar estos puntos en la ley sólo se hizo sentir más tarde. Posteriormente se intentó definir el valor en Aduana de las mercancías en términos que se prestasen a una interpretación jurídica.

El uso impreciso de términos generales, tales como «valor» o «precio», se ha mantenido hasta que la revolución industrial, con una de sus secuelas, la protección arancelaria, obligó también a una mayor precisión en este aspecto. Naturalmente, la defraudación basada en falsas declaraciones del valor de las mercancías a la Aduana fué una realidad conocida desde hacía mucho tiempo, de tal manera que en un gran número de países llegó a ser proverbial el «Juramento a la Aduana». Entre los diversos medios adoptados para evitar estos abusos merece destacarse el «derecho de prelación», que autorizaba a la Aduana a adquirir las mercancías por el precio declarado o por este precio aumentado en un cierto porcentaje. Pero todas estas medidas en la práctica no dieron satisfacción, razón por la cual ciertos países —Bélgica, España, Estados Unidos, Francia, Gran Bretaña, Holanda, Noruega y Turquía, entre otros—, que habían adoptado los derechos *ad valorem*, se vieron sucesivamente obligados a abandonarlos.

No se crea por ello que la derrota de los derechos *ad valorem* fué definitiva. Un sistema arancelario basado en el proteccionismo no es fácil que subsista si no es sobre la base de los derechos *ad valorem*, y por ello no pasó demasiado tiempo sin volverse a ellos, hasta el punto de que los países citados precedentemente, todos menos Noruega y España, los han adoptado total o parcialmente de nuevo, sin contar un gran número de otros países que se incorporan a este sistema incesantemente. Digno es de resaltar que la misma Noruega está a punto de volver a ellos.

Ahora bien, cuando la necesidad de una mayor precisión en lo que se entiende por valor en Aduana de las mercancías se hizo más urgente, cada uno de los países que volvían, o aquellos que habían recurrido a un sistema de derechos protectores *ad valorem*, se esforzaron, dentro de sus posibilidades, de dictar leyes y reglamentos apropiados para asegurar su pleno efecto proteccionista y dar armas a la Administración contra los abusos. Si la necesidad de un método preciso para valorar las mercancías se hizo sentir cada vez más imperiosamente, no se crea que fué sólo a causa del carácter protector de los derechos *ad valorem*, ni de los tantos por ciento, a menudo muy elevados, de estos derechos, sino que otros factores han contribuído igualmente: la aparición de nuevos productos o clases de productos, el incremento en la producción de artículos o de productos de «marca», el aumento de volumen en la producción, gracias a lo cual pequeñas diferencias de precio resultaban muy importantes en el juego de la competencia.

Se ha demostrado, por ejemplo, que cuando un derecho *ad valorem* común para una categoría particular

de artículos se eleva, por ejemplo, del 20 al 25 por 100, para reforzar la protección a uno de esos artículos, es más fácil eludir el aumento del impuesto manipulando sobre los valores que por cualquier otro medio. Además, en esas condiciones, en un mercado en donde hay una gran competencia, un importador puede verse obligado, incluso para subsistir, a defraudar al Estado en beneficio de sus clientes, lo que puede serle posible aprovechándose de alguna laguna de la legislación o defecto en la práctica administrativa.

El empleo de tales métodos junto a otros, como el trucar los precios entre asociados o la simulación de reducciones y de descuentos anormales, no es sólo el origen de una técnica en la valoración más estrecha a fin de evitar los abusos, con la consiguiente pérdida para el Tesoro. Consideraciones de equidad, no sólo con respecto a las industrias nacionales protegidas, sino también con respecto a los importadores, a cuyo respecto es necesario evitar toda discriminación, han conducido a la instauración de procedimientos de arbitraje. cuyo funcionamiento ha demostrado, a su vez, que era necesario prever en materia de valoración en Aduana mayores formalidades y reglas más precisas que las que exigen la mayor parte de los litigios comerciales u otras controversias en materia de evaluación. Desgraciadamente, las defraudaciones intentadas, y que fueron el origen de abandonar los derechos *ad valorem,* han dado por resultado, al volver a ellos, el crear un *parti pris* de la Administración contra los importadores, y esto explica que los principios de equidad y de justicia no hayan sido siempre respetados.

Este *parti pris* de la Administración contra los importadores era particularmente grave en los países en que se aplicaban definiciones del valor en Aduana tan complejas que su interpretación jurídica, incluso por instancias independientes, no hacía más que añadir un nuevo obstáculo a la práctica comercial. No es, por consiguiente, sorprendente que el número de quejas de los medios comerciales contra las Administraciones de aduanas hayan crecido en un punto tal que la Cámara de Comercio Internacional, tomando la defensa de los medios comerciales, delante de las Conferencias económicas internacionales reunidas en Ginebra en los años 1927 y 1930, preconizase, sin el éxito deseado, la idea de instaurar medidas propias a remediar la falta de equidad de ciertos métodos de evaluación.

Primeros acuerdos internacionales

La ocasión para ejercer una acción efectiva en este aspecto no se presentó hasta después de la creación de las Naciones Unidas. No solamente las organizaciones comerciales, tanto nacionales como internacionales, que habían podido en todo este tiempo probar el perjuicio que podía sufrir el comercio internacional a causa de la aplicación de métodos de valoración en cierto modo arbitrarios, sino que los mismos Gobiernos, dándose cuenta de que las exportaciones de sus respectivos países resultaban perjudicadas y que no era el caso de complicar las negociaciones arancelarias modificando los métodos de valoración, invocaron la Carta de las Naciones Unidas para someter las prácticas de valoración a medidas de control.

El artículo 55 de la Carta de las Naciones Unidas abría el camino hacia una discusión de los principios de la valoración por la Aduana, y fué en Ginebra, en el año 1947, donde la Conferencia de las Naciones Unidas sobre el Comercio y el Empleo realizó, por primera vez en la historia, un acuerdo sobre una política internacional en esta materia.

El G. A. T. T. y la Carta de La Habana

Las conclusiones formuladas en esta Conferencia fueron incluídas en el Acuerdo General sobre los Aranceles de Aduanas y el Comercio (G. A. T. T.), firmado el 30 de octubre de 1947 por veintitrés países. Las disposiciones correspondientes a la valoración de mercancías en Aduana son objeto del artículo VII de este Acuerdo. En pocas palabras (pues no es posible dentro del cuadro de esta breve exposición analizar detalladamente este artículo) se invita a los Estados a uniformizar, en la medida de lo posible, las definiciones sobre el «Valor en Aduana» de las mercancías y los métodos empleados para determinarlo, y define ciertos principios que deben regir y servir de base a toda definición.

La Conferencia de Ginebra tomó en consideración la posibilidad de crear una Organización Internacional de Comercio, que habría tenido como misión la puesta en práctica de sus conclusiones, y a este respecto la Carta fundamental de esta organización fué elaborada y firmada en La Habana, el 24 de mayo de 1948, por cincuenta y tres países. Pero esta organización no ha visto nunca la luz del día, pues la Carta no fué ratificada, como previsto, y puede decirse que se ha hecho innecesaria su creación, ya que una organización provisional correspondiente, instituída en Ginebra para poner en práctica el Acuerdo General sobre los Aranceles de Aduanas y el Comercio, estaba en condiciones de satisfacer a todos los países que aportaron su sostén activo a la puesta en vigor de los principios convenidos.

En el sector de la «valoración», el control corresponde, pues, al G. A. T. T., que, a su vez, está en proceso de transformarse en la actualidad en una Organización de Cooperación Comercial (O. C. C.). Desde entonces, las partes contratantes del G. A. T. T. han revisado el artículo VII, así como los métodos de valoración autorizados por él. Las modificaciones aportadas han sido de poca importancia y tocan especialmente a su redacción. Es interesante hacer resaltar, en cuanto a la eficacia del Acuerdo se refiere, que algunos países, cuyas reglamentaciones en materia de valoración no estaban conformes a las disposiciones de su artículo VII, han comenzado o comienzan actualmente a poner fin a estas anomalías.

Trabajos del Grupo de Estudios para la Unión Aduanera Europea

Como acabo de decir, el artículo VII del G. A. T. T. no contiene más que ciertos principios, que deben servir de base a toda definición sobre el Valor en Aduana, y fué, por consiguiente, más tarde el Grupo de Estudios para la Unión Aduanera Europa (1), precursor, como se sabe, del Consejo de Cooperación Aduanera, quien, yendo más lejos en el camino de la coperación internacional en materia de métodos de valoración, confió a un Comité Aduanero, y éste, a su vez, a un Subcomité de la valoración, el cuidado de elaborar una definición C. A. F. común del Valor en Aduana que fuera aplicable en el marco de una Unión Aduanera Europa, así como el estudiar los métodos y procedimientos que podrían regir su aplicación.

Los miembros de este Subcomité de la valoración aportaron a esta misión todos los recursos de su larga experiencia adquirida en la práctica de la valoración y un conocimiento muy extendido de los métodos legales y reglamentarios, no sólo de sus países respectivos, sino también de muchos otros países, así como los estudios detallados, que sirvieron de base para elaborar el artículo VII del G. A. T. T. Siguiendo la línea definida por este artículo, pero con la mayor precisión que permitía el hecho que la definición sería aplicada en campo más restringido, el Comité estableció primero sus propios principios y después dió a la luz la primera definición del Valor en Aduana de las mercancías, que tendría un carácter internacional. Esta definición expresaba una concepción única del Valor en Aduana, sin dejar la posibilidad de una alternativa, según los casos, y no dando más disposiciones interpretativas que las estimadas necesarias para prevenir, por un lado, la defraudación y para permitir, por otro lado, en la medida de lo posible, el recurrir a los documentos comerciales.

(1) El Grupo de Estudios fué creado como consecuencia de una de las dos resoluciones adoptadas en la reunión del Comité de Cooperación Económica de París, durante el verano de 1947. Por la otra resolución se acordó la creación de la Organización Europea de Cooperación Económica (O. E. C. E.).

Convenio Internacional sobre el Valor en Aduana de las mercancías objeto de comercio exterior

Una vez terminado este trabajo, hacia mediados de 1949, a la entera satisfacción del Grupo de Estudios, éste estimó que sería conveniente consagrar por un Convenio Internacional los resultados obtenidos, sin esperar los progresos que pudieran realizarse en el camino de la proyectada Unión Aduanera. Este convenio, como se sabe, fué firmado en Bruselas el 15 de diciembre de 1950, y entró en vigor el 28 de julio de 1953. En la actualidad la definición por él consagrada es aplicada por los países siguientes: Alemania (República Federal de), Austria, Bélgica, Francia, Grecia, Gran Bretaña, Holanda, Irdanda, Italia, Luxemburgo, Portugal y Turquía.

Como anexo a este artículo, me permito ofrecer al lector, a falta hasta ahora de una traducción oficial, una traducción personal de esta Definición y de sus Notas interpretativas, base necesaria para su análisis. Esta traducción, que, al igual que todas las traducciones de textos legales, siempre son difíciles, pues con cierta frecuencia no se encuentra la palabra correlativa con la misma amplitud de significado, ha sido hecha con todo cuidado, teniendo en cuenta los dos textos que hacen fe, francés e inglés, a fin de evitar cualquier error de fondo de naturaleza a invalidarla.

Comité de la Valoración

Aunque en otra ocasión ya hice un breve estudio del Comité de la Valoración, no puedo ahora dejar de señalar que el Convenio sobre la Definición de Bruselas preveía la creación de este Comité para velar por la interpretación y aplicación uniforme del Convenio y, por consiguiente, de la Definición. Este Comité fué instituído por el Consejo de Cooperación Aduanera el 28 de julio de 1953, fecha de entrada en vigor del Convenio, y se reunió por primera vez el 3 de noviembre de 1953.

Entre los trabajos que le han sido confiados, figura de una manera muy especial la redacción de unas Notas explicativas para la aplicación de la Definición. Este trabajo está en marcha y no pasará mucho tiempo sin

que sea puesto a la disposición de los medios interesados.

* * *

He aquí el origen de la Definición de Bruselas y la Definición misma. Dejo para otra ocasión el analizar esta Definición y su comparación, siquiera somera, con algunas de las existentes, o por lo menos con los principios que las inspiran, todo lo cual ha sido objeto de estudio detenido en el momento de poner en pie esta primera Definición del Valor en Aduana de aceptación internacional.

EMILIO G. PALLETE,
Administrador Técnico del Consejo de Cooperación Aduanera.

Traducción del texto oficial de la definición de Bruselas sobre el valor en Aduana de las mercancías y de sus notas interpretativas

DEFINICION DEL VALOR EN ADUANA

ARTICULO I

1. Para la aplicación de los derechos de aduanas "Ad valorem", el valor de las mercancías a importar definitivamente es su precio normal, es decir, el precio que, en el momento en que los derechos de aduanas son exigibles, podría convenirse para dichas mercancías, en una compraventa efectuada entre un comprador y un vendedor independientes, en un mercado de libre concurrencia.

2. El precio normal de las mercancías a importar será determinado con arreglo a los siguientes supuestos:

a) Que las mercancías son entregadas al comprador en el puerto o lugar de su introducción en el territorio del país importador.

b) Que el vendedor sufraga y ha incluído ya en el precio todos los gastos correspondientes a la venta y a la entrega de las mercancías en el puerto o lugar de introducción.

c) Que, por el contrario, el comprador sufraga, en el país de importación, los derechos y tasas exigibles, los que, en consecuencia, quedan excluídos del precio.

ARTICULO II

1. Toda compraventa efectuada en un mercado de libre concurrencia entre un comprador y un vendedor independientes presupone que:

a) El pago del precio de la mercancía constituye la sola prestación efectiva del comprador.

b) El precio convenido no está influído por relaciones comerciales, financieras o de otro género, contractuales o no—aparte de las creadas por la compraventa—, que pudieran existir entre el vendedor o persona física o jurídica asociada en negocios con el vendedor y comprador o persona física o jurídica asociada en negocios con el comprador.

c) No retornará directa o indirectamente al vendedor o a persona física o jurídica asociada con él ninguna parte del producto de la venta, de la cesión ulterior o de la utilización de la mercancía.

2. Se considerará que dos personas están asociadas en negocios cuando, directa o indirectamente, una de ellas posea un interés cualquiera en los negocios de la otra, o ambas poseyeran intereses comunes en un negocio cualquiera, o una tercera persona poseyera un interés en los negocios de cada una de ellas.

ARTICULO III

Cuando las mercancías a evaluar:

a) Hayan sido fabricadas según un procedimiento patentado o conforme a un dibujo o a un modelo registrados, o

b) Se importen provistas de una marca de fábrica o de comercio extranjeras o para ser vendidas bajo una de estas marcas,

el precio normal de aquéllas se establecerá considerando que en el mismo se comprende el valor del derecho de utilización de la patente, del dibujo o modelo registrados o de la marca de fábrica o de comercio correspondiente a dichas mercancías.

NOTAS INTERPRETATIVAS DE LA DEFINICION DEL VALOR EN ADUANA

ADDENDUM AL ARTICULO I

Nota 1

"El momento en que los derechos de aduanas son exigibles", a que se refiere el párrafo 1 del artículo I, puede ser, según la legislación de cada país, la fecha de la presentación o del registro en la Aduana de la declaración de las mercancías, la del pago de los derechos de aduanas o la del levante de las mercancías.

Nota 2

Los gastos a que se refiere el apartado b) del párrafo 2 del artículo I son, entre otros:

— Los gastos de transporte,

— Los gastos de seguros,

— Las comisiones.
— Los corretajes.
— Los gastos para la obtención, fuera del país de importación, de los documentos necesarios para la introducción de mercancías en el país de importación, incluídos los derechos consulares.
— Los derechos y tasas exigibles fuera del país de importación, con exclusión de los que la mercancía hubiese sido exceptuada o cuyo importe hubiese sido o deba ser reembolsado.
— El costo de los embalajes, excepto aquellos que estén sujetos a su propia clasificación arancelaria, así como los gastos de las operaciones de embalaje (mano de obra, materiales u otros).
— Los gastos de carga.

Nota 3

Cuando el precio normal esté en función de la cantidad de mercancías vendidas, este precio se determinará considerando que la venta se refiere a la cantidad de mercancías a evaluar.

Nota 4

Cuando la determinación del valor o del precio pagado o a pagar dependa de datos que estén expresados en moneda distinta a la del país de importación, el tipo de cambio aplicable para la conversión será el oficial vigente en dicho país de importación.

Nota 5

La finalidad de la definición del valor en Aduana es la de permitir, en todo caso, calcular los derechos de aduanas sobre la base del precio al cual las mercancías a importar serían vendidas a cualquier comprador, en un mercado de libre concurrencia, en el puerto o lugar de introducción en el país de importación. Es un concepto genérico aplicable a todas las mercancías a importar, hayan sido o no objeto de un contrato de compraventa y cualesquiera que fueran las condiciones de ese contrato. Por ello, en la práctica, cuando las mercancías a importar son objeto de una venta "bona fide", aunque la aplicación de la definición implica una investigación de los precios vigentes en el momento de la evaluación, el precio pagado o a pagar en virtud de dicha venta podrá considerarse, en general, como una indicación aceptable del precio normal considerado en la definición. En esta hipótesis, el precio pagado o a pagar podrá tomarse, razonablemente como base para la evaluación y se recomienda a las Aduanas el aceptar este precio como valor de las mercancías en cuestion, a reserva:

a) De las precauciones a adoptar a fin de evitar toda tentativa de fraude por medio de precios o contratos ficticios o falsos.
b) De los ajustes eventuales de ese precio para tener en cuenta los diversos elementos que en la expresada venta puedan estar en contradicción con la definición del valor en Aduana.

Los ajustes indicados en el párrafo b) precedente se refieren especialmente a los gastos de transporte y a los demás gastos previstos en el párrafo 2 del artículo I y en la nota 2 del addendum al artículo I, los descuentos u otras reducciones de precio concedidos solamente a los representantes exclusivos o concesionarios únicos, los descuentos anormales y toda otra reducción sobre el precio usual de libre concurrencia.

ADDENDUM AL ARTICULO III

Nota 1

Las disposiciones del párrafo b) del artículo III pueden igualmente ser aplicables a las mercancías que se importen para ser vendidas bajo una marca de fábrica o de comercio extranjeras, después de sufrir una manipulación complementaria.

Nota 2

Las disposiciones del párrafo b) del artículo III, modificadas cuando así proceda de conformidad con la nota 1 precedente, podrán ser consideradas como no aplicables a una marca de fábrica o de comercio registrada en el país de importación, a menos que se trate de una marca utilizada para indicar que las mercarcías a las cuales se refiere son:

a) De una persona cualquiera que las hubiera cultivado, producido, fabricado, seleccionado, presentado para la venta o trabajado en cualquier otra forma, fuera del país de importación.
b) De una persona asociada en negocios con cualquiera otra persona designada en el apartado a).
c) De una persona a la cual otra persona designada en los apartados a) y b) precedentes haya cedido el derecho de uso de la marca, conservando, no obstante, la propiedad de la misma.

ADDENDUM GENERAL

Se recomienda que la noción de valor en Aduana, tal como resulta de la definición y de las presentes notas interpretativas, se utilice para la determinación del valor de todas las mercancías que deban ser declaradas en Aduana, incluso para las mercancías exentas de derechos y para las mercancías que deban satisfacer derechos específicos.

Un punto de vista industrial

CON motivo de la visita inaugural que a la XXV Feria Oficial e Internacional de Muestras de Barcelona realizó el excelentísimo señor Ministro de Comercio, don Alberto Ullastres, el Gerente de Talleres Blanch, de Badalona, señor Bernardo Bis, entregó a dicho señor Ministro una nota de aspiraciones, cuya exposición abarca diferentes extremos de tipo financiero y proteccionista, que se resumen en los siguientes puntos:

«1.º Se debe producir más y mejor.

2.º Hay que renovar y ampliar el equipo industrial.

3.º Se deben crear los Organismos de crédito necesarios para:

a) Facilitar la compra de las máquinas necesarias, en plazos de uno a diez años, y dando como garantía las mismas máquinas, no hipoteca de la industria.

b) Para poder fabricar la cartera de pedidos, créditos de hasta el 50 por 100 de seis a veinticuatro meses.

c) Descontar letras aceptadas con contratos de dominio de uno a diez años, según importancia de la máquina o instalación.

4.º Todos los créditos que se puedan obtener del exterior, ayudas y *clearings*, hay que invertirlos íntegramente en primeras materias que no haya en el país, máquinas de producción con destino a los talleres de construcción de maquinaria exclusivamente, equipos industriales (partes) y accesorios, mientras no se puedan fabricar en el país.

5.º No se debe importar nada que se pueda fabricar en el país: material ferroviario, autobuses, camiones, automóviles, tranvías, tractores, material agrícola, laminadores, trenes de laminar, máquina de consumo (que se fabrican o se pueden fabricar), etc.

6.º Todas las industrias metalúrgicas que lo precisen deben establecer convenios de fabricación con firmas de primera línea extranjeras para beneficiarse de su experiencia, importando aquellos elementos que sean necesarios, mientras no se puedan fabricar en el país.

7.º Hacer públicas las normas anteriores (6.º) para que las Empresas extranjeras sepan a qué atenerse: Que en lo sucesivo no se importaría más y, por tanto, les interesa fabricar en el país.

8.º Hacer cumplir las normas para la Marca de Calidad.

9.º Protección arancelaria, similar a los países industriales europeos, en la cantidad necesaria. Fondo de retorno del 40 por 100 mientras no se hayan modificado los actuales aranceles.

10.º Facilidades para exportar:

a) El mayor cambio posible.

b) Primas a la exportación.

c) Cincuenta por ciento de reserva de divisas para ciclo.

11.º Sólo se debe exportar lo que no necesita el país. No se deben exportar primeras materias: mineral de hierro, lingotes ni laminados.

12.º Un Instituto de crédito bancario facilitará los créditos necesarios para financiar las ventas al exterior.

13.º Aportación de capitales extranjeros: Cuando un país tiene necesidad de industrializarse y no dispone de los elementos económicos necesarios, debe procurarse estas aportaciones del exterior.

Para que esto sea posible deben dictarse unas disposiciones que permitan retirar estos capitales a un plazo previsto y, además, debe asegurárseles la retirada de los beneficios producidos, si así lo desean. Sin estas normas mínimas no será posible obtener las ayudas necesarias.

14.º Créditos a plazo medio y a plazo largo del exterior. Todo país que se industrialice los necesita. Hay que procurar que la inversión de estos créditos sea beneficiosa; sólo se debe importar con estos créditos lo que no sea posible fabricar en el país, o sea máquinas para la fabricación de máquinas, nunca máquinas que ya se fabrican o se pueden fabricar, pues esto va en contra de las industrias del país, ya que ellos no pueden dar estos créditos y perjudican la posibilidad de poder ellos obtener las máquinas necesarias que haga posible su desarrollo y perfeccionamiento.»

La preocupación de estos industriales encuentra, como la de todos los sectores de nuestra economía, eco en las autoridades de la nación; y aunque otros puntos de vista precisen coordinarse con los expuestos, el análisis de las peticiones es precisamente una de las tareas que más directamente abordarán los servicios competentes para examinar las fórmulas idóneas que permitan, dentro de las directrices marcadas por el interés general, dar satisfacción, en lo que tengan de justas y de justificadas, las aspiraciones de las diferentes producciones e industrias nacionales.

REGIONES ESPAÑOLAS

CATALUÑA

SE halla situada Cataluña en el ángulo Nordeste de la Península, formando a manera de un triángulo, cuya base queda en los Pirineos y su vértice más agudo al sur del delta del Ebro. Constituye una región mediterránea y fronteriza y se adentra en el valle del Ebro, con lo cual reúne caracteres geográficos, mediterráneos, pirenaicos y los correspondientes a la depresión del Ebro.

Cataluña en tiempos carolingios formó parte del reino de los Francos, constituyendo la Marca Hispánica; y aunque se hizo independiente y más tarde formó parte del reino catalano-aragonés, siguió durante la Edad Media fuertemente relacionada con el sur de Francia por entronques dinásticos.

Cataluña extendió sus dominios a través del Mediterráneo, siendo las Baleares el puente que le sirvió para llegar a Italia, y Sicilia para llegar hasta el Próximo Oriente.

La región catalana es mediterránea y pirenaica, levantina y aragonesa, ofreciendo el contraste de sus altas montañas y de sus tierras bajas sedimentarias.

Está integrada Cataluña por las cuatro provincias de Lérida, Gerona, Barcelona y Tarragona, con la capital en las ciudades del mismo nombre, abarcando en conjunto toda la región una extensión superficial de 31.968 kilómetros cuadrados. De las cuatro provincias, sólo Lérida no tiene salida al Mediterráneo y es fronteriza con Francia; Barcelona y Tarragona son provincias marítimas, y Gerona es marítimo-fronteriza.

Por la complejidad de sus economías, estudiaremos por separado cada una de las cuatro provincias, siguiendo el mismo método que hemos adoptado en las restantes regiones españolas.

LERIDA

Localización geográfica

La provincia de Lérida cubre casi toda la Cataluña «continental» o «interior», hallándose incluída en los ámbitos de la región del Ebro central. Linda, por el Norte, con Francia, Andorra y un pequeño sector de la provincia de Gerona; por el Este, con Barcelona; por el Sur, con Tarragona y Zaragoza, y por el Oeste con Huesca. Es, como ya hemos dicho, la única provincia catalana que no tiene contacto con el mar, siendo, en cambio, la única que tiene contacto directo con Andorra.

La provincia de Lérida se ordena en dos grupos bien determinados de comarcas: la montaña y la llanura que a un tiempo contrastan y se complementan. La llanura beneficia de la irrigación por hallarse atravesada en su casi totalidad por el curso del río Segre.

Extensión, población, demografía

Lérida ocupa una extensión superficial de 12.066 kilómetros cuadrados, siendo la mayor de las provincias catalanas. Su territorio abarca el 2,40 por 100 del total español, el 37,74 por 100 de su región histórica y el 16,06 por 100 de su región natural, ocupando el lugar 18 entre todas las provincias españolas.

La población de la provincia de Lérida es de habitantes 324.052, o sea una densidad media de población de 27 por kilómetro cuadrado. La población de la capital es de 52.849 habitantes, y existen en la provincia un total de 943 entidades de población, que forman 320 municipios.

Recursos naturales

a) *Minería*

La provincia de Lérida posee importante yacimientos de cinc, cobre y plomo, además de una notable extracción de lignitos localizada en la cuenca Ebro-Segre de la cual se extrajeron en 1955 102.035 toneladas vendibles.

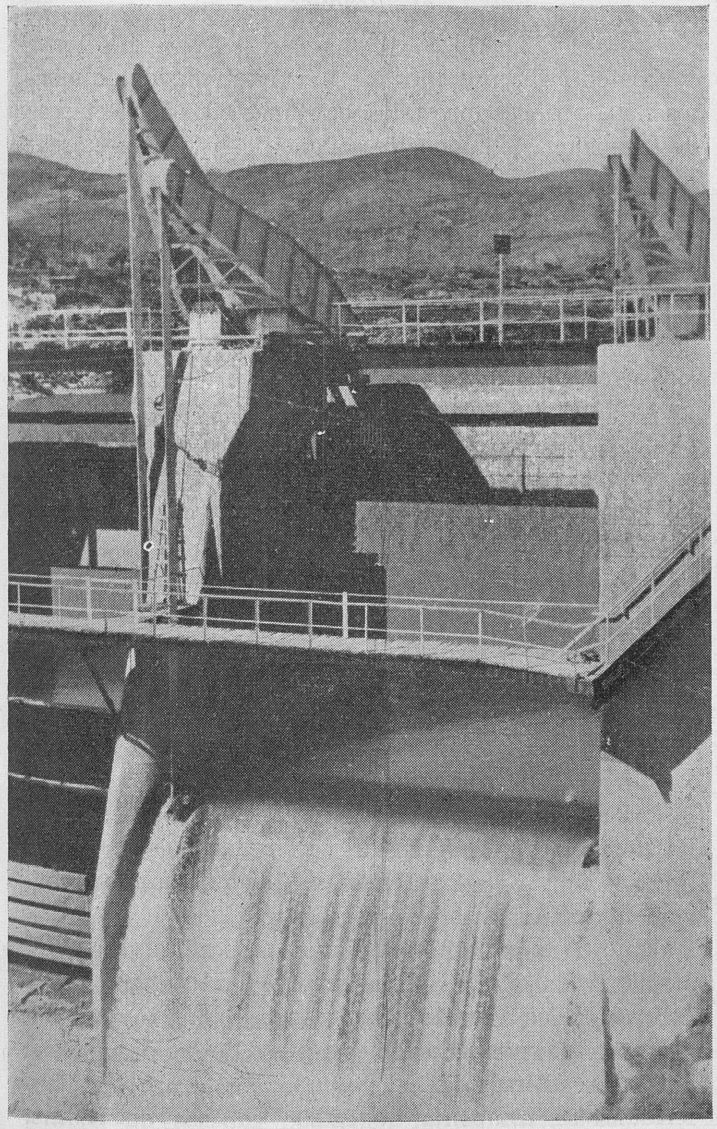
La hulla se produce en el grupo minero situado al norte de Pont de Suert, en la cuenca de Malpás-Benés

donde se explota carbón de buena calidad, que llega a 7.500 calorías. Se han producido 17.261 toneladas, destinadas exclusivamente al abastecimiento de la fábrica de cemento de la Empresa Nacional Hidroeléctrica del Ribagorzana.

El cobre se encuentra en el término de Torre de Capdella, donde se obtuvieron 89 toneladas de concentrado, existiendo también vestigios de este mineral en Vilaller, Montgani, Mont-Ros y Pobla de Segur.

La producción de plomo tiene importancia en esta provincia, hallándose localizada en Vilaller, en el noroeste y junto al Ribagorzana.

La galena forma parte de la interesante explotación minera, que extrae además cobre, plata, hierro y carbón. La producción anual leridana de plomo se ha elevado en 1955 a 1.327 toneladas.



Pantano de Tremp

Los yacimientos leridanos de bauxita se hallan enclavados en la vertiente del río La Vansa y, más al sur, en una pequeña extensión de la Baronía de Rialp (Oliana-Padriñás), en la margen derecha del Segre. Las reservas de esta región parecen ser considerables, y aunque la calidad de los minerales no es insuperable, basta para poder crear una industria metalúrgica del aluminio. Durante el año citado la producción en conjunto de las minas de bauxita se elevó a 5.776 toneladas.

El valor de la producción minerometalúrgica de la provincia de Lérida durante el año 1954 se elevó a un total de 158.952.000 pesetas, de las que corresponden al ramo de laboreo 65.889.000 pesetas en minas y pesetas 3.958.000 en canteras; en el ramo de beneficio se elevó a 89.105.000 pesetas.

b) *Agricultura*

En la provincia de Lérida se acusan distintas regiones agrícolas, que pueden clasificarse así: 1.ª, una región pirenaica de excelentes pastos y explotaciones forestales; 2.ª, una región prepirenaica con buenos pastos para el ganado lanar; 3.ª, una riquísima región cerealística y de huerta que abarca la totalidad de los llanos de Urgell, y 4.ª, la parte baja de la provincia colindante con la de Tarragona, en la que predominan la vid y el olivo.

La superficie cultivada en Lérida fué en 1954 de 1.206.600 hectáreas, cifra muy superior a la de las restantes provincias catalanas. Dicha extensión cultivada se distribuyó en la siguiente forma: 160.847 hectáreas, dedicadas a cereales; 10.340, a leguminosas; 4.360, al cultivo de la patata; 2.946, a hortalizas; 20.660, a viñedos; 106.280, a olivar; 40.833, a praderas artificiales y forrajes, y el resto, a diversos cultivos y al barbecho.

El valor de las cosechas obtenidas fué de pesetas 1.770.718.000, repartidas en la siguiente forma: cereales, 1.018.116.000; leguminosas, 42.496.000; patata, 62.593.000; hortalizas, 82.786.000; viñedo, 21.410.000; frutales, 66.550.000; olivar, 264.479.000; praderas artificiales y forrajes, 173.620.000; praderas y pastos naturales, 38.663.000.

En la producción cerealista, Lérida por su trigo, es una de las provincias trigueras más importantes de España. Los rendimientos de 1954 en cada especie cereal fueron: avena, 14.845 hectáreas cultivadas, que rindieron 23.660 toneladas, valoradas en 47.320.000 pesetas; cebada, 41.000 hectáreas, 75.817 toneladas y pesetas 171.347.000; centeno, 3.245 hectáreas, 5.153 toneladas y 14.172.000 pesetas; maíz, 5.800 hectáreas, toneladas 11.403 y 39.909.000 pesetas, y, finalmente, trigo,

del que se cultivaron 94.100 hectáreas, que rindieron 173.025 toneladas, valoradas en 681.545.000 pesetas.

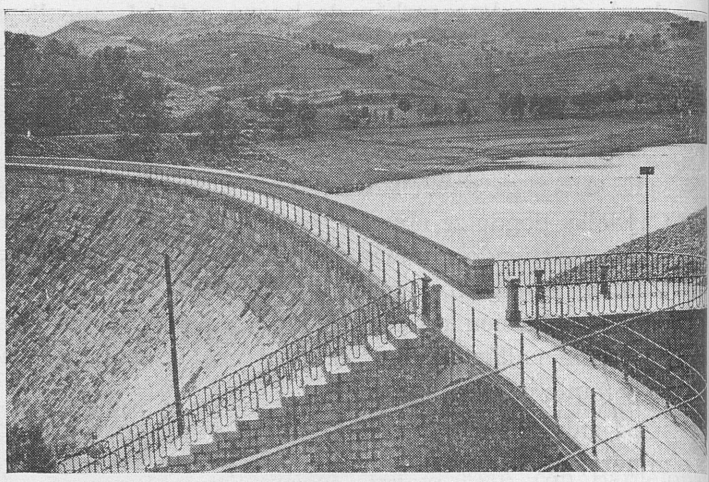
Lérida cultiva bastantes leguminosas; y aunque en Cataluña la sobrepasa la provincia de Barcelona, está con sus 10.000 hectáreas a gran distancia de la producción de Toledo o Sevilla. Destacan sobre todo las habas y las judías. De las primeras se cultivaron hectáreas 2.800, que produjeron 5.175 toneladas, valoradas en 11.903.000 pesetas, y de las segundas se sembraron 3.320 hectáreas, que dieron un rendimiento de 2.995 toneladas, valorado en 14.976.000 pesetas.

En olivar, la provincia ilerdense es la cuarta provincia española por la valoración de los productos de la aceituna, claro índice de la calidad de los mismos. En la campaña olivarera de 1953-54 se recolectaron 96 toneladas de aceituna para verdeo, 85.146 toneladas de aceituna para aceite y un total de 18.531 toneladas de aceite, con un valor de 237.192.000 pesetas. Si en aceite es Lérida la máxima productora catalana, en los productos de la vid ocupa el último lugar, y así en 1954 sólo obtuvo 848 toneladas de uva para mesa, 19.734 toneladas de uva para vinificación y 122.355 hectolitros de vino nuevo.

Entre las plantas industriales figuran: el lino, del que se obtuvieron 788 toneladas de mies, valoradas en 1.418.000 pesetas; el cáñamo, con 715 toneladas de mies, valoradas en 1.430.000 pesetas, y el tabaco, con toneladas 376, valoradas en 4.207.000 pesetas; estos dos últimos cultivados por vía de ensayo.

Lérida tiene excepcional importancia por la cantidad y calidad de sus productos de huerta, que son una de las reservas alimenticias frescas para el gran núcleo consumidor de la población de Barcelona, siendo de destacar también la calidad y la abundancia de sus frutales de hueso y pepita, entre los que sobresalen los melocotones, cerezas e higos. De todas maneras, es un hecho cierto que el refinado cultivo de otras frutas (manzanas, peras, ciruelas, albaricoques) es cada día mayor por su fácil y remuneradora colocación en el mercado de Barcelona. En el cultivo de la almendra, la provincia tenía plantados en 1954 un total de árboles 1.703.600, que produjeron 1.703,6 toneladas de fruto, valoradas en 9.370.000 pesetas. En cambio, apenas tiene importancia el cultivo de la avellana.

Por la extensión de las praderas artificiales y forrajes, la leridana es la segunda provincia española, siendo la primera en la producción de alfalfa, de la que en 1954 había 19.255 hectáreas cultivadas, sobre todo en los llanos de Urgell, que dieron 120.109,5 toneladas de heno, valoradas en 110.501.000 pesetas.



Pantano de Riudecamps

e) *Bosques*

Existen en la provincia de Lérida alrededor de montes 7.504 o fincas forestales, con unas 693.653 hectáreas de extensión, de las cuales solamente 161.797 hectáreas se encuentran realmente cubiertas de arbolado, lo que la coloca en el 11 lugar de las provincias españolas.

De la superficie que ocupan estos montes, 20.484 hectáreas pertenecen al Estado, 224.488 son propiedad de los municipios o de establecimientos públicos, son de libre disposición 141.651 y las 307.030 restantes pertenecen a los particulares.

Las especies más abundantes que pueblan estos bosques son el pino silvestre y laricio, abetos, cipreses, enebros, sabinas, rebollo, quejigo, haya y fresno.

Las cortas de madera en los montes de Lérida produjeron en 1954 un volumen de 123.588 metros cúbicos de maderas, 88.748 estéreos de leña y 66 toneladas de esparto. La valoración total de los productos forestales ascendió a 65.312.000 millones de pesetas.

d) *Ganadería*

En esta provincia domina el ganado lanar (raza de Pallars), el cabrío, el mular y el asnal —éste es muy fuerte y muy útil—, y dentro del bovino, las razas convenientemente mejoradas por cruces.

Como en toda Cataluña, abunda el cerdo; y por desarrollarse en ella la agricultura moderna, el número y calidad de las aves de corral es excelente, aunque sin alcanzar la especialización y riqueza de las de la costa. Según los últimos datos estadísticos, el censo ganadero leridano se componía de 28.200 cabezas de bovino, 205.200 de ovino, 29.000 de caprino, 31.600 de porcino,

12.200 de caballar, 22.100 de mular y 10.300 de asnal, con 655.000 aves de corral y unos 163.000 conejos.

GERONA

Localización geográfica

Se halla situada la provincia de Gerona en el confín Nororiental de España, siendo sus límites, al Norte, con Francia; al Este y Sudeste, con el Mediterráneo; al Sudoeste, con la provincia de Barcelona, y al Oeste, en una corta línea, con la de Lérida. Presenta la forma de un triángulo isósceles, cuya base es el mar, y en su extremo Noroeste desprende entre Francia y la provincia de Lérida una península, donde está situada Puigcerdá y parte del valle de Cerdaña.

Extensión, población, demografía

La extensión superficial de Gerona es de 5.886 kilómetros cuadrados, siendo el número 40 de las unidades provinciales españolas y la menor de las cuatro provincias catalanas. Su territorio ocupa el 1,17 por 100 del total español, el 18,41 por 100 de la Cataluña histórica y el 29,57 por 100 de su región natural.

La población de la provincia de Gerona alcanzaba, según el censo de 1950, la cifra de 327.321 habitantes (161.188 varones y 166.133 mujeres), con una densidad relativa de 56 habitantes por kilómetro cuadrado. Por el total se coloca en Cataluña algo después de la provincia de Tarragona y un poco antes de la de Lérida. El total de la población de la provincia se reparte en la siguiente forma: población rural, 186.131 habitantes; población semiurbana (radicada en centros de 2.000 a 10.000 habitantes), 85.500 habitantes, y población urbana (radicada en centros superiores a los 10.000 habitantes), 55.690 habitantes. Esta última cifra, algo considerable teniendo en cuenta la extensión de la provincia, se produce por la existencia de algunos núcleos importantes, como son Figueras, Olot, Palafrugell, San Feliu de Guixols, Puigcerdá, etc. Gerona capital tenía, según el citado censo, un total de 28.915 habitantes.

Existen en Gerona 1.228 entidades de población, con un total de 250 municipios, dos de ellos, Figueras y Olot, con población superior a los 10.000 habitantes, y unos 73 con una población media entre los 500 y los 1.000 habitantes.

Recursos naturales

a) *Minería*

Gerona es la segunda provincia española en la producción de talco o esteatita, cuya cifra de producción en 1955 se elevó a 9.900 toneladas vendibles, valoradas en 2.970.000 pesetas; la cuarta en cinc: 2.252 toneladas y 405.360 pesetas; la décima en plomo, 327 toneladas y 1.700.000 pesetas, y la segunda en espatoflúor, con una producción de 23.545 toneladas, valoradas en pesetas 21.190.500.

El talco se explota sobre todo en los Alberes; el plomo, en el Ripollés, y son activas las canteras de caliza y basalto. La cuenca carbonífera de San Juan de las Abadesas sólo tiene, como ya se ha indicado, un interés histórico.

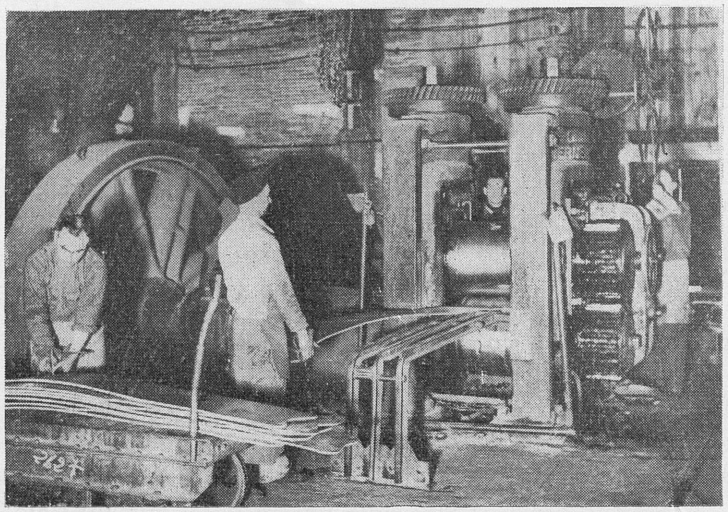
En la producción minerometalúrgica de 1955, Gerona ocupó el número 37 entre las provincias españolas, y en este sentido la menor de Cataluña, con un rendimiento de 38.616.260 pesetas en minas y 6.561.000 pesetas en canteras en el ramo de laboreo, 28.744.000 pesetas en el ramo de beneficio y 73.921.260 pesetas como valor total de la producción.

b) *Agricultura*

Teniendo en cuenta lo accidentado del relieve provincial y lo reducido de su extensión, Gerona sólo tiene una superficie cultivada de 359.519 hectáreas, que se reparten de la siguiente forma: 64.845 hectáreas dedicadas a cereales; 5.570, a leguminosas; 6.020, al cultivo de la patata; 10.005, a viñedos; 2.202, a frutales; 8.572, a olivar; 30.795, a praderas artificiales y forrajes, y 228.400, a prados y pastos naturales, estando las restantes 3.090 hectáreas dedicadas a cultivos diversos y barbechos.

El valor de las cosechas obtenidas alcanzó los siguientes resultados: cereales, 401.629.000 pesetas; leguminosas, 41.443.000; patata, 94.130.000; viñedo, pesetas 54.869.000; frutales, 64.740.000; olivar, 17.674.000; praderas artificiales y forrajes, 262.981.000; prados y pastos, 8.508.000, y cultivos diversos, 540.000 pesetas, siendo el valor global de la producción de 946.514.000 pesetas.

Entre los cereales destacan la avena, el maíz, el trigo y el arroz. De la primera, con una superficie de hectáreas 9.600, se obtuvo en 1954 11.298 toneladas, la tercera cosecha de Cataluña, después de Lérida y Barcelona, con un valor de 24.291.000 pesetas. En maíz es la primera productora catalana y la séptima española, ha-



Fabricación de planchas de latón en una fábrica de Barcelona

biéndose cultivado en el año de referencia 15.000 hectáreas, que produjeron 25.256 toneladas, valoradas en 90.922.000 pesetas. En trigo, con sus 47.070 toneladas, es la tercera productora catalana, después de Lérida y Barcelona. El valor de la producción de trigo alcanzó en 1954 un total de 185.173.000 pesetas, y, finalmente, la cosecha de arroz, cereal al que dedica 1.600 hectáreas, es bastante considerable, pues con sus 8.512 toneladas obtenidas fué la séptima provincia española productora, valorándose su cosecha en 35.240.000 pesetas.

Gerona cultivó algunos garbanzos (285 toneladas, valoradas en 1.425.000 pesetas); habas (2.785 toneladas y 9.748.000 pesetas), y judías (2.282 toneladas y pesetas 13.695.000). En todos estos productos, si bien antecede a las provincias de Barcelona y Tarragona, siempre es sobrepasada por la de Lérida.

En el cultivo de la patata es la segunda productora de Cataluña con sus 89.537 toneladas, valoradas en pesetas 94.130.000. La producción de aceite en la campaña 1953-54 dió un rendimiento de 5.895 toneladas de aceituna para molturación y 1.415 toneladas de aceite, mientras que la de vino, cultivo que tuvo gran importancia en décadas anteriores, especialmente en el Ampurdán, y que desde la célebre plaga de la filoxera a principios de siglo ha decrecido considerablemente, fué de 294 toneladas de uva para mesa y 45.230 toneladas de uva para vinificación, que produjo 303.041 hectolitros de vino nuevo.

Las plantas industriales apenas tienen interés, destacando sólo algo de tabaco y un poco de algodón obtenido en terrenos de regadío. Mayor importancia tiene el avellano, del que se cuentan en la provincia árboles 224.000, que en 1954 produjeron 672 toneladas de avellana, valorada en 5.040.000 pesetas, concediendo a Gerona el cuarto lugar en España para esta producción.

En otro aspecto de la economía de la tierra, Gerona tuvo una superficie de 30.795 hectáreas dedicadas a praderas artificiales, cuyo valor en 1954 fué de pesetas 262.981.000, mientras que en la obtención de alfalfa, y sobre una superficie de 10.150 hectáreas, consiguió 162.000 toneladas, casi por mitad entre verde y heno, lo que representó un valor de 145.435.000 pesetas, la mayor valoración española de este producto.

c) *Bosques*

Existen en la provincia de Gerona 18.027 montes o fincas forestales, con unas 356.665 hectáreas de superficie, de la que tan sólo 93.605 hectáreas se hallan realmente cubiertas de arbolado, figurando en nuestras estadísticas en el 32 lugar de orden de importancia forestal de las provincias españolas.

De la superficie que ocupan los montes gerundenses, 5.860 hectáreas pertenecen al Estado, 37.177 son propiedad de los Municipios o de establecimientos públicos, y las 313.628 restantes pertenecen a los particulares. Las especies forestales que predominan son las coníferas y cupulíferas, representadas por pinos en sus cuatro variedades de pinaster, silvestre, carrasco y piñonero; los abetos, encinas, roble, castaño, haya, chopo y, fundamentalmente, el alcornoque son una de las riquezas forestales de esta provincia.

Las cortas de madera en estos bosques produjeron un volumen de 78.363 metros cúbicos de madera y 387.417 estéreos de leña; la extracción de corcho se elevó a 14.568 toneladas, siendo la valoración total del producto de sus montes de 86.619.220 pesetas. La extracción del corcho y su industrialización en Gerona es relativamente moderna, pues a principios del siglo XIX las «suredas» eran explotadas como otros bosques por los carboneros, e incluso hoy día se fabrica carbón vegetal en Cataluña, sobre todo por los carboneros de la región de Tortosa, desplazados al norte catalán. El corcho de Gerona pasa por ser el mejor, aunque esta provincia no tenga la mayor producción de España, pero sigue siendo la primera del mundo con sus centros en Palafrugell, La Bisbal, etc., y sus puertos de Palamós y San Feliu de Guixols.

d) *Ganadería*

La ganadería gerundense, selecta en conjunto y variada, aunque sin alcanzar volumen decisivo, no está

uniformemente repartida, pues es desigual en la costa o en el interior. El ganado porcino en explotación familiar es indispensable de la masía y sostén de fuerte industria chacinera en Olot, La Bisbal y otras localidades. En algunas regiones se crían cerdos «a la montanera», según la expresión extremeña, alimentados con las bellotas de los alcornocales. De los altos valles del Ter, Ripollés y de la Cerdaña descienden rebaños lanares que por antiguos caminos van a invernar a la comarca de Montguí, en el Ampurdán, si bien esta trashumancia ya está en baja. Rosas y Ampurias apacientan bovinos en las praderas salobres. Las granjas de vacas lecheras son importantes en la comarca de Gerona, la Selva y el Ampurdán, y son notables las mulas de la Garrotxa, la Selva y Gerona, que se venden en las grandes ferias ganaderas de la Bisbal, Olot y Figueras. Las aves de corral tienen mucha importancia y abundan en las masías, así como las ocas y gansos, especialmente en el suelo ampurdanés, también rico en colmenas.

Según el último censo ganadero, la provincia de Gerona contaba con 72.200 cabezas de vacuno, 122.000 de ovino, 30.400 de caprino, 27.500 de porcino, 18.100 de caballar, 6.600 de mular, 2.000 de asnal, 489.500 aves de corral y 96.000 conejos.

f) *Pesca marítima*

La pesca marítima gerundense, de antiquísimos orígenes, es considerable, y uno de los puertos esencialmente marineros es el de La Escala, aunque la industria ciudadana y la agricultura intensiva han debilitado mucho sus faenas por derivar sus actividades los hombres a ella dedicada. Gerona pertenece, como todo el litoral catalán, a la región pesquera oficialmente llamada «tramontana», siendo sus principales puertos pesqueros San Feliu de Guixols, Palamós, Rosas y La Selva.

Durante el año 1955 se descargaron en dichos puertos un total de 3.647,2 toneladas de pesca capturada, con un valor de 41.813.700 pesetas, siendo las especies más abundantes: sardina y parrocha, alacha, boquerón, mujol, caballa, atún, jurel, besugo, pajel, boga, salmonete, lenguado, bacaladilla, faneca, brótola, merluza, pescadilla, rape, y cazón entre los peces, cigala y gamba entre los crustáceos y mejillón, almeja, jibia y pulpo entre los moluscos.

Cuenta la provincia de Gerona con 1.928 embarcaciones dedicadas a la pesca, con 5.198 toneladas y un valor de 34.500.000 pesetas. Las artes de pesca empleadas fueron 19.144, con un valor de 11.819.000 pesetas.

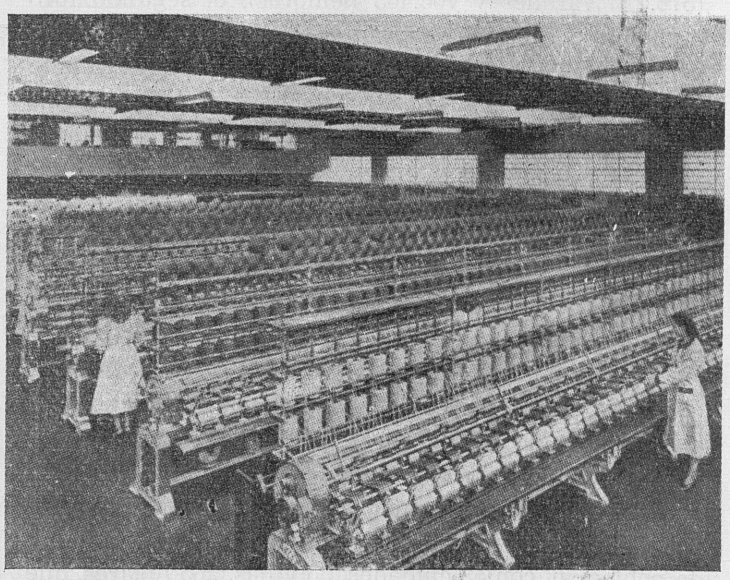
BARCELONA

Localización geográfica

La provincia de Barcelona linda por sus frentes Norte y Oriental con la provincia de Gerona; por el Sur, con el Mediterráneo; por el Sudoeste, con Tarragona, y por el Noroeste, con Lérida. Por tanto, su suelo linda con Cataluña y con el mar, no toca a Francia, ni roza con Aragón, ni tiene contactos con Valencia, y es por ello clave, corazón y cúpula del escudo catalán, siendo la tierra más genuinamente catalana, la más central de sus provincias y dueña de la costa mejor humanizada.

Su unidad provincial es fruto y producto de una larga historia tendida hacia el Pirineo sin tocar su eje, desenvuelta por la costa, desde el río Tordera hasta Cubellas, abarcando valles de montañas, tierras bajas de labranza, marinas perfectas y los relieves orográficos más celebrados de Cataluña. Su eje es el río Llobregat, que nace y muere en tierra barcelonesa y que, cumpliendo una ley mediterránea, crea un delta y regala al mar el maravilloso huerto del Prat.

En la provincia de Barcelona se distinguen tres grupos de comarcas o regiones: *comarcas litorales* y *prelitorales, prepirenaicas* y *depresión central*. Las primeras están constituídas: 1.º, por la Maresma o Costa de Levante, que es la franja comprendida entre la cadena costera y el mar; 2.º, el sector barcelonés formado por el suelo urbano de Barcelona y poblaciones que de él dependen; 3.º, el Bajo Llobregat, situado entre los límites del Vallés y del Panadés; 4.º, el Vallés, comarca



Sección de continuas de hilar estambre

bien definida, situada en la depresión prelitoral detrás de la Maresma y del sector barcelonés; 5.º, la comarca de Igualada o «Conca» de Odena, situada detrás del Panadés, entre éste, el Llobregat y la Segarra, y 6.º, el Panadés, comarca de la depresión prelitoral situada a continuación del Vallés, más allá del Llobregat.

Las comarcas prepirenaicas están constituídas por El Bergadá y por El Llano de Vich. La primera comprende las montañas que se apoyan en el Cadí y llegan hasta la depresión central o cuenca alta del Llobregat. La segunda es una comarca muy bien definida que constituye la cuenca media del río Ter, y cuyo centro principal es la ciudad de Vich. Por último, la depresión central está formada por la comarca de Bajes, cuya capitalidad es Manresa, de carácter agrícola e industrial y grandes y prósperos pueblos.

Extensión superficial. Demografía

La extensión superficial de la provincia de Barcelona es de 7.733 kilómetros cuadrados, siendo el número 33 de las unidades provinciales españolas y la segunda de la región catalana. Su territorio ocupa el 1,54 por 100 del total del suelo de España, el 24,19 por 100 de la Cataluña histórica y el 38,86 por 100 de su región natural.

La población de hecho de la provincia barcelonesa alcanzaba, según el censo de 1950, la cifra de habitantes 2.232.119 (1.029.491 varones y 1.202.628 hembras), con una densidad relativa de 284 habitantes por kilómetro cuadrado, la mayor de España. A tenor del indicado censo, la capital tenía 1.280.179 habitantes (576.716 varones y 703.463 hembras), el segundo foco humano de España, después de Madrid. El total de la población de la provincia se reparte en la siguiente forma: población rural, 307.538 habitantes; población semiurbana (radicada en poblaciones de 2 a 100.000 habitantes), 263.482, y población urbana (en poblaciones superiores a los 10.000 habitantes), 1.661.099.

El aumento de población de la provincia ha sufrido dos grandes saltos: uno en el decenio 1920-30 y otro en el de 1940-50. La capital igualmente ha ampliado su población en el transcurso de cincuenta años, ya que en 1900 tan sólo tenía 533.000 habitantes, y el ritmo continúa en auge creciente, explicándose el fenómeno por la necesidad creciente de mano de obra que experimentan sus industrias, atraída de otras provincias por el hecho cierto de un mejor nivel de vida.

Existen en la provincia de Barcelona 1.289 entidades de población, con 13 ciudades, 65 villas, 265 lugares, que forman un conjunto de 309 municipios; de ellos, 16 poblaciones con una cifra de población muy superior a los 10.000 habitantes.

Recursos naturales

a) *Minería*

Recientemente, Barcelona se ha colocado en el cuarto lugar entre las grandes provincias extractivas de España, a continuación de Oviedo, Vizcaya y Murcia, especialmente por sus explotaciones de lignitos en las cuencas de Calac y San Mateo de Bajés y las de sales potásicas en las cuencas de Cardona y Suria, cuyo solo rendimiento es muy superior al de muchos grupos de minerales españoles.

En la extracción de lignitos ocupa Barcelona el segundo lugar de España, después de Teruel, existiendo 25 grupos mineros, que ocupan una superficie de 3.273 hectáreas. La producción en 1954 ascendió a 522.461 toneladas, vendibles con un valor de pesetas 208.984.400.

En yacimientos de sales potásicas es la única productora española, con cinco grupos de minas, que ocupan una superficie de 7.445 hectáreas, siendo la zona más importante la de Cardona-Suria, Sallent-Balsareny. Los yacimientos de Cardona, en la Coromina, los explota la importante fábrica de la Unión Española de Explosivos; los de Suria, la Sociedad Minas de Potasa de Suria, y los de Sallent, la Sociedad Potasas Ibéricas, habiendo también importantes zonas reservadas al Estado.

La provincia de Barcelona es la única productora de estas sales, con la enorme cifra de 1.282.683 toneladas vendibles, valoradas en 128.268.300 pesetas.

Otras riquezas minerales de la provincia son: espatoflúor, 768 toneladas, valoradas en 537.600 pesetas, y plomo, 119 toneladas, valoradas en 772.657 pesetas. En la producción minerometalúrgica de 1955, Barcelona ocupó, como ya hemos indicado, el cuarto lugar, con un rendimiento en el ramo de laboreo de 359.886.192 pesetas en minas y 27.614.528 en canteras, 1.639.126.419 en el ramo de beneficio y 2.026.627.139 como valor global de la producción.

b) *Agricultura*

La agricultura de Barcelona ofrece un ejemplo de explotación total del suelo, y las tierras están cultivadas en toda su extensión aprovechable, siendo difícil encontrar una parcela abandonada ni tierras yermas para incorporar a la explotación agrícola.

Por la extensión de su suelo aprovechable y laborable es ésta la tercera de las provincias catalanas, después de Lérida y Tarragona, y el número 43 entre todas las españolas. Según las últimas estadísticas, en 1954 tuvo un total de 285.267 hectáreas cultivadas, repartidas de la siguiente forma: 59.275 hectáreas, dedicadas a cereales; 11.047, a leguminosas; 8.500, al cultivo de la patata; 8.037, a hortalizas; 61.670, a viñedos; 16.918, a frutales; 9.495, a olivar; 13.050, a praderas artificiales y forrajes; 96.975, a prados y pastos naturales, y 300 hectáreas, a diversos cultivos.

El valor de las cosechas obtenidas alcanzó los siguientes resultados: cereales, 390.407.000 pesetas; leguminosas, 91.897.000; patata, 144.846.000; hortalizas, pesetas 227.011.000; viñedo, 266.011.000; frutales, pesetas 652.498.000; olivar, 13.124.000; praderas artificiales y forrajes, 82.892.000, y 4.738.000 pesetas en cultivos diversos, alcanzando el valor global de la producción 1.972.909.000 pesetas, siendo Barcelona la novena provincia española en tal sentido; clasificación muy estimable teniendo en cuenta la relativa poca extensión de su superficie provincial.

La producción cerealística barcelonesa no es muy considerable, pero no por ello sus cosechas dejan de tener importancia. Así, en la referida campaña de 1954 cosechó 14.288 toneladas de avena sobre una superficie cultivada de 9.400 hectáreas, 21.816 toneladas de cebada en 10.100 hectáreas, 1.235 toneladas de centeno en 950 hectáreas, 2.904 toneladas de maíz en 5.000 hectáreas y 57.193 toneladas de trigo en 33.700 hectáreas, ocupando dentro de Cataluña el segundo lugar en la avena y en cebada, el tercero en centeno y en maíz y el segundo en trigo.

En el cultivo de leguminosas, y dentro del mismo año, Barcelona y su provincia obtuvieron 345 toneladas de garbanzos, 2.156 de habas, 1.757 de judías y 280 de yeros, valoradas, respectivamente, en 2.300.000, 8.385.000, 12.302.000 y 950.000 pesetas, respectivamente.



Sección de telares en una fábrica catalana

La provincia de Barcelona es buena productora de cebollas, de las que en 1954 obtuvo 28.745 toneladas, con un valor de 60.869.000 pesetas, lo que la coloca en el tercer lugar de la producción española, después de Valencia y Granada. Obtuvo también una cosecha de 90.554 toneladas de patata, valorada en pesetas 144.846.000.

El olivo, de cultivo poco extenso en el agro barcelonés, rindió en la campaña de 1954 un total de 32 toneladas de aceituna de verdeo y 3.382 toneladas de aceituna para aceite, valorada toda la cosecha en pesetas 9.018.000. Mayor importancia tiene la vid, especialmente por la calidad de sus elaboraciones, entre las que destacan vinos espumosos de gran renombre. En el año citado se obtuvieron 7.587 toneladas de uva para mesa y 243.957 toneladas de uva para vinificación, que dieron 1.759.125 hectolitros de vino nuevo, colocándose por este hecho como la sexta provincia productora de España.

Es muy importante la superficie dedicada a huerta, por lo que la provincia barcelonesa, con sus 9.939 hectáreas, ocupa el segundo lugar de España, después de Valencia. Los cultivos de esta clase tuvieron una valoración de 249.174.000 pesetas.

La producción de frutales es bastante considerable en su conjunto, censándose 5.000 limoneros, que produjeron 350 toneladas, valoradas en 180.000 pesetas; naranjos 3.600, con 59 toneladas y 123.000 pesetas; almendros 1.414.000, con 28.280 toneladas y pesetas 130.088.000; 240.000 avellanos, con 1.920 toneladas y 11.520.000 pesetas; 1.770.000 melocotoneros, con toneladas 67.260 y 289.218.000 pesetas; 33.000 albaricoqueros, 252.000 cerezos, 313.000 manzanos y otras variadas especies de frutales.

En praderas artificiales, Barcelona y su provincia obtuvieron en 1954 un total de 287.300 quintales métricos de alfalfa en verde y 141.365 quintales métricos de heno, con un valor intrínseco total de 38.512.000 pesetas, siendo la segunda productora de España, después de la provincia de Gerona.

Por último, en cuanto a plantas industriales, sólo cabe señalar algunos pequeños cultivos de tabaco y algodón, que carecen de importancia económica por su escasa producción.

c) *Bosques*

Existen en la provincia de Barcelona 10.765 montes o fincas forestales, cubriendo una extensión de hectá-

reas 517.656, de las cuales se hallan pobladas realmente de arbolado unas 294.080 hectáreas, ocupando por este hecho el número 24 dentro del orden de importancia forestal de las provincias españolas.

De la superficie que ocupan estos montes, 4.306 hectáreas pertenecen al Estado, 7.723 son propiedad de los Municipios o de establecimientos públicos, 3.048 son de libre disposición de los pueblos, y las 502.579 restantes pertenecen a los particulares, cifra que indica una gran distribución de la propiedad.

Las especies arbóreas más abundantes que pueblan estos bosques son el pino silvestre, laricio, carrasco y piñonero; la encina, el roble albar, el alcornoque, el chopo y la haya.

La producción total de la corta de maderas en los montes de esta provincia durante el año 1954 fué de 127.429 metros cúbicos, con un valor de 43.950.262 pesetas, y la de leña se elevó a 397.957 estéreos, con un valor de 11.457.182 pesetas.

También se obtiene algo de corcho, en especial en las comarcas de la «maresma» lindantes con las gerundenses, habiendo alcanzado en el citado año la cifra de 17.800 quintales métricos, con un valor de pesetas 5.097.920, y la valoración total del conjunto de los productos forestales se elevó a 74.430.521 pesetas.

d) *Ganadería*

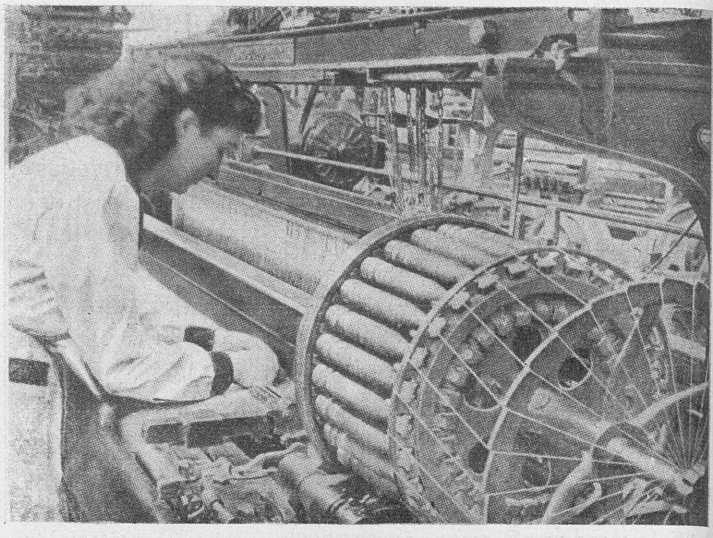
La finura y la especialización de los cultivos, así como el gran desarrollo industrial de la pobladísima provincia barcelonesa, no reducen a valores secundarios los factores ganaderos, y así el asnal, muy importante en la Cataluña payesa, tiene, como el caballar, sus mejores ejemplares en la comarca de Vich, si bien en el Vallés y en el Panadés, lo mismo que en la comarca de Manresa, las antiguas masías y las explotaciones modernas poseen excelente ganado, cuya producción se reduce en la costa, aunque no la calidad.

Como consecuencia de la guerra y de los años de sequía posterior, el ganado vacuno de ordeño quedó reducido en un 50 por 100 y el porcino para cebo en un 10 por 100.

Los partidos de Vich y Berja disponen de excelentes razas de ganado caballar, así como del asnal. La plana de Vich ha sido cuna del famoso caballo llamado agrícola-artillero.

El ganado vacuno de leche es en un 90 por 100 de raza holandesa más o menos bastardeada, estando formado el resto por bueyes de labor de raza pirenaica y aranesa con aptitud de carne y de trabajo.

En cuanto a la volatería barcelonesa, se caracteriza por su variedad y por su selección, y apenas hace falta mencionar el valor, sobre todo en Vich y en el alto Llobregat, de la ganadería porcina, base de muy antiguas y extensas industrias.



Telar automático

Según el último censo ganadero, la cabaña barcelonesa comprendía unas 51.300 cabezas de ganado vacuno, 69.600 de ovino, 39.200 de caprino, 36.400 de porcino, 24.700 de caballar, 12.400 de mular, 3.900 de asnal, unas 568.000 aves de corral y 182.000 conejos.

e) *Pesca marítima*

Aunque de bastante importancia la pesca en la región de Barcelona por la importancia de sus capturas, es insuficiente para el consumo de una urbe como la capital, que se ve precisada a abastecerse de la misma procedente de los puntos más extremos de España, como Galicia, Vascongadas e incluso la región sur-atlántica.

Como todo el litoral catalán, pertenece esta provincia dentro de su aspecto pesquero a la región «tramontana», y son sus principales puertos dedicados a la pesca Barcelona, Villanueva y Geltrú y Mataró. Son de aplicación, por tanto, las mismas indicaciones que señalamos para Gerona y Tarragona respecto a las especies de peces más abundantes en sus aguas.

El total de la pesca descargada en los tres puertos de la provincia durante el año 1954 se elevó a toneladas 9.293, siendo el número de embarcaciones de 1.214, con 4.813 toneladas, valoradas en 37.128.687 pesetas, y el de las artes de pesca, 12.975, con un valor de más de 15 millones de pesetas.

TARRAGONA

Localización geográfica

Tarragona es la más meridional de las provincias catalanas y la única cruzada y directamente influída por el Ebro, su gran determinante geográfico, abarcando el último y más solemne sector de su curso, cuyo delta concede una hermosa peculiaridad a la costa de la Baja Cataluña.

Esta provincia limita, al Norte, con la de Lérida y Barcelona; en su sector oriental, con el Mediterráneo; por el Sur, con Castellón, ya en el Reino de Valencia, y por Occidente, con Teruel y Zaragoza.

El litoral tarraconense se extiende desde Cubellas hasta la desembocadura del Cenia, en el linde con Castellón, corriendo de ENE. a OSO. hasta Gayá, donde presenta algunos salientes, y luego hasta la península de Salóu, pasando por el puerto de Tarragona, continuando después en la misma dirección hasta la península de aluvión formada por el delta del Ebro, la cual en su parte norte forma el golfo de San Jorge. Pasadas las tierras de la desembocadura del Ebro, el proceso más interesante de la costa catalana, continúa el litoral en su primitiva dirección hasta la desembocadura del Cenia.

Aun resuena el eco de la nombradía y de la inmensa jurisdicción que alcanzó esta provincia en la época de la dominación romana, llamada entonces «provincia tarraconense», y por cuyas puertas de la Imperial Tarraco, la ciudad ciclópea, latina y ojival, entraron en Iberia las armas y el espíritu del Imperio romano, que le dió todo el brillo de su civilización, y cuyos recuerdos y vestigios tanto abundan en toda esta región.

En la provincia de Tarragona pueden distinguirse las siguientes sub-regiones: 1.ª La *comarca del litoral,* constituída por el *campo de Tarragona,* zona bien caracterizada y geográficamente comarca prelitoral de agricultura muy próspera y pueblos muy numerosos, como Tarragona, Reus y Valls. 2.ª *Comarca del interior,* constituída por la *Conca de Barbará,* y estrechamente ligada con el Campo de Tarragona, aunque forma parte de la depresión central. También muy agrícola, y sus centros más importantes son Montblanch y Espluga de Francolí. 3.ª *Las comarcas del Ebro* constituídas por el *Priorato,* pequeña comarca formada por las tierras del antiguo priorato de «Scala Dei» y las de la cuenca del Ciurana, región eminentemente vinícola, cuyo centro es Falset. El *Bajo Ebro,* que comprende la parte inferior del curso catalán del río, y los pueblos que dependen directamente de Tortosa, como Ulldecona, San Carlos de la Rápita, Amposta, Cherta, etc., y en toda la cual predomina la agricultura. *La Ribera,* que abarca las tierras que se miran en el Ebro desde Benifallet hasta Ribarroja, siendo su cabecera Mora del Ebro-Mora la Nueva. Y, por último, la *Tierra Alta* o *Castellanía,* que es la comarca de Gandesa que se apoya en el Maestrazgo, constituyendo una unidad bien definida.

Extensión superficial. Demografía

La extensión superficial de la provincia de Tarragona es de 6.283 kilómetros cuadrados, siendo el número 39 de las españolas, precedida de la de Castellón y seguida de la de Gerona. Dentro de las cuatro provincias catalanas, es la tercera, después de Lérida. Tarragona ocupa el 31,57 por 100 de su región natural, el 19,65 por 100 de la Cataluña considerada como unidad histórica y el 1,25 por 100 del territorio de España.

Según el censo de 1950, la población de hecho de esta provincia alcanzó la cifra de 356.811 habitantes (varones 171.391 y 185.420 hembras), con una densidad media de 57 habitantes por kilómetro cuadrado. Entre las provincias catalanas es la segunda en población y densidad, inmediatamente después que Barcelona. La población de la capital, según el indicado censo, se elevaba a 38.841 habitantes, y la provincia encierra muchos y muy importantes pueblos, como Tortosa, que sobrepasa a la capital, con 47.600 habitantes, y Reus, con una cifra muy cercana.

Existen en la provincia de Tarragona 516 entidades de población, contándose entre ellas nueve ciudades y 69 villas, siendo el número total de Municipios de 180. De las nueve ciudades, cuatro cuentan con una población superior a los 10.000 habitantes.

Recursos naturales

a) *Minería*

La provincia de Tarragona no es muy rica en yacimientos minerales, explotándose, no obstante, algunos de lignito, arcilla, baritina, plomo, bauxita, niquelina, cobre, etc.

La producción de lignitos, aunque de mala calidad, se halla situada en el término de Ribarroja de Ebro, y su producción ha sido de 4.193 toneladas. La de arcillas refractarias, en las minas de Pinell de Bray y Prat del Compte, ha sido de 6.027 toneladas, y la de barita, localizada en Vimbodi y Prades, de 551 toneladas vendibles.

El plomo se explota por la Sociedad Minas del Prio-

rato en Bellmunt, Argentera y Mola, habiendo obtenido una producción de 1.545 toneladas. La bauxita se obtiene de la única mina existente en Aiguamurcia, propiedad de la Sociedad La Alquimia, que obtuvo 358 toneladas de dicho producto.

La niquelina, procedente de la baritina de Vimbodi, sólo produjo pequeñas cantidades de níquel, así como el cobre, cuya producción ha disminuído.

Existen en la provincia numerosas canteras de sílice, sal gema, caliza para cemento, granito, pizarra, etcétera.

En la producción minerometalúrgica, la provincia de Tarragona ocupa el número 20 entre las españolas, con un valor de 14.699.444 pesetas en minas y 6.358.911 pesetas en canteras en el ramo de laboreo; 236.438.759 pesetas en el ramo de beneficio y 257.497.114 pesetas como valor global de la producción.

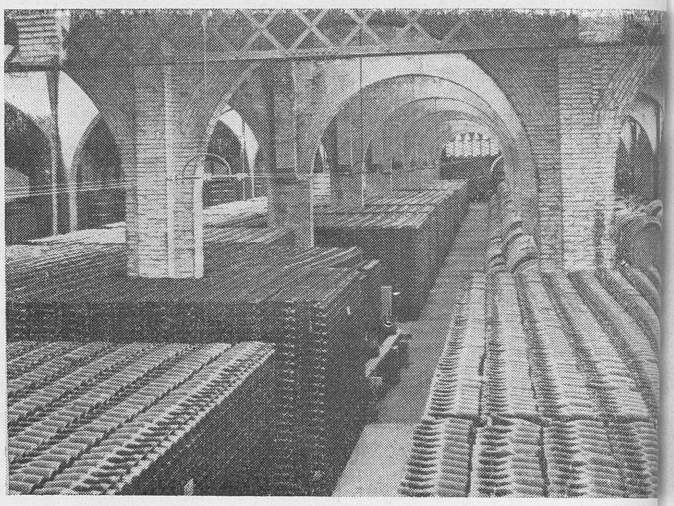
b) *Agricultura*

La agricultura tarraconense significa una delicada y brillante asociación de las formas mediterráneas, ya que el olivo y la vid se extienden por todas las comarcas de la provincia. Se señalan como relativos contrastes las huertas del Ebro y del delta, las regiones vitícolas y de huertas de los campos de Tarragona y Reus y las cuestas finamente dibujadas del Priorato, ascendiendo la vid hasta los 1.000 metros en Vilanova de Prades y en las vertientes de la Sierra de la Llena. La región oleícola tortosiña tiene fama de dar la mejor calidad de aceite de la península, y no es menos estimada la de los campos de Reus. La enorme y característica producción de avellanas es de antiguo célebre, pues a fines del siglo XVIII ya la embarcaban en Salóu y Tarragona los barcos noruegos y daneses. Los almendros, también muy considerables antiguamente en el campo de Tarragona, han cedido mucho a consecuencia de las heladas, pero todavía pueblan abundantemente las riberas del Ebro y las laderas de Gandesa.

La superficie cultivada de la provincia de Tarragona se estima en 448.853 hectáreas, de las cuales 52.175 estuvieron dedicadas a cereales; 4.189, a leguminosas; 3.550, a patata; 92.415, a viñedo; 73.692, a frutales; 98.890, a olivar; 2.197, a praderas artificiales y forrajes; 121.605, a prados y pastos naturales.

El valor global de la producción en el año 1954 fué de 1.243.336.000 pesetas, siendo Tarragona superada en este sentido por las provincias de Lérida y Barcelona dentro de Cataluña. El total se repartió de la siguiente forma: cereales, 466.769.000 pesetas; leguminosas, pesetas 26.269.000; patata, 44.125.000 pesetas; viñedo, pesetas 127.687.000; frutales, 280.038.000; olivar, pesetas 184.951.000; praderas artificiales y forrajes, pesetas 14.255.000, y otros cultivos, 96.622.000 pesetas.

La provincia de Tarragona dedica mucha extensión al cultivo de los cereales, sobrepasando sólo en este sentido a las provincias Vascongadas, Santander, Castellón y Canarias. De todas formas, en 1954 obtuvo 1.222 toneladas de avena, valoradas en 2.444.000 pesetas; 13.647 toneladas de cebada, con un valor de 30.023.000 pesetas; 329 toneladas de centeno, con un valor de 905.000 pesetas; 2.335 toneladas de maíz, valoradas en 8.172.000 pesetas, y 28.445 toneladas de trigo, a las que se atribuyó una valoración de 112.113.000 pesetas. El arroz dió excelentes rendimientos en la comarca de Tortosa y en todo el delta del Ebro, traducidos en la cifra de 74.919 toneladas, lo que coloca a la provincia de Tarragona en segundo lugar, después de la de Valencia, en la producción de tan excelente cereal indispensable a la alimentación de los habitantes de las tierras del Levante español. La producción arrocera de Tarragona representa el 27,32 por 100 del total de España.



Bodegas de vinos espumosos

La cosecha de leguminosas no es muy considerable, destacando sólo la de judías, de las que se obtuvieron 908 toneladas, valoradas en 4.722.000 pesetas, y en el cultivo de la patata es la cuarta productora de Cataluña con 34.500 toneladas.

Gran importancia tiene, a su vez, en esta provincia la cosecha de aceituna, cuyos resultados en la campaña de 1954 se tradujeron en 204 toneladas de aceituna para verdeo, 55.742 toneladas para extracción de aceite y 12.297 toneladas de aceite, siendo la octava productora de aceite, con la particularidad de que el suyo es de

los más refinados y de mejor calidad. La extensión dedicada al viñedo es muy considerable, siendo por tal concepto la tercera provincia española, después de Ciudad Real y Valencia. Se obtuvieron en el año de referencia 1.131 toneladas de uva para mesa y toneladas 126.764 para vinificación, que produjeron hectolitros 885.984 de vino nuevo, siendo la segunda productora en Cataluña, después de Barcelona.

Entre las plantas industriales se obtiene algo de lino (15 toneladas, valoradas en 113.000 pesetas), cáñamo (seis toneladas, valoradas en 57.000 pesetas) y algodón (380 toneladas, con un valor de 5.284.000 pesetas).

La riqueza tarraconense en árboles frutales de hueso y pepita, así como en almendros y avellanos, es muy grande. En 1954, la provincia contaba con 30.000 limoneros, que dieron 270 toneladas de limones, valoradas en 675.000 pesetas; 408.000 naranjos y mandarinas, que rindieron 6.627 toneladas de fruto, valorado en pesetas 13.058.000; 1.846.600 almendros, de los que se obtuvo 7.386 toneladas de almendra, valorada en 48.012.000 pesetas, y la enorme cifra de 4.950.200 avellanos, la mayor de España, que rindieron 4.950 toneladas de avellana, con un valor de 42.077.000 pesetas.

Hay un árbol, el algarrobo, que unas veces solo y otras asociado con el olivar, da inconfundible carácter mediterráneo a dilatados campos tarraconenses. Su fruto, la algarroba, como pienso para el ganado supone una considerable fuente de ingresos para el agricultor, aunque las estadísticas oficiales no lo registren.

c) *Bosques*

Existen en esta provincia 12.919 montes o fincas forestales, que cubren una extensión de 309.377 hectáreas, de las cuales tan sólo se hallan realmente cubiertas de arbolado unas 76.088 hectáreas, ocupando por este hecho el número 34 dentro del orden de importancia forestal de las provincias españolas.

De la superficie que ocupan estos montes, 12.274 hectáreas pertenecen al Estado, 36.837 son propiedad de los Municipios o de establecimientos públicos, 1.324 son de libre disposición de los pueblos, y las 258.942 restantes pertenecen a los particulares.

Las especies arbóreas más importantes que cubren los montes de Tarragona son el pino silvestre, laricio y carrasco, y entre las cupulíferas, la encina, álamo y chopo.

La producción total de la corta de maderas en los bosques tarraconenses durante el año 1954 fué de 32.928 metros cúbicos, con un valor de 967.534 pesetas, y la de leñas se elevó a 81.376 estéreos, con un valor de 114.751 pesetas. La valoración general de los productos forestales de esta provincia se elevó en el año 1954 a 23.150.917 pesetas.

d) *Ganadería*

La ganadería refleja las variaciones de suelo y clima, extendiéndose los rebaños ovinos por los Puertos de Tortosa, por Horta de San Juan y Gandesa, conservándose todavía algunas formas de trashumancia, sin que tampoco falte la cría de cabras lecheras.

La ganadería vacuna, cada día más necesaria por su aplicación en las industrias lácteas y por el consumo en aumento de la leche en las ciudades, a pesar de su relativa importancia, lleva una curva ascendente. La mula y el asno son, como en todo el país, de gran ayuda para el campesino, aunque sus centros de cría y grandes mercados se hallan fuera de la provincia, en Lérida y Barcelona. El ganado porcino es abundante y cuidado, pero queda reducido casi a la comarca de Tortosa.

Entre las razas de ganado lanar debe señalarse como propia del país, hoy casi totalmente desaparecida, el morrueco tarraconense («malto tarragoni»), de lana más larga y fina que la de las razas monepina, serrana y segureña, pero de carnes menos sabrosas. Tiene gran especialización en esta provincia la cría de aves de corral, en particular en la comarca de Reus, famosa por sus granjas agrícolas, que poseen una capacidad superior a las 100.000 gallinas ponedoras, las cuales, terminada la época de puesta, pueden suministrar 175 toneladas de carne y unos 50.000 polluelos por medio de incubadora.

Según el último censo, la ganadería de Tarragona estaba integrada por 6.300 cabezas de ganado vacuno, 54.200 de ovino, 48.300 de caprino, 6.800 de porcino, 5.700 de caballar, 18.900 de mular, 4.400 de asnal y unas 372.000 aves y 147.000 conejos.

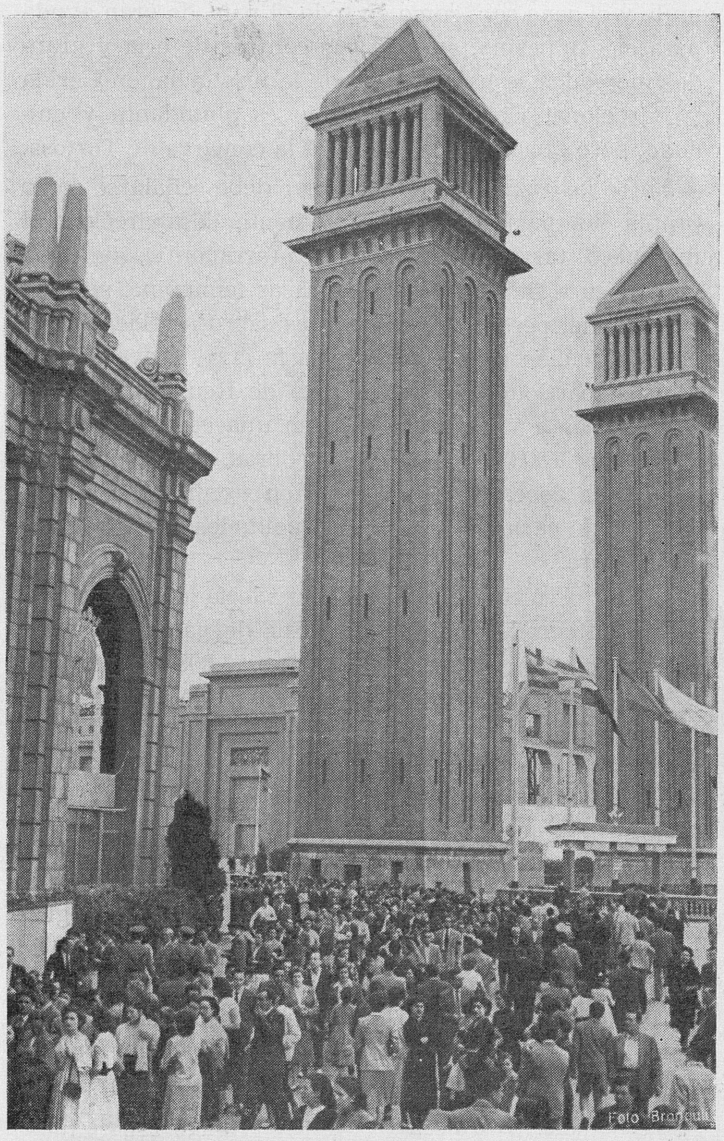
e) *Pesca marítima*

Como las dos provincias que hemos descrito anteriormente, Tarragona pertenece también a la región pesquera denominada oficialmente «tramontana», en la cual se encuentran los puertos pesqueros de San Carlos de la Rápita, Tortosa y Tarragona, existiendo, además, otros puertos de menor importancia, pero que contribuyen a completar la pesca total de la región. En el Sur, junto al citado de San Carlos de la Rápita, están los de Ampolla y Ametlla, que, al igual que el primero, abastecen a Tortosa y zona del bajo Ebro. Cerca de Tarragona están los núcleos pesqueros de Hospitalet, Cam-

brils y Salóu, que proporcionan pescado muy estimado, especialmente langosta y langostinos de alta calidad. También cuentan con importantes flotas pesqueras los pequeños puertos de Calafell, Torredembarra y circundantes.

Durante el año 1955 se descargaron en los tres principales puertos pesqueros de esta provincia un total de 7.947,7 toneladas de pesca capturada, con un valor de 64.337.900 pesetas, siendo las especies más comunes en sus aguas las mismas que hemos enumerado para el conjunto de la región tramontana.

Cuenta la provincia de Tarragona con 795 embarcaciones dedicadas a la pesca, que suman en conjunto 5.146 toneladas, y están valoradas en más de 50 millones de pesetas. Las artes empleadas en las faenas pesqueras son 11.660, valoradas en 14.847.725 pesetas, y el número de personas dedicadas a las faenas pesqueras, tanto en tierra como en la mar, se eleva a 3.626. En algunos sectores inmediatos al delta se emplea a veces el sistema de almadrabas con buen resultado en la pesca del atún, bonito y melva. En el citado año 1954 sólo funcionó la denominada Cabo de Termino, que obtuvo unas 21 toneladas de pescado, valorado en pesetas 435.000.



La feria de Barcelona, además de su carácter nacional e internacional, significa el anual despliegue de las actividades de la industria catalana

La industria en Cataluña

Por la gran complejidad que reviste toda la industria catalana y por tener sus diversos ramos muchos puntos comunes situados en cada una de las cuatro provincias, alteramos el orden seguido hasta ahora, ateniéndonos a la división provincial para hacer una visión del conjunto industrial catalán según las diversas ramas que éste abarca.

a) *Industrias derivadas de la minería*

La industria de canteras y materiales de construcción nos ofrece una abundantísima producción de piedra caliza en toda Cataluña, explotándose en la proximidad de los centros de consumo o de las vías de transporte.

Las zonas más importantes de producción se hallan localizadas en el Ampurdán, el Gironés, el Ripollés y en casi toda la provincia de Barcelona. Las canteras de Montgat, Castillar de Vallés, Matadepera, Badalona, Vacarisas, Igualada, Vallirana y otras son utilizadas por las fábricas de cal aérea e hidráulica y aun para el cemento natural.

La provincia de Lérida en su mitad meridional es rica en piedra calcárea, que provee a la industria local, existiendo asimismo las excelentes calizas litográficas de Meya. En Tarragona, en su mitad Sur, existen intensas explotaciones para los hornos de cal y cemento, y en las proximidades de Barcelona se obtienen fuertes cantidades de grava y material de construcción.

La fabricación de cemento artificial Portland es una de las ramas industriales que mayor perfección técnica ha alcanzado en Cataluña, obteniéndose calidades de primer orden y dándose la circunstancia de que casi todas las fábricas se hallan enclavadas en la provincia de Barcelona. Estas son numerosísimas y, entre otras, pueden citarse las de Moncada, Castellar d'En Huch, Vallcarca, Monjos y Villafranca, Villanueva y Geltrú, San Vicente dels Horts, San Julián de Ramis, Xeralló

y San Justo Desvern, perteneciente a diversas Empresas, y cuya capacidad total de producción anual es del orden de 996.000 toneladas.

Las fábricas de cemento natural son también numerosísimas en esta región, contándose 27 en la provincia de Barcelona, 16 en la de Gerona, 12 en Lérida y 13 en Tarragona. La capacidad de producción de todas ellas se eleva a 594.206 toneladas de cemento natural y toneladas 95.150 de cal hidráulica.

Entre las demás industrias pertenecientes a este ramo puede citarse los hornos de yeso y cal viva, muy numerosos en la provincia de Gerona; las canteras de yeso de Biaña, Buire y Señia, San Juan de las Abadesas, Ripoll y Campdevanol. En Calapel (Tarragona) se obtiene carbonato de calcio, indicado para blanco de España, siendo igualmente muy numerosos los centros de producción de cal y yeso de la provincia de Barcelona.

La industria de la piedra artificial, fibrocementos y mosaicos se halla localizada en los grandes centros productores de cemento, siendo una de sus derivaciones más importantes la fabricación de fibrocementos a base de cemento, amianto y asbetos, que suministra diversos tipos de placas, material para techar, tuberías, depósitos y recipientes varios, etc.

Más numerosas son las fábricas y talleres productores de mosaico y piedra artificial a base de cal y cemento que se hallan diseminadas por todo el territorio catalán.

La gran producción de refractarios a base de arcillas se concentra en los alrededores de Barcelona, y puede producir más de 50.000 toneladas anuales de arcilla refractaria.

La cerámica ofrece un amplio despliegue en toda Cataluña, produciendo toda clase de artículos de porcelana, gres y alfarería corriente, siendo notables la cerámica de Cardeden y Piera, la vasijería corriente de Esparraguera, las cerámicas vidriadas de La Bisbal y las corrientes de Breda, las de Verdú en Lérida muy interesantes, así como las de Torredembarra en Tarragona.

La producción de tejas y ladrillos se halla muy repartida, existiendo grandes concentraciones de la misma en Barcelona, Hospitalet, Granollers, Sabadell, Villafranca, Igualada y otras muchas más en más de 250 poblaciones.

Las piedras de construcción y ornamentación están representadas en Cataluña por varias canteras de mármol y semimármol o caliza marmórea, como la llamada piedra de Figueras, los mármoles de Isorol y Freixinet, la piedra imperial de Vallivana, las humaquelas de Ulldecona, el granito de Barcelona y Alforja, los greis de Rosas y los pórfidos rojos de Villaplana y Bellmunt, así como los basaltos de la zona volcánica de Olot, que se explotan también como piedra de construcción.

Por último, la industrias de aguas mineromedicinales cuenta en Cataluña con numerosos y excelentes manantiales, que se encuentran en el Pirineo y sierras del interior, en donde es frecuente la roca granítica y la pizarra cristalina, entre cuyos pliegues y fallas surgen aguas de todos los tipos. Se cuentan unos 15 yacimientos mineromedicionales en la provincia de Lérida, 20 en la de Gerona, 11 en Barcelona y seis en Tarragona, la mayoría de ellos explotando marcas conocidísimas en toda España.

b) *Electricidad*

A pesar de las abundantes reservas hidráulicas con que cuenta Cataluña, su producción de flúido resulta insuficiente para sus necesidades industriales, por lo que tiene que recurrir a importar la energía de otras zonas de España, principalmente de Huesca y de las regiones Norte y Noroeste, por medio de la red de interconexión.

Según los datos estadísticos correspondientes a 1954, se hallan situadas en la región catalana 77 centrales hidráulicas y 11 térmicas, siendo la provincia de Lérida la que cuenta con mayor número de instalaciones. El conjunto de todas las centrales catalanas reúne una potencia de 257.811 caballos de vapor, y su producción se eleva a 1.581.871.602 kilovatios por hora.

Las cuencas de los ríos catalanes en las que se halian instaladas las principales centrales eléctricas son la del Garona, con las centrales de Viella, Cledes, Arties, Benós y Bessot, todas ellas situadas en el valle de Arán. La cuenca del Flamisell contiene las centrales de Cabdella, Mont-ros y Pobla de Segur; y la del Noguera-Pallaresa, uno de los sistemas más importantes, se inicia con las pequeñas centrales de Sort, Esterri de Anéu y Pont de Claveroles. La primera gran unidad la constituye la gigantesca central de Tremp, una de las más modernas y que posee mando automático. Aguas abajo de Tremp aparecen las de Gavet y Turadeto, y en el último tramo antes de la confluencia con el Segre está situada la más potente central de Cataluña, la de Camarasa, con su presa de 92 metros de altura.

Los aprovechamientos de la cuenca del Noguera Ribagorzana y sus afluentes se llevan a cabo por la Empresa Nacional Hidro-Eléctrica del Ribagorzana, que tiene ya en servicio los saltos de Senet, Bono, Villaler, Llesp, Pont de Suert, Escalas y Bohi, que reúnen una potencia en conjunto de 135.140 caballos de vapor, y su

producción por término anual es de 450.148 kilovatios por hora. La misma Empresa tiene en construcción activa los saltos de Bahiva, Caldas, Puente Montañana, Canelles y Santa Ana, y en primera fase de construcción o en proyecto los de San Nicoláu, Negro, Biciberi y Llanset. Los del primer grupo tendrán una potencia total de 306.300 caballos de vapor, y los del segundo, 88.300.

En la cuenca del Segre se hallan instaladas numerosas pequeñas centrales de poca potencia, siendo la unidad más potente la de Seros, situada cerca de Aitona, que ocupa el segundo lugar de Cataluña. Las cuencas de los ríos Muga, Fluviá, Ter, Fresser y Llobregat también cuentan con numerosas instalaciones, la mayoría de pequeña potencia y destinadas a aprovechamientos fabriles.

En la cuenca del Ebro se halla situada la moderna central de Flix, que puede suministrar entre 175-200 millones de kilovatios por hora, de los cuales se destinan 10 a la electrificación ferroviaria, 43 a las industrias electroquímicas del distrito y el resto al consumo y a la industria en general. Esta central tiene la particularidad de contar con una esclusa que permite el paso de la navegación por el río, interrumpido por la instalación de la presa y de la central eléctrica.

c) *Industrias de la alimentación*

Cuenta este grupo de industrias con numerosísimo censo en toda Cataluña, predominando las de productos derivados de la agricultura en las provincias de mayor carácter agrícola, como Lérida, y las derivadas de la vid y olivo en la provincia de Tarragona. Barcelona se caracteriza más bien dentro de este grupo por sus industrias de transformación.

En la imposibilidad de citarlas todas, mencionaremos tan sólo algunas de las industrias más características de este grupo diseminadas por toda la región catalana, tales como fabricación y refinación de aceites de oliva, aderezo de aceitunas, tostaderos de café y achicoria, fabricación de aguardientes, licores y compuestos, molienda y descascarado de almendra, blanqueo de arroz, fábricas de harinas de cereales y arroz, fabricación y refinación de azúcar, fabricación de bombones, grageas, cubitos de caldo, cervezas, conservas de frutas, hortalizas y pescados, conservas de carne y embutidos, chocolates, galletas y pastas para sopa, leche condensada, productos dietéticos, quesos y mantequillas, tripas para embutidos, turrones, vinagres y vinos, etcétera.

d) *Industrias metalúrgicas*

La industria metalúrgica catalana es muy antigua, pues ya existía en el siglo x, tomó un importante auge en la Edad Media y alcanzó un buen desarrollo en el siglo xiii, siendo famosas las célebres forjas (fargas) catalanas que, siguiendo métodos muy simplificados, trataban el mineral de hierro.

Hoy día la metalurgia catalana se ha concentrado fuertemente en el llano de Barcelona y se caracteriza principalmente por carecer de altos hornos siderúrgicos, trabajándose, por tanto, el metal en sus diversas fases de afino, acabado, moldeado y operaciones diversas de taller.



La feria de Barcelona, exponente de la potencia industrial de la región

Juntamente con la textil, es la industria metalúrgica catalana una de las dos grandes industrias autónomas de la región, siendo su producción variadísima, pues puede producir desde la gigantesca locomotora de cien toneladas hasta el más fino alfiler. No obstante, el número de grandes explotaciones metalúrgicas es muy reducido, abundando en contra, quizá en demasía, el pequeño taller, con el consiguiente movimiento de mercancías de un lado a otro para completar su proceso industrial.

En el grupo de fundición tenemos la más antigua de las Empresas de este género en Cataluña, la de Material para Ferrocarriles y Construcciones, situada en Pueblo Nuevo y que posee excelentes talleres para la fabricación de material ferroviario. En término de Hospitalet radican los Altos Hornos de Cataluña, Empresa dedicada, aparte de la fundición, forja y laminación, a la producción de perfiles diversos, hierro fosforoso y otros trabajos especiales. También se hallan situados en el mismo término las Fundiciones Escorsa, que poseen una notable instalación de hornos eléctricos para trabajos de fundición.

Dentro de este mismo grupo siderúrgico podemos incluir también a Industrias Mecánicas, Aceros Eléctricos y Construcciones Torras y Hierros y Armas Moldeadas, dedicadas todas ellas a trabajos de fundición, construcciones metálicas variadas y aceros moldeados.

En el grupo de construcciones mecánicas figura en lugar destacado la gran unidad de la Maquinista Terrestre y Marítima, con sus talleres de la Barceloneta y San Andrés, dedicados a la forja y fundición, calderería, construcción y ajuste de máquinas, material hidráulico, tuberías, válvulas, puentes y estructuras metálicas, grúas, motores Diesel, engranajes y otros productos. La antigua factoría de Hispano-Suiza construye actualmente, bajo la firma E. N. A. S. A., los camiones tipo Pegaso, y la reciente factoría de la S. E. A. T., con modernísimas instalaciones en la Zona Franca, se dedica a la fabricación de coches de turismo.

La Unión Naval de Levante posee en la Barceloneta la instalación llamada Nuevo Vulcano, dedicada a la construcción y reparación de calderería y material naval.

Además de las indicadas, existen en la región de Barcelona numerosos talleres dedicados a las más variadas ramas de la metalurgia, pudiéndose citar en lugar preferente los siguientes: aceros calibrados, chapa de diversos tipos, cojinetes de bolas, maquinaria textil, maquinaria para la fabricación de calzado, bombas para agua, material para calefacción y fumistería, batería de cocina, material cortante, hojas de afeitar, material eléctrico diverso, envases metálicos, material de laboratorio, esmaltado y sanitario, etc.

En el resto de la región catalana existen fundiciones en Granollers, Sabadell, Ripoll, Manresa, Badalona, Tarrasa, Lérida, Tárrega, Villanueva y Geltrú, Gerona, Villafranca, Tortosa, Tarragona, Olot, etc. Los trabajos de calderería están diseminados por toda Cataluña, sumando más de 50 Empresas, así como la fabricación de bombas elevadoras y centrífugas.

Los cojinetes de bolas y rodamientos, además de Barcelona, se fabrican en Cornellá, Mataró, Reus y otros puntos. Los centros productores de alambres son muy numerosos, y los de hojalata y envases metálicos que se trabajan en Barcelona, Badalona, Reus, Hospitalet y Tortosa, destacándose entre ellos la gran factoría de Metalgraf Española, de Badalona, por su envergadura y la calidad de las cromolitografías obtenidas sobre el metal.

La construcción de maquinaria para la industria textil merece especial consideración, existiendo notables industrias de esta especialidad en Barcelona, Badalona, Manlléu, Manresa, Sabadell, Tarrasa, Granollers y Roda de Ter. Son de citar, dentro de esta especialidad, la importante fábrica S. A. Serra, de Manlléu, que construye magníficos telares, cardas, continuas de hilar, mecheras, cargadoras automáticas, abridoras, ovilladoras, cilindros de estiraje, husos, aros y accesorios varios.

En Sabadell radica la firma Manufacturas Casablancas, que han creado los dispositivos para los grandes estirajes en las continuas y máquinas de hilar. También cuentan con industrias de este tipo dedicadas a telares automáticos y accesorios textiles, además de los centros indicados, Castelladral, Gironella, Torelló, Monistrol, Sallent, Salt y Villanueva y Geltrú. Finalmente, puede citarse la existencia de talleres dedicados a la construcción de maquinaria agrícola en Barcelona, Badalona, Figueras, Lérida, Reus, Sabadell y otros puntos.

La industria electrotécnica cuenta en Cataluña con una numerosa representación, con firmas tan prestigiosas como Siemens, Eléctrica Industrial, Pirelli, Philips, Iberia, etc., que producen, entre otros productos, instalaciones para centrales eléctricas, grupos generadores, transformadores, motores, material de alta tensión, cables, aisladores, equipos eléctricos para minería, instalaciones para electroquímica, material de calefacción, contadores eléctricos, aparatos de maniobra eléctrica, cintas aislantes, material eléctrico cauchutado, hilos para bobinaje de motores, aparatos de radiotelefonía, tubos electrónicos, etc.

e) *Industrias químicas*

La industria química dentro de la región catalana se halla concentrada principalmente en el litoral y prelitoral, y de un modo destacado en el llano de Barcelona, que reúne por sí sola la tercera parte de la industria química española, considerada en su sentido más estricto, y si se incluye en el cálculo a las especialidades químicotextiles, como tintes, aprestos y acabados, el porcentaje se acerca al 50 por 100 de la industria nacional.

La gran industria química está representada por poderosas factorías, como Cros, Barráu y Gaillard, producen los principales ácidos y sales de consumo industrial y agrícola, así como abonos y productos diversos de química orgánica.

La entidad Cros, la más potente de España, posee instalación principal en Badalona y la secundaria en Pla de Vilanoreta (Lérida), y produce ácidos minerales en sus diversas graduaciones, superfosfatos de cal, insecticidas, productos anticriptogámicos, sulfatos de cobre y hierro, azufre y fluosilicato de bario y sodio, así como otros numerosísimos productos químicos básicos.

Se halla relacionada con la Electroquímica de Flix para el intercambio, venta y distribución de los productos obtenidos por ésta.

De menor envergadura, aunque aplicadas a las mismas actividades, son las dos fábricas de Mongat: Establecimientos Gaillard y Barráu.

También puede citarse la fabricación de ácido clorhídrico, que se verifica en Hospitalet, Flix y Tiana; y dentro del grupo de abonos minerales, las refinerías de potasa de Cardona, Suria, Sallent y Balsareny, así como las pequeñas instalaciones de Cornellá, Igualada, Montcada, Sabadell, etc. Otros productos de la industria química catalana son el ácido acético, el tartárico y los productos intermedios —tartratos y cremor tártaro— en la zona vinícola de Reus, Manresa y Mora la Nueva. El oxígeno, que se obtiene en Barcelona en grandes cantidades; el agua oxigenada de la entidad Font, los derivados del arsénico en Ripoll, el azufre en Tarragona, el ácido flúorhídrico y los anhídridos carbónico y sulfuroso.

La industria electroquímica está representada en primer lugar por la destacada Empresa Electroquímica de Flix, cuya potencia se ha visto reforzada con la construcción de la central sobre el Ebro en el término de Flix.

Esta importantísima fábrica posee excelentes instalaciones para la electrólisis de cloruros alcalinos y obtiene álcalis cáusticos, cloro, hipocloritos, cloratos e hidrógeno, sirviendo algunos de estos productos como materia prima a la misma fábrica para la obtención de otros, como la potasa cáustica, que interviene en la preparación del permanganato potásico; el hidrógeno, en la síntesis del amoníaco y del ácido clorhídrico, y el cloro, en varios compuestos más. Además de los indicados, también produce lejías para uso corriente, cloratos alcalinos, percloruro de etileno, D. D. T., etc.

Otras producciones de la industria electroquímica corren a cargo de la Empresa C. A. D. I. E., de Gerona; Sales y Pigmentos Electrolíticos, de Barcelona, orientada preferentemente hacia los colores industriales y artísticos; la Industria Electrolítica Kromp, de San Clemente de Llobregat; la de Productos Electrolíticos, de Mongat, que produce cloratos alcalinos; la Compañía Fabril de Carbones Eléctricos, en Castellgalí, que produce carborundo, electrodos de grafito, carburos y otras sustancias; la Sociedad Española de Carburos Metálicos, de Berga, que produce carburo, ferromanganeso,



Otro aspecto de la feria barcelonesa

ferrosilicio, siliciomanganeso, oxígeno, acetileno disuelto, hidrógeno y nitrógeno.

El sector de pinturas, barnices y colorantes está representado por la producción de blancos de barita en Barcelona, Igualada y Vendrell; el azul ultramar, de Cornellá, Molíns del Rey y Badalona; los rojos y ocres naturales, de Figueras y Esplugas de Francolí, y los colorantes orgánicos, en numerosos puntos. Otras manifestaciones de este grupo la integran las numerosas fábricas dedicadas a la producción de barnices, aislantes de resina, resinas artificiales, lacas celulósicas, hules, aceites y grasas, glicerina, vaselina, lanolina, ácido esteárico, materias curtientes, productos farmacéuticos, jabones, colas y gelatinas.

f) *Industria textil*

La mayor parte de la industria textil algodonera de Cataluña queda circunscrita en el territorio de la provincia de Barcelona, y en segundo lugar, en el de Gerona. Estas dos provincias encierran por sí solas el 90 por 100 de los husos de hilar que existen en España, el 78 por 100 de los telares, el 71 por 100 de las instalaciones de géneros de punto y cerca del 90 por 100 de las del ramo del agua.

El número de hilanderías es de 274 para toda la región catalana, con inclusión de las pequeñas Empresas; de 823, el de fábricas de tejidos; de 213, las pertenecientes al ramo del agua, y 635, la de fábricas de géneros de punto.

El grupo de hilados y tejidos cuenta entre las cuatro provincias con 1.921.619 husos de hilar, 319.342 de torcer, 6.793 telares automáticos, 54.839 mecánicos y 175 manuales. La maquinaria de hilar y torcer puede absorber anualmente 370.000 balas de algodón, equivalentes a unas 80.000 toneladas de fibra.

El grupo de géneros de punto de algodón está integrado por la siguiente maquinaria: 8.150 circulares para calcetería, 1.685 rectilíneas de calcetería, formando un conjunto de 16.314 máquinas. La fuerza total instalada en las fábricas catalanas del ramo del algodón se eleva a 162.914 caballos de vapor entre las diversas clases de potencia eléctrica, hidráulica, gas pobre, fuel-oil y vapor. El número de obreros empleados en las mismas asciende a 132.937, y la capacidad de tratamiento del ramo del agua es de 4.936.956 kilogramos de manufactura de algodón por semana de cuarenta y ocho horas, entre las diversas fases de blanqueo, tinte, apresto, mercerizado, estampado y acabado.

La industria de hilados de algodón cuenta en la provincia de Gerona con 19 centros productores, localizados en la cuenca del Ter. En la de Barcelona, seis centros, diseminados en la provincia, entre los cuales el más importante es el de la fábrica Fabrá y Coats, aparte de los situados en la cuenca del Llobregat y sus afluentes, que suman 39, con un total de 882.879 husos.

En la zona de la costa destaca, además de la gran concentración de la capital catalana, con 841.800 husos, 13 centros alineados a lo largo del litoral.

En la provincia de Lérida existen seis fábricas de hilados, con 57.259 husos, y en la de Tarragona más de nueve, con 34.732 husos.

En el ramo de tejidos, existen en la provincia de Gerona 16 centros de producción, con 2.229 telares. En la de Barcelona, nueve fábricas, en la cuenca del Ter, con 1.128 telares, y 10.659 en la zona comprendida entre el Ter y el Besós. La zona del Llobregat contiene más de 76 fábricas, que suman cerca de 30.000 telares, y en la zona de la costa se hallan emplazados 21 centros fabriles, que suman 7.418 telares.

Sin embargo, la mayor concentración de la industria textil algodonera radica en la misma ciudad de Barcelona, que cuenta con 12.131 telares y Empresas de gran envergadura, como la España Industrial, que, además del algodón, trabaja otras fibras, como lana, lino, rayón y pelo Mohair, abarcando su fabricación los géneros más variados, entre los que pueden citarse los estampados, felpas, tapicerías, telas de encuadernación, panas, veludillos, cuero artificial, hilado Sidoux, hilado rayón, etcétera.

En cuanto a la provincia de Lérida, existen en ella 10 centros fabriles productores de tejidos, con un total de 610 telares, y en Tarragona, 19, con 2.062 telares.

En la fabricación de géneros de punto, la industria catalana ha alcanzado una especial perfección, poseyendo un elevado número de fábricas, la mayoría localizadas en la costa. El género de punto es el ejemplo de la llamada «industria ligera», que se adapta perfectamente al régimen de pequeña empresa.

El número de fábricas de géneros de punto se eleva a 514 en la provincia de Barcelona, 62 en la de Gerona, 12 en Lérida y 23 en Tarragona.

La industria de la lana tiene un largo abolengo en la región catalana, siendo renombrados sus paños desde la Edad Media, que se comerciaban en los reinos de Nápoles y Sicilia, así como en El Cairo y Alejandría.

Esta clase de producción se hallaba localizada en la región de Sabadell y Tarrasa, que continúan siendo hoy en día los dos grandes núcleos de la industria lanera española, puesto que reúnen el 90 por 100 de los husos de hilar y el 75 por 100 de los telares existentes en Cataluña, aproximándose el total catalán a los hu-

sos 300.000 de hilar, 62.000 de torcer y 6.500 telares, con un censo de cerca de 27.000 obreros.

En el siguiente cuadro exponemos el potencial lanero de los dos grandes centros productores catalanes:

NUMERO DE EMPRESAS INDUSTRIALES DEL RAMO DE LA LANA

	Sabadell	Tarrasa
Fábricas de tejidos de lana	169	99
Hilanderías de lana cardada	42	36
» » estambrera	20	19
Tintes, aprestos y acabados	42	26
Fábricas dedicadas a lavar lana	7	5
» » » peinaje	7	10
» de regenerados de lana	10	10
» » géneros de punto	4	36
» » torcidos	—	18

La capacidad de producción en Sabadell es de toneladas 6.000 de lana cardada, 3.000 de estambrera y 16 millones de metros de tejidos de lana y estambre. La de Tarrasa es de 5.000 toneladas de lana cardada, 3.500 toneladas de hilados de lana estambrera, 15 millones de metros de tejidos de lana y estambre y 1.200.000 docenas de medias de seda.

La industria lanera de la ciudad de Barcelona representa unos 20.000 husos y un millar de telares de diferentes tipos, y por el resto de la provincia existen pequeños centros laneros de reducida importancia entre unos 60 pueblos.

En Cataluña ha alcanzado un importante crecimiento la industria de la seda, rayón y similares, existiendo dos importantes fábricas que transforman la celulosa en fibra por métodos físicoquímicos, una situada en Prat del Llobregat y la otra en Blanes, además de una docena de fábricas especializadas en el hilado y torcido de esta fibra. En conjunto, esta región puede contar para el grupo de rayón con 11.000 husos de hilar, 131.600 de torcer y 20.500 telares, lo que representa el 90, 75 y 94 por 100 de la capacidad total española.

Dentro del grupo de fibras industriales cuenta Cataluña con algunas instalaciones dedicadas a la fabricación de hilados y tejidos de lino, pero como actividad secundaria de los centros anteriormente citados. La industria del cáñamo posee unos 17.000 husos sobre el total español de 20.000, hallándose diseminadas por toda la región las hilaturas y tejidos de esta fibra, y, por último, otras industrias del ramo textil están constituídas por la fabricación de tejidos y sacos de yute, lonas, lonetas, telas para alpargatería, tapicerías, blondas, tules, encajes, cintas, galones y pasamanería y fieltros de lana y pelo.

g) *Industria de cueros y pieles*

Las fábricas de curtir se hallan situadas en el litoral y prelitoral, siendo una de las mejores la Tenería Moderna Franco-Española, de Mollet del Vallés, que prepara pieles para zapatería, guantería, gamuza, charol, engrasados, etc., con una capacidad total de 300.000 docenas de pieles en góndolas, boxcalf y molletas, y como subproductos, hasta 500 toneladas anuales de lanas y pelos lavados.



Pabellón de textiles en la feria de Barcelona

Igualada es la gran metrópoli catalana del curtido, pues cuenta con unas 250 casas dedicadas a esta especialidad. La fabricación de calzado tiene en Cataluña, como en todo el Levante español, una espléndida representación, siendo Barcelona y Sitges los centros principales, este último con más de 25 fábricas. La capacidad teórica de Cataluña puede estimarse en toneladas 16.000 de suela y 18.000 pies de piel vacuna. En cuanto al calzado, esta capacidad máxima es de cuatro millones de pares anuales en época normal. Por otra parte, la industria catalana puede producir dos millones de metros de correa, 1.200.000 tacos de cuero, metros 250.000 de cuero curtido y numerosos objetos más.

h) *Industria papelera*

La industria papelera catalana carece de materia prima, pero esta carencia se ve suplida por la tradicional laboriosidad de la población, que ha suplido aquella desventaja, hasta el punto de colocar a la región en el segundo lugar de España respecto a la producción de papel. Las fábricas catalanas han de importar fibras y materiales nacionales (esparto, paja,

madera), así como pastas químicas y mecánicas del extranjero, ya que la producción local sólo es de algunas maderas blancas, trapos de hilo y algodón, papel viejo y otros desperdicios de fibra celulósica.

Barcelona es la segunda provincia española productora de papel, siendo numerosas las fábricas, tanto en la capital como en la parte meridional de la provincia. La más importante de ellas es, sin duda, la gran factoría de la Papelera Española del Prat de Llobregat, la más completa y acabada de España y una de las mejores de Europa. Su producción incluye papeles corrientes para embalaje, papelote sin cola, cartón continuo, planchas de cartoncillo, que pueden ser manipuladas al pie mismo de máquina, y transformadoras en cajas impresas, etc., así como cartón ondulado de todos los tipos.

Otro centro importante de fabricación de papel es Gélida, en la cuenca del Anoia, con su fábrica La Gelindense, que fabrica papeles de excelente calidad de hilo y barba. El papel de estraza y estracilla se fabrica en Sant Pere de Rindebitlles; el de embalajes, en Sabadell y Villanueva y Geltrú y otros muchos.

Gerona se halla especializada en la fabricación de papel de imprimir y corriente, con varias factorías instaladas en la cuenca del Ter. Tarragona cuenta con tres centros importantes de esta industria, que son La Cenia, La Riba y Valls-Picamoixóns; y Lérida, aunque no cuenta más que con tres centros, eleva su capacidad a 30 toneladas diarias.

El grupo de especialidades de esta industria, como es la fabricación de papel de filtro, fotográfico, esmeril, parafinado, etc., se halla localizado en Barcelona y otros puntos.

i) *Industria del vidrio*

La industria catalana del vidrio ha progresado mucho en los últimos años, produciendo no sólo vidrio plano y hueco en grandes cantidades, sino que ha logrado hacerlo con procedimientos modernos, especialmente por la Compañía Española para la Fabricación Mecánica de Vidrio, situada en San Adrián de Besós, la mayor y mejor equipada fábrica de este tipo en España.

En conjunto, las fábricas de vidrio catalanas producen toda clase de tipos: frasquería, vidrio de seguridad e inastillable, marmolitas, cristalería artística y de óptica, fibra de vidrio, material graduado para la ciencia, termómetros, vidrio de cuarzo y aparatos de laboratorio.

Otro gran centro de la vidriería catalana es Cervelló, que posee dos buenas factorías: Cristalerías Cervellonense y Unión Vidriera de España, que producen cristales de alta calidad.

Comercio interior

Las relaciones comerciales que sostiene Cataluña con el resto de las regiones españolas son de excepcional interés, complementándose su dispositivo técnico-económico con el resto de la economía nacional española, ya que recibe primeras materias, productos intermedios y subsistencias a cambio de productos manufacturados e industriales de todas clases.

Cataluña suele importar trigo especialmente de Aragón, Castilla la Vieja y, en menor proporción, del centro-sur de España; la mayor parte del azúcar procede del valle del Ebro. Las frutas y hortalizas diversas, de las huertas de Levante; los plátanos y tomates, de Canarias; los piñones, de Castilla; las nueces, de la Rioja; el azafrán, de la Mancha; la sidra, del litoral del Cantábrico, y las pasas y uva moscatel, del litoral sudoriental.

Las conservas de fruta y hortaliza proceden de las conocidas zonas de Valencia, Murcia y la Rioja; de varios puntos del interior, la miel, los higos secos, la semilla de patata y algunos productos aromáticos; de Aragón y Andalucía llegan aceites, y de la Rioja, la Mancha y bajo Guadalquivir, partidas variables de vinos y licores.

Los quesos y derivados de la leche son de Santander, Galicia y Castilla; los jamones, de Aragón, Andalucía, Extremadura y Galicia; las aves y huevos, de Castilla; el pescado fresco y las conservas del mismo, de Galicia, Cantábrico, Canarias y Andalucía.

Existen importaciones de mulos de Valencia y Extremadura; ganado vacuno, del norte español; carneros, de Marruecos; cerdos, de Mallorca, Extremadura y Aragón. La lana también procede de Extremadura, León, Castilla y Andalucía.

Almería envía a Cataluña sus espartos; Galicia y Soria, sus maderas de pino; Castilla, las colofonias; Guipúzcoa, el papel, y el Sur, sus sederías y algunas partidas de algodón.

Los grandes productores de carbón del norte de España abastecen ampliamente por vía marítima a Cataluña, ocupando un lugar secundario, tanto por cantidad como calidad, el carbón de la cuenca aragonesa del Ebro.

De las zonas metalúrgicas llegan productos siderúrgicos y manufacturas de metal; el aluminio procede de Sabiñánigo; el mercurio, de Almadén, y el cinc y plomo, de las diversas zonas productoras; los mármoles

y piedras de construcción, de Valencia, Murcia, Navarra, Galicia y provincias vascas; grandes partidas de sal, de los puertos levantinos y andaluces; mayores aún de pirita de hierro, de Huelva, con destino a las industrias químicas, así como manganeso para las acererías y azufre en bruto y refinado. Por último, Cataluña importa de Aragón la energía eléctrica de las centrales orientales.

La contrapartida del comercio catalón interregional está integrada casi exclusivamente por productos de la industria. En resumen, pueden señalarse al tejido e hilado de algodón el primer lugar, seguido de las lanas y rayón; siguen en importancia las manufacturas metálicas, máquinas, herramientas, manufacturas de madera, papelería variada, cementos, calzado, sales potásicas, productos químicos variados y numerosos artículos, difíciles de detallar, pero que representan sumas considerables.

Comercio exterior

Puede considerarse que un año con otro el comercio exterior de Cataluña representa un tercio del total español, hecho que vemos confirmado al examinar la estadística correspondiente al año 1954, en que la cifra total de importación-exportación española se elevó a 3.303.720.000 pesetas oro, correspondiendo a Cataluña 854.181.932 pesetas oro, o sea la tercera parte con bastante aproximación.

Las mercancías que integran el grupo de importación en Cataluña son: el carbón inglés, los petróleos y productos derivados, el sulfato amónico, el nitrato de Chile, nitrato sintético, fosfatos naturales, maderas, maquinaria, hierros, aceros y manufacturas derivadas, algodón en rama, lanas, cáñamo, seda artificial, pasta de papel, cueros sin curtir, sebos, tripas, copra, nuez de coco, palmiste, simiente de lino y ricino, trigo argentino, azúcar, huevos y otros.

La exportación catalana al extranjero está integrada por el corcho, las sales potásicas, los vinos, aceite de oliva, tejidos y manufacturas de algodón y lana, almendra, avellana, plomo, fluorina, fruta fresca, hortalizas, patata temprana, ácido tartárico y diversas manufacturas de hierro, maquinaria, papel y productos químicos.

La Oficina de Estudios Económicos del Ministerio de Comercio, como Centro de Estudios, Documentación y Publicaciones, edita periódicamente las siguientes Revistas:

Semanalmente: (todos los jueves) un «Boletín». Mensualmente: «Información Comercial Española». Trimestralmente: «España Exporta». Revista de expansión.

Tenería Moderna Franco - Española, S. A.

FUNDADA EN 1911

CAPITAL SOCIAL: 34.000.000 DE PESETAS

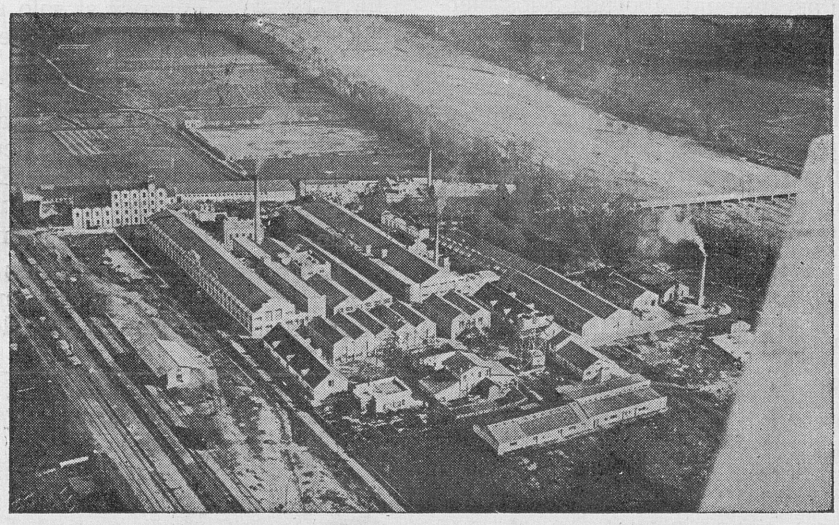
DOMICILIO SOCIAL, FABRICA,
ALMACENES Y OFICINAS:
MOLLET DEL VALLÉS
(BARCELONA)
Teléfono núm. 35

DELEGACION:
BARCELONA
Avda. de José Antonio, 741
Teléfono 25 31 39

Telegrama FRANCOLA

MARCA

REGISTRADA



MARCA

REGISTRADA

FABRICACION Y EXPORTACION DE TODA CLASE DE CURTIDOS

PIELES PARA EL CALZADO, MARROQUINERIA Y GUANTERIA

Box-calf, dóngolas, cabritos, molletas, tan-calf, velours,
gamuzas, charoles, suela, engrasados, deslanaje de pieles,
Lavaje de lana y pelo

REPRESENTANTES Y DEPOSITOS EN EL EXTRANJERO:

INGLATERRA: William Silvester & Sons Ltd. — 10 St. George's Street. Northampton.

FRANCIA: C. Marais.—Le Manoir-sur-Seine. Par Alizay (Eure).

ALEMANIA: Wolfram Schlemmer.—Lorsbacher Strasse, 5. Ofheim am Taunus.

HOLANDA: G. Van Loon's. — Import Maatschappij.— Waalwijk.

BELGICA: Etablissements Philip Jansen, S. A. — Rue de Lenglentier 20. Bruxelles.

ITALIA: Dott. Poggio Pericle.—Viale Coni Zugna, 15. Milán.

SUECIA: Paul Anderson. — 25 Klostergatan. — Orebro.

DINAMARCA: Andersen Jun & Co.—Dr. Tvaergade, 5 Copenhague.

NORUEGA: Rieber & Co.—Post Box, 175. Oslo.

ESTADOS UNIDOS DE AMERICA: Rudolf Reider. — 112 Beach Street. Boston (11).

Pieles y cueros: Curtidos

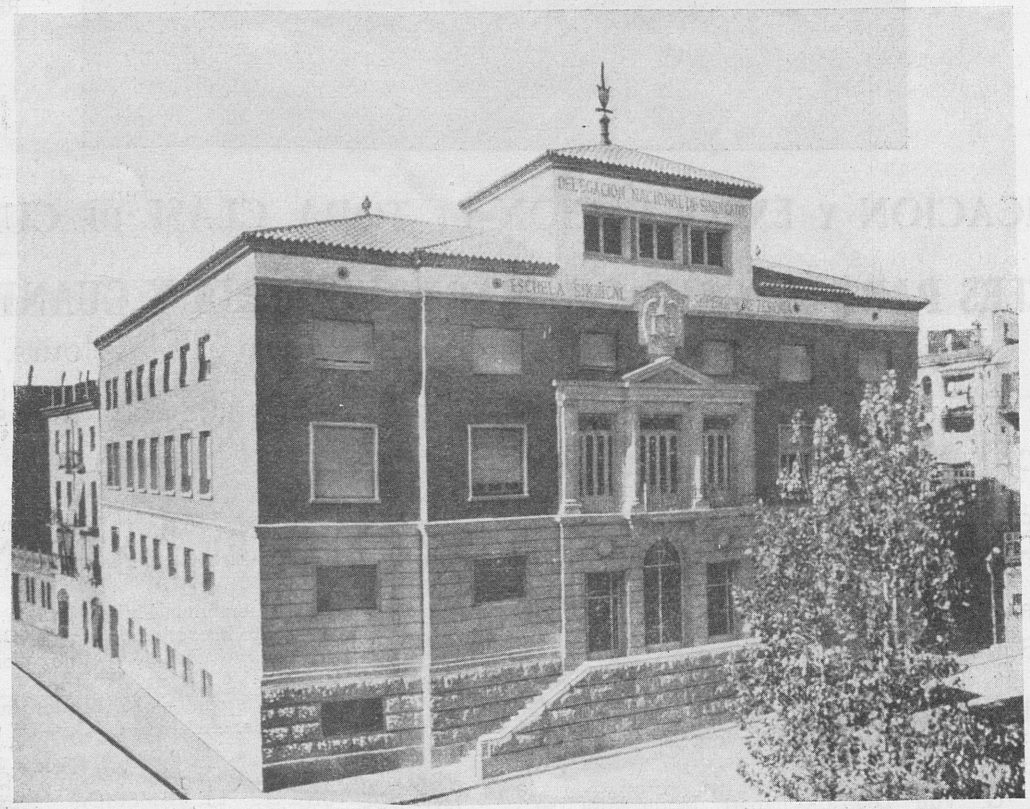
Repetidamente hemos tratado el tema de las industrias de la piel y del curtido desde las páginas de esta Revista. La importancia de esta rama manufacturera ha hecho aconsejable dicha reiteración: la laboriosidad de los curtidores, de los manipuladores de las pieles, el volumen de las tenerías y su pujante economía, en progresión ascensional, abocada a los mercados exteriores, mejorada en su mano de obra y técnica constantemente, así lo abonan también. Recordamos que en enero de este mismo año hemos puntualizado en un artículo que nos ha valido muchas felicitaciones y no pocas consultas y concreciones. A él remitimos de nuevo a nuestros lectores (1).

Pero al contemplar en la XXV Feria de Barcelona un "stand" conjunto del Gremio de Curtidores de Igualada, se nos produce la necesidad de concretar, de referirnos nuevamente a esta manifestación interesantísima de nuestra industria.

La materia prima de la industria del curtido es la piel. Pero esta materia prima, que citada así, piel, parece un algo homogéneo y definible, presenta tal cúmulo de variedades, calidades, presentaciones, estado, origen..., que por sí solo se requeriría un curso técnico para comprender perfectamente la importancia de estas materias primas. Del buey al cocodrilo, ¿se quiere mayor diferencia? La más importante es la piel vacuna o cuero, primera materia para el calzado, guarnicionería, correas, cueros industriales, artículos de viaje, deporte, etc. España es deficitaria en la producción cuerambrera y necesita importar unos ocho millones de kilos en términos de cuero seco.

Las pieles lanares y cabrías son de producción nacional. En éstas, por el contrario del caso de los cueros, España exporta un considerable excedente de su

(1) Véase núm. 281 de esta Revista págs. 51 y siguientes «En torno a la tenería española».



Vista exterior de la Escuela Sindical Superior de Tenería de Igualada

producción, que abastece el mercado interior totalmente y con holgura.

De los cueros y las pieles se pasa, ya industrialmente, al curtido, proceso de manufacturación mediante el que la materia prima conserva sus cualidades largo tiempo (flexibilidad, brillo, belleza) y adquiere otras que la revalorizan, que la hacen más útil. España está preparada para curtir toda la piel que necesita su industria. En 1936 se importaban al año unos 200.000 kilos de pieles curtidas. Hoy ya no hace falta la citada importación, que se hace en bruto y se curte en nuestras tenerías.



Perspectiva interior del Museo de la Piel de Igualada

Es aquí, en este momento del ciclo, en el tránsito entre el cuero y la piel y sus manufacturas (calzados, marroquinería, confecciones, guarnicionería, artículos de viaje y deporte), cuando aparece nuestra pujante industria del curtido. Y entre las diferentes localizaciones de la industria, Igualada (en Barcelona) ocupa el primerísimo lugar a que le da derecho el volumen, la calidad y el desvelo de sus curtidores.

* * *

En la XXV Feria Internacional de Muestras de Barcelona, Igualada ha concurrido por vez primera con su Salón de las Industrias de la Piel, verdadera sensación del extraordinario certamen.

Existe en Igualada la Escuela Sindical Superior de Tenería, encuadrada en la Obra Sindical de Formación Profesional y patrocinada por el Sindicato Nacional de la Piel. En esta Escuela se dan las enseñanzas técnicas y profesionales adecuadas al perfeccionamiento del industrial curtidor y de sus técnicos y operarios. Es justo y razonable que el centro docente radique en Igualada porque es en esta riente ciudad, bajo Montserrat, donde sólo de suela para calzado se producen 13 de los 16 millones de kilos que anualmente se fabrican en España. Todo el ritmo ascensional de esta producción española se debe a Igualada. En 1934 se producían 10 millones de kilos, de los que siete y medio correspondían a Igualada. Hoy, sobre 16 millones, el resto de España produce unos tres millones, e Igualada, de 13 a 13 millones y medio. La tradición señala la presencia de esta industria en la ciudad barcelonesa a partir del año 1340: de entonces acá, toda novedad, todo progreso, toda mejora en el campo del curtido ha tenido cabida —cuando no su iniciación— en la industria igualadina. Es de destacar precisamente el interesantísimo y sin rival Museo de la Piel, de Igualada, único en España y uno de los tres que hay en Europa, digno de ser visitado y recorrido con atención por el técnico y aun por el profano; en él, desde el 13 de junio de 1954, y bajo el patrocinio de San Antonio y el mecenazgo del Ayuntamiento de Igualada, pueden contemplarse, en sus dos vastas salas (de 250 metros cuadrados cada una), nutridas colecciones de pieles acabadas, pelos y pintas, pieles exóticas, elementos y materias para la curtición, guadamaciles de los siglos XVI y XVIII, alforjas gofradas, un baúl de cuero del XVI, sillerías de cuero labrado, cofres Renacimiento, trajes camperos, uno en gamuza del XVII, y las más variadas y curiosas aplicaciones de la piel y del cuero en la vida, en el arte y en la industria.

* * *

En la Feria Internacional de Muestras barcelonesa, recientemente clausurada, el Salón de la Piel ha recogido las más destacadas aplicaciones de esta industria. El Museo de Igualada ha colaborado singularmente a darle su relieve y valía.

Durante la Feria se celebró con esplendor ilimitado el "Día de la Piel y del Cuero". Modelos, atraviadas con confecciones de piel, en vestidos, abrigos, capotes, chaquetones, bolsos y ni decir tiene que calzados, cinturones y toda clase de prendas de adorno femenino, pusieron nota de belleza y arte singulares, que se recordarán por mucho tiempo como una de las más sobresalientes manifestaciones de la belleza y la industria en las argénteas bodas del mejor Certamen Comercial de España, honra de nuestras actividades mercantiles y envidia de cuantos forasteros —concurrentes y visitantes— han asistido a tan magnífica y progresiva Feria Internacional.

FABRICA DE CURTIDOS

Juan Xaus Olivé



Dr. Juan Abad, s/n.

Tels.: Fáb., 602. Part., 401. IGUALADA

LAVADO Y COMERCIO DE SERRAJES,

CARNAZAS Y SUS DERIVADOS

INDUSTRIAL ROURA



Almacenes y Secaderos:

Avda. Reyes Católicos, 2. IGUALADA

FABRICA DE CURTIDOS

JOSE VALLS VILASECA



Castilla, 4 y 6 :—: Teléfono 238

IGUALADA (Barcelona)

Pedro Bertrán Rebollo

CURTIDOS - TROQUELAJES DE SUELA

Sección de acabados en vegetal para suela

Sección de Ribera:

pelambre, descarne, dividir, desencalar, rendido y piquelado

Importador 24.434

Huerto de la Torre
Tel. 246. Apartado 36 IGUALADA



SUELA EXTRA ESPECIAL PARA CALZADO ARTESANIA

José Munné

FABRICA DE CURTIDOS

FABRICA Y DESPACHO:
PLAZA F. BEDÓS, s/n. Tel. 610 - Particular Tel. 428
IGUALADA (Barcelona)

HOJAS * CRUPONES * CUELLOS ENTEROS PARA VIRA

Farrés y Cía

Baja San Antonio, 88 Teléfono 258

IGUALADA

BARCELONA

FABRICA DE CURTIDOS SUELA Y CORREGEL

ANTONIO PALMÉS BERTRÁN

FABRICA DE CURTIDOS

CURTICION ENCINADA

Importador 14.776

Prod. Nac. 4.917

HOJAS-CRUPONES

CUELLOS-FALDAS

Especialidad en

SUELAS

TROQUELADAS

A · P

Baja San Antonio, 78-80

Teléfono 76 - Apartado, 12

IGUALADA

(Barcelona)

FABRICACION GENERAL DE CURTIDOS

JUAN VIDAL BOSCH

J.V.B.

PARTICULAR:

SOLEDAD, 30

TELÉFONO 232

IGUALADA

FÁBRICA:

B. S. ANTONIO, 75

TELÉFONO 237

FABRICA DE CURTIDOS

Importación

Exportación

FUNDADA EN 1920

Importador 21.794

Exportador 12.787

HIJO DE PABLO VAQUES

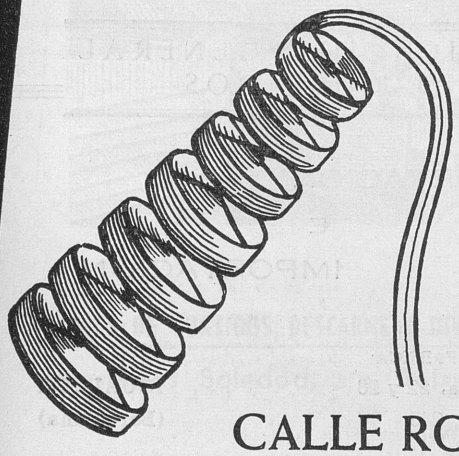
Productor nacional 4.929

BAJA S. ANTONIO, 114 - TEL. 297 - APARTADO 22

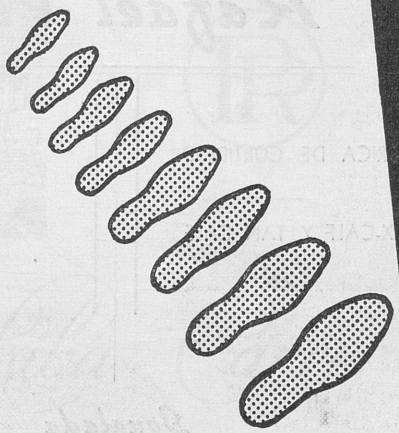
IGUALADA

Hijo de José Enrich, S.L.

FABRICAS
DE
CURTIDOS



SUELA
CRUPONES
CUELLOS
FALDAS
VAQUETILLA
TROQUELAJE
CERCOS Y VIRAS



CALLE ROCA, 31 * Tel. 116 * IGUALADA

Martín Enrich Llop, S. A.

INDUSTRIA FUNDADA EN 1896

SUELA

HOJAS - CRUPONES - CUELLOS - FALDAS

MELL

REGISTRADA

Calle Castilla, 36, 38 y 40
Apartado de Correos 31
Teléfonos 293 y 181
Direc. Teleg.: CURTENRICH

IGUALADA
(BARCELONA-ESPAÑA)

IMPORTADOR

EXPORTADOR

Vda. de Rafael Vives

FABRICA DE CURTIDOS

BOX-CALF Y TAN CALF

Baja de San Antonio, 42

Teléfono 805

Igualada

RIBA y CARNÉ

FABRICACION GENERAL DE CURTIDOS

EXPORTACION

E

IMPORTACION

DESPACHO Y FABRICA
Calle Creueta, 22 y 28
Teléfono 249

IGUALADA
(Barcelona)

Miguel Vives Claramant, S. L.

ALMACENISTA DE CUEROS, IMPORTACION
FABRICA DE CURTIDOS, EXPORTACION

FABRICA Y
DESPACHO:
BAJADA UNION, 7

Teléfono 28
Teleg. VIVESCLA
Apartado 16

Igualada
(España)

FABRICA DE CURTIDOS

CURTICION ENCINADA
CURTICION ANTIGUA

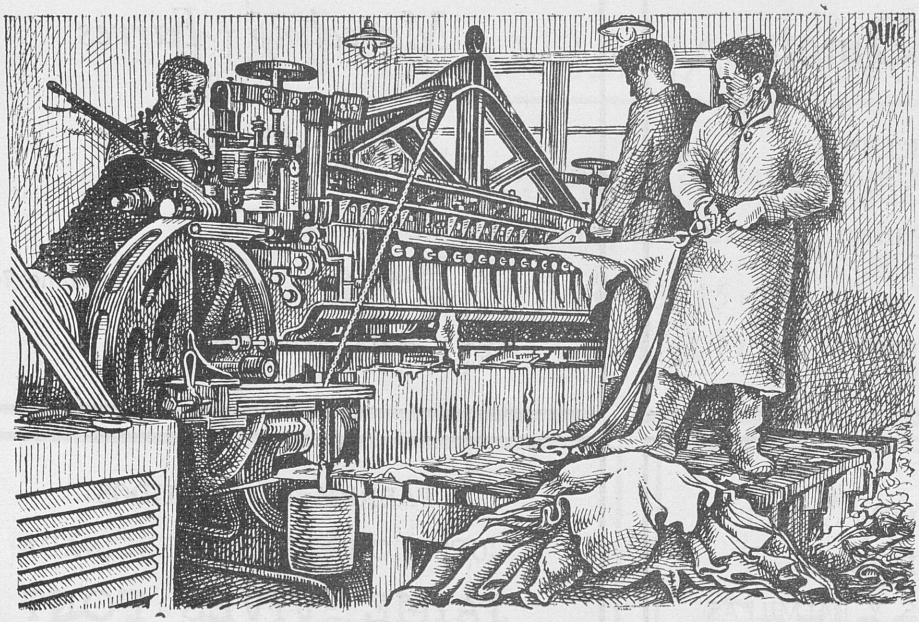
José Palmés Martí

Sucesor de
PABLO PALMÉS COLOM

IMPORTADOR 12.481

Especialidad en
Suelas y Palmillas

Teléfono 21
IGUALADA



SUELA

CORREGEL

VAQUETILLA

FÁBRICA DE CURTIDOS, DESCARNE Y DIVISON

Forasterías Soledad, s/n. Tel. 147

Ramón Riba Carrer

IGUALADA

IMPORTADOR N.º 24291

JUAN SISQUELLA

LA GAVIOTA

MARCA REGISTRADA

FABRICA DE CURTIDOS

CURTICION VEGETAL Y AL CROMO

Importador n.º 22.553

CREHUETA, 19 - TEL. 54 **APARTADO 62** **IGUALADA**

Salvador Puig Quintana

FABRICA DE CURTIDOS
SUELA ENCINADA

Bajada Unión, 18
IGUALADA (Barcelona)

Marcelino Farres

FABRICA DE CURTIDOS

Baja S. Antonio, 46 Teléfono 741

IGUALADA (Barcelona)

Vda. de Ramón Salas

FABRICA DE CURTIDOS

ESPECIALIDAD EN SUELAS Y PALMILLAS
DE TODAS CLASES

Imp. 19.740 Exportador

IGUALADA (Barcelona)

FABRICA Y DESPACHO:
Concepción, 4 Bis Teléfono 442

FABRICA DE CURTIDOS

CURTICION ESPECIAL ENCINADA

JAIME VIVES FONT

APARTADO DE CORREOS 67

Telegramas: JAIVI Teléfono 37

FABRICA Y DESPACHO:
Baja S. Antonio, 110
IGUALADA (Barcelona)

FABRICA DE CURTIDOS
CURTICION ENCINADA

Pedro Casanovas

Crupones, cuellos y faldas - suelas y palmillas

FABRICA Y DESPACHO:

Baja S. Antonio, 100 Teléfono 250
IGUALADA (Barcelona)

F. BERBEGAL CAPELO

FABRICA DE CURTIDOS

ESPECIALIDAD:
SUELA EN TIPOS ECONOMICOS

Baja S. Antonio, 58
IGUALADA (Barcelona)

JUAN ROCA PUIGGROS

FABRICA DE CURTIDOS
TROQUELAJE DE SUELAS

Baja S. Antonio, 74

Teléfono 164 : — : Apartado 123

IGUALADA (Barcelona)

FABRICA DE CURTIDOS

Murt y Sagrista

Baja S. Antonio, 92

IGUALADA (Barcelona)

JUAN LLANSANA TORRENTS

Fábrica de curtidos - Suelas troqueladas

Curtición especial para plantas naturales

Santa Ana, 10 - Apartado 15 - Teléfono 274

IGUALADA

Sebastián Castelltort

FABRICA DE CURTIDOS

CASA FUNDADA EN 1870

Fábrica y despacho:
Bajada S. Nicolás, 16
Teléfono 211

IGUALADA
(Barcelona)

FABRICA DE CURTIDOS

Especialidad en suelas y palmillas
de cueros del país y extranjeros

CELESTINO PALMES

FABRICA Y DESPACHO:

PARTICULAR
Soledad, 58

Teléfono 636
Baja S. Antonio, 106. IGUALADA (Barcelona)

Tenerías

Carlos CSONKA

ESPECIALIDADES:

DONGOLAS Y CABRITILLAS AL CROMO EN TODOS LOS COLORES. - CABRAS PARA TRENZADO. — CABRAS Y BECERROS AFELPADOS. - METIS AL CROMO. - BADANAS PARA FORRO PIELES DE MOUTON DORE PARA ABRIGOS. - PIELES DE CORDERO RASADAS PARA FORRO. - CABRAS Y CORDEROS PARA CHAQUETILLAS, EN LISO Y AFELPADO

IMPORTACION DE DROGAS. - PIELES EN BRUTO. - PRODUCTOS AUXILIARES PARA CURTIDOS Y MAQUINARIA

Fábrica y Oficinas:

Riera San Juan, 44-Teléfonos: 80 09 03 - 80 09 04

Badalona (España)

FABRICA DE CURTIDOS

Jaime Cleries

IMPORTADOR

CREHUETA, 30 IGUALADA

Antonio Albareda

FABRICA DE CURTIDOS

Crehueta, 25. IGUALADA (Barcelona)

UFI INCA Una nueva organización moder nacional

Unión de Fabricantes de INCA, S. A.

Uno de los acontecimientos más destacados de las actividades económicas de las industrias productoras de calzado en el pasado año ha sido la implantación de un sistema perfeccionado de organización industrial y comercial, al estilo de las existentes en los países más adelantados del mundo.

La creación de esta organización surge como consecuencia directa de un viaje de observación y estudio a América, realizado por miembros de la Comisión Nacional de Productividad, amablemente invitados por el Gobierno de los Estados Unidos. Durante su permanencia en Norteamérica, la citada comisión hizo gran acopio de ideas y experiencias técnicas de la industria del calzado. De este viaje surgió el convencimiento general de adoptar la fórmula de la Corporación como solución a los grandes y acuciantes problemas que aquejan a la industria y comercio del calzado.

Partiendo, pues, de esta idea de Corporación, es decir, de unión, nace en Inca, el día 29 de septiembre de 1956, UFI (Unión de Fabricantes de Inca, Sociedad Anónima), en medio de la curiosidad expectante de gran número de elementos destacados de la economía.

UFI proyecta su meritísima labor bilateralmente, en dos campos: la industria y el comercio. Procura soluciones a los problemas de las fábricas y pone también su organización al servicio de la lucha contra las dificultades de los comercios.

La Unión de Fabricantes de Inca, S. A., no es una entidad absorbente, puesto que las fábricas en ellas integradas continúan subsistiendo con su respectiva personalidad e independencia. Las firmas unidas en UFI disfrutan en absoluto de todas las ventajas de los grandes consorcios de las potencias económicas internacionales, sin ninguno de sus conocidos inconvenientes, lográndose el justo medio, en el que siempre suele hallarse la verdad.

Se ha creado UFI en torno al eje fundamental del stock —provisión, surtido, existencias—, del que depende el desenvolvimiento regular del comerciante, al poder atender en todo momento las demandas del consumidor. En el área de la producción, UFI opera de acuerdo con los fabricantes, coopera en su organización industrial, orienta su fabricación y le asegura así la venta de una producción previamente planeada.

Por sí misma, UFI no da beneficios al industrial, porque ésta no es su misión. De cara a él es sencillamente un mecanismo de simplificación que beneficia la organización de la propia empresa y su economía. El margen con que trabaja se destina exclusivamente a mantener el coste de la Corporación, destinando el remanente, en su integridad, al vital capítulo comercial de la Publicidad.

Otro de los objetivos es el control de la calidad, que asegura a una fábrica la venta en condiciones óptimas de toda la producción dedicada a UFI, que garantiza la continuidad de la misma.

El establecimiento de un muestrario común en las distintas fábricas de la organización repercute inmediatamente en forma beneficiosa, al simplificarse los tipos de calzado que se fabrican. Este resultado ya depara una disminución notable en los gastos de fabricación. Pero también UFI, como organización de ventas, garantiza al industrial la salida de sus productos en condiciones normales, es decir, sin descuentos ni modificaciones, y a un precio regular y beneficioso. Así aparece UFI como un seguro de ventas para la fábrica y es también un seguro de fabricación, porque solamente pide a la industria los tipos necesarios para el consumo.

Apuntadas someramente las ventajas que la industria obtiene dentro de esta organización ejemplar, destacaremos las que depara al comercio.

UFI establece un importante servicio de stock, que es la clave de su idea de servicio al comerciante y resuelve simultáneamente tres importantes problemas: el riesgo de liquidación, el volumen de capital necesario para la explotación y, finalmente, el aumento de giros, con la garantía de la entrega inmediata de cualquier tipo de calzado, cualquier talla y cualquier cantidad.

Llegados a este punto de nuestra información sobre las actividades de UFI, es interesante mencionar que durante el viaje de estudios a través de los Estados Unidos, los economistas españoles pudieron comprobar que las existencias normales de una tienda de tipo medio de calzados de España bastaría para abastecer varios establecimientos norteamericanos. De ello se deduce que el capital invertido en un comercio de calzado de nuestro país supera desorbitadamente al requerido en los Estados Unidos, y también que las vueltas al mismo, que aquí no pasan de tres, en el mejor de los casos, allí se convierten en ocho y hasta diez. Si a ello agregamos el fenómeno de descapitalización provocado por el aumento progresivo del precio de los artículos, desembocamos en una solución inminente: supervivencia

a y eficiente al servicio de la industria el calzado

por corporación; necesidad insoslayable de organizaciones que brinden stock al comercio en condiciones beneficiosas —continuidad, permanencia de calidad y rapidez en los suministros—, y, en fin, garantía de una vida económica sin dificultades apremiantes y sin problemas graves y sin solución.

Para terminar, reseñaremos que en una reunión gremial del comercio de calzado de Barcelona se llegó a considerar como muy conveniente y oportuna la difusión de la técnica aplicada por UFI como organismo de equilibrio que asume la misión de resolver los problemas del complejo Industria-Comercio, enunciando los objetivos a conseguir en el área de las fábricas a las que UFI potencia hasta el punto de permitirles ocuparse del problema capital de la productividad.

Por todo lo expuesto, podemos afirmar que estamos ante una nueva concepción que, basada en la experiencia de unos países de gran potencial económico y una industria y un comercio progresivo y moderno, garantiza el acierto y la continuidad de un sistema, ya que a todo ello se suma la capacidad y técnica de los componentes del Consejo de Administración de esta entidad, industriales prestigiosos que, con un espíritu progresivo, buscan soluciones nuevas a nuevos problemas y estudian y se afanan por el progreso económico y técnico de sus industrias.

El Consejo de UFI está compuesto por don Gabriel Marqués Figuerola, presidente; don José Murillo, vicepresidente; don Bernardo Ferrer, Bonafé y Guasp y don Gabriel Seguí, consejeros.

Mencionar el nombre de los fundadores de UFI lo juzgamos, además de un deber informativo, un justo homenaje.



Stand presentado en la XXV Feria Muestrario de Barcelona



JOSÉ CLOLS RABASSÓ

Fábrica de Curtidos

Lanas - Pieles - Acabados

Arrabal de Farigola
Dirc. Telg. TENELANAS
Apartado de Correos, 13
—— Teléfono 33 ——
VALLS (Tarrogona)

Enrique Clols

EXPORTADOR E IMPORTADOR

CURTIDOS Y LANAS

Apartado 10 — VALLS — (Tarragona)

Dirección Telegráfica: ENRIKLOLS


Colomer
Munmany, S.A.
EXPORTADORES DE PIELES DE CORDERO
PIKELADAS - CURTIDAS - ACABADAS
para
GUANTERIA
MARROQUINERIA
CONFECCION
CALZADO
Primera Firma Exportadora Española
FUNDADA EN 1792
San Francisco, 1 - Teléf. 1998
Direc. Teleg.: MUNMANY
VICH (BARCELONA)

Viuda de Vicente Batlle, S. A.

FABRICA DE CURTIDOS

ESPECIALIDADES:

TANNÉS

ANTE NEGRO

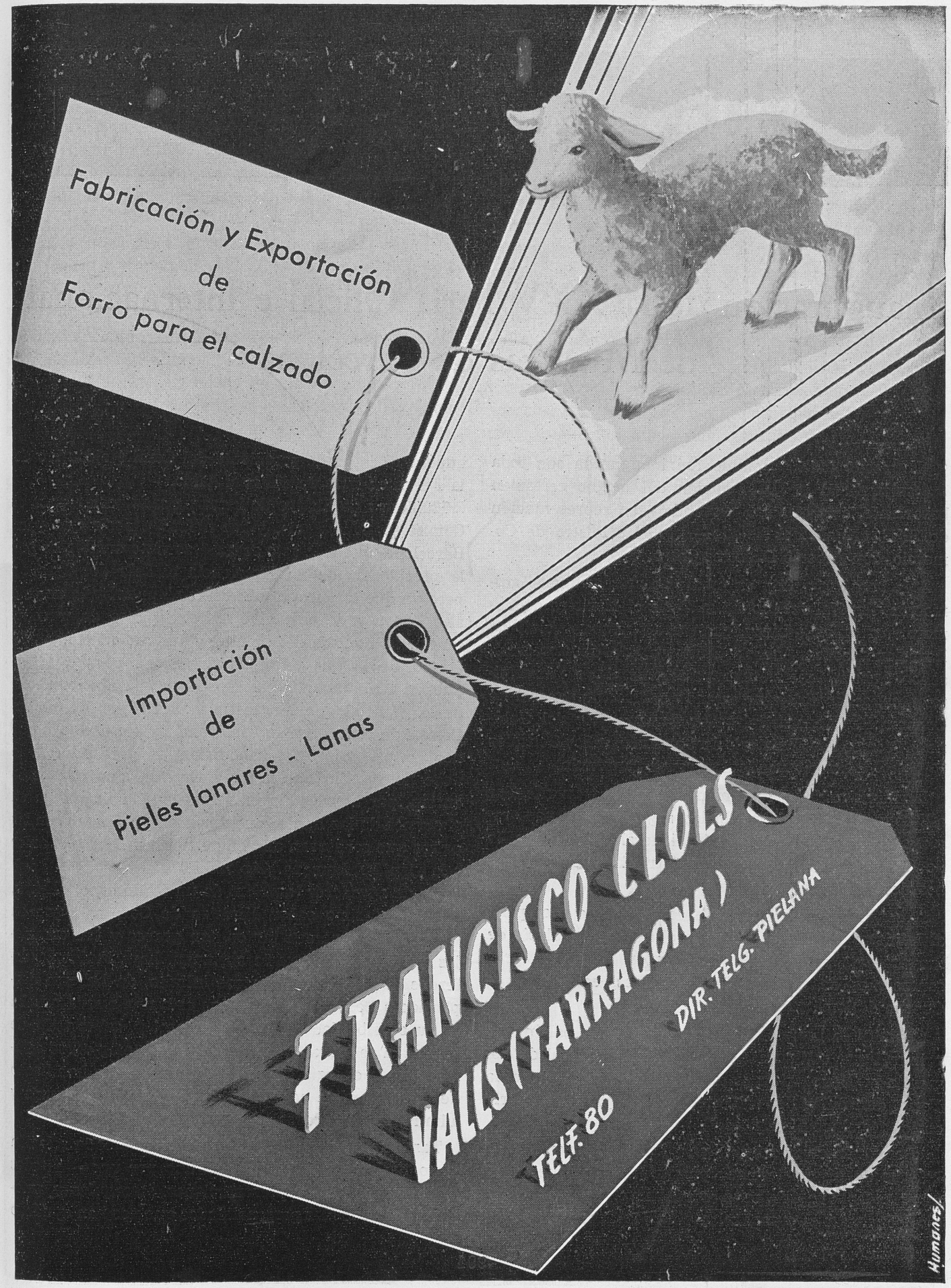
VELOURS

SUECIAS

PIELES PIQUELADAS

Teléfono n.° 3

CENTELLAS
(BARCELONA)


Fabricación y Exportación
de
Forro para el calzado
Importación
de
Pieles lanares - Lanas
FRANCISCO CLOLS
VALLS (TARRAGONA)
TELF. 80
DIR. TELG. PIELANA
Humanes

Inauguración de la XXV Feria Oficial e Internacional de Muestras de Barcelona

EL pasado día 1 de junio fué inaugurada con toda solemnidad la XXV edición del magno certamen barcelonés, acto que fué presidido —en representación de S. E. el Jefe del Estado— por el Ministro de Comercio, don Alberto Ullastres Calvo.

A la hora prevista y en medio de extraordinaria animación, llegó al recinto de la Feria el Ministro de Comercio, a quien acompañaban el Gobernador civil de Barcelona, señor Acedo; Subsecretario de Comercio, señor García-Moncó; Comisario general de Abastecimientos, señor Ibietatorremendía; Director general de Cooperación Económica, señor Rovira; jefe del Gabinete Técnico del Ministerio de Comercio, señor González Vales, y secretario particular, señor Sanromán.

El Ministro fué cumplimentado por las autoridades allí congregadas para recibirle; seguidamente pasó revista, acompañado del Capitán General, a la Compañía de Infantería allí formada, que le rindió honores a los acordes del Himno nacional.

A continuación se formó la comitiva que acompañó al Ministro y autoridades hasta el salón del Palacio de Proyecciones, en cuyo escenario se encontraban representaciones de las autoridades civiles, económicas y Cuerpo diplomático.

Constituída la presidencia, hizo uso de la palabra en primer lugar el Presidente de la Cámara Oficial de Comercio y Navegación y del Comité Ejecutivo de la Feria, don Félix Escalas, quien se dirigió al auditorio en los términos siguientes:

«Percatado de la natural y legítima impaciencia que habréis de sentir para oír palabras más elocuentes y autorizadas que las mías, seré breve, todo lo breve que consienta el cumplimiento de los deberes que me impone el cargo de presidente del Comité ejecutivo de la Feria, en nombre del cual hablo.

Hubiera sido motivo de inmensa satisfacción para el Comité, para la Feria, y me atrevo a decir que para Barcelona, que este acto se hubiese visto enaltecido por la presidencia de Su Excelencia el Jefe del Estado; pero ya que las circunstancias nos han privado de este alto honor y de este vivo anhelo, quiero dejar constancia, en nombre del Comité, y tal vez con mayor libertad de la que daría su presencia, porque no se pueden atribuir a mis palabras ni lisonja ni servilismo, de la gratitud que le guarda la Feria por honrar su Comité de Honor con su Presidencia y por el apoyo que nos ha prestado en toda ocasión, la gratitud que le debe no ya sólo Barcelona y España, sino el mundo entero, por haber interpuesto su espada imperiosa en el avance de las hordas que amenazaban acabar con los países que conservan aún la creencia en Dios y el amor a la dignidad humana. *(Aplausos.)*

He de agradecer también, de un modo especialísimo, al excelentísimo señor Ministro de Comercio que en momento en que son tantos, tan graves y tan complejos los problemas que le abruman, haya tenido la deferencia, que le agradecemos infinito, de haberse desplazado a Barcelona, dando con esto una nueva prueba de su sensibilidad patriótica y moral y, sobre todo, de que en él se juntan venturosamente la raigambre catalana con la energía burgalesa, en forma que han hecho de él un hombre admirable, al que todos queremos y admiramos. *(Aplausos.)*

También mi gratitud —sería interminable la relación si yo tuviera que enumerarlos uno por uno— a todos los elementos, las representaciones, jerarquías y autoridades, a todas las personalidades que nos han ayudado

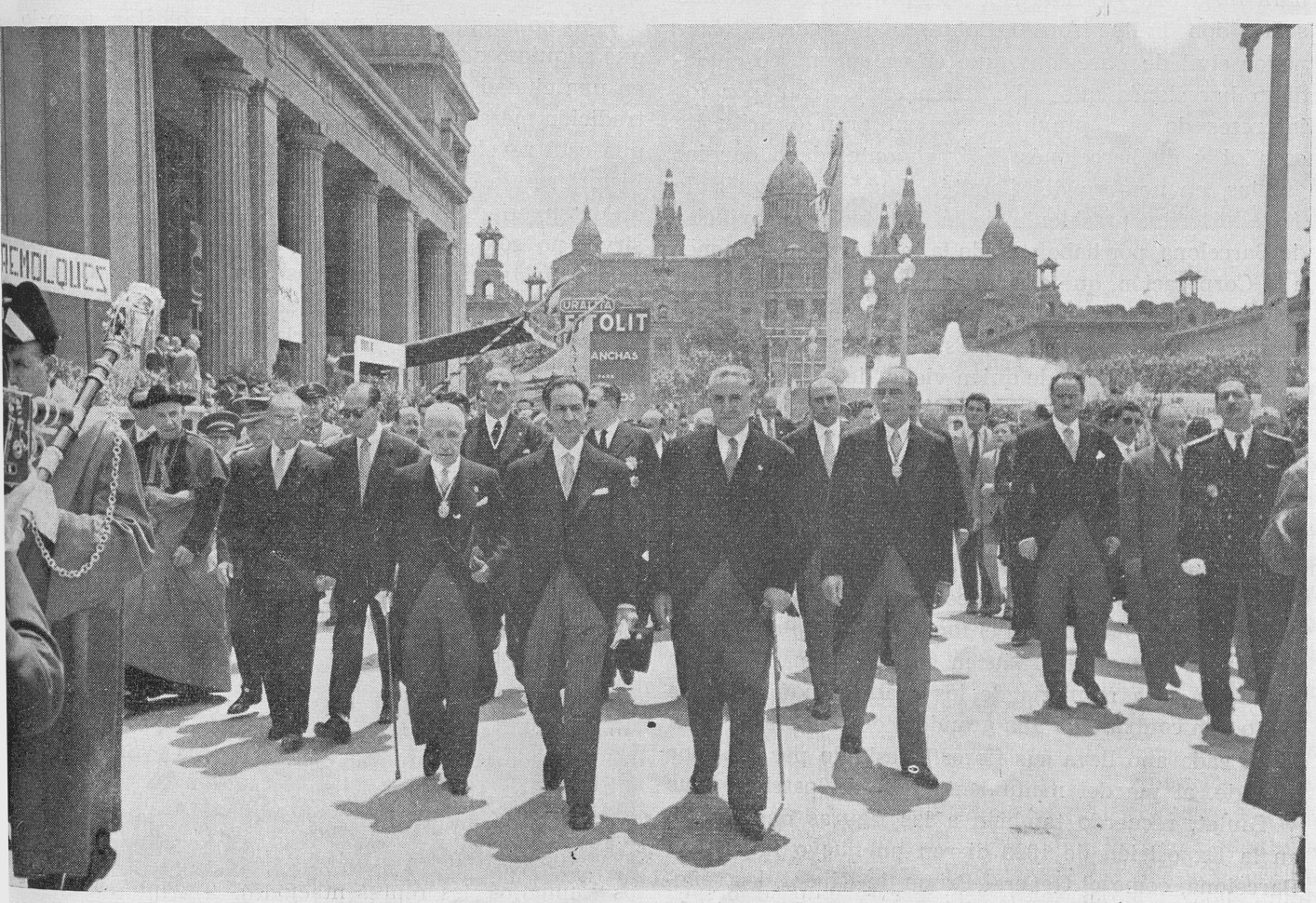
durante el transcurso de la preparación de la Feria. La Feria es un noble empeño que bien pudiéramos considerar de alcance universal, y como tal necesita relacionarse con todo el mundo; y lo que sí he de decir de una sola vez es que en toda puerta en donde hemos llamado hemos encontrado una acogida cordial y cariñosa que nos ha alentado para perseverar en nuestra labor.

Pero a pesar de decirlo de una vez para todas las autoridades y respetables organismos que nos han ayudado al desarrollo de la Feria, me veo en el caso de hacer una especial mención del gesto del Gobierno, que nos ha concedido últimamente la subvención que permite celebrar con dignidad este vigésimo quinto aniversario de la Feria, sus bodas de plata, cumpliendo así la protección que nos prometió el señor Arburúa y que el Gobierno ha hecho realidad.

He de hacer también una mención del ilustre Capitán General Teniente General Martín Alonso y de la gestión del excelentísimo Ayuntamiento, que, siguiendo la orientación favorable a la Feria marcada por el señor Simarro, ha tenido después en el señor de Porcioles no sólo un valedor de la Feria, sino un cooperador, y más que un cooperador, un impulsor del Certamen, volcándose materialmente en favor del mismo en unos términos que el Ayuntamiento ha secundado noblemente, por lo que nunca se lo agradeceremos bastante, demostrando con ello ser un gran barcelonés y un gran patriota, habiendo tenido, además, la feliz iniciativa de invitar a los señores Alcaldes de importantes poblaciones de España, dando a la Feria, bien claramente, el carácter que ya tenía de por sí, de que se trata de una Feria no de Barcelona, sino de una Feria de España. Muchas gracias, señor Alcalde.

También la Comisaría General de Ferias y Exposiciones, concretamente el señor Matoses, merece nuestro especial reconocimiento, porque constantemente hemos tenido que acudir a sus buenos oficios y hemos hallado siempre en él un cooperador admirable para secundar los fines de la Feria, que, como todas las demás que se celebran en España, con tanto acierto y tino dirige.

No puedo dejar de referirme concretamente a algu-



El Excelentísimo señor Ministro de Comercio, don Alberto Ullastres, inicia el recorrido del Recinto Ferial



Las autoridades cumplimentan al señor Ministro de Comercio

nas de las dignísimas autoridades que honran este acto con su presencia. En primer lugar, al señor Arzobispo-Obispo, tan compenetrado ya con las cosas de esta tierra, y tan querido de nosotros, que nos dispensa el alto honor y el favor de bendecir el recinto ferial, como se hará luego. He de referirme también al excelentísimo señor don Felipe Acedo Colunga, dignísimo Gobernador civil de Barcelona, que es un magnífico ciudadano barcelonés que sabe defender y velar por los intereses de esta provincia con su gran espíritu de español y de barcelonés. Y finalmente, debo dar las gracias, en nombre del Comité, al señor marqués de Castell-Florite, presidente de la Diputación Provincial de Barcelona, por haber tenido la iniciativa de proponer a la Corporación, que con tanto acierto y dignidad preside, la concesión de la Medalla de la Provincia a nuestra Feria de Muestras. Esta distinción la estimamos mucho por venir de quien viene, de la Corporación que preside, y por lo que significa como aliento para seguir laborando por los intereses y desarrollo de este Certamen.

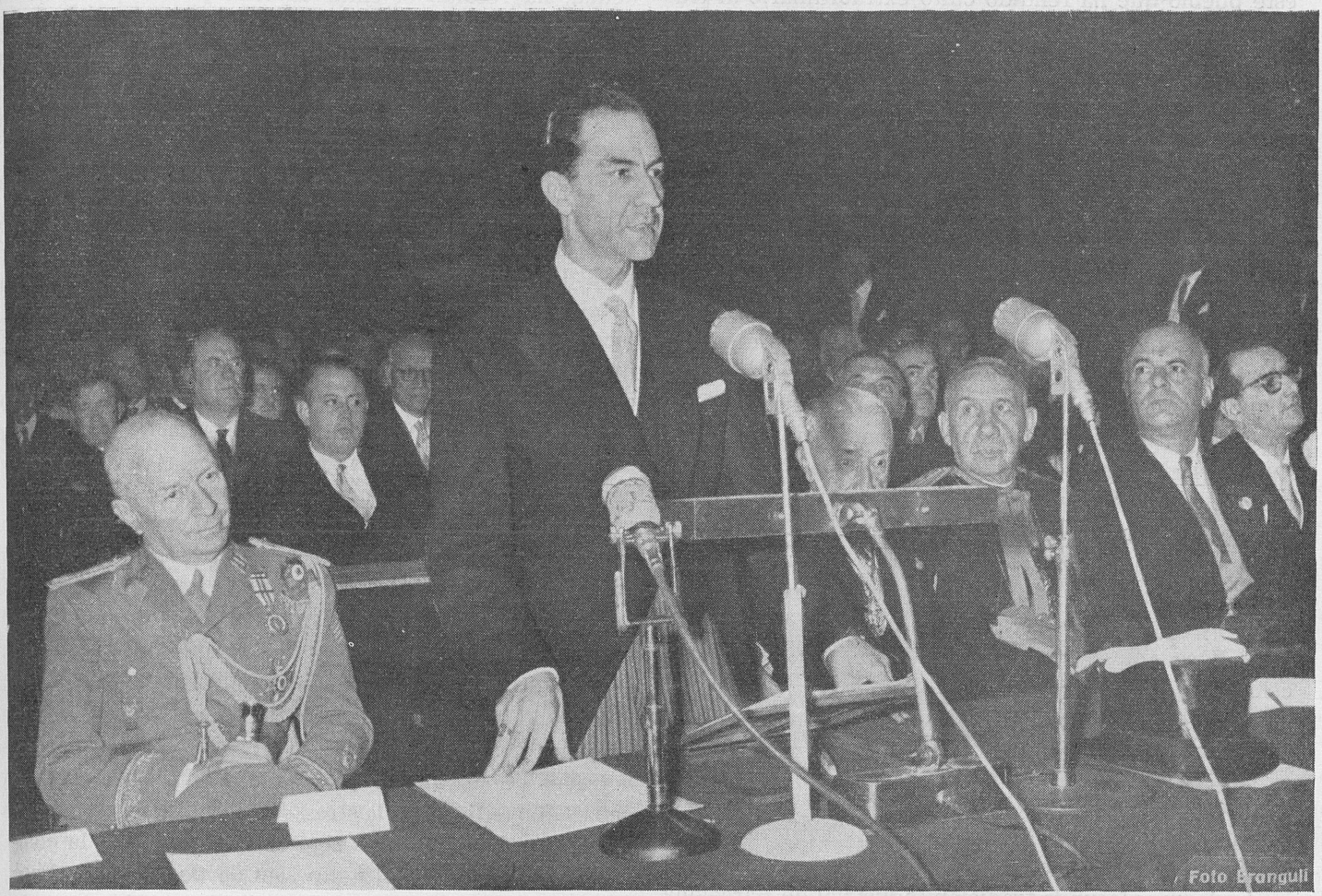
Aunque se nos tacha muchas veces de materialistas, nosotros en realidad somos un pueblo sentimental, un pueblo que tiene por encima de todo un espíritu, gracias al cual vibra con los acontecimientos sociales, y gracias al cual siempre en el fondo está lleno de buenos sentimientos, que se traducen en este afán de rendir homenaje a la memoria de los grandes hombres que tanto han contribuído a la grandeza de Barcelona. Y así como cada año lleva sus flores, presidido por el señor Alcalde, al pie del monumento al gran patricio Ríus y Taulet, recuerdo también a las figuras de los que en la Exposición de 1929 dieron un nuevo impulso a Barcelona, como el General Primo de Rivera, los señores Barón de Viver, Conde de Montsény, Marqués de Foronda, Cambó y Pich, tan elocuente y sentidamente recordados por el señor Alcalde en el almuerzo ofrecido en conmemoración del centenario de Ríus y Taulet. En suma, ha demostrado siempre que con una canción, con un sentimiento cordial, en los Coros de Clave y en todas partes, tiene un fondo de sentimentalismo, un fondo de espiritualidad, que tienen su sagrario en la Virgen de Montserrat.

La Feria, no voy a detallar aquí lo que representa y es la Feria este año porque sería una relación interminable, aunque muy agradable para mí poderlo hacer, está compendiada en ese catálogo que tenéis a la vista, que, como se consiguió ya el año pasado, venciendo toda suerte de dificultades y obstáculos, también este año se reparte el día de la inauguración de la Feria. Esto es un hecho que significa cuál es la nueva organización de la Feria, debida en gran parte, por no decir en su totalidad, no sólo al Comité, en el cual hay personalidades muy conocidas y relevantes en Barcelona, que son las que verdaderamente realizan la labor que la Feria representa, sino también al dinamismo, la competencia y la abnegación de su director, señor Tiffón.

Y yo no sé qué decir más para no molestar, pero lo que sí quiero decir, porque me sale del corazón, es que en una ciudad como Barcelona, que tiene una gloriosa tradición mercantil desde antiguo, que tiene un arraigo que está revelado en estos hitos que ha dejado en la historia, en la Lonja de Mar, en las Atarazanas y, en un orden superior, en el Libro del Consulado del Mar, que sirvió no sólo para ordenar y regir el comercio del «Mare Nóstrum», sino de otros muchos mares alejados del mismo, no pueden las ferias perecer, ni decaer. Es obligación de todos mantenerla, enaltecerla y fomentarla, y, afortunadamente, la Feria crece en los térmi-



En el stand de "ENASA"



El Ministro de Comercio durante su importante discurso

nos que revelan los únicos datos que os voy a leer en estos momentos. La superficie de la Feria es de metros cuadrados 250.000, contra 50.000 en el año 1942. El número de expositores era de 2.000 en el citado año, y en el presente son 9.314; de ellos, 6.505 nacionales y 2.809 extranjeros. Las mercancías recibidas proceden de 27 países, de los cuales 15 tienen construído pabellón. Estos países eran siete en el año 1942. Y finalmente —y esto es una tortura para muchos—, la extensión del recinto ferial alcanza 32 kilómetros y pico, lo cual quiere decir que no todo el mundo podrá seguir la totalidad del mismo, empezando por el que habla. Los «stands» ocupados son 4.962 y los países representados —a cuya representación diplomática y consular es de rendir el homenaje de agradecimiento, cariño y afecto de la Feria— son: Alemania, Austria, Bélgica, Bolivia, Canadá, Colombia, Checoslovaquia, Chile, Dinamarca, Egipto, Estados Unidos, Finlandia, Francia, Gran Bretaña, Holanda, Irlanda, Italia, Japón, Marruecos, Méjico, Mónaco, Noruega, Perú, Polonia, Portugal, Suecia y Suiza.

Estamos satisfechos del resultado de esta concurrencia y del presente Certamen en la forma que ha quedado hoy presentado a vuestra consideración; pero si os dijese que estamos satisfechos para siempre, os diría una falsedad. No estamos satisfechos del todo, estamos impacientes, hay que hacer más, creemos que Barcelona tiene el derecho y el deber de que estas ferias tomen aún mayor auge, y no sólo en la vida internacional, en que ya se ha logrado muchísimo, sino en la vida nacional, porque sabemos la utilidad que las ferias reportan no sólo para mantener el volumen de negocios entre los pueblos, sino también para establecer entre los mismos lazos superiores de espiritualidad, sin los cuales no hay posibilidad de que la humanidad sea digna de este nombre y del prestigio que a través de ello se alcanza.

Yo sólo puedo deciros, para terminar, que espero que

este pueblo que ha rendido culto extraordinario al trabajo, como lo prueban las lápidas sepulcrales que en el patio de nuestra Catedral revelan que los timbres de honor de los ciudadanos barceloneses eran los útiles de su oficio correspondiente, este pueblo que ha escogido la magnífica estatua de Llimona como símbolo del trabajo, cuando la humanidad recobre el buen sentido que parece haber perdido, y en lugar de dedicarse a crear satélites un tanto ridículamente, como si no tuviésemos bastantes problemas en el planeta que habitamos, y en lugar de vivir por las alturas, se viva poniendo los pies en tierra, que esos focos que el señor Alcalde ha tenido la gentileza de poner sobre nosotros, y que sirven a los aviadores para marcarles el rumbo, para aterrizar en tierra segura y firme, que sirvan en esta Feria para demostrar lo que se puede hacer en un ambiente de paz, para demostrar que el verdadero aterrizaje debe hacerse al amparo del mensaje de Cristo: «Paz en la Tierra entre los hombres de buena voluntad.» Una cálida y prolongada ovación coronó el brillante parlamento del presidente del Comité Ejecutivo de la Feria Oficial e Internacional de Muestras de Barcelona.

DISCURSO DEL ALCALDE, SR. PORCIOLES

A continuación habló el Alcalde de Barcelona y presidente del Consejo Directivo de la Feria, don José María de Porcioles Colomer.

«La larga y fecunda tradición industrial de Barcelona —comenzó diciendo—, que en el siglo XIII aparece ya vigorosa, halla en su «Feria Oficial e Internacional de Muestras» una nueva manifestación de sus realidades y de su fiebre de crecimiento, que las «Bodas de Plata» que hoy celebramos ponen todavía más de relieve en toda su grandiosidad.

Si la «Exposición de 1888» fué un exponente de los afanes de un pueblo, dotado de tenaz espíritu, que ansia más amplios horizontes, y la del año 1929, tras las sinuosidades propias de una evolución superada, significa la consagración definitiva de una mayoría de edad industrial, la «Feria de Muestras» ha constituído la solemne reiteración de una tarea y un ímpetu que anualmente convierte a nuestra ciudad, aunque sea por unos días, en lonja internacional de contratación, en escuela de perfeccionamientos técnicos y en sede forjadora de amistades que la canción eterna del «Mare Nóstrum» reitera con lazos de afecto indestructibles. Veinticinco años de Feria constituyen título más que suficiente para acreditar el industrialismo y el cosmopolitismo de esta ciudad. Cierto que sobre unos hombres beneméritos, con quienes Barcelona está y estará siempre en deuda, ha recaído el éxito especial de este certamen que cada día cobra mayor valor y resonancia. Pero su férrea voluntad sería insuficiente si toda la ciudad no les alentara en ese camino, haciendo de la Feria la más espléndida manifestación de sus inquietudes, en las que se fraguan no pocas esperanzas.

Y ésta es la gran lección de las «Bodas de Plata» que conmemoramos. Lección de tenacidad dentro de un mundo en transformación, de una tenacidad que sabe del constante esfuerzo de cada día para alcanzar niveles superiores de producción y de vida, y también lección de amor, sin el cual no hay obra grande, y, en definitiva, lección de esperanza en pro de una patria naturalmente ambiciosa de mayor prosperidad y de una auténtica justicia social.

Dentro de la fisonomía general de estas magnas concentraciones, no faltan características que les imprimen un sello particular. En este momento, Barcelona, sede del gran certamen, siente la responsabilidad de su organización. Se ilusiona pensando que por unos días representa todo el aliento vivificador y la pujanza económica de esta vieja y gloriosa España, unificadora de pueblos y razas y forjadora de imperios.

Por ello agradece la solícita atención que el Caudillo dispensa a nuestra Feria y la presencia del Gobierno, a través de su Ministro de Comercio, el excelentísimo señor don Alberto Ullastres, hombre de principios y de acción, formado en la rigurosa disciplina de la ciencia y cuya austeridad y alto sentido de servicio ofrece a todos los más aleccionadores ejemplos.

Puede tener la plena seguridad, señor Ministro, que Barcelona agradece el rasgo generoso que su estancia entre nosotros implica y que el testimonio de su emocionado recuerdo queda escrito con caracteres indelebles en la historia de esta urbe. Os ruego, excelentísimo señor, que transmitáis a S. E. el Jefe del Estado la expresión de nuestro reconocimiento por sus desvelos en conducir al país hacia las cimas de la prosperidad y hacia un ideal de perfección.

Comprende perfectamente esta ciudad las ingentes dificultades de la hora presente. La profunda transformación económica y social que experimenta España en estos momentos, única en toda la historia del país, lógico es que suscite, en virtud de su propia vitalidad y progresivo ritmo, las dificultades que todo crecimiento entraña, especialmente cuando ha sido preciso sortear obstáculos de extraordinario volumen y partir de una situación de colapso. Por ello comprendemos que con pleno conocimiento de las circunstancias reales de nuestra economía y de sus grandes posibilidades, se examine, en estos momentos, bajo principios sanos el

inventario y la repercusión de lo realizado y se fije el programa a seguir en una posterior etapa de la economía española, que se ofrece ambiciosa y fecunda. Y en esta coyuntura, Barcelona está, como siempre, a las órdenes de su Caudillo.

Nadie más interesada que esta ciudad para evitar que el agio o la impaciencia de unos pocos pueda repercutir en el valor intrínseco de nuestro signo monetario, a cuya estabilización aspira tanto el industrial poderoso como el más humilde artesano o productor, porque en ello cifra el equilibrio de su industria y del presupuesto familiar.

Por ello ayudaremos, en cuanto de nosotros dependa, a evitar todo gasto no productivo mientras nuestra industria y nuestra agricultura no lleguen al necesario equilibrio entre la producción y los medios de pago.

La industria de esta ciudad, de cuya savia y progreso es manifestación evidente esta Feria, hará cuantos esfuerzos sean necesarios a fin de que sean una realidad los planes de honda transformación que tanto ansia el Gobierno.

La inquietud en perfeccionar la industria y el anhelo de ensanchar sus horizontes son totalmente compartidos, pues todos sabemos que sólo cuando se consigue avanzar hacia niveles elevados de producción e incrementar la renta nacional puede darse satisfacción a todos los problemas humanos que tanto nos preocupan.

Por ello, nuestra industria desea y siente como propia la necesidad de renovar su utillaje, de arbitrar métodos más idóneos y eficientes, de conseguir una mayor productividad y de acentuar la presencia de nuestros productos en el mercado mundial, a fin de que el equilibrio económico nacional sea una realidad que permita afrontar el porvenir con optimismo.

Nuestra industria está segura de que con la adecuada y prudente simplificación administrativa y cuando sea posible, con la concesión de los créditos necesarios, se logrará una total transformación del utillaje y, con él, un mayor perfeccionamiento industrial, que reducirá los costos de producción y ampliará en gran manera las posibilidades de nuestra exportación.

Barcelona, ciudad en la que se funden, como en un crisol, las inquietudes de tantos hijos procedentes de todas las regiones españolas, aspira sólo a constituir un exponente más del resurgir nacional.

La ciudad saluda con todo afecto a los representantes extranjeros que nos honran con su presencia y a los expositores de tantos y tantos países amigos que toman parte en nuestra Feria, dándole especial brillo y esplendor.

Ya en los albores de la Edad Media, cuando se formaban los derechos de los pueblos, las ferias constituyeron una fuente fecunda de relaciones internacionales, que ayudaron a la paz y hermandad de los pueblos. Y con este espíritu hoy os recibimos a todos en nuestra Feria de Muestras, que halla su mejor justificación en los grandes capítulos de nuestra historia.

España, que en cada momento histórico ha sabido cumplir su misión universal, os recibe con el afecto enraizado en una común cultura. Sólo en los pueblos en que se da a la persona un fin trascendente hallan las libertades humanas caracteres de eternidad que superan limitaciones geográficas. Podéis estar seguros que la hidalguía y señorío español estarán siempre



En el Pabellón de Egipto

presentes para dar a la humanidad el más amplio sentido de solidaridad, de una solidaridad fundada en el amor, sin el cual son vacuos todos los vínculos y todas las esperanzas.

Barcelona se enorgullece de daros la bienvenida y os ofrece la ciudad entera, abierta siempre a todas las inquietudes.»

El discurso del señor Porcioles Colomer fué coronado con una ovación.

DISCURSO DEL MINISTRO DE COMERCIO

Por último, se levantó a hablar el Ministro de Comercio, señor Ullastres, quien pronunció el siguiente discurso:

«Excelentísimos señores y autoridades, señoras, señores:

Mucho hubiera gozado el Jefe del Estado, cuya representación ostento en este acto, contemplando el brillante concurso aquí presentado y presidiendo personalmente la inauguración de la XXV manifestación de la Feria, en la que, al lado de los resultados de la pro-

ducción nacional, se presentan, en amistosa competencia, los que el mundo nos ofrece. No ha podido ser así, y de él, con quien antes de salir de Madrid he mantenido una larga conversación sobre este certamen y vuestra región, sus hombres y sus cosas, os traigo, con un efusivo saludo que a todos quiere alcanzar, una cordial enhorabuena en aniversario tan señalado, como de quien tan cerca sigue vuestras preocupaciones y se alegra de vuestros éxitos.

Y porque el Caudillo, y con él su Gobierno, sigue muy atentamente el discurrir de la vida económica nacional, no creo inoportuno utilizar esta ocasión para, como parte integrante de éste, comunicaros mis impresiones y aprovechar mi estancia en Barcelona para



Un momento de la visita al Palacio "Victoria Eugenia"

recoger las vuestras en las materias propias de mi Departamento.

El panorama económico español está presentando en el período actual una fisonomía particular.

La tarea ineludible, el objetivo primordial con que el Estado español viene enfrentándose desde hace veinte años es el robustecimiento del organismo económico del país, la diversificación de sus actividades, el crecimiento de la renta nacional y, en definitiva, la elevación del nivel de vida de todos los españoles, principalmente de aquellos que en peor situación relativa se encontraban.

Para ello tuvo que entrar por caminos de intervención en la economía que si supusieron sacrificios momentáneos y parciales, han ido haciendo posible el acercamiento, más rápido unas veces, más lento otras, al objetivo propuesto.

El desarrollo del plan previsto estaba condicionado al mantenimiento de la estabilidad económica a corto plazo y, de hecho, durante los últimos años la situación pudo considerarse desde este punto de vista como satisfactoria.

Circunstancias de todos conocidas se han interferido en diversos momentos del pasado año 1956, produciendo una situación de desequilibrio que si, por una parte, va contra los valores que la estabilidad procura, por otra puede dañar incluso a los planes de desarrollo a largo plazo. Consciente el Gobierno de la situación y habiendo considerado cuidadosamente el pro y el contra de todas las medidas tradicionales y ortodoxas que pueden contribuir a restablecer el equilibrio momentáneamente perturbado, ha inscrito en su agenda una serie de ellas cuya aplicación, prudentemente dosificada, ha de conducir, en no largo plazo, a colocarnos de nuevo en el camino de la normalidad.

CAUSAS DE NUESTRO DESEQUILIBRIO ECONOMICO

Dos han sido fundamentalmente las causas que han constituído factor de desequilibrio, sumando sus efectos. Por un lado, las adversas condiciones meteorológicas padecidas por nuestro país, en cuya coyuntura económica todavía pesa proporcionalmente demasiado el resultado de la producción agrícola. Este fenómeno ha actuado disminuyendo los bienes circulables y consumibles en el interior del país y reducido nuestros medios normales de compra en el exterior.

Por otro lado y frente a esta situación de escasez de mercancías, nos encontramos con un aumento en el poder de compra, especialmente de las clases consumidoras, como consecuencia de los reajustes de salarios que entraron en juego principalmente a finales de año. La presión que ejerce esta demanda acrecida sobre una oferta enrarecida es el problema que hay que eliminar para que las cosas vuelvan a su cauce.

No se oculta, sin embargo, a la Administración pública lo necesario que es actuar con prudencia para que no se adopten medidas inconsideradas que, produciendo un frenazo brusco, puedan llegar a invertir la situación, originando perturbaciones que vengan a sustituir a las que se trata de eliminar.

MEDIDAS ADOPTADAS POR LOS PODERES PUBLICOS

El conjunto de medidas que el Gobierno está dispuesto a tomar, algunas de las cuales están ya prácticamente en vías de realización, se refiere, en primer lugar, a su esfera propia de acción, y comporta, naturalmente. en primer término, una actuación firme sobre

el presupuesto del Estado. Se orientan aquéllas en conjunto hacia el equilibrio financiero público como arma principal en manos del Gobierno en este campo. Por el lado de los ingresos, el robustecimiento y perfeccionamiento del mecanismo tributario, que sin medidas drásticas dé agilidad y elasticidad de rendimiento, reduciendo al mínimo la presión psicológica sobre el contribuyente. Por el lado de los gastos, la reorganización de la Administración con el mayor rendimiento resultante y la eliminación de todo gasto que no se considere estrictamente indispensable, conducirá a reducir los desembolsos del Estado y a aliviar por este lado la Tesorería pública.

No todas estas medidas pueden, naturalmente, tener efecto inmediato, pero sí actuarán desde el primer momento con un efecto de contención del gasto público y un mantenimiento, al menos, del ritmo a que viene produciéndose el crecimiento de los ingresos del Erario. Junto a estas medidas referentes a la financiación del presupuesto ordinario, la limitación del volumen del extraordinario, y del plan de inversiones correspondiente, de acuerdo con las posibilidades que suministre el ahorro voluntario nacional y el extranjero en forma de ayudas, inversiones y créditos a largo plazo, cierra el cuadro de las medidas financieras públicas que actuarán en el sentido de ir frenando el movimiento desequilibrador hasta llegar a la estabilidad deseada.

Con respecto al problema considerado desde el lado de las mercancías, el panorama es claro y a ello contribuyen dos causas: en primer lugar, las perspectivas del próximo, y ya casi inmediato, año agrícola, que se presenta como de resultados muy halagüeños, van a contribuir, si se realizan a restablecer automáticamente y en gran parte la situación de normalidad. En el entretanto, y aun después por la parte en que la oferta nacional pueda no alcanzar al consumo, el Gobierno, además de las medidas que en su mano tiene para estimular la producción, utilizará el mecanismo del comercio exterior para mantener el nivel de abastecimiento deseable.

HEMOS DE COLABORAR CON LA ADMINISTRACION

Ahora bien, la Administración, que, como veis, no sólo está dispuesta a dar los primeros pasos, sino que los está dando ya, se cree autorizada a requerir de vosotros una colaboración que podéis prestar en diversas formas y que constituirá vuestra aportación a la tarea común: colaboración que el Gobierno desea que vaya aumentando en todos los sectores y en todas las manifestaciones de la vida del Estado y de la que no es momento para hablar aquí, pero de la que. en el campo económico, veo en este momento, entre otras, una disminución por vuestra parte de la propensión al consumo.

Pero es muy importante; las estadísticas del consumo español de los diferentes artículos muestran un sorprendente ritmo de crecimiento. Magnífica señal, ciertamente, de que la mejora de nuestra situación económica a lo largo de los últimos años no ha sido una ilusión ni una propaganda. El plan de desarrollo económico en marcha en nuestro país está dando ya frutos abundantes. Pero el crecimiento del consumo tiene dos aspectos que conviene que conozcáis y que en cuanto esté de vuestra mano controléis o ayudéis a controlar. El legítimo deseo de mejorar el nivel de vida en el momento presente está artificialmente estimulado, como consecuencia del mayor contacto de nuestra generación con el mundo exterior, por los ejemplos o las propagandas de países más avanzados que nosotros en el campo económico. Su ejemplo puede y debe ser para nosotros un incentivo para el trabajo presente, garantía de una mejora progresiva en el futuro próximo, pero no debe actuar en ningún caso, porque ni moral ni materialmente es sano —no lo es ni en el campo individual, ni en el familiar, ni en el nacional— en el sentido de conducirnos en cada momento a adoptar un nivel de consumo superior al que, en buena administración, puede normalmente permitir nuestra renta. El bache por el que actualmente atravesamos es un bache, en gran parte, de superconsumo. Porque a esta predisposición que se ha presentado en los últimos años en las economías familiares, y que constituye un factor de orden psicológico, cuyo cuidado interesa no despreciar, se ha sumado últimamente la acción del mayor poder de compra, puesto en manos de sectores muy amplios de la población española como consecuencia de los aumentos de retribución últimamente obtenidos por el trabajo. Este mayor poder de compra, esta mayor renta disfrutada, se ha vertido en su casi totalidad por el lado del consumo, ejerciendo una presión desorbitada sobre los «stocks» de mercancías, contribuyendo a ejercer una presión sobre los precios y a introducir transitorios desabastecimientos de materias primas.

EL AHORRO COMO IMPERATIVO ECONOMICO NACIONAL

Me diréis que este efecto era normal e inevitable. Y yo os tengo que contestar que sólo lo es en la medida

que vosotros queráis que lo sea. Si la redistribución de la renta nacional que, al menos en parte, tal medida ha supuesto, ha sido una muestra más del deseo del Estado de mejorar la situación de los económicamente débiles, este aumento de renta no tenía necesariamente que volcarse en su totalidad sobre el consumo, aunque es fácilmente comprensible que en gran parte tuviese que ser así, dado que ha beneficiado preferentemente a los hasta ahora titulares de las rentas más bajas de la población; pero en la mano de gran parte de esos beneficiarios está, aunque sea en pequeña medida, y en mucha mayor en la de otros sectores de la población, el distribuir sus ingresos entre consumo y ahorro, mejorando proporcionalmente la parte asignada a éste.

Aquí es, pues, donde veo el segundo campo en el que vuestra colaboración puede ser verdaderamente eficaz. Lo que os pido, a todos los españoles, es que durante esta etapa ahorréis más de lo que pensabais ahorrar o de lo que veníais ahorrando. El dinero retirado así del mercado de artículos de consumo contribuirá, junto con las medidas del Estado, a nivelar más rápidamente los precios y se encauzará, en cambio, hacia la demanda de bienes de inversión. Esta colaboración no sólo va a producir efectos beneficiosos a corto plazo, contribuyendo a restablecer más rápidamente la normalidad por todos deseada, sino que también asegurará a continuación, con unas mayores posibilidades para el crecimiento económico español, una elevación de la renta individual y familiar en el futuro.

Este apoyo que el Estado solicita denuncia abiertamente una actitud sobre la que desearía llamar vuestra atención: el afán de construir la estabilización y lograr el desarrollo económico con el apoyo del ahorro particular y voluntario en vez del forzoso y público. Porque ciertamente que al Estado le es dable aumentar el ahorro colectivo. Le basta forzarlo con sus impuestos. Pero tal expeditiva solución carece de la voluntariedad espontánea que el Gobierno espera de sus ciudadanos frente a nuestro futuro económico. Por esta causa y en esta misma línea, el Gobierno estudiará las medidas pertinentes para fomentar este ahorro privado de empresas y familias del que dependerá nuestra estabilización futura y el crecimiento de nuestra renta nacional.

LA REORGANIZACION DEL MINISTERIO DE COMERCIO

Ahora bien, sobre esta base de política económica general, ¿cuál es el programa a desarrollar por el Ministerio de Comercio, cuáles sus planes, sus soluciones a los problemas planteados y su «modus operandi» en el futuro?

En pocos Ministerios —probablemente en ninguno— será más difícil introducir modificaciones, desde el punto de vista orgánico, que en el nuestro, porque en ninguno existe tal multiplicidad de órganos y de funciones compartidas con otros Departamentos. Por esto no ha sido posible redactar y ejecutar todavía con carácter definitivo un plan completo, puesto que para ello hay inevitablemente que contar con los demás Departamentos interesados, que tienen su palabra que decir en el asunto. Así y todo, están ya trazadas las grandes líneas de la reorganización del Ministerio, impuesta por la juventud del mismo, por la complejidad de sus problemas y por su posición central, con el Ministerio de Hacienda, en la orientación y ejecución de la política económica del país. De ellas, e incluso de algunas precisiones hace tiempo seguramente esperadas por vosotros, voy a daros ahora cuenta.

Desde tres puntos de vista podemos en conjunto agrupar los problemas propios del Departamento: orgánico el primero, funcional el segundo, político-comercial y de cambios el tercero.

El Ministerio debe atender tanto al comercio exterior como al interior desde el punto de vista orgánico. El instrumento para ambos ha de ser el correspondiente Cuerpo Técnico, especializado, ágil, prestigioso y con una mentalidad conveniente para comprender y adaptarse a las necesidades de la actividad comercial que, como Mercurio, lleva alas en los pies. A conseguir esto en el máximo grado van dirigidos los esfuerzos de cuantos en el Ministerio desempeñamos funciones superiores de organización. Un Cuerpo unido en el que reine la interna satisfacción, enamorado de su función y con un espíritu de servicio al bien común y al Estado, nos permitirá lanzarnos sin miedo a los programas funcionales y políticos más ambiciosos, con la seguridad de que el mecanismo corresponderá rápida y eficazmente en cuantos campos y ocasiones se haga precisa su actuación.

Pero si los servicios de comercio exterior tienen su órgano propio en la Dirección de este nombre, no ha ocurrido lo mismo hasta ahora en los referentes al comercio interior. La disposición ministerial de los servicios hasta ahora existentes, Comisaría de Abastecimientos por un lado, Fiscalía de Tasas y Junta de Precios, por otro, el hecho de que funciones del mismo estén asignadas a órganos diferentes del propio Ministerio de Comercio y, finalmente, que aspectos enteros de la vida comercial interior se hallen faltos de atención, han sido las fallas fundamentales en este

sector. Con ello, los hombres que hacen del comercio interno su profesión se hallaban huérfanos de un órgano que atendiese y representase sus intereses en la Administración del Estado; la desconexión resultante de tal situación ha resultado dañosa, no solamente para sus intereses, sino también y en mayor medida para los más altos de la comunidad nacional. El remedio será, pues, la creación de un organismo que concentre en el Ministerio de Comercio todas esas funciones dispersas, completándolas con las hasta ahora inexistentes. Este organismo administrativo incluirá, entre otros, la actual Comisaría de Abastecimientos y la Fiscalía de Tasas, en una integración que, sin perjuicio de los legítimos derechos adquiridos, dé unidad orgánica y funcional al sistema.

LA DESCENTRALIZACION DE SERVICIOS

Y entrando en este aspecto funcional del Ministerio, cuatro directrices fundamentales a las cuales se va a ajustar, quiero indicar aquí.

La primera, la rapidez en el estudio, tramitación y decisión de los asuntos que al Ministerio competen.

La segunda, la desconcentración que, en los órganos centrales, adoptará la forma de delegación de funciones con el juego del doble principio de libertad y responsabilidad a través del oportuno control, y que adoptará esta misma forma en las Delegaciones regionales, a las cuales se confiarán mayores atribuciones en orden a la mayor rapidez y eficacia del servicio, en tanto no dañen a la coordinación necesaria. A este respecto se va a dar un primer paso con una medida que en la práctica dará lugar al traspaso de la Delegación del Algodón a esta ciudad de Barcelona, asunto del que más adelante volveré a hablaros.

UN DIALOGO CONSTANTE Y EFICAZ ENTRE GOBERNANTES Y GOBERNADOS

La tercera de las directrices citadas la constituirá la información constante y abundante que saldrá del Ministerio sobre todos los aspectos que normalmente puedan interesar al público, tanto colectiva como individualmente. Esta información será suministrada en forma verbal o por escrito a través de las publicaciones del Ministerio o de sus comunicaciones a la Prensa. Esta información llegará a la calle asimismo a través de las conferencias o ruedas de Prensa que el Ministro o los altos funcionarios del Departamento celebrarán periódicamente con los representantes de aquélla, bien para completarles detalles, bien para contestar a las preguntas que se hagan, bien, en todo caso, para hacer llegar al Ministerio las preocupaciones y las sugerencias de la calle. En este sentido, el Ministerio es partidario de la más amplia libertad periodística para los temas referentes al contenido propio del Departamento.

La última de las directrices que van a gobernar el funcionamiento del Departamento se refiere a la colaboración que éste desea y recaba del sector privado de la vida económica nacional y a la que sirve también el contacto a través de la Prensa, antes citado. Si la Administración hace un esfuerzo por acercarse a los administrados, pide a éstos a su vez que se acerquen a ella. Si la Administración hace un esfuerzo por asimilar la mentalidad del particular o de la empresa, ahora le pide a su vez que éstos pongan también algo de su parte para aproximarse al punto de vista del bien común que el Estado representa. Porque esto es posible y porque, en definitiva, existe ya —ciertamente que no todavía con el carácter de generalidad deseable— es por lo que se puede plantear y poner en marcha un sistema de colaboración entre Administración y administrados que en su meta ideal y a través de ese acercamiento y de los órganos intermedios que completan el cuadro intenta llegar a la perfecta compenetración de ambos sectores.

Recojo con este motivo de nuevo el tema de la Delegación del Algodón, que puede ser indicativo de uno de los modos de proceder. Esta Delegación del Algodón en Barcelona estará constituída, en principio, por el delegado regional de Comercio y por dos representantes, al menos, de la actividad privada en este campo, uno representando a los industriales y otro a los comerciantes. A ella se le confiará el estudio de las medidas a adoptar para eliminar las imperfecciones que el actual sistema del comercio exterior de la fibra presenta, y asimismo tendrá en sus manos la ejecución de las normas que se adopten, siendo responsable, en definitiva, de la buena marcha de este sector de nuestro comercio exterior.

POLITICA COMERCIAL Y DE DIVISAS

Pasando al tercero y último de los grupos de problemas con que tiene que enfrentarse el Ministerio, y que es el de la política comercial y de divisas a seguir, nos encontramos aquí en el campo más movible y problemático, en campo en que las circunstancias de cada momento tienen un mayor valor condicionante.

El asunto comporta demasiados matices y distinguidos para que podamos tratarlos aquí en toda su complejidad. El porqué determinadas operaciones de comercio exterior se autorizan cuando con otras que pueden parecer análogas no se hace lo mismo, el denegar una operación que el particular sugiere o plantea al Ministerio con la ilusión de servir al bien común, se debe a criterios que al interesado no alcanza a primera vista por falta de visión de conjunto o de experiencia más general que la propia.

Pero si no podemos descender a detalles, sí se puede afirmar que marcharemos por el camino de una mayor libertad en la medida en que las circunstancias lo vayan permitiendo. En el orden del comercio interior, el logro de la meta soñada está condicionado al de la estabilidad de precios y de abastecimientos, tantas veces aludida. Mientras tanto, la intervención se reducirá al mínimo indispensable, tratando de ganar continuamente terreno en este sentido.

NO ES POSIBLE EL «ESPLENDIDO AISLAMIENTO»

En las relaciones con el exterior, la liberación no está condicionada necesariamente a nuestro ingreso en zonas menos estrictas de libre comercio, aunque viene indudablemente estimulada por el hecho de que a la corta o a la larga esas zonas de libre comercio internacional será una realidad y que nosotros estaremos en condiciones de integrarnos en ellas. Porque, queramoslo o no, la época del «espléndido aislamiento» económico ha pasado o está en trance de pasar, y el mantenimiento de nuestra posición económica interior y exterior pueden exigir, porque la alternativa sería peor, esta nuestra entrada en zonas de cooperación económica internacional. En todo caso, es evidente que el aumento de volumen de nuestro comercio internacional, el aprovechamiento al máximo de sus posobilidades en cuanto a precios y calidades, el flúido y cómodo abastecimiento nacional en toda clase de artículos, así como la comodidad de los participantes de la actividad comercial internacional, van exigiendo el aprovechamiento de las posibilidades que en cada momento se presenten para la liberación del comercio exterior. En este sentido iremos avanzando, tanto en la liberalización de artículos determinados como en la transformación de los cupos bilaterales en contingente globales, como por cualquier otro camino que se presente viable y que vaya dirigido a la meta prevista.

La libertad alcanzable no puede dañar en ningún caso a las necesidades de la justicia social y del desarrollo económico del país. Por eso conservaremos mientras sea preciso la actuación interna en materia de abastecimientos para asegurar el suministro de los productos de primera necesidad en cantidad y precios convenientes, sin que esto quiera decir que el sistema tenga que ser necesariamente el mismo; y conservaremos mientras los exija el plan de desarrollo nacional, las disponibilidades de divisas necesarias para garantizarlo.

FORMACION DE UN PRESUPUESTO DE DIVISAS

A este respecto, he de hacer aquí una alusión al presupuesto de divisas que el Gobierno ha acordado redactar con vistas a estimar el total de disponibilidades y ajustar a ellas, según un recto orden preferencial, las necesidades que a lo largo del ejercicio económico se presenten en los diferentes sectores. Este presupuesto o plan de divisas hará posible el óptimo aprovechamiento de las mismas y permitirá tener asegurado para lo más imprescindible un abastecimiento prácticamente completo de las necesidades correspondientes. Así espero que ocurra, por ejemplo, en el sector de repuestos de piezas de maquinaria, necesarios para mantener en pleno y correcto funcionamiento las instalaciones que abastecen el consumo nacional y que sé constituyen uno de vuestros motivos de preocupación.

En cuanto a los artículos de primera necesidad y a las materias primas, cuya escasez, por la sensibilidad del mercado, pueda producir fácilmente alteraciones en el abastecimiento o en los precios, la política, que ya se ha empezado a seguir, será la construcción de «stocks» reguladores suficientes para eliminar todo amago de especulación o de perturbación en el mercado.

LA RENOVACION DE UTILLAJE FABRIL

Finalmente, y por no dejar de tocar un problema que sé que también os preocupa y que preocupa igualmente al Estado, me referiré al utillaje de vuestras fábricas o su renovación o a su ampliación.

Creo, a este respecto, que convendrá realizar un estudio detenido y completo sobre la situación y sobre las medidas que empresarios y poder público tienen que tomar de común acuerdo. Porque si pensamos asomarnos a competir al exterior, debemos estar en condiciones de hacerlo; es necesario que los costes se sitúen a un nivel internacional. Por vosotros y por la industria de toda España, el tema de la productividad, que es racionalización, que es utillaje moderno y aprovechamiento al máximo del trabajo, se presenta en un tan primerísimo plano a la atención y a la preocupación

constante del Estado y debe estar presente también en todas vuestras meditaciones sobre el futuro de vuestras empresas.

El mayor rendimiento del trabajo y en el trabajo será, en definitiva, la base sobre la que fundamentamos en el futuro nuestras posibilidades exteriores y la elevación del nivel de vida de nuestro pueblo. Esta Feria maravillosa que habéis levantado, mantenido y hecho crecer con vuestro tesón y vuestro esfuerzo, y las realizaciones de otros países que en ella podemos contemplar, constituirán, sin duda, un valioso estímulo para todos nosotros.

Pero yo sé que vosotros, hombres de Cataluña, para los cuales el trabajo no es simplemente el «traball», sino el «sent traball», al que cantáis hasta en los días de Pascua en vuestras «caramelles», no necesitáis de este estímulo. Y por eso, al terminar —ya es hora— quiero saludaros con una fórmula que sé es especialmente grata a vuestros oídos: «Salut y feina».

En nombre del Jefe del Estado, declaro inaugurada la XXV reunión de la Feria Internacional de Muestras de Barcelona.»

Al terminar su discurso el señor Ullastres, estalló una prolongada ovación.

Reportaje sobre la XXV Feria Oficial e Internacional de Muestras de Barcelona

SIN pecar de exageración, y aun contando con la evidente superación que cada año se registra en el certamen barcelonés, puede decirse que esta XXV edición de la Feria recientemente clausurada es, desde luego, la mejor y más completa de las que hasta ahora se han celebrado en España y una de las mejores de Europa: por número de expositores, por más copiosa participación extranjera, por mayor extensión de sus instalaciones, por afluencia de visitantes, por volumen de operaciones realizadas, por mayor número de novedades comerciales que eligen el marco incomparable del recinto de Montjuich para hacer su aparición en el mercado, por su bullicio y sin igual colorido, que hacen que esta Feria constituya el legítimo orgullo de Barcelona, en el que toda España participa y comparte en comunidad de anhelos e intereses con la industriosa y bella región catalana.

Al celebrar sus bodas de plata esta veterana Feria son dignas de registrarse las notables mejoras que desde todo punto de vista ha supuesto el acotamiento total del recinto, que se tradujo en mayores facilidades para el visitante, que ha de controlar su acceso al recinto una sola vez. Con ello se ha logrado un aumento notable de la superficie destinada a exhibición al aire libre, puesto que ha podido aprovecharse todo el andén central de la avenida de María Cristina, así como las calzadas laterales de la de Ríus y Taulet. También por primera vez este año se ha dispuesto de la totalidad del Palacio de la Metalurgia, con lo que la superficie aprovechable, que en 1956 fué del orden de los 250.000 metros cuadrados, ha alcanzado este año casi los 300.000, resolviendo, siquiera sea momentáneamente —pues la Feria crece de modo continuo— el acuciante problema de espacio con que se enfrentan anualmente sus organizadores.

Pretender dar justa y detallada cuenta de lo que el Certamen de Barcelona encierra, «stand» por «stand», es tarea que excede casi la capacidad humana, y, desde luego, los límites de este reportaje y la paciencia de nuestros lectores, puesto que el recorrido, sólo pasando de largo por delante de los «stands», dura algo más de dos horas y media. Si éstos hubieran sido colocados unos junto a otros, sin pérdida de espacio, ocuparían un recorrido de casi 17 kilómetros. Por ello nos limitaremos a recoger las características más destacadas, las aportaciones de mayor relieve y las novedades más dignas de mención que han concurrido a esta XXV edición de la Feria de Muestras de Barcelona.

* * *

Vaya por delante nuestro más cálido elogio a la perfecta organización, encaminada a la mayor comodidad de expositores y visitantes. Aquéllos, con servicios de restaurante dentro del recinto y facilidad —por concesión especial del eminentísimo señor Arzobispo-Obispo— de oír Misa los días de precepto sin salir de la Feria. Estos, con una serie de indicadores que, en todas las encrucijadas, les sirven de orientación en su deambular por los palacios y espacios exteriores, com-



Vista general de la Feria

plementados por abundantes planos en plástico, en los que se hacía figurar la totalidad del espacio ferial, situando al visitante con la frase "Usted está aquí".

Esto, unido a la guía que gratuitamente se facilitaba a la entrada al recinto, permitía una fácil orientación y rápida localización de lo que cada uno deseaba contemplar. También ha sido notablemente ampliado y mejorado el servicio, que ya funcionó el pasado año, para información de visitantes extranjeros, quienes asimismo cuentan dentro de la Feria con un Club internacional, en el que pueden disponer de amplios despachos.

El aspecto ornamental que, si bien accesorio, es factor muy importante en esta clase de certámenes, ha sido especialmente cuidado, tanto en los pabellones —muchos expositores han renovado totalmente sus instalaciones de años anteriores— como en los accesos y paseos que comunican entre sí los distintos Palacios.

Pasando a examinar el lado puramente industrial y mercantil de la manifestación, es de destacar la nutrida y brillante contribución de la industria y el comercio nacionales, que en noble y viril competencia con la participación extranjera alcanza alturas verdaderamente notables. La aportación nacional, copiosísima y de calidad realmente espléndida, constituye, como es tradicional, el eje y núcleo de la Feria. A su lado, la participación extranjera, en proporción no superada hasta la fecha, tanto en número de expositores como en variedad de procedencias, realza y justifica el renombre y prestigio internacional alcanzado por este certamen.

Mencionaremos en primer término la plaza del Universo, en la que parece darse cita toda la riada humana que diariamente absorbe la Feria. Es el punto donde se aglomera la muchedumbre ávida de degustar las exquisitas y variadas novedades alimenticias que la Feria ofrece. Sin este bello espacio —presidido por una alegoría del Trabajo—, la Feria perdería gran parte de la atracción que ejerce sobre la población que a ella acude en busca de grato esparcimiento.

Pero no sólo puede hallarse en esta plaza, todo colorido y movimiento, el deleite del paladar; también en ella se exhibe gran variedad de maquinaria para las industrias alimenticias.

Daremos a continuación breve noticia del contenido de los edificios.

PALACIO NUMERO 1

Agrúpase en este edificio la enorme variedad de aparatos que van transformando y mecanizando el hogar español: lavadoras, neveras, batidoras, ollas-exprés, cocinas, hornos y parrillas de gas, eléctricas o de carbón de todas clases y tamaños.

A su lado, la maquinaria para Artes Gráficas de las características más modernas: linotipias automáticas con teleinscriptor, máquinas offset de gran formato, guillotinas electrónicas e hidráulico-electrónicas, máquinas planas de doble revolución, encuadernadoras con hilo y con alambre, etiquetadoras, etc.

Allí están también la maquinaria para trabajar la madera y el corcho, los transformados metálicos, y entre éstos, el «stand» de la «Operación M-2», que agrupa una nutrida y variada gama de la producción que esta Operación representa. Sendos gráficos muestran el auge adquirido por las exportaciones realizadas con cargo a aquélla.

El instrumental médico-quirúrgico está asimismo ampliamente representado en este palacio con abundancia de marcas nacionales y extranjeras.

A la salida de este edificio, con dirección a lo que en Ferias precedentes era el Pabellón Colonial, se agrupa la maquinaria para la elaboración de aceites e industrias derivadas y el «stand» de la Escuela de Oleicultura.

PALACIO CENTRAL

Aparece expuesta en este recinto una asombrosa variedad de modelos de máquinas para oficina. La radio y la televisión tienen también aquí su sede, con gran número de modelos de ambos usos, de características y potencialidad diversa, todos ellos de perfecto acabado; tocadiscos, aparatos de rayos X, megáfonos, magnetófonos y hasta estaciones emisoras. A su lado están los aparatos eléctricos de medición y control, material aislante, conductores eléctricos, contadores disyuntivos de potencialidad varia, interruptores automáticos, condensadores, etc.

La popularidad de este palacio está acaparada por el "stand de "Miniwatt", que en amplio espacio de más de 400 metros muestra los prodigios de la electrónica: el detector de partículas férreas, el telepantógrafo con sus múltiples aplicaciones en la televisión, reguladores termoeléctricos, cerebros electrónicos. La curiosidad de las monedas que por sí solas dan una vuelta en el aire; la caja de caudales de plástico, de cierre electrónico, con recompensa para el visitante que consiga abrirla en el plazo marcado; los cristales luminosos; la valla electrónica; el «vinomátic», o barril cuya espita se acciona a distancia, son otras tantas novedades que sorprenden y admiran al público que, curioso, se agolpa para contemplar las aplicaciones de la electrónica.

Dentro de este palacio se halla el pabellón de Artesanía, que agrupa los primores del trabajo manual: bellos ejemplares de abanicos, encajes de bolillos y de otras características, hierros forjados, bordados, muebles y tallas en madera, alfarería artística, imágenes, objetos de porcelana, vidrio y cristal, muñecos y tantas otras mil lindezas cuya contemplación encanta.

También en este palacio se halla el suntuoso Pabellón Textil, que expone la producción de cerca de 3.000 empresas catalanas y es un prodigio de decoración y buen gusto.

Los expositores rivalizan en originalidad en sus respectivos «stands». Un globo terráqueo pendiente por finos hilos de un paracaídas es el motivo fundamental de una firma de fibras artificiales.

De riqueza extraordinaria es la colección de tejidos antiguos que presenta el Museo Biosca, de Tarrasa. Otro tanto puede decirse de la escogida selección de alfombras exhibidas.



Un aspecto nocturno de la Avenida de María Cristina

La lana, la seda y el algodón en cantidad, variedad, combinación de colorido, dibujos, constituían un verdadero placer para la vista.

Los encajes, blondas, artículos de uso, popelines, telas para tapicería y otros usos; los tejidos tratados especialmente «Sanfor», «Retylene», «Texilon», «Forcycolor», «Vetex», son motivo suficiente para justificar el merecido prestigio de este Pabellón.

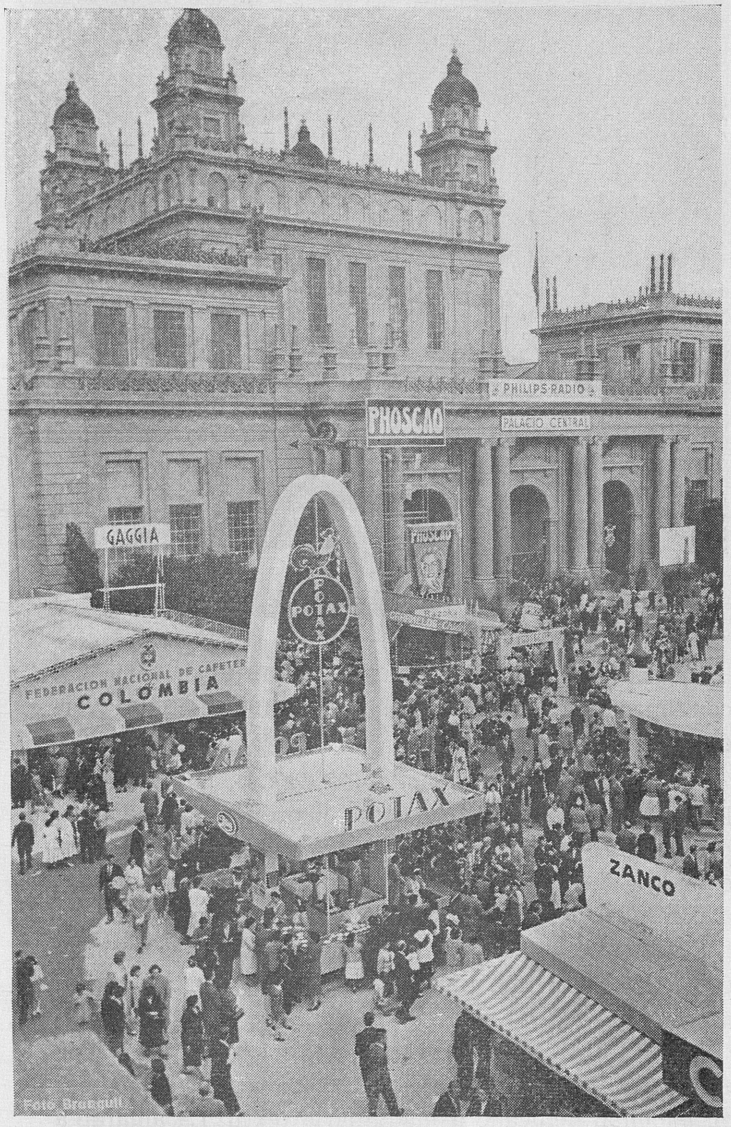
Como curiosidad que ha atraído numeroso público está el «robot» que una veterana firma instaló en su «stand».

Por su afinidad con esta industria, aunque instalado en el palacio de Alfonso XIII, citaremos en este lugar en pabellón dedicado a maquinaria textil. La algarabía producida por el movimiento de las máquinas es enorme. Al lado de la aportación tradicional, integrada por

maquinaria para fabricar géneros de punto, cintería, para tejer orillas y tejidos diversos (gabardina, popelín, jacquard para tapicería), humificadores automáticos, etcétera, encontramos verdaderas novedades, cual es la máquina para retorcer algodón con 22.000 vueltas por minuto, una estampadora automática a ocho colores, peinadoras rectilíneas, etc.

PALACIO NUMERO 2

Se agrupa en este vasto edificio de más de 11.000 metros cuadrados —juntamente con un amplio muestrario de artículos para fotografía, cinematografía, óptica e instrumentos de precisión— la mayor parte de la participación extranjera en sus característicos «stands», en los que se exhiben únicamente las mercancías de tamaño pudiéramos decir normal, puesto que las de gran volumen, presentadas por cada nación, se hallan diseminadas por la Feria dentro del grupo en que pueden considerarse encuadradas.



Un rincón de la plaza del Universo

La copiosísima participación extranjera que ha acudido al Certamen representa a 26 países, con un total de 2.800 expositores —460 más que en 1956—, y que se distribuyen del modo siguiente:

Alemania, 718; Austria, 44; Bélgica, 50; Canadá, 2; Colombia, 1; Checoslovaquia, 7; Chile, 1; Dinamarca, 44; Egipto, 68; Estados Unidos, 253; Finlandia, 23; Francia, 440; Gran Bretaña, 380; Holanda, 49; Irlanda, 1; Italia, 218; Japón, 1; Liechtenstein, 1; Marruecos, 4; Méjico, 16; Mónaco, 1; Noruega, 16; Polonia, 7; Suecia, 72, y Suiza, 380. De estos países, 16 concurren oficialmente.

PABELLONES EXTRANJEROS

El *alemán,* de tonalidades claras, presenta gran cantidad de material científico —libros y revistas de carácter técnico y teórico—, variada gama de instrumental óptico, quirúrgico y odontológico, finas porcelanas, aparatos de radio y televisión, máquinas y material fotográfico para impresiones en negro y en color, maquinaria para oficinas, etc.

Al lado de esta muestra de la industria germánica, para evitar la monotonía, se exhiben muestras de vinos del Rhin y de cervezas de Munich y un piano de cola de acreditada marca. En el centro, y como presidiendo la aportación alemana, se halla el «stand» de la Cámara de Comercio, decorado con bellas fotografías y un monumental diorama del puerto de Hamburgo, pintado a mano.

La participación *belga* ha traído a esta Feria lo más característico de su producción. En el pabellón oficial, presidido por una fotografía de su joven soberano, hay un mapa del país, a gran tamaño, donde se ha hecho figurar la localización regional de las industrias belgas.

El típico y bien montado «stand» de *Chile,* en cuyo frente está la enseña nacional rodeada de bellas fotografías sobre la extracción y proceso industrial de nitrato, está dedicado exclusivamente a este producto, recordando su privilegiada posición como único país productor de este fertilizante.

La aportación *francesa* es realmente extraordinaria y su valor conjunto sobrepas los 275 millones de francos. En esta XXV Feria no se ha montado pabellón oficial, sino simplemente un servicio de información, en el que se proporcionan abundancia de detalles sobre

la producción y exportación galas, así como propaganda de turismo y vías de comunicación.

Las firmas francesas que han acudido a esta Feria presentan un completo muestrario de la producción de su país: automóviles de lujo y utilitarios; maquinaria, que va desde la de obras públicas de mayor tamaño al instrumental quirúrgico más delicado o al aparato óptico de más exacta precisión; perfumes, creaciones de su renombrada moda, exquisitos vinos y champañas, etcétera.

El pabellón de *Italia* —habitual participante en los certámenes de Barcelona— destaca por la simplicidad de sus líneas, de acuerdo con la arquitectura modular an en boga. Está emplazado en la entrada del Palacio de Alfonso XIII y agrupa una escogida muestra de la producción italiana: libros de ciencia, arte y para la gente menuda, máquinas para oficina, instrumental médico-quirúrgico, aparatos de precisión y de óptica; automóviles de renombradas marcas, grandes cafeteras exprés, productos químico-farmacéuticos y de la afamada artesanía italiana.

Dentro del pabellón hay un lugar especial dedicado a las líneas de navegación.

Abundantes fotografías y cuadros estadísticos relativos a la capacidad industrial del complejo de Montecatini sirven de fondo decorativo a este tan logrado pabellón.

El *británico,* de gran sobriedad, tiene como motivo fundamental la investigación científica. Exhibe una maqueta de las instalaciones de Calder-Hall —primera estación atómica productora de energía eléctrica en el mundo—, que suministra 92.000 kilovatios. Completan el pabellón, a más de numerosas fotografías sobre las restantes centrales de este tipo, que pronto empezarán a funcionar en Gran Bretaña, un modernísimo detector de descarga de cuatro voltios para localización de defectos en los aisladores eléctricos y una miniatura de pala excavadora accionada por mandos eléctricos en pleno funcionamiento.

La aportación *finlandesa* está caracterizada por su variedad. Al lado de la madera y los productos de ella derivados, base fundamental de su economía, exhibe artículos deportivos —entre los que figura el par de esquís con que se conquistó en los Juegos Olímpicos de 1956 el trofeo mundial de saltos—, artísticos artículos de cristal y porcelana, máquinas de calcular, quesos de varios tipos, etc. Decoran el recinto, además de hermosas diapositivas de aquel lejano país, una amplia colección de vistas de la Empresa estatal Valmet, en las que puede apreciarse la variedad de sus actividades: motores diésel, locomotoras, excavadoras, armas de alta precisión, etc.

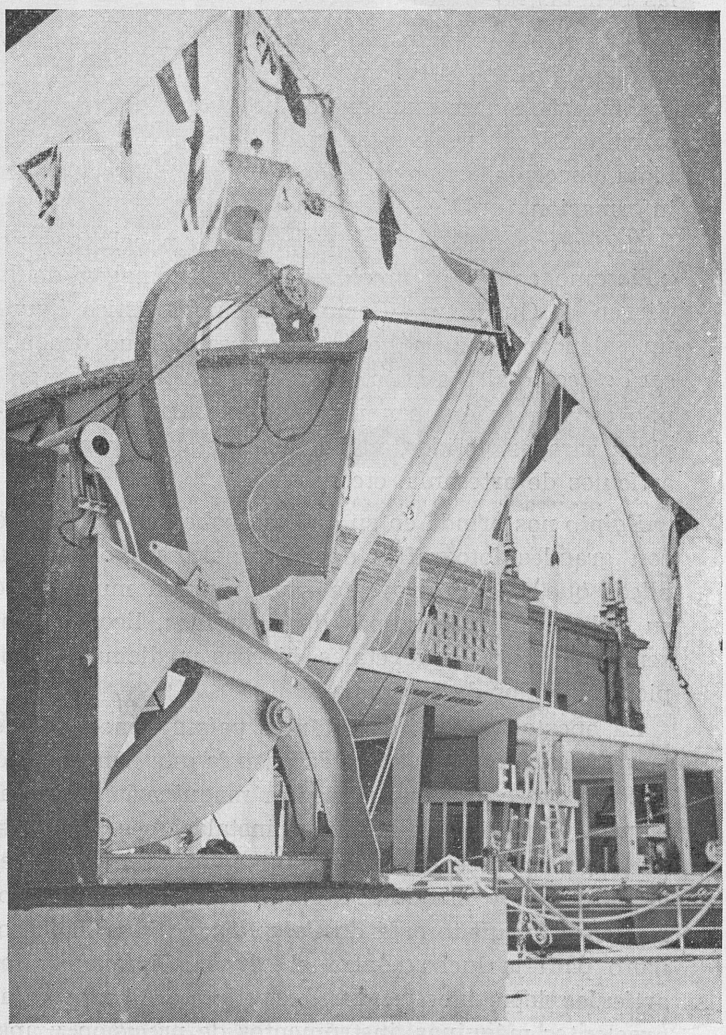
Polonia, que por vez primera concurre a esta exhibición, ha atraído la curiosidad de los visitantes.

Su pequeño pabellón, de extraordinario buen gusto, recoge la aportación de siete firmas, y presenta al lado de los productos alimenticios —huevos, quesos, jamones, malta, etc.— instrumentos de óptica y de medicina de alta precisión, primorosas tallas en madera, objetos de bisutería y tejidos.

Los países escandinavos también están presentes en este magnífico escaparate que es la Feria de Barcelona.

Suecia es habitual concurrente, pues viene participando sin interrupción desde 1944. Su aportación está integrada por 72 firmas, que presentan una escogida muestra de la multiplicidad de su industria: máquinas de calcular, motores marinos, rodamientos a bolas, etc.

Noruega, que por segunda vez concurre a esta Feria,



Pabellón de la Empresa Nacional "Elcano"

no ha regateado esfuerzos para enmarcar debidamente su aportación. En una maqueta de colosal tamaño presenta las principales industrias del país: bacaladera, forestal y de fertilizantes nitrogenados. En «stand» aparte se exhiben reproducciones de dos unidades de la flota Noruega-Mediterránea, maquetas de hornos utilizados en la industria pesada, máquinas para oficinas, etcétera.

En el amplio espacio ocupado por el pabellón *suizo* puede contemplarse, agrupada con un gusto exquisito, una variada muestra del enorme potencial de la industria helvética, ocupando lugar destacado su tradicional industria relojera, con modelos de adorno, de precisión y de control para la industria; en vitrinas giratorias se exhiben primorosos encajes y tejidos; las máquinas más varias: de coser, para oficinas y de afeitar; productos químicos, motores eléctricos, maquinaria de precisión, etc. Decoran este espléndido conjunto bellísimas fotografías a todo color, mostrando las bellezas naturales del país.

La aportación *marroquí*, que este año tiene carácter autónomo, ofrece el tipismo y colorido de todo lo moro. En su pabellón se exhiben los productos de artesanía característicos: tapices, repujados en cuero, perfumes, plata cincelada, etc., existiendo asimismo un servicio de información turística.

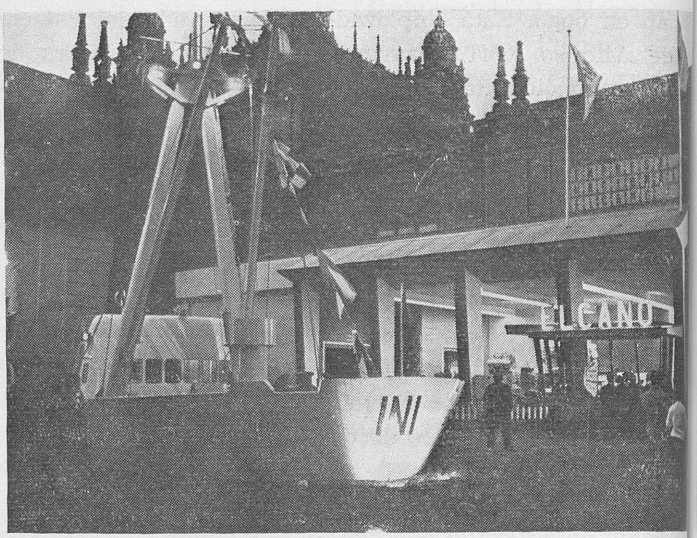
Méjico concurre por vez primera. Su pabellón es un policromo conjunto, presidido por una imagen de la Virgen de Guadalupe. Como nota característica figura un calendario azteca hecho en mosaico, que después será ofrecido al Instituto de Cultura Hispánica. En amplio espacio se exhiben productos alimenticios, los típicos zarapes, tejidos, máquinas lavadoras y neveras, artículos de artesanía, etc.

Egipto nos brinda en su extenso pabellón —decorado con grandes fotografías de las ambiciosas obras públicas que el país proyecta— una amplia muestra de su industria textil, a más de cigarrillos, licores, conservas de frutas y vegetales, hierbas medicinales y típicos artículos de artesanía.

La aportación de los restantes países tiene su sello característico o es una novedad con la que han querido hacerse presentes; así vemos la maquinaria, material científico, objetos de adorno e instalaciones para desplumar aves presentados por *Dinamarca;* instrumental de precisión y máquinas-herramientas *checas;* el aromático y exquisito café de *Colombia;* la bomba de cobalto para la lucha contra el cáncer de *Canadá;* los artículos deportivos y tallas de madera de *Andorra;* las excelentes máquinas, instrumentos de precisión y aparatos ópticos de *Austria,* etc.

De propio intento hemos dejado para último lugar la descripción, siquiera sea sucinta, de la colosal presencia de *Estados Unidos* en esta Feria.

Dos son los pabellones —ambos totalmente construídos en aluminio, acero y plástico, con un peso de 22 toneladas cada uno— y están emplazados en los lados de la plaza de Gran Surtidor. El de la derecha, dedicado a la agricultura, que en amplísimo espacio, que cubre más de 500 metros cuadrados, se da amplia noticia sobre producción nacional de aceite, trigo, algodón y tabaco, exhibiéndose muestras de las cosechas y de la maquinaria empleada en las sucesivas operaciones que su cultivo precisa. La elaboración de determi-



Otra vista del Pabellón de la "Elcano"

nados productos a la vista del público, unido a los obsequios que en ocasiones se entregaban al visitante, determinaba una continuada afluencia de público en este pabellón.

En el otro se pretende demostrar la importancia y beneficios que se derivan de la productividad. Está dedicado preferentemente a los niños. Todo allí es sorprendente y maravilloso. Sólo citaremos algo de lo que tanto llama la atención: el piano que pinta con sólo presionar sobre teclas y pedales; el hombre interplanetario, de plástico y metal, que realiza determinados movimientos; el gato que enarca el lomo al acariciarle; el gallo que baila, y tantas cosas más que hacían las delicias del público infantil. (Al terminar la Feria, este pabellón será regalado al Ayuntamiento de Barcelona.)

En la parte dedicada a los adultos se presentan los utensilios y comodidades de que disfruta el hogar americano, así como una colección de materiales empleados en las experiencias científicas de carácter físico, químico y electrónico.

Pabellón del Juguete

También en el palacio número 2 está el Pabellón dedicado al Juguete —cuya antigua Feria, denominada de Juguete y Artículos de Bazar, puede considerarse como el antecedente remoto de la magnífica realidad que es el actual certamen—, en el que la inventiva humana se ha puesto al servicio de la chiquillería y en donde pueden contemplarse las muñecas más lindas al lado del juego de habilidad o del atuendo del más bravo indio.

Exposición de Filatelia y Numismática

En la planta superior de este Palacio, al igual que en años anteriores, se ha instalado la Exposición de Filatelia y Numismática, que ya goza de gran renombre.

En la sección Filatélica este año se exhiben 176 cuadros, pertenecientes a 93 expositores, constituyendo una verdadera antología de la historia del sello.

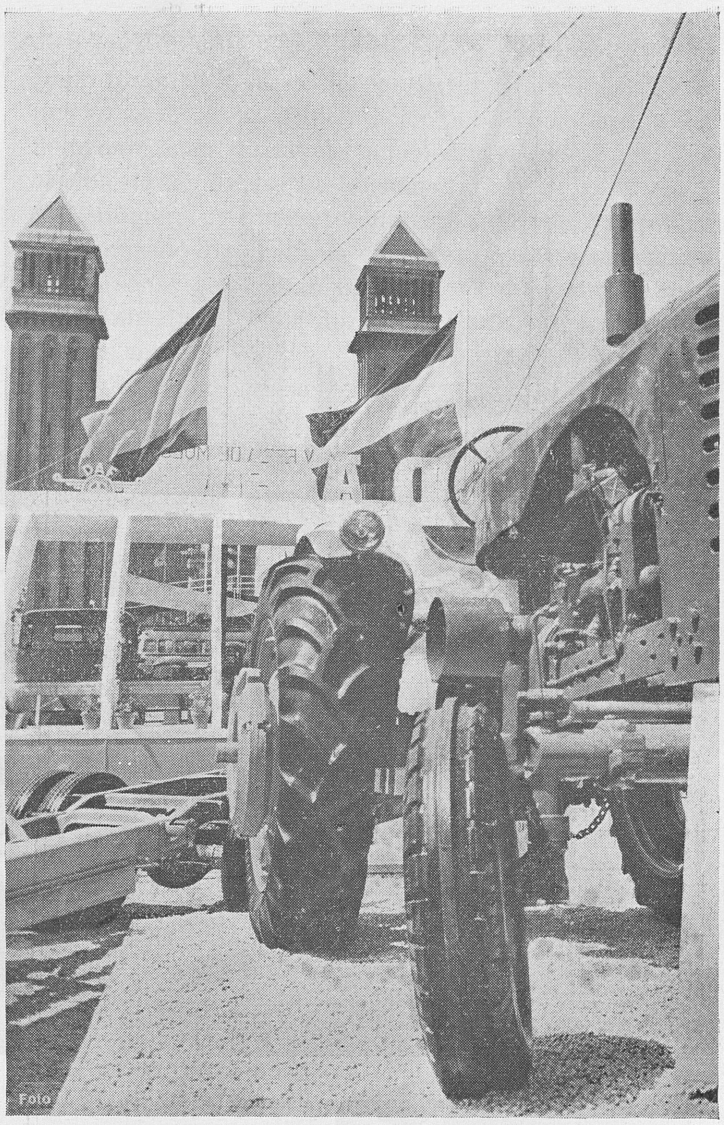
En la parte correspondiente a Numismática se recoge en 24 vitrinas la evolución de la moneda española a través de todas las épocas, desde las acuñadas por los griegos en los siglos III y IV antes de Jesucristo hasta nuestros días. La variedad no puede, pues, ser mayor, y algunas de las piezas expuestas son de gran valor por su rareza.

PALACIO DE ALFONSO XIII

En este amplio recinto, además de la maquinaria textil, de que ya hemos hablado en otro lugar, se hallan expuestas las máquinas para las industrias farmacéutica, química, del caucho y de la goma, así como un completo muestrario de la producción de estas industrias.

Salón de la piel

Destacan dentro de este Palacio los salones dedicados a la Piel y al Plástico. El primero, que ocupa vasta extensión, agrupa a unos 300 expositores de artículos relacionados con esta mercancía. En él pueden contemplarse, además del «stand» de la Escuela Sindical de Tenería de Igualada, una gran variedad de maquinaria para las industrias del curtido, calzado y piel, productos químicos y extractos curtientes; curtidos para calzado, marroquinería, artículos para deporte y viajes y cuero industrial, así como sus manufacturas.



La maquinaria agrícola se expone al aire libre

Salón del Plástico

Este salón ofrece infinitas novedades: el sifón irrompible; el secador eléctrico para el cabello, con aire frío o caliente, muy manejable y económico; las flores, justa réplica de las naturales; infinita variedad de artículos y vasijas de uso doméstico. Esto en cuanto a las aplicaciones pudiéramos decir domésticas. Pero no sólo se han beneficiado del plástico las amas de casa, pues dadas sus cualidades de resistencia, poco peso e inalterabilidad, encuentra un vasto campo de aplicación en la industria, medicina, etc., para revestimiento de cables, embalajes, etc.



Detalle de un pabellón en la Plaza del Universo

PALACIO DE VICTORIA EUGENIA

Reúne, como es tradicional, la concurrencia de los vehículos de motor y bicicletas.

En él se han dado cita las más prestigiosas marcas extranjeras, presentando, al lado de sus modelos ya consagrados, los más recientes salidos de sus fábricas.

Allí las marcas francesas, italianas, británicas o alemanas rivalizan presentando sus infinitos modelos, desde el coche de gran lujo, el turismo, el deportivo o el utilitario, con sus peculiares características, y en los que están llevados al máximo la potencia y el rendimiento.

Junto a ellos, la cada vez más abundante producción nacional, representada por E. N. A. S. A. y Seat, la primera con su discutido turismo «Z-103» y la Seat con su nuevo modelo «600», que ya ha comenzado a fabricar; el Seatbus de 10 plazas y el superlujo "1900", y tan conocido en nuestro país.

Los vehículos utilitarios de fabricación nacional ha mejorado notablemente su presentación y caracterís cas técnicas. Pueden contemplarse un aerodinámi Biscúter y el resistente y bien trazado Clúa.

También las motocicletas tienen amplia represent ción, y todas las marcas nacionales y extranjeras e hiben sus más modernos modelos, lo mismo que ocur con las bicicletas.

Los vehículos de gran tonelaje —camiones y tra tores— se exhiben en la explanada de este Palacio. A se ve nuestros Pegasos y Ebros, los Leyland, Daf o l enormes alemanes.

PALACIO DE LA METALURGIA

Recógense en este magnífico edificio la aportación n cional y extranjera de maquinaria pesada, herramie tas, equipos industriales y material de precisión.

Llama la atención por su ingente mole un cilind para curvar chapa de hasta 38 milímetros de espeso Su peso es de 150 toneladas y es la primera máquina d estas características que se fabrica en España. Tambié como novedad se ve el proyector de arena, que pued mover una tonelada por minuto. Allí pueden conte plarse toda clase de rectificadoras, mandrinadoras, to nos, taladros, limadoras, cepillos, etc. Firmas nacion les, principalmente catalanas y vascongadas, exhibe sus productos junto a los de prestigiosas casas suiza alemanas o suecas. A su lado, los más recientes mod los para limpieza de piezas de motores, aparatos pa desengrase y equipos de soldadura.

Una primera firma nacional muestra —unido a l diseños de locomotoras— grupos electrógenos, gene dores de vapor, motores eléctricos para accionar tel res, etc.

En el exterior, bordeando este Palacio y diseminad por toda la calzada central del paseo de María Cristi se ven ómnibus y chasis, maquinaria para obras púb cas (apisonadoras, equipos para movimiento de tierra paleadoras hidráulicas, excavadoras, trituradoras, é cétera); para usos agrícolas (segadoras, sembradora equipos trilladores-limpiadores). La «sahariana», máq na que sin necesidad de tierra produce diariamente 500 a 1.000 kilogramos de forraje, y tantas novedad más cuya enumeración resultaría prolija.

Adrede hemos dejado para el final la aportación la Empresa Nacional Elcano, emplazada en el lugar q anteriormente ocupaban los «stands» agrícolas. Se en este pabellón una selecta muestra de la activid

de las factorías de Manises y Sevilla. Pero lo que más llama la atención es la perfecta reproducción de un barco de 2.000 toneladas con la maquinaria auxiliar funcionando a vista del público.

Para concluir este «recorrido», diremos que el trofeo de la Revista *Ondas* para el mejor pabellón extranjero ha sido otorgado al de Estados Unidos; la Empresa Elcano alcanzó el galardón para pabellones nacionales, y el trofeo para el mejor «stand» fué concedido al de la Sociedad Nestlé.

* * *

Para completar esta larga información hay que mencionar los actos organizados, ya en honor de los países, con la celebración de sus tradicionales «días», o en agasajo a alguna rama o industria que figuraba en la Feria, como fueron los «días» de las Artes Gráficas, la Metalurgia, la Piel, la Alimentación, el Arbol, etc., o en homenaje a los demás certámenes nacionales, cual fué el «día de las Ferias de España».

El número de visitantes ha sido fabuloso, ya que se ha alcanzado algún día la cifra de 300.000 —sin contar las personas que tenían libre acceso al recinto—, y en los veinte días que ha durado la Feria se ha llegado a los dos millones.

Han sido muy numerosos los miembros del Cuerpo diplomático acreditado en España, Ministros extranjeros y nacionales que se han desplazado a Barcelona para contemplar su Feria, culminando las visitas que el certamen ha recibido en la dispensada por S. E. el Generalísimo Franco, acompañado por su egregia esposa, en la mañana del día 17 de junio.

La Feria de Barcelona vista por las Autoridades económicas

ALGUNAS de las ilustres personalidades que han visitado la XXV Feria Oficial e Internacional de Muestras de Barcelona han expresado unánimemente su cálido elogio del Certamen. A continuación recogemos las más expresivas de entre ellas.

El excelentísimo señor don Alberto Ullastres Calvo, Ministro de Comercio:

«*Estoy ciertamente impresionado de la Feria de Barcelona y de lo que representa en el orden económico su enorme desarrollo.*

Felicito a cuantos han intervenido en la organización de esta magnífica manifestación, honra de Barcelona y de toda España, y a los expositores que con su trabajo han puesto tan alto el prestigio de nuestra industria y de nuestro comercio.

Agradezco la presencia de la participación extranjera, que trae a la capital de Cataluña las mejores muestras de su producción, lo que prueba la importancia que todos los países conceden al mercado de nuestra patria.

Finalmente, expreso mis más fervientes deseos por el éxito de la Feria Nacional e Internacional de Muestras de Barcelona en sus Bodas de Plata y en sus sucesivas manifestaciones.»

El Presidente del Congreso de Economía Nacional y Ministro sin cartera, excelentísimo señor don Pedro Gual Villalbí, mantuvo un diálogo con los representantes de la Prensa, que reproducimos a continuación:

—¿Las Ferias de Muestras responden efectivamente a la finalidad de promover el comercio internacional o quizá su eficacia queda reducida a una demostración periódica del progreso industrial?

—*En realidad, el objetivo de las Ferias de Muestras es cumplir esa doble aspiración contenida en su pregunta, pero es el caso que en nuestros días la finalidad de promover el comercio internacional no se cumple con el alcance debido, porque, en una forma u otra, continúan los métodos limitativos, las intervenciones estatales y, sobre todo, el Mercado Mundial está perturbado por muchos factores que influyen la oferta y la desequilibran con la demanda.*

En cambio, en una época de tan radicales avances en la técnica y de incalculables perspectivas de revolución industrial, las Ferias son un gran recurso para poner al alcance de la visión y observación de los técnicos y del público lo que resulta de aquellos progresos.

—¿El éxito que alcanzan actualmente las Ferias de Muestras está determinado por un interés verdaderamente mercantil o por el afán de turismo que hoy prevalece en todas partes?

—*La penetración de usted dobla en cada pregunta el*

carácter que puede atribuirse a las Ferias, porque es lo cierto que para muchos de los visitantes es la atracción del interés verdaderamente mercantil, en su amplio sentido de orientación para los negocios y no simplemente para realizar concretas operaciones de venta. Pero también esa corriente desbordante de turismo, que es como una inquietud de los hombres de nuestro tiempo, hace que las Ferias sean una ocasión para manifestarse; bien que esto no contraría la finalidad de la Feria, porque a veces en los visitantes que fueron más indiferentes hay potencialmente hombres de negocios y de iniciativa que aprovecharán lo que en tales exhibiciones se puede aprender.

—¿Qué concepto merece al señor Ministro el historial de las Ferias barcelonesas?

—El historial de la Feria de Barcelona es una trayectoria de recorridos brillantes que sólo se interrumpe en algunos casos por la fuerza mayor de las circunstancias. En sí misma se ha desarrollado en forma que al celebrar en este año el XXV aniversario de sus exhibiciones, lo hace acusando visiblemente un desarrollo de crecimiento y de perfección.

—Y, concretamente, por lo que a la actual manifestación se refiere, ¿cree el señor Ministro que han quedado satisfechas las aspiraciones de los organizadores?

—Pienso que los organizadores estarán satisfechos; aunque los conozco bien y sé que su afán de alcanzar lo mejor no tiene límite, y tampoco sus ilusiones, que seguramente hubieran querido aún más; pero yo creo que han logrado todo lo que realmente puede alcanzarse.

—¿Cree el señor Ministro en las posibilidades del Mercado Común Europeo? ¿Puede ser vehículo adecuado para la anhelada unión supernacional de los países europeos? ¿Cuál debe ser la posición de España sobre el particular?

—Tengo muchas y creo que bien fundadas reservas sobre si el llamado Mercado Común Europeo llegará a ser una realidad y cumplirá los fines presupuestos con su creación. También, por tanto, tengo mis dudas en punto a que Europa llegue, en época cercana, a constituir una realidad supranacional, voluntariamente determinada por el convencimiento y la buena fe de los pueblos de nuestro Continente.

No obstante mis reservas y espíritu de prevención, creo que España ha de seguir atentamente el desenvolvimiento del proyecto de Mercado Común y estudiar a fondo y documentarnos, para formar criterio sobre lo que nuestro país habría de hacer en cualquiera de las dos hipótesis: la de incorporación al grupo de naciones que quieren formar en el Mercado Común, o quedar al margen del mismo. De modo concreto no podríamos hacer por el momento otra cosa más que estar a la expectativa y prepararnos para que cualquiera de las dos eventualidades, si tienen algún día lugar, no nos coja desprevenidos. Sobre esto puedo asegurarle que se trabaja ya bastante y bien en diferentes sectores y con distintas perspectivas.»

El ilustrísimo señor don Ramón Matoses Martínez, Comisario General de Ferias y Exposiciones del Ministerio de Comercio, formuló las declaraciones que siguen:

—¿Cuál es el rango de nuestra Feria entre las demás Internacionales de Europa?

—Salvo algunas Manifestaciones en América, que sólo pueden calificarse de intentos, como las de Canadá, Estados Unidos, últimamente con la «Feria del Comercio Mundial de Nueva York», la Feria de Bogotá y otras aisladas, que han tenido más bien carácter de Exposiciones, la Organización de Ferias Internacionales de Muestras se encuentra centrada en el Continente europeo, con excepción de los certámenes que se celebran en Japón, Karachi y Casablanca.

Prueba de ello es que la Asociación Internacional de Ferias «Unión de Ferias Internacionales» tiene su sede en Europa.

En el Viejo Continente existen Ferias de carácter específico, como la Técnica de Hannover y nuestra propia Feria del Campo; pero si comparamos la Feria de Barcelona con las generales europeas, no tiene duda que se encuentra, por su contenido, en primera línea, con las grandes de Milán, Frankfurt y París; y si se tiene en cuenta su marco magnífico de emplazamiento, la Feria de Barcelona pasa a la cabeza de todas ellas.

—¿Qué puede hacer el Ministerio de Comercio para acrecentar todavía más su sólido prestigio?

—El Ministerio de Comercio ha tomado cuantas medidas están a su alcance para realzar e impulsar el desarrollo de la Feria de Barcelona, como organización de utilidad pública que depende de este Departamento, hasta llegar a su mayoría de edad en la actual manifestación, en la que celebra sus Bodas de Plata.

Así, con motivo de este aniversario, el Ministerio concedió a la Feria una subvención extraordinaria de cuatro millones de pesetas y, a pesar de que las circunstancias del año actual no han podido ser consideradas como favorables ni mucho menos, en razón de la pérdida que para la exportación española se ocasionó en el pasado año con motivo de los accidentes de carácter meteorológico, el Ministerio de Comercio no ha disminuído, con carácter general, el valor de las importaciones de muestrarios extranjeros que se autorizan con motivo de la celebración de la Feria.

En el futuro, el Ministerio de Comercio continuará la misma política y recibirá con mucho agrado cuantas sugerencias tiendan al mayor desarrollo de la Feria y a su mejor servicio, puesto que este servicio está unido al de Barcelona y al de España.»

Finalmente, para no insistir en exceso sobre el tema, el Subcomisario general de Ferias y Exposiciones del Ministerio de Comercio, ilustrísimo señor don Lorenzo del Castillo Yurita, a preguntas del periodista, respondió concretamente:

«*Como barcelonés y como funcionario, me siento muy honrado de poder asistir a la XXV Feria Oficial e Internacional de Muestras en Barcelona.*

Entre mis más entrañables recuerdos perdura en mí la ilusión que me hacía, siendo niño, la Feria de Muestras del Parque de la Ciudadela. Sí, han transcurrido muchos años, bastantes más de veinticinco, pero mi ciudad natal ha sabido desde entonces y a través de sus certámenes internacionales demostrar a España y al mundo entero su insuperable instinto comercial con un arrollador impulso y con un ritmo auténticamente internacional, que ha sabido convertir aquellos barracones del Parque de la Ciudadela, que hacían mis delicias, en una Feria con recinto de 250.000 metros cuadrados, y en cuyos espléndidos palacios y pabellones se exhiben los últimos ingenios que en el mundo industrial se producen.

Por todo ello, y desde la Comisaría General de Ferias del Ministerio de Comercio, quiero enviar mi más entrañable y calurosa felicitación a Barcelona, que ha sabido, entre otras muchas cosas, crear esta maravillosa Feria.»

Imposición de condecoraciones brasileñas

El embajador del Brasil ha impuesto las insignias de la Gran Cruz do Cruzeiro do Sul, máxima condecoración brasileña, al ex Ministro de Comercio don Manuel Arburúa, y las de la Orden de Caballeros a los que fueron directores de Comercio señores Armijo, Bermúdez y Montes, como prueba de gratitud por la labor en favor del desarrollo comercial y de las relaciones económicas entre ambos países, cuya balanza de intercambios comerciales se ha elevado de medio millón de dólares a treinta millones en el curso de los últimos cinco años.

El embajador hizo un elogio de los méritos de los condecorados y de los servicios prestados al mejor entendimiento económico entre el Brasil y España, y el señor Arburúa contestó que había sido posible por la evidente buena voluntad de entendimiento del gran pueblo brasileño, de su Presidente, su ministro de Comercio y su embajador, que tantas pruebas de afecto habían dado a España y al Gobierno en el viaje que realizaron a nuestro país.

Asistieron al acto distinguidas personalidades de todos los sectores de la vida nacional, entre ellas el Ministro Subsecretario de la Presidencia del Gobierno, señor Carrero Blanco.

Talleres BLANCH, Ltd., de Badalona, construy para trabajar m

En toda industria española, grande o

EL año 1870 se fundó en Badalona la Empresa cuyas actividades son objeto de este comentario. Don José Blanch y su hijo, don Francisco Blanch y Codina, fueron los hombres que pusieron en marcha una industria que no tardó en trascender los límites de su lugar de origen para darse a conocer en todo el ámbito nacional. Hoy puede decirse que será rara en España la industria, grande o pequeña, que no cuente por lo menos con una máquina BLANCH. Esta marca, cuyo centenario se cumplirá dentro de pocos años, puede alardear, con legítimo orgullo, del reconocimiento general de su calidad y del desarrollo de sus medios de producción. Años de experiencia, de trabajo, de infatigable propósito de superación. Dentro de las normas tradicionales que han elevado a la industria catalana al lugar que hoy ocupa, "Talleres Blanch, Ltd." ha seguido un proceso ininterrumpido de renovación de sus instalaciones y de adaptación a las nuevas etapas marcadas por el progreso de la técnica.

De las fábricas de los "Talleres Blanch, Ltd.", instaladas en Badalona y Barcelona, sale una gran variedad de maquinaria destinada a trabajar metales en plancha en todas sus aplicaciones, desde la maquinaria automática para la fabricación de envases metálicos (latas de conservas) hasta la maquinaria pesada para la construcción de buques en astilleros, sin contar otra clase de modelos, como las prensas hidráulicas, mecánicas, prensas para forjar, laminadores, cilindros de curvar, maquinaria para inyectar materiales plástico-térmicos, etc. En este ramo puede decirse sin vacilación de ningún género que "Talleres Blanch, Ltd." se halla a la cabeza de los fabricantes de maquinaria. Para dar una idea del volumen e importancia de esta industria diremos que entre sus instalaciones de importancia se cuenta la de la ENASA, de Barcelona, con un equipo de prensas para la fabricación de las diferentes partes del camión Pegaso, incluída la cabina. Añadiremos que en maquinaria de astilleros, de sus talleres ha salido la construcción de un cilindro de curvar chapa con capacidad de plancha de 20 mm. de espesor y 10.000 mm. de longitud. Es la mayor máquina de este tipo de las construídas en nuestro país, y solamente se la puede comparar con las construídas en Glasgow, en los famosos astilleros de CLYDE. Este cilindro forma parte del equipo de modernización de uno de los primeros astilleros españoles.

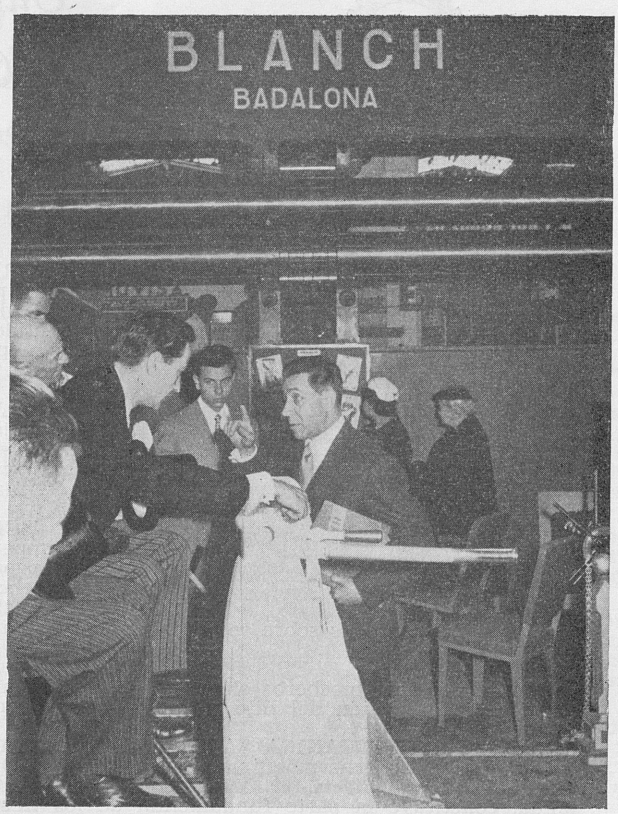
"Talleres Blanch Limitada" se encuentra en pleno desarrollo de un vasto plan de mo



Su Excelencia el Jefe del Estado, acompañado de su esposa y otras personalidades, en su visita al "stand" presentado por Talleres Blanch

oda clase de maquinaria les en plancha

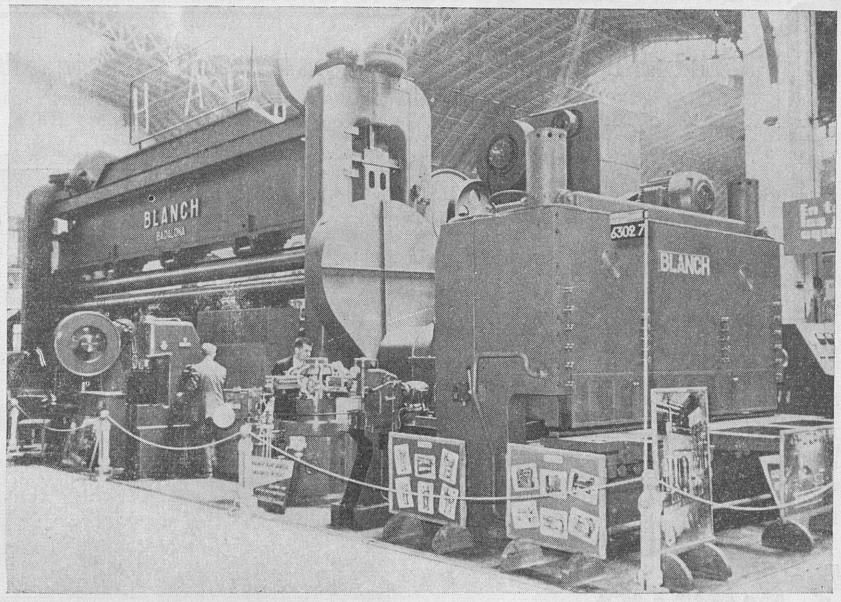
eña, hay por lo menos una máquina BLANCH



El Ministro de Comercio, señor Ullastres, durante su visita a la Feria de Muestras de Barcelona, se detuvo en las instalaciones de Talleres Blanch y escuchó atentamente una relación de las actividades de esta gran industria

dernización industrial de astilleros e industrias metalúrgicas. Para ello ha establecido convenios de fabricación con prestigiosas firmas inglesas y suecas, entre las que figuran las siguientes: "Fuelding & Platt, Ltd.", fabricantes de prensas hidráulicas. "Eumuco (England), Ltd.", fabricantes de maquinaria para talleres de forja. "Bonx Engineering Co., Ltd.", fabricantes de maquinaria para trabajar metales en plancha. "Towler Brothers (Patents), Ltd.", fabricantes de unidades hidráulicas de accionamiento. "Olof Smith" (Suecia), fabricantes para soldar latas de conservas. "Scottish Machine Tool Corporation", fabricantes de equipos completos para astilleros y "Ortleinghaus Werke, G. m. b. h.", de Alemania, fabricantes de embragues y engranajes.

Al cabo de cerca de un siglo de existencia, "Talleres Blanch, Ltd." se encuentra, pues, en pleno proceso de iniciativas y expansión, gracias a la diligencia y dinamismo de su actual equipo de dirigentes, compuesto de la siguiente manera: don Francisco Bernaldo Bis, gerente; don José Latorre Sierra, administrador; don Pablo Riera Comella, ingeniero director; don Juan Sola Fernández, ingeniero jefe de la oficina técnica, y don Francisco Compañy Bueno, ingeniero jefe de fabricación. Este es el cuadro rector que preside una vasta organización, cuyos centros principales son la sede de origen, Badalona, Barcelona y México, D. F. En el último lugar citado funciona la oficina para la supervisión y control de la introducción de la maquinaria BLANCH en las Repúblicas sudamericanas, donde existe una vasta organización de ventas para atender a uno de los principales mercados de exportación de esta Empresa.

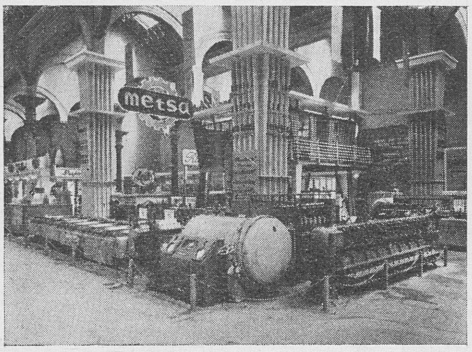


Aspecto de algunas de las máquinas que figuraban en la exposición de Talleres Blanch

metsa

Zaragoza, 46 bis - Barcelona
Teléfono 28 97 15

Ultimas novedades presentadas en la Feria Oficial de Muestras de Barcelona 1957 en Maquinaria Textil



FRITZ BUSER A. G., Wiler (Suiza). Máquina enteramente automática de estampar tejidos a la lionesa, a ocho colores. Permite estampar los dibujos más difíciles y alcanza una precisión garantizada de 0,2 mm. tanto en el sentido del raport como transversalmente. Estampa "húmedo sobre húmedo" y se puede regular fácilmente el raport y el número de pasadas de la rasqueta.

FLEISSNER & SOHN, Egelsbach (Alemania). Secadero continuo de floca, madejas y género de punto, a tambores perforados, basado en el principio de las toberas de aspiración, de rendimiento elevado y consumo de vapor muy reducido, de 1,4 Kg. por kilo de agua evaporada. Secado muy uniforme del material y con tacto esponjoso.

SCHOLL A. G., Zofingen (Suiza). Aparato para tintura de madejas a alta temperatura, permitiendo la tintura de materias delicadas, por ejemplo, lanas para labores, acortando extraordinariamente los tiempos de operación gracias al empleo de la alta temperatura.

Instalación de tinte a presión sistema SCHOLL con dispositivo H. T. para teñir bobinas cruzadas sobre resorte flexible y floca, madejas y cintas por empaquetaje.

A. G. FR. METTELER'S SOEHNE, Arth-am-See (Suiza). Máquina modernísima, pat. METTLER, para el chamuscado de los hilados, con mecheros eléctricos e instalación de absorción de polvo y humo, equipada además con el nuevo dispositivo de introducción del hilo en el mechero en combinación con el soporte bobinador.

OFFICINA MECCANICA SANT'ANDREA NOVARA S. p. A., Novara (Italia). **La peinadora rectilínea PSL**, pat. Schleifer, es la más moderna máquina construída por la O. S. A. para lana, lino, fibras artificiales y fibras sintéticas.

Estirador monotesta SD. Esta máquina, mediante variaciones de la finura de los peines, de la alimentación y de la salida, constituye la parte fundamental de los tres pasajes de la preparación abreviada para la hilatura, según el sistema Sant'Andrea. Fundamentalmente es un estirador a alta velocidad, con doble lecho de peines (tipo intersecting).

Estirador acabador SSE. Ultima máquina normalmente empleada en el proceso de preparación abreviada para la hilatura sistema O. S. A. Conserva los rotafrotadores de la máquina clásica, pero posee un tren de estiraje con pinzado elástico en sustitución de los sistemas de estirado con erizones.

CONSTRUCCIONES METALURGICAS TEXTILES
MAQUINARIA PARA LA CINTERIA

Maquinaria Nueva con Nuevos Sistemas de Fabricación...!!

Nuestra firma, establecida en el año 1919, bien conocida por los fabricantes del ramo, sigue a la vanguardia en fabricación de Maquinaria para la Cintería

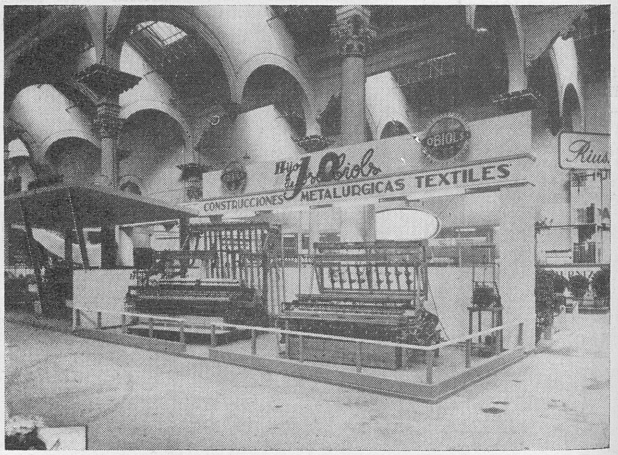
PROGRAMA DE FABRICACION:

Construímos telares adaptados a todas las fibras textiles, como SEDA, RAYON, NYLON, SEDA DE VIDRIO, ALGODON, LANA, LINO, YUTE, AMIANTOS, comprendiendo HILOS METALICOS, ORO, PLATA Y ALAMBRES DE ACERO, COBRE, LATON, HIERRO, etc.

Además, con nuestros telares puede fabricarse: TEJIDOS ELASTICOS, SANGLAS, CORREAS TRANSPORTADORAS PARA MOLINOS HARINEROS Y OTRAS INDUSTRIAS, CORREAS TRANSMISORAS DE FUERZA, GALONES PARA FERROCARRILES, CINTAS ESPECIALES PARA MORDAZAS DE FRENO PARA AUTOMOVILES Y CAMIONES, TEJIDOS CIRCULARES PARA DISCOS DE EMBRAGUE, TAMBIEN PARA AUTOMOVILES Y CAMIONES, TALONERAS PARA ALPARGATAS, TEJIDOS EXTRAFUERTES PARA CUBIERTAS DE NEUMATICOS, MANGUERAS DE ALTA PRESION, TIRANTES DE PARACAIDAS, TEJIDOS DE ETIQUETAS CON INCLUSION DE MAQUINA JACQUARD Y BATAN DE ALZA Y BAJA DE DOS HASTA OCHO CAMBIOS DE TRAMAS, TEJIDOS DE AMIANTO E INCOMBUSTIBLES, TEJIDOS METALICOS Y TODOS LOS TEJIDOS MAS DIVERSOS Y ESPECIALES

OBIOLS

Hijo de José Obiols
Bruch, 101
MANRESA (Barcelona)



Stand presentado en la XXV Feria Muestrario de Barcelona

Si quiere Vd. enterarse de algo de la Feria, pregunte.

Allí, todos, están deseosos de informar

En el "stand" de HENCHE le hablarán de las artes gráficas y sus problemas

La Feria Internacional de Muestras de Barcelona es el exponente vivo del mundo que trabaja afanosamente por el bienestar y el progreso. A ella concurren todos los países, impulsados por un deseo de paz y prosperidad común. Los técnicos, los industriales y los comerciantes intercambian afectos y productos, ideas y cosas en un alarde espléndido de riqueza y entendimiento del género humano.

En este ambiente de franca colaboración, sin reservas ni secretos, la ocasión es propicia al diálogo, a la consulta y la información. Una consigna, no convenida de antemano, espontánea y unánime, rige a toda la feria: ¡Informar! Se puede preguntar todo, con la seguridad de recibir una respuesta sincera y exacta, que deja la puerta abierta al coloquio.

Un ejemplo de este concepto puede recogerse en cualquier sitio... Aquí mismo, en este stand de la empresa «HENCHE», especializada en suministros de artes gráficas:

—¿Quiere decirnos qué problemas tiene planteados hoy la industria gráfica española?

—El gran progreso técnico actual requiere una constante renovación del utillaje y un suministro muy regularizado de las primeras materias. Para hacer frente a estas exigencias sería preciso aumentar las importaciones de máquinas y útiles necesarios para los trabajos que precisan de elementos nuevos y técnica depurada. España tiene precisión de editar sus publicaciones e impresos de forma atractiva y depurada; lo exige su prestigio y lo demanda el mercado. Bien es verdad que nuestra industria procura suplir, en muchos casos, con voluntad y pericia, la carencia de medios materiales; pero estas sustituciones no cubren las exigencias técnicas que en perfección y rendimiento ofrecen las máquinas y materias primas extranjeras, y esto es básico en la producción, ya que el factor «tiempo» y la calidad influyen decididamente en el rendimiento económico.

—Ante las nuevas técnicas puestas en servicio, ¿cuál considera que se impondrá: el huecograbado, la tipografía, el offset o la electrónica?

—Todos los procedimientos existentes, ya consolidados, tienen que subsistir indefinidamente; pero las grandes ventajas de los nuevos sistemas del huecograbado, el offset y la electrónica se impondrán, aunque para las pequeñas tiradas la tipografía seguirá siendo el más adecuado; claro está, que adaptándose siempre al progreso.

—¿El personal técnico español está capacitado para los nuevos procedimientos gráficos?

—Sin duda alguna; pero en número insuficiente. El obrero español tiene una gran capacidad para asimilar con rapidez y eficacia las nuevas técnicas, mas el gran desarrollo de la industria de artes gráficas exige un número de técnicos que únicamente pueden formar las escuelas profesionales y los viajes colectivos de estudios por el extranjero, para así poder conocer y practicar todo lo nuevo que existe en el mundo.

—¿Qué medidas podrían ponerse en práctica, compatibles con nuestra balanza de pagos, para mejorar el utillaje de los talleres?

—Creemos que podría crearse una cuenta especial de compensación, en donde vertiera todo lo que produce esta rama con la exportación, y que esa misma cuenta sirviera para la adquisición de maquinaria, utillaje y materias primas. Una prueba de que este sistema sería eficaz son los resultados de la Cuenta de C. E. C. E. L., que tantos servicios ha rendido a las artes gráficas; pues esto es precisamente lo que se sugiere, pero ampliándolo a todo lo referente a manipulación gráfica.

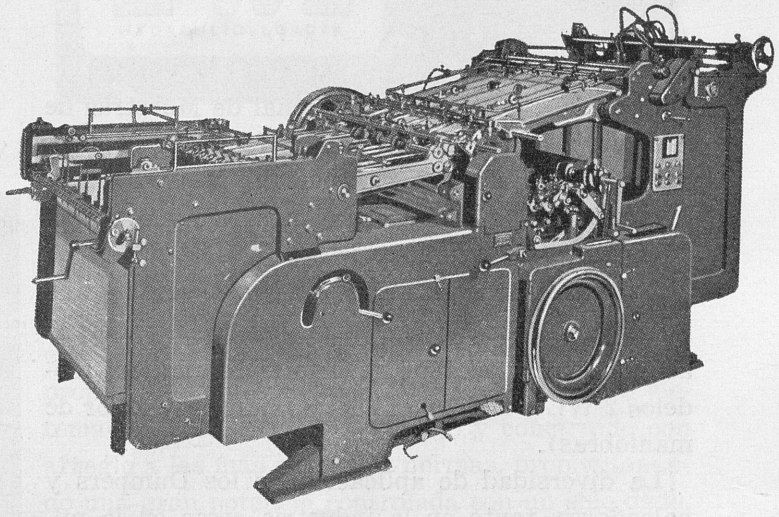
La especialidad nuestra tiene un amplio campo de exportación, y no pecamos de optimistas al pensar que muy fácilmente podríamos atender por sí mismos la necesidad de divisas. También se podría establecer una prima a la importación, y con ellas primar las exportaciones, con el fin de competir con más agilidad en el mercado exterior.

Por otra parte, las divisas obtenidas con las exportaciones de máquinas nacionales se integrarían en la cuenta especial, y con ellas se ayudaría a las importaciones de aceros y materiales necesarios para la producción propia.

A nuestro modo de ver, los problemas pueden paliarse en unos casos, y en otros, resolverse, pues, sinceramente, a pesar de los intereses contrarios, la buena voluntad de todos lograría una solución, que es lo que a todos los gráficos interesa en definitiva.

En resumen, mayor libertad de comercio exterior, producir por nuestros propios medios las divisas necesarias y apoyo y orientación a la industria nacional de maquinaria gráfica para que no se lesionen sus intereses con las importaciones.

Terminamos las preguntas y nos despedimos complacidos. ¿Quiere usted saber algo más de otro tema? Pregunte... Pregunte. Todos le darán buena información. La Feria Internacional de Muestras de Barcelona es así.



ELBY-B2 Máquina plana de doble revolución Formato del papel: 57 x 77 cms. Producción: 4.800 ejemplares por hora. Marcador y sacador de alta pila, exhibida en nuestro stand de la Feria de Barcelona

HENCHE

SUMINISTROS A TALLERES GRAFICOS, S. A.

MADRID	BARCELONA	ZARAGOZA	BILBAO
Hileras, 8	Plaza de la Merced, 4	Paseo Fernando el Católico, 16	Alameda Urquijo, 69

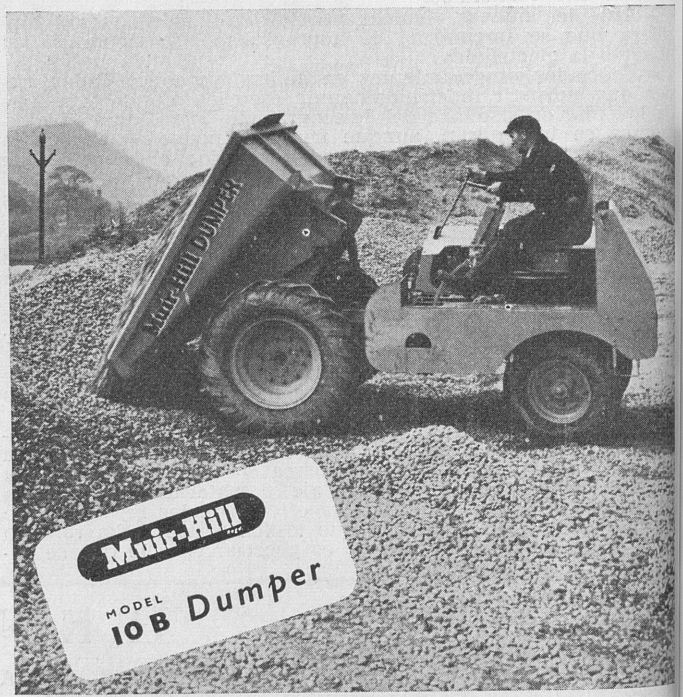
Presentación en la Feria de Barcelona del



En la XXV Feria Internacional de Muestras de Barcelona han hecho su aparición en el «stand» de «Metalotécnica» (Velázquez, 85, Madrid) estos mundialmente conocidos equipos para el movimiento de materiales sueltos.

Se presentan en este stand el ya veterano Dumper 10 B con diversos perfeccionamientos así como los modernos paleadores hidráulicos modelos 2-WL y LH-1 y el Diesel Shunter (tractor de maniobras).

La diversidad de aplicación de los Dumpers y paleadores, tanto en la industria como en la minería, construcción, obras públicas, etc., ha encontrado un favorable eco, y en España, como en todo el mundo, se ha impuesto la marca «Muir-Hill», cuyas unidades, trabajando desde 1944 en número muy crecido en todos los ámbitos de la Península, sostienen el alto prestigio de Boydell como iniciador del Dumper, indispensable hoy para la mecanización de servicios en cualquier tipo de ex-



Descarga automática de grava

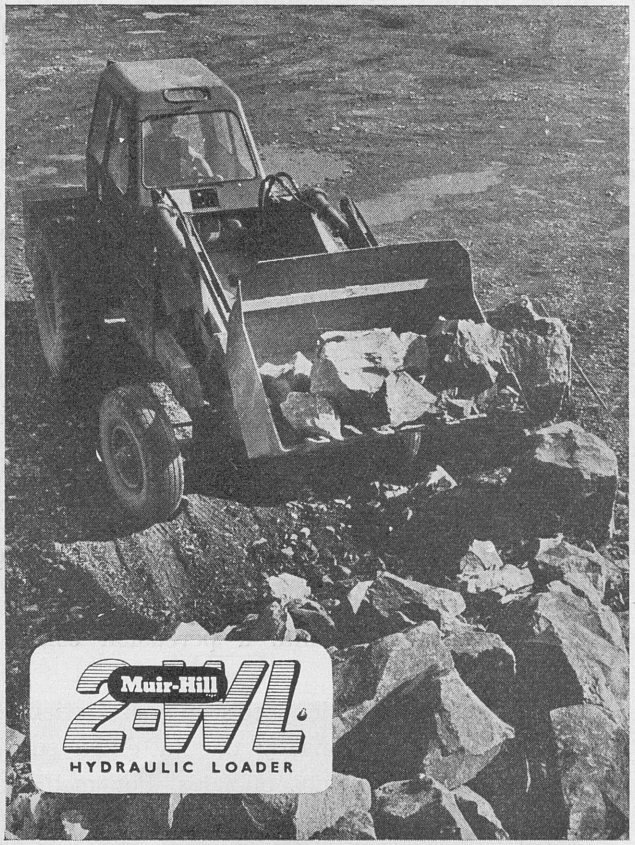
nuevo paleador hidráulico Muir-Hill

plotación con transportes cortos y frecuentes y costosas cargas y descargas de materias a granel.

El paleador hidráulico se fabrica en dos diferentes modelos.

El LH-1, con motor Diesel de 30 BHP, equipado con cuchara de 300 litros; modelo ligero y de muy fácil manejo, es la máquina ideal para maniobras de carga mecánica en recintos reducidos. La ligereza y maniobrabilidad de esta máquina son tan excepcionales, que, a pesar de su pequeño tamaño, el rendimiento de carga es muy elevado. Puede trabajar bajo techado desde una altura mínima de 2 m., acarreando la carga y depositándola en cualquier punto que se desee. El radio del círculo mínimo de giro es de 2,30 m. Además de la cuchara «standard», se suministra en alternativa con cucharas de 185 y 400 litros.

El modelo 2-WL reúne las cualidades de una gran capacidad de carga y de maniobra y una excepcional estabilidad merced al sistema de suspensión patentado «MUIR-HILL» sobre tres puntos. Con una carga de 1.280 kilos y la máxima



Cargando roca en cantera



Cargando vagones desde almacén

elevación de la cuchara, mantiene su perfecta estabilidad hasta una separación de 33° de la vertical. De construcción fuerte en todas sus partes, proporciona un gran margen de resistencia. El sistema hidráulico está proyectado y construído con arreglo a las más exigentes normas, proporcionando una gran potencia controlada con un solo dedo.

La más reciente mejora es el sistema de basculamiento automático y cuchara de fondo curvo, que permite que el material resbale por sí mismo de modo continuo hasta que la cuchara queda llena al retirarla de la pila.

Una industria en pleno desarrollo: «GIRAL Y CARBONELL, S. A.»

Secciones de producción de esta Empresa: «Grabado químico y estampación de metales» —Ejes flexibles «Rota-Flex» —Herramientas neumáticas «Aeroflex»

En tres secciones puede clasificarse la importante y compleja producción de "Giral y Carbonell, S. A.": 1) **Grabado químico y estampación de metales:** Placas, rótulos, diales, escalas de precisión, esquemas de funcionamiento, cartas de balanzas, esferas de reloj, carátulas, emblemas, insignias, medallas y artículos de propaganda sobre metal. 2) **Ejes flexibles "Rota-flex":** Ejes flexibles de transmisión, amoladoras portátiles, rectificadoras, pulidoras, grupos con eje flexible para fundiciones, matricería, construcciones mecánicas e industria en general. 3) **Herramientas neumáticas "Aeroflex":** Amoladoras, taladros, remachadoras, rascadoras, pulidoras, atornilladores y toda clase de modelos para diversas aplicaciones, tanto a percusión como rotativos.

Esta gran variedad de producción se extiende por todo el mercado nacional y cuenta entre su mejor clientela a los organismos oficiales. Por medio de la Operación "M-2", se ha proyectado también hacia el mercado exterior. Se encuentra esta Empresa en pleno desarrollo. Sus instalaciones, que, repartidas en varias naves, cubren una superficie de 13.000 metros cuadrados en el pueblo de Gavá (Barcelona), calle de Tarragona, 24, han sido proyectadas y realizadas con arreglo a las exigencias de la técnica más moderna y perfeccionada. Los dos socios fundadores, don Jaime Giral Casanovas y don Ramón Carbonell Arenas, que actúan, asimismo, como Administradores-Gerentes, se han preocupado, al poner en marcha tan importante industria, de rodearse de un equipo técnico perfectamente preparado y han montado una organización administrativa dinámica y eficiente, en cuya sede, Pasaje de José Llovera, 1, de Barcelona, se han instalado la exposición y las oficinas de ventas. Todo allí funciona armónicamente, al servicio de un conjunto industrial que figura en uno de los puestos más destacados de la industria del país. "Giral y Carbonell, S. A.", representa un notable esfuerzo no sólo en el sentido creador, sino en el de la continuidad y progreso de sus actividades industriales. Continuidad y perfeccionamiento que necesitan, a veces, superar importantes obstáculos, entre ellos la obtención de primeras materias y permisos de importación para las maquinarias que resultan imprescindibles si se quiere mejorar y aumentar el volumen de producción. No basta muchas veces poner a contribución el espíritu de iniciativa y la capacidad realizadora de los elementos directivos de una Empresa; en ocasiones se hace necesario el concurso de factores externos, de colaboraciones auxiliares dentro del complicado engranaje de la industria de un país.

Entre las herramientas patentadas por "Giral y Carbonell, S. A.", destaca el "Aero-flex", instrumentos de múltiples aplicaciones: rectificación, grabado, talla de vidrio, madera, mármol, baquelita, etc. Son herramientas neumáticas rotativas y se fabrican de dos tipos. El tipo A desarrolla una velocidad de 75.000 r. p. m., con una presión necesaria de 5 a 7 atmósferas. Su consumo de aire es de unos 80 litros por minuto. El sistema de engrase es automático a presión, y las muelas tienen un diámetro máximo de 10 mm. Los accesorios que se entregan con este modelo son los siguientes: un estuche de madera barnizada, un tubo de goma presión 1,5 metros de largo con sus terminales, cinco muelas de diferentes perfiles con mango, tres pinzas para el portabrocas para mangos de 0 hasta 6 mm., una llave y un pasador. En el tipo B, las velocidades son 150 a 2.400 y 2.400 a 12.000 r. p. m., con un consumo de aire de 200 litros por minuto y 50 mm. de diámetro máximo de muelas. Las demás características coinciden con el tipo anterior, y los accesorios corresponden a las peculiaridades de este modelo.

Hemos querido, a vía de ejemplo, dar algunos datos de uno de los modelos de fabricación de "Giral y Carbonell, S. A.", pues una referencia, por pequeña que fuese, a cada uno de los tipos de esta industria, aludidos al comienzo de estas líneas, excedería del espacio destinado a nuestro comentario.

ELECTRO DIESEL, S. A.

Embajadores, 148 - MADRID

Es ya una realidad la fabricación en nuestro país de los mundialmente conocidos productos de la

ROBERT BOSCH, G. m. b. H., de STUTTGART

De nuevo ha sido Barcelona, esta hermosa gran ciudad mediterránea, escenario atrayente en el que todos los años, durante el mes de junio, se exhiben máquinas y aparatos de múltiples y variadas concepciones técnico-científicas, como fruto del trabajo y del ingenio de hombres de todas las latitudes.

En este XXV Certamen Internacional estaba también presente la prestigiosa Empresa ELECTRO DIESEL, S. A., representante exclusiva para España y Colonias de la ROBERT BOSCH, G. m. b. H., de Stuttgart, que tradicionalmente viene exponiendo año tras año sus productos, tan conocidos y solicitados en todo el mundo por su inigualable calidad.

Es prolijo enumerar todos y cada uno de los productos presentados, e imposible por el corto espacio de que disponemos para ello, pero queremos reseñar, aunque sólo sea de paso, que entre los muestrarios de interruptores-reguladores, bocinas y limpia-parabrisas, faros y distribuidores, motores de arranque y dínamos, volantes magnéticos y bobinas de encendido, filtros de carburante, linternas de luz intermitente, inyectores y porta-inyectores, etc., destacó la instalación Dinastart para el arranque de motocicletas, que la Casa BOSCH construye en dos distintas ejecuciones, esto es, con motor de arranque rotativo y oscilante. Las principales marcas de motoscooter alemanes equipan sus máquinas con estos Dinastartes, que están llamados a sustituir totalmente las instalaciones de arranque a pedal.

En la rama electro-hidráulica, exhibió ELECTRO DIESEL, S. A., un equipo de elevación aplicable a tractores e instalaciones elevadoras de carga, compuesto de una bomba hidráulica accionada por un motor de arranque eléctrico, dispositivo hidráulico de mando, cilindro de trabajo y depósito de aceite, todo ello en dimensiones normales, con fuerza de elevación de tres toneladas.

Fueron expuestas en este Certamen las primeras muestras de productos fabricados en España con licencia de la ROBERT BOSCH, G. m. b. H. Entre dichos productos figuraba una bomba de inyección de 6 cil., con eje de levas, provista de regulador neumático y bomba de alimentación, para motor Perkins, y otra de igual número de cilindros para el camión Z-207, de ENASA, así como bombas de inyección tipos PFR y PFE, de 1 cil., para pequeños motores Diesel. En la parte eléctrica, pudimos observar motores de arranque, dínamos y baterías, así como Dinastartes para la furgoneta DKW.

ELECTRO DIESEL, S. A. desempeña un importante papel en el actual resurgimiento industrial de nuestra patria. Confiemos en que sus esfuerzos para abastecer el mercado en lo que a constructores de motores se refiere se vean pronto coronados por el más lisonjero éxito.



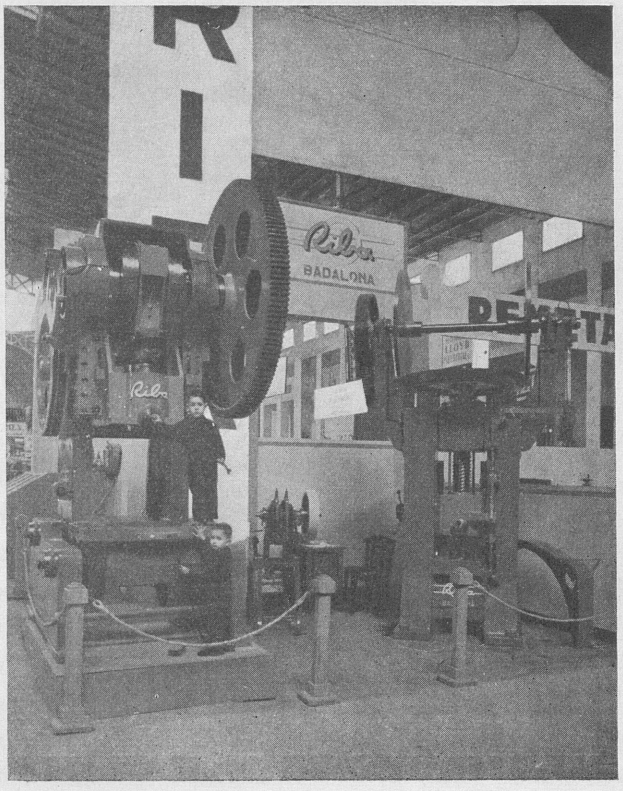
Vista parcial del «stand» presentado por ELECTRO DIESEL, S. A., Representante de la ROBERT BOSCH, G. m. b. H., de Stuttgart

"MECANICA RIBA", constructora de maquinaria para envases de conservas y pintura

La concepción técnica, selección de materiales y perfección en el mecanizado y ajuste son las características de esta marca

En poco más de tres lustros —su fundación data de 1940—, la Empresa **Mecánica Riba,** de Badalona, dedicada a la construcción de prensas, cizallas, cerradoras, bordonadoras, matrices y, en general, maquinaria para envases de conservas y pintura, ha conseguido ocupar uno de los primeros puestos de la producción nacional. Nació **Mecánica Riba** en una época difícil, en que había que luchar contra numerosos inconvenientes; una de las épocas más penosas, pero también, considerada desde otro punto de vista, más vitales y creadoras de la Historia de España. Nuestro país entraba en la fase de reconstrucción, contando con sus propios medios y con su fe en el futuro, dispuesto a superar con entusiasmo y trabajo las dificultades que se levantaban en su camino. Todas las Empresas que entonces nacieron, lo hacen bajo este signo de confianza y dinamicidad. Las que sobreviven, conservan, al cabo de los años, la impronta de su origen, el espíritu de confianza en las propias fuerzas y de superación del pasado inmediato.

Mecánica Riba, bajo la dirección de su fundador, don Gabriel Riba Cortés, con la colaboración de sus tres hijos: don José Riba Serret y don Salvador Riba Serret, como encargados-directores del taller, y don Agustín Riba Serret, técnico y director de la Oficina técnica, prosigue su línea de progreso y de perfeccionamiento, tanto en la fabricación de sus máquinas como en la organización de sus mercados y distribución de ventas. Hoy día esta marca es de sobra conocida por la industria española. No obstante, daremos para nuestros lectores un extracto de las características de algunas de sus máquinas. Nos referiremos en primer lugar a las dos clases de prensa, la excéntrica con reducción de engranajes y la excéntrica inclinada, con reducción de engranajes asimismo, que ofrecen como notas comunes la solidez y armonía de líneas, la cuidada selección de materiales integrantes, el adecuado tratamiento térmico de las piezas que lo requieren y un mecanizado y ajuste escrupulosamente controlados. El cuerpo de estas máquinas es de acero, fundido al horno eléctrico. Las calidades de los materiales empleados —acero al cromo-níquel, forjado y bonificado, bronce fosforoso especial, etc.—, la disposición y funcionamiento de las distintas piezas —cigüeñal, biela, mecanismo de reducción, pulsadores, embrague, dispositivos eléctricos, sistema de frenos...—, hacen que estas máquinas trabajen con la mayor precisión, ajustándose a diferentes tipos de troqueles, con la máxima economía de fuerza y sistemas de seguridad, que hacen imposible los accidentes.

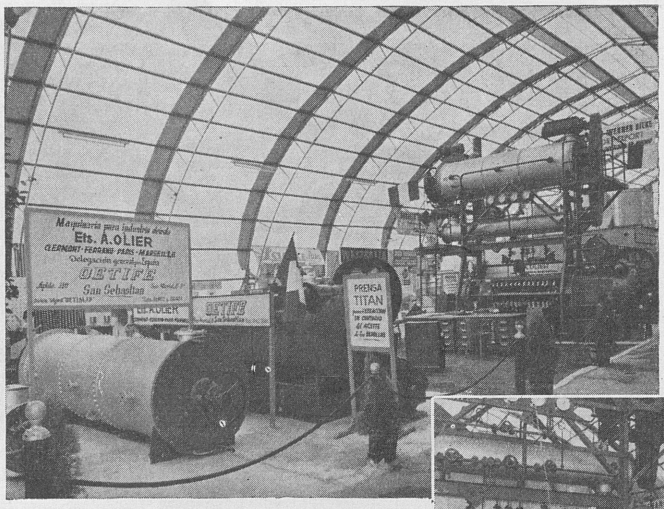


Vista del stand presentado en la XXV Feria Muestrario de Barcelona

La cizalla a motor con reducción de engranajes es otra de las máquinas de **Mecánica Riba** que, tanto por el acierto de su concepción técnica como por el cuidado puesto al escoger los materiales, en su mecanizado y ajuste, en sus tratamientos térmicos, etc., está preparada para responder a las más exigentes normas de verificación. Todo ha sido minuciosamente estudiado para que funcione con la mayor precisión: el motor acoplado al volante, el juego de cojinetes a rodillo, el sistema de lubricación y la duración del conjunto dentado, el acero especial de las cuchillas, el mecanismo de freno, así como el de tope-guía para el corte de tiras... Todos los detalles han sido previstos en la construcción de esta cizalla, única en su género.

Hagamos, por último, breve referencia a otra de las máquinas de **Mecánica Riba,** la roscadora, bordeadora y recortadora automática, cuya finalidad es realizar las operaciones de roscado, recortado, bordeado y moleteado de piezas metálicas embutidas, tales como tapones para botillería, casquillos portalámparas, cajitas, cuellos y tapones para envases de hojalata, aluminio, latón, etc. Estas operaciones pueden ser ejecutadas por separado o simultáneamente, puesto que algunas de ellas son compatibles.

OETIFE presenta en la XXV Feria de Barcelona una modernísima maquinaria al servicio de la industria oleícola y sus derivados



Magnífico aspecto que ofrecía el "stand" de OETIFE en la Feria de Muestras de Barcelona 1957



Monsieur Roger V. Friaud, Director general de OETIFE y delegado general para España de Etablisements A. Olier, ha recibido en su "stand" al excelentísimo señor Ministro plenipotenciario Jacques Juillet y al Consejero comercial de Francia en España, acompañados de otras personalidades francesas y españolas, entre las que figuraban los señores Tiffón, Forcada y altos empleados de la Feria

De verdadero acontecimiento puede decirse que ha sido, para la industria oleícola, la diversa maquinaria presentada por OETIFE en la Feria de Muestras de Barcelona.

Las distintas personalidades, así como los técnicos especializados en la industria oleícola y sus derivados, han podido darse cuenta del conjunto de la maquinaria expuesta destinada a la extracción por procedimiento continuo del aceite de semillas oleaginosas y especialmente del nuevo procedimiento de extracción del aceite de oliva, mediante las prensas "OLIVA", que han producido una verdadera revolución en las almazaras, logrando el mejoramiento y mayor aprovechamiento por parte de la industria nacional de tan preciado producto, con lo que, a no dudar, se obtendrá por el Estado español la entrada de divisas tan necesarias a nuestros planes económicos.

El rendimiento que se obtiene con la prensa OLIER del tipo "OLIVA" suplanta sin discusión a la tan conocida prensa hidráulica, condenada sin remedio al fracaso; tanta es la superioridad de la primera.

Muchas han sido las felicitaciones que M. Roger V. Friaud, Director general de OETIFE, ha recibido por tan destacada aportación a nuestra Feria y por la colaboración que supone al mejoramiento y desarrollo industrial español.

EST. A. OLIER

O E T I F E

APARTADO 310 — **SAN MARCIAL, 8, 3**

SAN SEBASTIAN

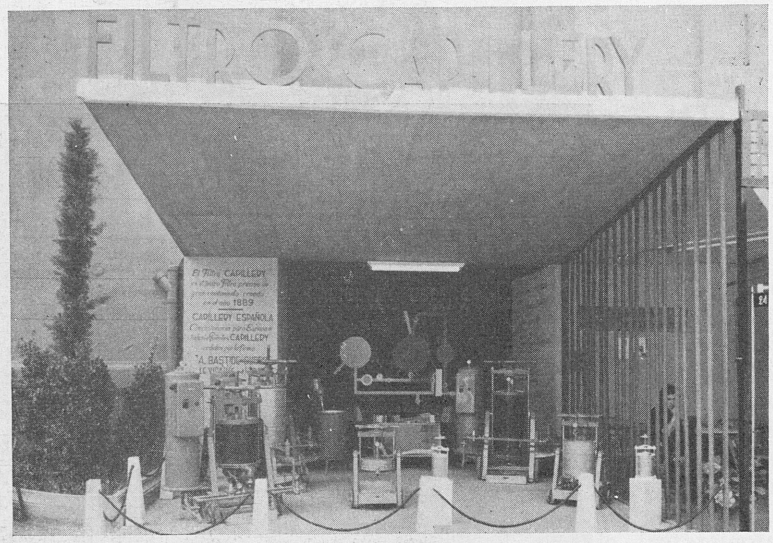
Telegramas: OETIMAP — **Tel.: 11562 y 20481**

Consúltenos; le resolveremos todos sus problemas sobre montaje y reforma de plantas oleaginosas, almazaras y fábricas de aceite de semillas

FILTROS CAPILLERY *con placas de estaño y* **SUPER-FILTRO «CAPILLERY»** *con placas de materia plástica para filtrar por el moderno empleo de las Sílices Diatomáceas Activadas*

Resuelven las más delicadas o difíciles operaciones de clarificación

Productos Químicos
Lubrificantes
Barnices y Pinturas
Esencias y Perfumes
Aceites Comestibles
Vinos y licores
Cervezas
Aguas potables



Stand presentado en la XXV Feria de Barcelona

Capillery Española - *Avda. Calvo Sotelo, 2 - Reus*



NUESTRO STAND EN LA FERIA MUESTRARIO DE VALENCIA, 1957

Maquinaria que exhibe la firma «Vda. de Antonio Soldevilla», de Barcelona, en la Feria de Muestras

Esta acreditada y acrisolada Empresa constructora de maquinaria textil, del ramo del agua, exhibe dos magníficas muestras de sus últimas realizaciones especializadas en el ramo de aprestos y acabados, exponentes de la alta calidad técnica y material conseguida.

LA CALANDRA HIDRAULICA, modernísima en sus líneas, capaz para una presión de 30 toneladas, con tres cilindros, dos de ellos de papel de lana y el central de acero, dotado de calefacción, que indiferentemente puede ser eléctrica, a gas, o simplemente de vapor, variaciones que dependen de la utilidad a que esté destinada la máquina. Los tres cilindros giran sobre robustos cojinetes a rodillos con juego de rótula.

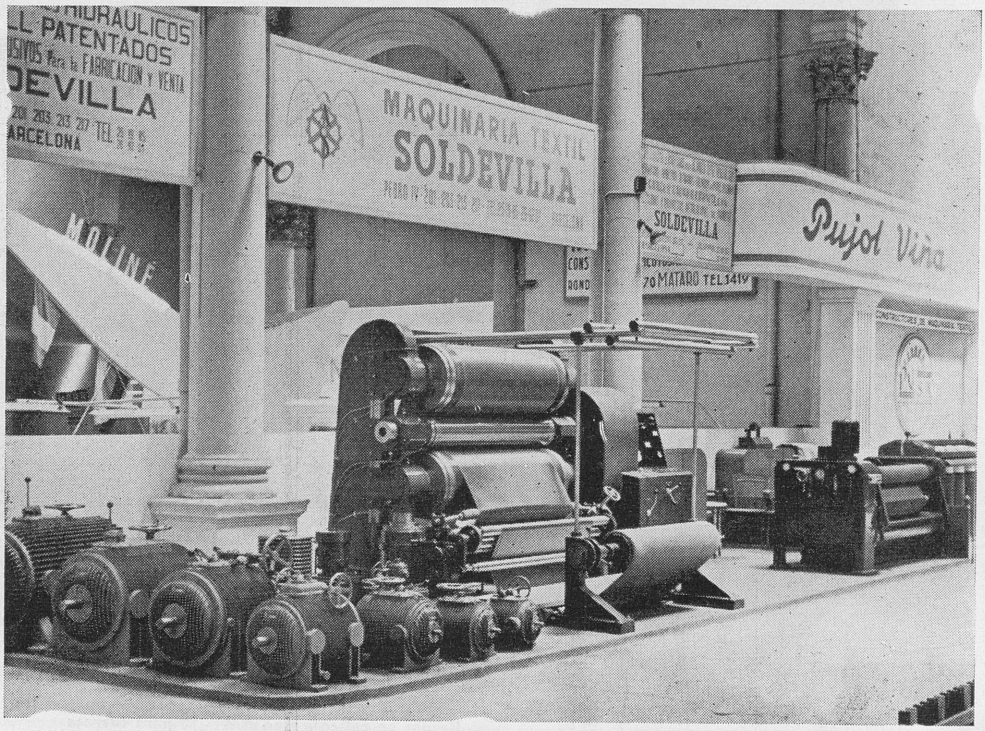
El engrase de los puntos de rodamiento se consigue a presión desde una estación de engrase que automáticamente reparte el aceite, con electromotor independiente a todos estos puntos; un manómetro dispuesto en el cuadro general de mando indica en todo momento el correcto funcionamiento del sistema de lubrificación.

La tela puede entrar en la máquina de dos formas distintas: primero, procedente del carro donde se despliega, pasando por un barraje construído con cilindros de aceros inoxidables, o por medio de rollo dispuesto con un freno acoplado de tal forma que pueda graduarse la tensión requerida para un perfecto calandrado. Un ensanchador rotativo a sectores curvados, recubiertos de goma, permiten un perfecto alisado y una entrada completamente plana de la misma tela. Entre ambos tipos de entrada y la verdadera entrada de la máquina se dispone de una pasarela para el operario a cuyo cargo está la susodicha máquina.

La marcha de la máquina se logra mediante VARIADOR DE VELOCIDADES, R. A. E. SOLDEVILLA, LTD. Este VARIADOR, de funcionamiento completamente hidráulico, permite una graduación sin saltos, desde velocidades 0 hasta 40 metros por minuto, con la circunstancia de poder poner la máquina en marcha con toda la presión dada, cosa no conseguible con los demás tipos de variadores, lo que permite, aunque se pare la máquina, una continuidad en el perfecto acabado de la tela. Al mismo tiempo el embrague, también hidráulico, de que va provisto, permite unas arrancadas todo lo suaves que son de desear en estos tipos de máquinas. Completan la calandra un magnífico cuadro de mandos, el cual envuelve completamente la contramarcha, el variador, electromotor y demás dispositivos auxiliares, formando un perfecto blindaje, en evitación de posibles accidentes. Desde este cuadro de control se ponen en funcionamiento los distintos dispositivos, tales como la presión entre cilindros, lubrificación, la marcha de los cilindros, la variación de velocidad, el arranque suave de los mismos, etc. Unas luces piloto indican en cada momento el correcto funcionamiento de todos y cada uno de los distintos mandos y controles eléctricos.

La producción práctica de esta novísima calandra es desde 4 metros hasta 50 metros por minuto, graduación que depende de los tipos de artículos que se deban calandrar, en especial artículos sederos de alta calidad, inarrugables, así como las nuevas fibras sintéticas que requieren grandes presiones.

Otra de las máquinas expuestas es un JIGGER, de funcionamiento hidráulico y automático, especialmente diseñado para el tinte de géneros extremadamente delicados, de rayón y otras artículos sederos de altísima calidad, inarrugables, así como nuevas fibras. Su principal característica que le hace insustituíble, es la particularidad de evitarse totalmente las sobretensiones, tan frecuentes en esta clase de máquinas, y que ocasionan barrados a la par que alargamientos inaceptables en muchos casos.



Vista del "stand" presentado en la XXV Feria Muestrario Internacional en Barcelona

Gracias a que todos los elementos mecánicos fueron hábilmente desechados y sustituídos por otros dispositivos basados en los modernos sistemas de accionamiento hidráulico, la perfección, suavidad, seguridad y rendimiento de tal tipo de máquina puede cumplir la difícil misión del teñido de tejidos delicados, como tules, gasas, sin la menor tensión, incluso casi formando bolsas.

Todas estas características técnicas son conseguidas por las especiales bombas de acccionamiento, frenos también hidráulicos, los cuales, en cualquier momento, pueden graduarse a la presión y tensión que requiere el trabajo que se va a ejecutar, extremos imposibles de conseguir con los normales jiggers automáticos.

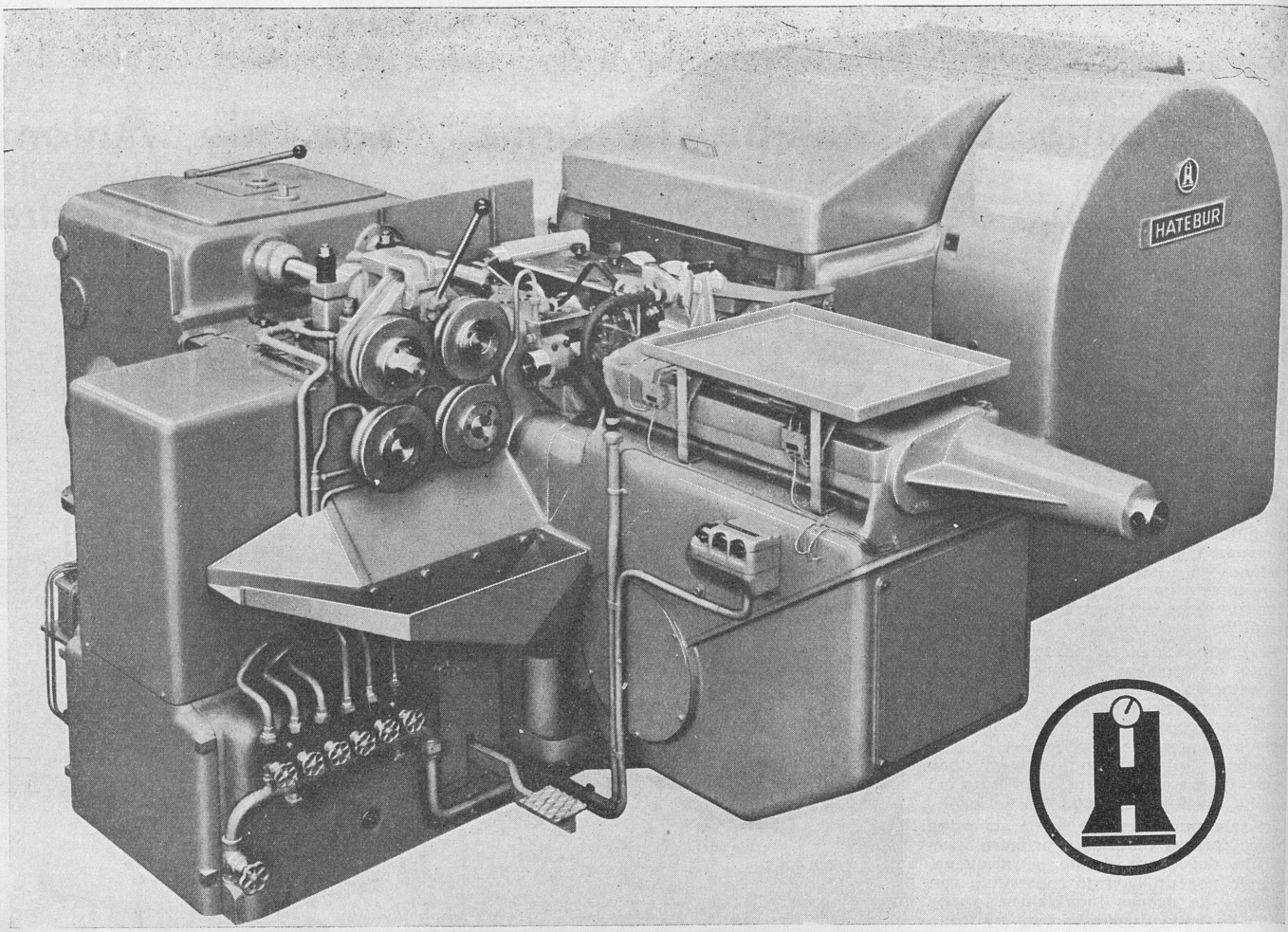
Es también interesante el nuevo sistema de inversión de la pieza, gracias a unos dispositivos eléctricos que sólo actúan cuando faltan exactamente dos capas de tejido, sea cual sea la tensión del mismo, su largo o el alargamiento que se hubiere provocado para tal fin.

Completan la máquina unos controles eléctricos, con luces de colores, que indican en todo momento el perfecto funcionamiento de los diferentes dispositivos en marcha.

La Empresa VDA. DE ANTONIO SOLDEVILLA construye también toda clase de calandras para la industria del papel, habiéndosenos mostrado, en su propio taller, una calandra de grandes proporciones, especial para elevadas velocidades de papel, en calidades tanto satinadas como en papeles aislantes, etc.

Son también dignas de mención las instalaciones completas de estampados, con sus máquinas para 6 y 10 colores, completadas con sus respectivas Cursas de secaje Mathers-Platts, Foulards de presión hidráulica hasta 10.000 kgs., exprofesos para el moderno tratamiento de resinas sintéticas, inarrugables, así como los novísimos sistemas de teñido al pigmento.

Estas y otras realizaciones completan el vasto programa de construcción de estos Tallere, que, bajo la dirección de los señores Soldevilla, procuran estar al corrinte de todas las innovaciones técnicas para ofrecerlas a la industria textil española, de acuerdo con los planes de modernización a que todos los industriales españoles están obligados a aportar para conseguir un mejoramiento general de nuestra nación.



Prensa en caliente tipo AMP-30 para tuercas

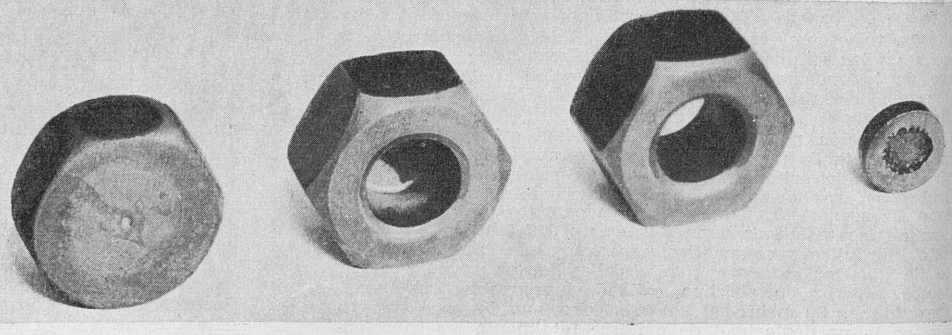
Para economizar materia prima del orden del 50% en la fabricación de tuercas y tornillos emplee usted en su industria

PRENSAS AUTOMATICAS **HATEBUR**

En frío y en caliente



Proceso en caliente para tuercas



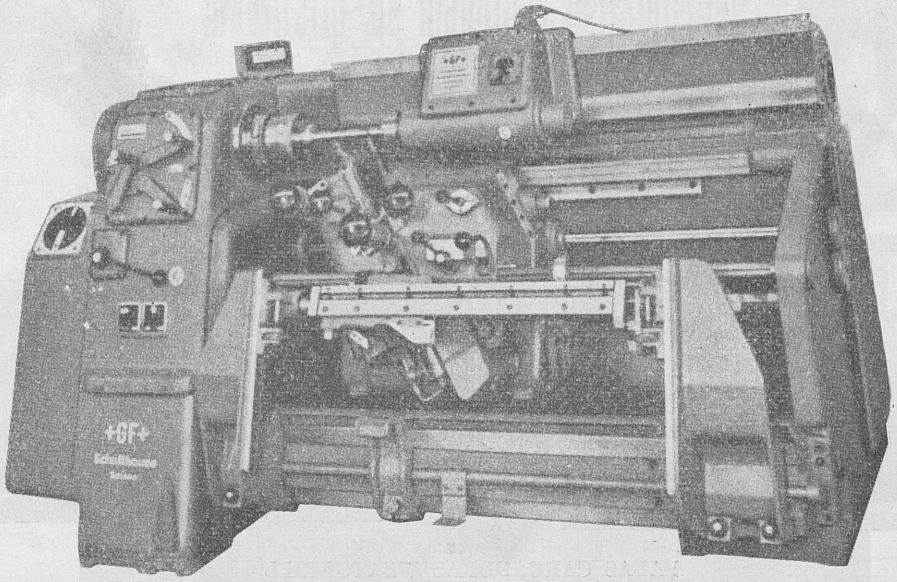
LINER, S. A.

Boix y Morer, 6
MADRID

Para lograr un buen precio en sus productos hay que disminuir el tiempo de mecanizado

Esto lo conseguirá utilizando

TORNOS COPIADORES +GF+



L I N E R, S. A.

Boix y Morer, 6

MADRID



Vista parcial del "stand" presentado en la XXV Feria de Muestras en Barcelona

WERKSPOOR

Durante nuestra visita a la XXV Feria Oficial e Internacional de Muestras en Barcelona, se ha visto afirmada la excelente opinión que tenemos respecto a la industria holandesa que, como todos los años, ha presentado en dicho Certamen diversas manifestaciones de su producción. Pero este año nos hemos visto agradablemente sorprendidos con la presencia de dos curiosas e interesantes máquinas presentadas por WERKSPOOR N. V., de Amsterdam. Se trata de dos máquinas atadoras WERKSPOOR/TRANSORMA «B. S. M.», cuya producción en serie ha iniciado recientemente la firma indicada.

El gran número de aplicaciones que tiene esta máquina en toda clase de atados, la casi mágica sencillez de su trabajo, la excelente terminación y la sorprendente rapidez con que actúa, nos han hecho comprender que todas aquellas industrias y organismos españoles que por la índole de su trabajo tienen necesidad de hacer gran número de paquetes, han de obtener un enorme beneficio cuando las circunstancias permitan la adquisición de las máquinas que nos ocupan sin ninguna dificultad.

Felicitamos a WERKSPOOR N. V. por su acierto al orientar su atención hacia el mercado español, en el que estamos seguros de que las máquinas atadoras WERKSPOOR/TRANSORMA «B. S. M.» han de tener gran aceptación, dada su indudable utilidad.

PROMA, S. A. Diego de León, 49 MADRID





PALAS CARGADORAS WEATHERILL

Motor Diesel Fordson Major, cuatro cilindros. Arranque eléctrico. Capacidad de la cuchara de 3/4, 1 y 1-1/4 de yarda cúbica. Sistema hidráulico



Grúas móviles marca Jones de 1 a 10 toneladas de capacidad de carga. Motor Diesel, refrigerado por radiador. El motor con equipo corriente va provisto de arranque automático

AGENTES EXCLUSIVOS PARA ESPAÑA

IMPOREX, S. A.

IMPORTACIONES - EXPORTACIONES

Avda. de José Antonio, 34 MADRID Teléfonos 22 03 41 y 31 56 23

COMERCIAL SIDERURGICA, S. A. presenta en la XXV Feria de Barcelona un magnífico muestrario de máquinas herramientas



Magnífico aspecto que ofrecía el Stand de Comercial Siderúrgica en la Feria de Muestras de Barcelona 1957

COMERCIAL SIDERURGICA, S. A., ha presentado este año un verdadero plantel de máquinas herramientas con los últimos adelantos técnicos. Podemos citar las siguientes:

Fresadora universal «B C - 1100», Taladro radial «FORADIA», Mandrinadora «ISA» T - 70, Torno rápido desbastar «GURUTZPE», Limadora rápida «FEJOLA» L - 550, Talladora engranajes «VIKING», Prensa excéntrica «ARRIETA» PEE - 100, Taladro columna «IRUA - ASA» B - 40, Torno rápido de producción «SITJES», Cizalla universal «GAIRU» tipo D y Cizalla múltiple «GAIRU» tipo E, Torno rápido de precisión «SACEM»

La Firma que nos ocupa está especializada en maquinaria, ferretería y herramientas en general.

COMERCIAL SIDERURGICA, S. A.

Doctor Esquerdo, 1 y 3 - Teléfono 36 68 07
Madrid

Delegación en Barcelona:
Vía Layetana, 71 - Teléfono 31 57 48

FIBRACOLOR S. A.

Una gran industria textil

FIBRACOLOR, S. A., cuyo capital social es de 125 millones de pesetas ha adaptado el sistema de acabado a las nuevas exigencias de los mercados nacional y extranjero, como consecuencia del desarrollo de la producción textil en nuestro país.

Ha construído en estos últimos años su fábrica de nueva planta en la localidad de Tordera, a 60 kilómetros de Barcelona, donde la abundancia y pureza de las aguas garantizan su proceso industrial. Consta de seis naves industriales, de 48 x 60 metros, una nave destinada a almacén general y la central térmica, única en su género, con una producción de vapor de 15 toneladas hora a 425°C y 39 atmósferas, cuya central, mediante un grupo turboalternador es capaz de producir 1.000 KW.

El conjunto de edificios e instalaciones de esta fábrica, hace que en su especialidad sea FIBRACOLOR, S. A. la más completa del continente europeo, tanto en la maquinaria de que dispone como en los sistemas patentados de trabajo.

Por la maquinaria de que dispone FIBRACOLOR, S. A. logra que en los acabados se encuentren a petición de cualquier exigencia, mediante el empleo de los mejores sistemas a la altura de los más perfeccionados del mundo.

Entre las últimas novedades puede mencionarse el tratamiento de inencogible por el procedimiento "Sanfor", que lleva funcionando normalmente hace varios años con una capacidad de producción de 40 metros por minuto. El "Sanfor", por ser un proceso físico no perjudica al tejido, sino más bien mejora su tacto y consistencia, fijando y controlando el encogimiento del mismo, mediante humedad y compresión sin alterar en nada su color, aun en colores no sólidos.

Además de la marca "Sanfor" que hemos citado, FIBRACOLOR, S. A. cuenta con otros sistemas patentados, denominados "Indanthren", "Inarrugable Novurea" e impermeable "Ramanova" para el tratamiento de textiles tanto en fibras naturales como artificiales.

La empresa FIBRACOLOR, S. A. fué fundada por dos grandes empresas nacionales, "Sniace" y "Fefasa", conjuntamente con otras dos italianas, "Snia Viscosa", de Milán, y "Reggiani Manifattura, S. A.", de Bergamo. Emplazada en plena zona textil del solar nacional, ha aportado a esta importante rama de la industria española su valiosa colaboración, lo que permite complementar a la industria textil española el acabado perfecto de toda clase de tejidos, poniendo esta actividad del trabajo nacional a la altura de las mejores industrias del mundo entero.

Ⓕ "Indanthren" Ⓕ INARRUGABLE NOVUREA Ⓕ Ramanova Ⓕ ·SANFOR· Ⓕ

MARINA MERCANTE

La flota mercante italiana

SEGUN datos publicados recientemente por el Ministerio italiano de la Marina Mercante, la flota comercial de dicho país estaba integrada en 1 de octubre de 1956 por 4.079 buques, con un total de toneladas 4.442.416 de arqueo bruto.

La distribución, según los diferentes tipos y calidades de buques, era la que expresa el cuadro siguiente:

Tipos	Número	Tonelaje
De propulsión mecánica:		
a) De 100 o más toneladas:		
Buques mixtos y de pasaje ...	136	681.333
» de carga seca	690	2.266.264
» cisternas	207	1.323.802
» de pesca	36	10.481
» de tipo especial	142	51.638
b) De menos de 100 toneladas:		
Pesqueros con motor	1.955	55.744
Otros tipos	201	9.924
Total	3.367	4.399.186
Motoveleros	601	41.189
Veleros:		
De carga	57	1.125
De pesca	54	916
Total	111	2.041
Total general... ...	4.079	4.442.416

En los tres primeros trimestres del año pasado se registró un aumento de 284.727 toneladas con respecto del total registrado en 1 de enero, que fué de toneladas 4.157.689, y, en cambio, en el mismo período se produjo una disminución de 97 unidades por desguace, venta al extranjero, naufragios, etc.

No obstante la pérdida del *Andrea Doria*, en circunstancias bien conocidas, la marina mercante italiana disfruta de una situación satisfactoria en los primeros puestos mundiales.

A robustecer esa posición contribuye, en el sector de los buques de línea, el grupo Finmare, con sus varias flotas. Las sociedades que integran dicho grupo disponen en la actualidad de 84 buques, con un total de 584.773 toneladas de arqueo bruto. En el curso de 1956 entraron en servicio dos unidades nuevas: la motonave *Rosandra*, de 5.045 toneladas, perteneciente al Lloyd Triestino, y la *San Marco*, que es la primera de dos motonaves mixtas, de 4.250 toneladas, destinadas por la Sociedad Adriática a la línea de Grecia y Turquía. La motonave *San Giorgio*, gemela de la anterior, entró en servicio en noviembre, en tanto que dentro de muy pocas semanas podrá entrar en servicio en la línea exprés de Egipto la turbonave *Ausonia*, de unas 11.000 toneladas. La Adriática ha ordenado también tres motonaves mixtas de 4.350 toneladas para reforzar su actual línea de carga para Egipto, Siria y Anatolia. La flota de la Sociedad Tirrenia se aumentó en los primeros meses del año actual con otras dos motonaves de 5.400 toneladas, *Arborea* y *Caralis*, para el servicio con Cerdeña, y con la *Torres* para la línea mixta Génova-Porto Torres. Finalmente, se han adquirido siete unidades modernas, con un total de 50.000 toneladas, a saber: tres motonaves de carga, de 9.000 toneladas cada una, que la sociedad Italia destinará a los servicios del Pacífico septentrional, y cuatro unidades de la misma clase y 5.500 toneladas cada una, que servirán la línea Adriático-Extremo Oriente, del Lloyd Triestino.

Los nuevos buques permitirán perfeccionar el reajuste presente de los servicios, que, por otra parte, cubre ya desde hace años buena parte de la red de líneas establecida en 1937 para los cuatro sectores de tráfico de las compañías de la Finmare. En conjunto, los programas de nuevas construcciones navales llevados a cabo o en curso de ejecución comprenden 41 unidades nuevas —33 de las cuales ya se hallan prestando servicio—, con un tonelaje total de 366.245 toneladas.

En fecha reciente fué aprobado en Consejo de Ministros un proyecto de Ley para el reajuste de los servicios marítimos de interés nacional preferente. Dicho proyecto de ley contempla la renovación en veinte años de las concesiones que disfruta la sociedad Tirrenia para las líneas de pasajeros entre la península y las

islas de Sicilia y Cerdeña, España y norte de Europa; las de la Adriática para las líneas de carga y pasaje hacia el Mediterráneo Oriental; las del Lloyd Triestino para las líneas de carga y pasaje con destino a Africa y Asia, a través de Suez, y Austria, y las de la Italia para líneas de pasaje y carga hacia el continente americano.

Se prevé en la ley la abolición del sistema vigente de integración de los balances de las cuatro sociedades hasta un dividendo del 4 por 100 y la sustitución de ese sistema por una subvención fija calculada sobre el presupuesto de gestión de cada línea, que comprende las entradas brutas y las cargas de administración, tales como los gastos directos de ejercicio de la navegación, los gastos generales, las amortizaciones, las cargas financieras y las inversiones de gestión.

El proyecto de ley prevé también que las líneas de interés local, tales como las de Carloforte, la Maddalena y las Tremiti, serán dadas en concesión.

También los navieros libres contribuyen eficazmente a la eficiencia de la marina italiana. Los astilleros trabajan a pleno rendimiento, y entre las principales construcciones en curso se cuentan las siguientes: el astillero de Pietra Ligure, de la Sociedad Cantieri del Mediterráneo, tiene actualmente una buena masa de trabajo, a más de perspectivas de nuevos pedidos. En los astilleros Ansaldo, de Sestri Ponente, a los cuatro meses de la botadura de la motonave *Carmela Fassio*, ha sido botado un buque tanque de 31.500 toneladas por cuenta de la Compagnia Internazionale, de Génova, hallándose en adelantada construcción, además, una motonave de carga neta de 10.670 toneladas para la Sociedad Villain-Fassio, un buque-tanque de 31.500 toneladas para la Compañía Aretusa, de Palermo; otro de 52.000 toneladas para la Transporti Petroli Palermitana, una turbonave de pasajeros de 20.000 toneladas para el Lloyd Tirrénico y otro buque-tanque de 31.500 toneladas para la Compañía Elios, de Palermo.

En la dársena de armamento de las astilleros de Sestri Ponente está a punto de concluirse el buque-tanque *Fina Canada*, para la Sociedad Purfina; la motonave de pasajeros *Gripsholm*, de 24.000 toneladas, para la Svenska Amerika Line, y dos motonaves de carga seca para la Villain-Fassio.

En Livorno se ultiman los preparativos para la construcción del nuevo astillero que llevará a efecto un grupo mixto italo-americano, con el apoyo del Gobierno italiano.

XVII Feria Oficial y Nacional de Muestras

ZARAGOZA

Del 2 al 20 de octubre de 1957 (COINCIDE CON LAS FIESTAS DEL PILAR)

Grandiosa participación de productos españoles

Pabellón nacional de invenciones

Importantes rebajas ferroviarias y marítimas para exponer y visitar esta importante manifestación comercial

F I N A N Z A S

Las Bolsas españolas en el mes de junio

EL mes de junio mantuvo la trayectoria de cesiones que emprendió el mercado desde la segunda semana de mayo, sin que la suave reacción que se apuntó en el día 11 tuviera suficiente fuerza para verse continuada.

Ciertamente que el ritmo de descenso perdió aceleración y que los cinco enteros largos que representó la caída del mes de mayo se ha reducido en la de junio a sólo uno y medio, pues el nivel medio general se hallaba al comenzar el mes en 92,30 y ha cerrado a 90,81 (base 100 = última cotización del año 1956); pero es lógico que a medida que el nivel descienda sea más lenta la caída.

Lo que es indudable es que la Bolsa ha perdido importancia y se han reducido sus límites, tanto en volumen de mercado (la última semana del mes ha registrado sesiones con contrataciones que son las más bajas desde hace dos años) como en lo que los técnicos denominan profundidad. Efectivamente, son muy pocos los títulos que necesita una de las dos partidas para producir un movimiento brusco en las cotizaciones, bien en sentido positivo, bien en el negativo, según que la diferencia se halle a favor del papel o de la demanda. Reflejo de esta misma falta de profundidad es, asimismo, que aun en los días en que parece que el predominio se da más claramente a favor de la oferta, resultaría muy difícil hallar contrapartida para una compra de un par de centenares de títulos, porque lo cierto es que si el dinero no ha dado señales de abundancia, tampoco las ha dado la oferta.

Aparece, pues, evidente que el público no ha actuado ni para vender ni para comprar y que tan sólo llegan al mercado las órdenes que produce la mecánica misma de la Bolsa, a la que siempre llega algún vendedor con urgente necesidad de realizar.

Para muchos cronistas y críticos financieros la causa de este desasistimiento sigue radicada en la falta de conocimiento de lo que va a ser en el futuro la política financiera, al reflejar en su día las nuevas condiciones en que se manifiesta la política fiscal. Creemos, sin embargo, que, aun sin desconocer la importancia que ello tiene, hay contradicción con la marcha fácil que vienen teniendo las suscripciones de títulos nuevos en el mercado de emisiones. Parece evidente que si fuera el temor a la posible agravación de la fiscalidad lo que mantiene alejado al dinero, se advertiría también este alejamiento en el mercado de emisiones, cuya marcha es satisfactoria, aunque la escasez de fondos se manifieste en la baja valoración que se ha venido dando a los derechos de suscripción.

A nuestro juicios, es precisamente este mercado de emisión el que encierra la verdadera clave de lo que ocurre. Pasan, en efecto, de los 2.500 millones de pesetas las operaciones de ampliación que han sido llevadas a cabo, una parte de las cuales concluirá en la primera quincena del mes de julio.

Las emisiones realizadas

Según estimaciones, que de pecar lo serán por defecto, pues es difícil conseguir una exacta valoración de todas las emisiones realizadas, el importe que representó la actividad emisora en el mes de junio ha sido de 3.741 millones de pesetas, que se descomponen así: 2.873,19 millones fueron emitidos desde el campo de las acciones o ampliaciones de capital; 159,21 millones, en fondos públicos, y 709, en obligaciones. Para mejor valorar estas cifras, recuérdese que en el mes de abril se solicitaron 2.856 millones en acciones, y en el de marzo, 2.642 millones.

En el conjunto del semestre, el importe de las emisiones entre renta fija y acciones se eleva a 15.300 millones, de los cuales la empresa privada ha recogido 11.778 millones, frente a 3.540 que representó la actividad emisora estatal. En el año precedente la iniciativa privada alcanzó solamente 6.392 millones durante el primer semestre del año. Ha pesado, pues, sobre los accionistas en este año de 1957 una demanda superior en más de 5.000 millones a la del año precedente.

Creemos que con lo apuntado, hay sobrado argumento para deducir que la causa principal del retraimiento que se advierte por parte del dinero, en el mercado de acciones, se debe a que, por el contrario, es muy grande la afluencia de dinero que se halla orientada hacia el mercado de títulos nuevos o sea, de emisiones.

Próximas emisiones oficiales

Como decimos antes, la gran mayoría de las ampliaciones de capital, concluirán en la primera quincena del próximo mes de julio. Dentro del mes de junio, concluyeron ya algunas tan importantes como la de Altos Hornos de Vizcaya, cuya operación reprensentaba, con la prima exigida, cerca de los mil millones de pesetas.

La actividad emisora sin embargo, no remitirá todavía, sino que cambiará de mano pasando la iniciativa a las emisiones de carácter estatal, la primera de las cuales será la de Deuda Amortizable —el 10 de julio— por un importe de 2.750 millones de pesetas; a ésta seguirá otra del Instituto de

Crédito para la Reconstrucción, y después otra del Instituto Nacional de la Vivienda, según parece.

De todas maneras, el descanso en que entrará el mercado emisor de acciones, permitirá seguramente que la corriente de dinero que afluya a la Bolsa vaya aumentando en los meses venideros.

En cuanto a la marcha de las cotizaciones en los diferentes grupos de valores, no cabe en este mes establecer diferencias, pues a todos ellos afectó, en mayor o menor grado, el desasistimiento del dinero y la apatía general subsiguiente.

En los valores bancario, aunque con cierta orientación más resistente, se alternaron los movimientos en ambos sentidos; entre los eléctricos, no se consiguieron las mejoras que habían obtenido en el mes precedente, al amparo de las rectificaciones de las tarifas, y el nivel volvió a caer por debajo del 90 por 100 (base 100 última cotización del año 1956) a que habían llegado.

Bastante estabilizados, los valores mineros y metalúrgicos, sobre el nivel 88, sobre todo desde finales del mes, comenzó a pesar menos sobre la cotización de varios de ellos el impacto de los derechos de suscripción, sobre todo en Altos Hornos.

En el grupo de valores químicos, en el que figuran valores de gran sensibilidad, como Explosivos y Petróleos, cuya cotización intensa en las tres Bolsas favorece el arbitraje, han tenido sesiones encontradas, con pérdidas y recuperaciones, si bien el empuje de las últimas fué menor por lo que en general el índice de cotización del grupo ha perdido desde 92,70 al comienzo del mes hasta 91,13 a su final.

Muy estables los Monopolios y la Telefónica y, en definitiva, los valores de Alimentación, puesto que en las sesiones de la última semana no hicieron sino rectificar la subida que habían registrado hacia mediados del mes.

En el resto de los grupos, sostenimiento bastante acentuado en las acciones de Construcción e Inmobiliaria, pero trayectoria bajista en el grupo de varios, sobre todo por el papel que en la última parte del mes se apreció en alguna importante empresa de Seguros, puesto que otros, como navales, etc., comenzaban en los últimos días a reaccionar algo.

BOLSA DE MADRID

	CAMBIOS SEMANALES DE JUNIO				CAMBIOS EXTREMOS DEL AÑO			
	1.ª semana	2.ª semana	3.ª semana	4.ª semana	Máximo		Mínimo	
Banco de España	805	815	810	799	885	(5-2)	780	(5-4)
Banco Hipotecario	447	437	428	405	485	(21-2)	405	(21-6)
Banco Central	754	763	760	758	862	(8-2)	752	(6-6)
Banco Español de Crédito	925	940	935	935	1.090	(6-2)	904	(3-4)
Banco Hispano Americano	727	750	745	745	910	(7-2)	720	(6-6)
Banco Popular Español	575	577	577	577	680	(5-2)	575	(26-5)
Hidroeléctrica del Chorro	170	174	171	171	195	(2-1)	130	(13-3)
Hidroeléctrica Española	350	349	343	337	460	(22-1)	337	(28-6)
Iberduero	370	378	371	357,5	405	(31-1)	330	(13-3)
Sevillana	199,5	199	196	191,5	241	(5-2)	175	(13-3)
Saltos del Sil	281	291	286	280	340	(30-1)	260	(13-3)
Saltos del Nansa	192	193	191	190	232	(2-1)	175	(13-3)
Unión Eléctrica Madrileña	262,5	263	252	248	300	(25-1)	210	(13-3)
Campsa	220	224	220	217	360	(6-2)	190	(13-3)
Tabacalera	195	198	197	195	227	(19-2)	195	(14-3)
Minas del Rif	856	784	747	742	890	(26-2)	530	(2-1)
Minero Sid. Ponferrada	893	910	880	868	1.016	(31-1)	805	(13-3)
Los Guindos	300	330	320	302	400	(6-2)	300	(4-6)
Duro Felguera	440	430	404	392	578	(1-2)	390	(25-6)
Industria y Navegación	142	140	140	138	190	(10-1)	137	(27-6)
Constructora Naval	239	220	212	203	287	(5-2)	203	(28-6)
Idem Preferentes	246	225	215	208	298	(6-2)	208	(26-6)
General de Inversiones	—	204,5	—	200	255	(29-1)	200	(27-6)
Unión y Fénix	—	—	—	4.250	5.525	(6-2)	4.250	(27-6)
El Aguila	670	669	667	640	745	(30-1)	610	(13-3)
Azucarera de España	215,5	216	218	206	261	(30-1)	190	(14-3)
Ebro, azúcares y alcoholes	494	512	490	488	625	(6-2)	475	(3-4)
Papeleras Reunidas	245	245	240	236,5	292	(5-3)	236,5	(27-6)
Explosivos	437	436	422	411	520	(1-2)	380	(13-3)
Unión Resinera	192	198	192	191	244	(26-2)	170	(13-3)
Española de Petróleos	850	835	815	795	1.000	(29-1)	690	(13-3)
Hidronitro	240	249	246	240	300	(30-1)	209	(13-3)
Fefasa	292	295	292	293	332,5	(29-1)	260	(13-3)
Altos Hornos	312	299	287	299,5	525	(5-2)	277	(18-6)
Auxiliar de Ferrocarriles	615	625	530	540	745	(11-1)	505	(13-3)
Material y Construcciones	251	265	245	248	320	(6-2)	235	(13-3)
Inmobiliaria Metropolitana	215	206	209	204	325	(6-2)	200	(4-5)
Inmobiliaria Urbis	250	252	252	253	355	(25-1)	230	(2-1)

BOLSA DE BARCELONA

	CAMBIOS SEMANALES DE JUNIO				CAMBIOS EXTREMOS DEL AÑO			
	1.ª semana	2.ª semana	3.ª semana	4.ª semana	Máximo		Mínimo	
Aguas de Barcelona	333	332	324	324	390	(19-2)	294	(13-3)
Asfaltos y Port. Asland	810	815	810	790	1.060	(31-1)	750	(13-3)
Cros	912	904	900	897	1.075	(30-1)	770	(13-3)
España Industrial	550	550	530	530	645	(29-1)	530	(21-6)
Española de Carburos Metálicos	740	775	770	762	990	(31-1)	650	(13-3)
Fomento de Obras y Construcciones.	330	330	328	320	385	(25-1)	310	(13-3)
Motor Ibérica	2.420	2.430	2.400	2.375	4.850	(22-2)	2.225	(6-6)
Industrias Agrícolas	1.065	1.075	1.035	1.025	1.140	(4-1)	880	(13-3)
Maquinista Terrestre y Marítima	199	198	192	189	270	(5-2)	185	(13-3)
Industrias Químicas Canarias	700	715	710	—	932	(6-2)	540	(13-3)
Tabacos de Filipinas	855	845	—	805	1.000	(29-1)	650	(13-3)
Trasmediterránea	225	230	227	222	290	(29-1)	221	(26-6)
BOLSA DE BILBAO								
Banco de Bilbao	1.007,5	1.017,5	1.015	1.005	1.335	(29-1)	995	(13-3)
Banco de Vizcaya	870	870	865	855	1.245	(5-2)	855	(27-6)
Babcock and Wilcox	645	670	650	660	1.600	(15-1)	575	(3-4)
Ind. Asturiana Santa Bárbara	270	271	265	243	348	(1-2)	243	(28-6)
Naviera Bilbaína	2.040	2.000	1.950	1.970	2.450	(2-1)	1.950	(18-6)
Naviera Aznar	2.875	2.950	—	3.050	4.000	(31-1)	2.875	(8-6)
Naviera Vascongada	2.450	2.450	—	2.460	3.000	(31-1)	2.450	(8-6)
Nitratos de Castilla	290	295	289	295	400	(5-2)	285	(27-3)
Sefanitro	460	445	455	447	685	(5-2)	445	(14-6)
Sierra Menera, ordinarias	250	260	260	280	345	(5-2)	230	(28-5)
Idem, preferentes	375	365	—	375	410	(28-2)	365	(16-1)
Unión Química del Norte	375	372,5	370	358	492,5	(5-1)	330	(13-3)
Basconia	785	795	795	793	1.400	(5-2)	780	(27-3)

El abadejo, o bacalao, tiene gran consumo en el mercado español.

A. E. I. B.
BILBAO

Nuestro país, como importador de este producto, figura a la cabeza de Europa.

VENTANA AL MUNDO

Reunión de la Comisión Económica para América Latina en La Paz

EN la segunda quincena de mayo se ha celebrado en la ciudad de La Paz (Bolivia) el VII período de sesiones de la Comisión Económica para América Latina (Cepal).

Estas Comisiones regionales se crearon en el año 1948, y su misión consiste en estudiar los problemas económicos de la zona que les corresponde. Además de la que se constituyó para atender a los asuntos de Iberoamérica, existen la de Europa y Asia.

La Cepal ha realizado una interesante y fructífera labor. Ha conseguido proporcionar uniformidad a los estudios de la zona, editar publicaciones de alto valor informativo sobre la situación económica general y, sobre todo, constituir un núcleo alrededor del cual giran los análisis económicos de los países que la integran.

La reunión de La Paz tuvo particular importancia porque, de una parte, Bolivia cuenta con escasa experiencia en lo que se refiere a conferencias internacionales, y de otra, tenía interés en exponer a los delegados sus planes de estabilización financiera. Se hizo un gran esfuerzo, y puede decirse que el Gobierno boliviano logró un franco éxito, tanto por lo que se refiere a la instalación en la Universidad de San Andrés como por las facilidades y servicios que se ofrecieron.

Cada dos años se convoca un período de sesiones de la Cepal; el último se celebró en Bogotá en el año 1955, y el próximo se realizará en Panamá. En los años intermedios se efectúan sesiones plenarias de menor solemnidad en Santiago de Chile, pero que tienen significación en cuanto a los programas de trabajo que se confían a la Secretaría de la institución.

A la conferencia de La Paz acudieron 49 representantes de países miembros, observadores y asociaciones de carácter público o privado que tenían interés en estas deliberaciones. El contacto con la Cepal parece que no está limitado a las naciones del mundo occidental, sino que la numerosa concurrencia de observadores de la Europa oriental—Rusia, Bulgaria, Checoslovaquia, Hungría y Rumania—permite suponer que este grupo aspira asimismo a acentuar sus contactos con las organizaciones americanas.

Los trabajos de la conferencia se encuadraron dentro de cuatro grupos que se designaron con los nombre de: Comité de Comercio; desarrollo económico, industria y energía; problemas económicos de la agricultura, y programa de trabajo y orden de prelación y coordinación con el Consejo Interamericano Económico y Social y otras materias.

Quizá el Comité que estudió temas de mayor actualidad fué el primero de ellos, que informó a la conferencia sobre los avances logrados en las reuniones de Santiago y Montevideo en noviembre de 1956 y abril de 1957, respectivamente, para llevar adelante un sistema multilateral de pagos, en el que participen siete países iberoamericanos, que permitiría imprimir mayor agilidad a los regímenes bilaterales de la región. Sucede con frecuencia que los saldos de las cuentas permanecen estancados durante largos períodos de tiempo, y de esta forma se podrían compensar, evitando con ello los perjuicios de una paralización.

Como puntos fundamentales del proyecto se persigue la aplicación de convenios tipo, paridad monetaria e igualdad de precios internacionales. El Comité adoptó el acuerdo de estudiar la posibilidad de que España participe en una organización de esta naturaleza.

Otro tema que fué objeto de un detenido análisis fué el del mercado común europeo y sus repercusiones sobre los países iberoamericanos. Varias delegaciones alegaron que el régimen preferencial entre las seis naciones participantes y el importante fondo que se proyecta constituir para el desarrollo de las colonias africanas, puede causar grave perjuicio a las exportaciones de ciertos productos como el café, cacao, algodón, tabaco e incluso determinados minerales. Se propugnó la necesidad de activar en todo cuanto sea posible la creación del mercado común latinoamericano, a fin de dar mayor estabilidad y amplitud a la producción de la zona.

Los representantes de los países miembros del mercado común europeo hicieron presente que el plazo previsto para el proyecto se extendía hasta un máximo de quince años, y que durante este tiempo se podrían adoptar toda clase de medidas a fin de evitar daños a terceros países. Reforzaron sus argumentos afirmando que la mejora en el nivel de vida que se lograría para las naciones del grupo no podía tener más que favorables repercusiones en todos los mercados mundiales.

Se examinaron las cuestiones relativas al desarrollo industrial y de energía y a la producción agrícola, presentándose numerosas ponencias sobre estos temas; asimismo se revisó el programa de trabajo que actualmente desarrolla la Secretaría de la Cepal, estimándose que el número de estudios que tie-

ne en proyecto o ejecución se elevan a 33. El Comité correspondiente determinó la importancia de cada uno de ellos y la urgencia de su publicación.

Las distintas delegaciones realizaron exposiciones sobre la situación económica de su país o dieron a conocer los puntos de vista de las organizaciones internacionales que representaban. La delegación española comentó el desarrollo agrícola e industrial de España, las modificaciones introducidas recientemente en su sistema de comercio exterior y la gran analogía de problemas económicos que tiene con los países hispanoamericanos.

Un grupo de diez países, miembros de la Cepal, propuso que se elevara al Consejo Económico y Social de las Naciones Unidas una recomendación para que se modificaran los estatutos de la organización y España pudiera participar activamente en la Comisión. Aunque se obtuvo una amplia mayoría, la moción se aplazó hasta una nueva reunión, por no haber sido incluída a su debido tiempo en el programa de trabajo de este período de sesiones.

Reunión del Consejo Económico del Pacto de Bagdad

DEL 16 al 21 del mes de mayo ha tenido lugar en Karachi la tercera reunión plena del Consejo Económico del Pacto de Bagdad, a la que han asistido unos cuarenta delegados de las naciones miembros de dicho Pacto—Irán, Iraq, Pakistán y Turquía—y de Inglaterra y Estados Unidos como observadores.

En los discursos de apertura, los jefes de las varias Delegaciones, en nombre de los Gobiernos de sus respectivos países, han manifestado sus deseos de cooperación, máxime ahora que, pasadas las fases preliminares de investigación y proyecto llevadas a cabo por los diversos Comités formados a este fin, ha llegado el momento de poner en práctica las conclusiones y proyectos aprobados por dichos Comités. Naturalmente, el punto principal resultante de las conversaciones mantenidas en otras reuniones era la adquisición de fondos para sufragar los varios proyectos. A fin de allanar el camino, el delegado de Inglaterra ha ofrecido 2.000.000 de libras, a subdividirse de la siguiente forma: 1.000.000 de libras, a razón de 200.000 anuales, como asistencia técnica, y 1.000.000 para obtención de equipo agrícola, comunicaciones aéreas, marítimas y terrestres y telecomunicaciones. El delegado de Estados Unidos ofreció 12.750.000 dólares para el desarrollo de proyectos y como asistencia técnica, dando cierto énfasis a la cuestión comercial. Pakistán, por su parte, aportará a los fondos del Pacto 500.000 Rs. para asistencia técnica, ofreciendo al mismo tiempo facilidades de entrenamiento y servicio de su personal experto a las naciones miembros.

Varias son las resoluciones tomadas al concluir la tercera reunión de este Consejo Económico, dándose grande énfasis a lo que a comunicaciones se refiere, a cuyo fin se construirá una nueva línea férrea desde Zahidán, frontera de Pakistán con Persia, que una Pakistán con los ferrocarriles del interior de esa nación, y en segundo término también se construirá una carretera que una Karachi con Basra.

En cuanto a asistencia técnica se refiere, los campos que recibirán inmediata atención son: proyectos agrícolas, solución del problema de las langostas, control de pestilencias y medidas de desinfección, enfermedades de los animales y reproducción de los animales, salud pública, comunicaciones, desarrollo de las regiones bañadas por el Tigris y el Eufrates.

En lo que se refiere a comercio, el Comité observó que no obstante que desde la creación del Pacto hubiese éste aumentado considerablemente entre las naciones miembros, existen aún grandes posibilidades de mayor incremento, puesto que todos esos países tienden a una mayor industrialización y, por lo tanto, se ven obligados a buscar mercados para sus productos y acabados. Para dar ciertas facilidades se sugirió: formación de una Convención Aduanera de comercio libre entre las cuatro naciones miembros del Pacto de Bagdad; establecimiento de reservas de productos alimenticios y coordinación en la distribución de las mismas según las correspondientes necesidades; dar facilidades de tránsito a las mercancías de otros países miembros; facilidades contractuales a los comerciantes de esos países; cooperación en el comercio de las mercancías comunes a todas esas naciones y estandardización de los productos agrícolas.

La industria salitrera en Chile

LA industria chilena del nitrato natural ha ido perdiendo su importancia en el mundo. Antes de la primera guerra mundial Chile detentaba prácticamente el monopolio de los fertilizantes nitrogenados; la producción de abonos sintéticos fué un rudo golpe para esa economía, pues poco a poco fué disminuyendo su participación en el conjunto general hasta llegar en la actualidad a representar tan sólo el 3 por 100 de la cifra total de fertilizantes nitrogenados que se obtienen en el mundo.

Existe, como en todas las industrias que han tenido un brillante pasado, un gran número de intereses creados, de instalaciones y de prácticas comerciales que son difíciles de desarraigar, y esto le ocurre al salitre chileno; a pesar de todo, dentro de la economía nacional su papel es notable, puesto que después del cobre es la exportación más importante del país y proporciona una gran suma de divisas extranjeras—cerca de 60 mi-

llones de dólares—. Tiene, además, en el marco de la economía política social de Chile un valor especial: da vida a unas provincias de escasos recursos, semidesérticas, como son las de Tarapacá y Antofagasta, nutriendo con su tráfico los puertos de Tocopilla, Iquique y Antofagasta, que asimismo se benefician con esta explotación.

La producción anual oscila alrededor de 1.600.000 toneladas, con un máximo en los últimos años de 1.947.000 en 1946 y un mínimo de 1.383.000 en 1945. Según las estadísticas, se ha vendido salitre a 29 países; la cuantía de las exportaciones y el destino durante los últimos tres años es el que a continuación se indica:

	1954 — *Toneladas*	1955 — *Toneladas*	1956 — *Toneladas*
Exportación total	1.571.972	1.322.345	1.217.527
POR PAÍSES			
Alemania	64.174	121.544	89.621
Argentina	19.738	32.168	17.741
Australia	5.349	11.336	15.059
Bélgica	42.050	—	—
Brasil	52.843	67.093	62.300
Colombia	1.983	—	1.517
Cuba	974	6.403	18.097
Dinamarca	28.600	17.000	17.790
Egipto	112.322	22.850	—
El Salvador	7.303	5.500	—
España	115.048	137.207	160.445
Estados Unidos	274.874	585.342	471.767
Francia	131.900	84.400	95.090
Gran Bretaña	29.464	27.686	20.828
Grecia	48.242	—	—
Holanda	37.517	13.500	19.852
Hungría	7.550	—	—
Italia	39.724	28.585	26.232
Japón	8.825	12.042	4.880
India	12.000	8.382	—
México	8.194	3.996	—
Perú	9.895	17.559	9.594
Polonia	25.195	—	—
Portugal	21.955	23.904	—
Siria	6.066	—	—
Suecia	33.417	34.100	12.000
Uruguay	4.961	3.006	2.028
Venezuela	1.012	1.877	1.214
Yugoslavia	10.650	27.585	11.545

Comentando las cifras anteriormente transcritas, se observa una reducción en el volumen de las exportaciones. Estados Unidos es el primer cliente, con el 38,7 por 100 del total en 1956. A continuación figura España, con el 13,2, seguida de Francia, 7,8; Alemania, 7,3, y Brasil, 5,1. Los demás países participan en proporción muy inferior.

El salitre se vende granulado o cristalizado. El primero exige un proceso químico que sólo los grupos industriales que disponen de abundante capital han podido instalar en sus explotaciones; con él se evita el apelmazamiento del nitrato. El segundo se produce por procedimientos naturales de evaporación y carece de las cualidades indicadas. El salitre granulado es apto para usos agrícolas en países de alto grado de mecanización, mientras que el cristalizado tiene que emplearse en países de mano de obra barato, y no es fácil encontrar mercados nuevos en donde se acepte su uso.

La producción de salitre se halla compuesta por muy diversos grupos de productores, y todos ellos están representados, por lo que a las ventas se refiere, por la Corporación de Ventas del Salitre y Yodo de Chile—Covensa—, cuya misión es adquirir el salitre de los productores y buscar mercados internacionales en las condiciones más favorables.

La misión de Klein Saks.—En el segundo semestre de 1955 el Gobierno chileno decidió contratar la misión norteamericana Klein Saks, entidad de carácter privado, que tendría a su cargo aconsejar a las autoridades las medidas de orden económico y financiero que sería preciso adoptar para conseguir una estabilización.

Siguiendo las directrices trazadas por ellos, se implantó un régimen de cambio único para el comercio y medidas de restricción de créditos en el interior, negociándose un préstamo en los Estados Unidos por 75 millones de dólares, que permitió el mantenimiento del cambio del peso durante una larga temporada. La misión norteamericana consiguió éxitos iniciales, deteniendo en cierto modo la inflación y devolviendo la confianza en la divisa chilena. Naturalmente que no hay que atribuirlo todo a la ciencia de los miembros de la misión, sino que la favorable coyuntura del mercado internacional del cobre proporcionó al país ingresos muy superiores a los normales. Las exportaciones de Chile, basadas principalmente en este mineral, llegaron a la suma de 540 millones de dólares, cantidad muy superior a todas las cifras de los últimos años. Los mismos planes que se aplicaron el año pasado no ofrecen en el actual las mismas halagüeñas perspectivas, debido casi exclusivamente a la fuerte baja del cobre durante los últimos meses, y ya se han comenzado a observar los síntomas de un debilitamiento en el volumen de las entradas.

Aparte de las funciones generales que les fueron asignadas a los representantes de Klein Saks en Chile, se les pidió que realizaran análisis económicos de diversas empresas de carácter paraestatal. Formularon un severo y pesimista informe sobre los ferrocarriles y recientemente han hecho lo propio con la industria salitrera. Dada la importancia que sus comentarios tienen para el mercado chileno, es oportuno señalar los puntos principales del estudio en cuestión:

1.º Debe rechazarse cualquier tentativa de volver al régimen primitivo de cambios especiales. El principio aplicable al comercio exterior es el de igualdad de trato para importaciones y exportaciones. Si alguna mercancía no puede venderse al extranjero porque no tenga trato preferencial, es aconsejable que se suspenda su producción; este es el caso del salitre tipo shanks—obtenido en grandes bateas por evaporación solar—, cuyos costos de producción son más elevados que los de las modernas instalaciones con fuerte grado de capitalización.

2.º Sólo las compañías salitreras que trabajan con procedimientos modernos, exceptuando algunas que todavía elaboran caliche de alto contenido de nitrato, liquidan sus balances con beneficios. La Anglo Lautaro, por ejemplo, que produce el 65 por 100 del total, tuvo utilidades en el ejercicio 1956-1957 que exceden del millón y medio de dólares (incluyendo depreciación); pero otras, como la compañía Salitrera de Tarapacá y Antofagasta y Urruticoechea, que le siguen en importancia en cuanto al volumen, registraron pérdidas de 1.700.000 y un millón de dólares, respectivamente.

3.º La misión Klein Saks sugiere que en el curso de la campaña salitrera 1957-1958 se proceda al cierre de todas las explotaciones shanks, y que para mitigar el paro que esta medida traerá consigo, intensifique los programas de obras públicas en aquella zona.

Asimismo deberá contribuir a estimular los programas de modernización de la industria, para lo cual se cuenta con créditos del Banco de Exportación e Importación—16 millones para la Compañía Anglo Lautaro y 12 para la Tarapacá y Antofagasta. Estos préstamos exteriores necesitan igualmente de cuantiosas sumas en moneda nacional, y en este sentido la misión propone que se proporcione a las compañías salitreras el equivalente de 4,2 millones de dólares con cargo a los fondos de contrapartida del Convenio de Excedentes Agrícolas con los Estados Unidos, siguiendo el procedimiento de reducir del 20 al 15 por 100 la parte reservada al Gobierno norteamericano. Esto exige la aprobación del Congreso de los Estados Unidos, y es de suponer que su trámite no será nada fácil.

Desde el punto de vista comercial, el salitre cristalizado—shanks—se dirige a mercados muy concretos, como son los de España, Egipto y Brasil, aparte del propio consumo chileno. La misión alega que todos ellos pagan con divisas blandas de lenta liquidación, aspecto que agrava aún más el problema, puesto que además de producir con pérdida, se vende a países cuya divisa tiene escasa demanda.

Esto es, sucintamente, lo que ha expuesto la misión Klein Saks respecto a la industria salitrera.

Los representantes de la industria salitrera han replicado manifestando que, en efecto, el salitre producido por el sistema de evaporación no es económico, pero que no se pueden interrumpir bruscamente las faenas de estas instalaciones; es preferible dejar que transcurra su período de vida normal y proceder a su clausura. Una decisión inmediata, como la que propone la misión Klein Saks, plantearía graves problemas que es preciso evitar. Los mercados de monedas blandas, particularmente el de España, son clientes tradicionales de Chile, y tampoco se pueden interrumpir unas relaciones tan antiguas; se están haciendo gesiones para liquidar los saldos pendientes, habiéndose logrado avances muy estimables.

La industria salitrera tuvo, en general, balances muy desfavorables en el ejercicio 1956-57, porque el Gobierno se empeñó en mantener cambios muy bajos que no guardaban proporción con el aumento de los costos, y los ingresos obtenidos por las ventas no permitieron compensar las subidas que se registraron en el mercado interior. Si observamos que el cambio del dólar, a efectos comerciales, ha pasado de 450 a 600, con posibilidades de que llegue a 650—como reconoce la misma misión en su informe—, se comprenderá que el ejercicio 1957-58 será mucho más remunerativo.

* * *

La industria salitrera de Chile, como se advierte, atraviesa una grave crisis. Tiene que luchar en el exterior para mantener sus mercados y en el interior para conseguir la indispensable financiación de sus operaciones. La escasez de capitales en el país se hace sentir en todas las industrias; pero en éste, que pasa por momentos difíciles, la falta de dinero se acusa en forma más angustiosa.

La misión Klein Saks tiene, en principio, razón en buena parte de sus afirmaciones; pero si fuese a analizar la situación de muchas otras empresas del país, tendría que reconocer que sus deficiencias son análogas a las de las salitreras: sus costos altos, sus procedimientos anticuados, su falta de capital, son un serio obstáculo para el desarrollo normal de sus actividades, y, en definitiva, su grado de productividad—como se dice ahora tan frecuentemente—muy bajo. A decir verdad, pocas explotaciones agrícolas, mineras o industriales resisten la comparación de las poderosas empresas norteamericanas, dedicadas a la extracción y beneficio del cobre; su concentración de capital y técnica es tan fuerte, que el rendimiento de las otras actividades del país viene a ser diez e incluso veinte veces inferior. La pregunta que se hace la misión Klein Saks respecto al salitre se la puede formular para muchas otras ramas de la producción y que están asociadas muy estrechamente con la propia economía del país, a saber: el vino, la madera, el azufre, el oro y varios otros minerales de las modestas empresas nacionales que no cuentan con los recursos ni con la gran organización a que antes se aludía.

Dentro de la industria del salitre, la Compañía Anglo Lautaro — de capital norteamericano—constituye también una excepción a la situación general que se ha descrito. Los eficaces elementos de extracción, las modernas instalaciones químicas para la obtención del nitrato y su presentación aceptable en los mercados internacionales más exigentes, junto con un sistema de transporte y embarque de gran volumen y rapidez, le permite competir en forma abrumadora con las modestas instalaciones nacionales que, repito, a juicio de la misión Klein Saks, no son económicas.

La opinión alemana y el Mercado Común

EN los últimas semanas se observa en los periódicos y círculos interesados de la República Federal un decaimiento de la atención tanto respecto del Mercado Común Europeo como de la Zona de Comercio Libre.

El Parlamento alemán piensa ratificar el Convenio sobre el Mercado Común antes de las vacaciones estivales; pero las crisis políticas en Italia y Francia hacen que se considere problemática la aprobación del dicho acuerdo por los res-

pectivos Parlamentos en el plazo fijado.

El Consejo de Ministros de la OECE, que debía ocuparse en el próximo mes de julio del proyecto de acuerdo sobre la Zona de Comercio Libre, ha aplazado la cuestión hasta octubre por considerar que debe producirse antes la ratificación del convenio sobre el Mercado Común Europeo.

Se considera en Alemania que será preciso enfrentarse con algunas dificultades para armonizar la Zona de Comercio Libre con el Mercado Común Europeo. Existen dificultades para compaginar las concepciones actualmente opuestas en cuanto a la inclusión de la agricultura en la Zona de Comercio Libre. Mientras Inglaterra quiere excluirla, Dinamarca, Noruega y Suecia exigen la integración de la agricultura en dicha Zona. Suscita también preocupaciones la presencia de la llamada cláusula de protección en el convenio del Mercado Común Europeo, en virtud de la cual cualquier Estado miembro, en el caso de una amenaza de empeoramiento de la economía en general, puede solicitar la autorización para aplicar medidas protectoras. Este derecho se considera como una discriminación contra los países que sólo pertenezcan a la Zona de Comercio Libre y no al Mercado Común Europeo.

Sigue también preocupando en los medios agrícolas alemanes las posibles repercusiones que el Mercado Común Europea tenga sobre la agricultura alemana. Las opiniones, sin embargo, son muy dispares. La gran masa de los agricultores teme que la creación de un mercado común y libre represente un paso decisivo hacia un liberalismo en el que desapareciese la ordenación proteccionista del mercado e incluso suprimiera las barreras aduaneras. Otras opiniones proclaman que "en el Convenio se han consignado tantas reservas, que equivale a excluir prácticamente la agricultura del Mercado Común". Estos confían en que durante muchos años no va a existir de hecho un auténtico liberalismo comercial en la agricultura.

Por último, hay quien ve en la ordenación del Mercado Común Europeo un paso previo para la instalación de una "economía dirigida" que podría llegar a convertir a los agricultores en pensionistas del Estado.

LOS PAISES

AFGANISTAN

* COMERCIO DEL AFGANISTAN A TRAVES DEL PAKISTAN EN MARZO DE 1957

Durante el pasado mes de marzo, Afganistán tuvo un comercio exterior, en tránsito por Pakistán, por un valor total de Rs. 20.436.491, cifra que presupone casi un aumento de un 25 por 100 al considerarla con la de la mensualidad anterior, que consistió solamente en Rs. 15.321.518. El valor de las importaciones efectuadas por Afganistán durante el mes de marzo ascendió a Rs. 9.897.692, y el de las exportaciones, a Rs. 10.538,862, deduciéndose de dichas cantidades que Afganistán durante esa mensualidad tuvo una balanza favorable igual a Rs. 641.233.

Las principales importaciones efectuadas por Afganistán durante el mes que se analiza fueron: material de construcción e ingeniería, ferretería y cuchillería, toda clase de instrumentos, metales y sus manufacturas, aceites minerales, papel y artículos de escritorio, manufacturas de goma, té, tejidos, vehículos y locomotoras y accesorios para las mismas.

En cuanto a exportaciones se refiere, merecen especial mención drogas y medicinas, frutas y verduras, algodón en rama, cueros y pieles en bruto, lana en bruto, manufacturas de lana y semillas.

ARGENTINA

* CONSUMO Y PRODUCCION DE PETROLEO

El hecho de tener que recurrir, inevitablemente, a la importación de productos petrolíferos, se traduce actualmente en una gravosa carga en el balance comercial de la Argentina. En 1954, el valor de las importaciones de esa clase llegaba ya a un total de 144,1 millones de dólares, que en 1955 se convirtieron en 178,6 y en el pasado 1956 en 201 millones. Esta última cifra ha absorbido el año pasado el 22 por 100 de las divisas producidas por las exportaciones argentinas. En el corriente 1957, teniendo en cuenta un aumento del consumo que puede cifrarse en el 10 por 100 con respecto de 1956, y el aumento de los precios de los productos importados como consecuencia de la subida de los fletes marítimos, se prevé que el valor de los productos petrolíferos a importar sea de 272,2 millones de dólares, lo que equivaldrá al 30 por 100, poco más o menos, de las divisas que ha de producir la exportación de productos del país.

Las importaciones argentinas de petróleo crudo representaron 90 millones de dólares en 1956; las de fuel-oil, 77 millones, y las de diesel-oil y gas-oil se cifraron, respectivamente, en 6,8 millones y 13,2 millones.

El petróleo crudo se importa principalmente de Venezuela y de Kuwait, tendiendo a aumentar las compras del primero y a disminuir las del segundo. El fuel-oil procede esencialmente de las Antillas Holandesas, en proporción del 80 por 100, y de Venezuela, lo mismo que el diesel, en tanto que las procedencias del gas-oil son mucho más variadas, importándose de las Antillas Holandesas, Estados Unidos, Venezuela, Perú, Irán, etc.

Como consecuencia de esa diversificación de la procedencia de las importaciones, en 1956 las de petróleo crudo se pagaron en dólares en proporción del 46,6 por 100, y en libras esterlinas, a razón del 52,1 por 100; las de fuel-oil, en dólares el 73 por 100 y en libras el 26 por 100.

Todas esas compras suponen, pues, para la Argentina pagos en divisas fuertes que, por su propia naturaleza, pesan mucho sobre el balance de pagos del país. Las perspectivas de desarrollo del consumo en los próximos años son susceptibles de aumentar aún más y en forma

peligrosa la incidencia de sus compras sobre el balance de pagos si la explotación de los recursos nacionales no se prosigue con método.

El subsuelo argentino encierra reservas de petróleo y de gas natural en cantidades importantes que deberían permitir satisfacer un porcentaje elevado de las necesidades del país. Sin embargo, la explotación de esas riquezas no se ha efectuado hasta ahora en forma sistemática y plantea, en la coyuntura actual, problemas de orden técnico y financiero que sólo se puede aspirar a resolver a plazo medio.

Los yacimientos se encuentran localizados en diferentes regiones del país. Los más importantes, descubiertos en 1907, están situados en el Sur, en Patagonia, en la región de Comodoro Ribadavia; pero se encuentran ya bastante agotados. Los yacimientos de la zona de Neuquen, al pie de la cordillera de los Andes, descubiertos en 1908, son ricos y producen un petróleo de calidad superior al de Comodoro Ribadavia; pero están demasiado alejados de la costa. Se encuentran yacimientos también en las regiones de Mendoza y de Salta. Los de Jujuy, al Norte, parecen ser prolongación de los yacimientos bolivianos; son ricos en volumen y calidad. Existe, finalmente, la cuenca petrolífera de la Tierra de Fuego.

En el conjunto del territorio argentino, los pozos en explotación, en número de 3.300, tienen una productividad bastante débil, que no pasa de cuatro metros cúbicos por pozo y día, con lo cual apenas es superior a la media mundial, calculada en 3,5 metros cúbicos. Las condiciones de explotación de los yacimientos son onerosas por cuanto están situados, en la mayoría de los casos, en zonas de difícil acceso y muy alejadas de los centros de transformación y consumo. Además, la salida de la materia prima tropieza con la penuria de medios de transporte, puesto que tanto los oleoductos como los vagones cisternas son francamente insuficientes.

La producción argentina de petróleo llegó en 1939 a 2.960.000 metros cúbicos y fué aumentando, de una manera regular, hasta 1943, en que se elevó a 3.948.000 metros cúbicos, registrándose después una disminución que tuvo su punto mínimo en 1946, con 3.307.000 metros cúbicos. Posteriormente ha ido aumentando de una manera progresiva a partir de 1947, llegando a 4.847.500 metros cúbicos en 1955 y a 4.930.000 en 1956.

La explotación de los recursos petrolíferos argentinos es, en casi su totalidad, un servicio del Estado, ejercido por la entidad Yacimientos Petrolíferos Fiscales, que obtiene, poco más o menos, el 90 por 100 de la producción total de petróleo crudo.

En 1955 dicha entidad produjo, aproximadamente, cuatro millones de metros cúbicos de petróleo, en tanto que las empresas privadas solamente extrajeron 800.000. Estas empresas son tres: la Jersey Standard, la Royal Shell y la Astra Argentina, y, como puede apreciarse por las cifras anteriormente expuestas, no pasan de desempeñar un papel muy secundario.

La situación actual en cuanto a producción y consumo es como sigue: frente a un volumen de producción de cinco millones de metros cúbicos anuales, el consumo se cifra en 14 millones, o sea un déficit de nueve millones. El programa de desarrollo prevé que la producción podrá aumentarse al doble hacia 1960; pero es indudable que en esa época el consumo habrá llegado a los 18 millones de metros cúbicos, lo que mantendrá las importaciones por encima de los ocho millones anuales. El plan de extensión es, por consiguiente, insuficiente para asegurar el autoabastecimiento del país, por cuya razón las autoridades argentinas se proponen que el "Plan de reactivación", en vías de ejecución, sea seguido por otro plan de idéntica naturaleza.

Dentro del marco del programa de aceleración de la producción actualmente previsto, las inversiones se elevarán a 250 millones de dólares y 3.000 millones de pesos, dedicándose estos últimos, especialmente, a la construcción de los oleoductos de Campo-Durán a Buenos Aires y a San Lorenzo, a diferentes instalaciones en Campo-Durán, a la ampliación de la refinería de Luján y de Cuyo y a la instalación de una fábrica de lubricantes.

El consumo de combustibles líquidos en los diferentes sectores de la actividad económica pone claramente de manifiesto cuán importante es la intensificación de la producción para el desarrollo del conjunto de aquélla. En 1955 se repartía de la manera siguiente:

Industria, 38,5 por 100.
Transportes automóviles, 15,5 por 100.
Producción eléctrica, 14,5 por 100.
Ferrocarriles, 12,5 por 100.
Uso doméstico, 8,5 por 100.
Otros servicios públicos, 6 por 100.
Aviación y navegación, 2,5 por 100.
Agricultura, 2 por 100.

El aumento más sensible del consumo con relación a 1954 se registró en el sector industrial, donde fué del orden del 17 por 100.

El abastecimiento de Argentina en productos petrolíferos se refiere, sobre todo, al petróleo crudo, por cuanto la capacidad de refinado del país es suficiente para asegurar la transformación de la materia prima nacional e importada. Por eso las importaciones se refieren únicamente a petróleo crudo, fuel-oil, gas-oil y diesel-oil.

* COMERCIO CON ESPAÑA EN EL MES DE MAYO

Durante el mes de mayo, las importaciones argentinas de productos españoles han experimentado, dentro de la exigüidad de sus cifras, un aumento, que representa, en comparación con las del mes de abril, un 72,6 por 100, ya que sumaron 88.274,500 kilos, valorados en 116.440,64 dólares. Integran la importación de referencia las siguientes partidas: accesorios de maquinaria textil, aceite de romero, anís en grano, semilla de anís verde, azafrán, azafrán en rama, corcho en planchas, goma de garrofín, libros científicos y rodillos de hierro grabado para acabado de papel. En los citados valores figuran incluídas partidas de brandy, escopetas de caza, conservas de pescado y sardinas en aceite de oliva con destino al sur del paralelo 42º, introducidas de acuerdo con las franquicias dispuestas por la ley 7.701. Para el mismo destino se consignan dos partidas de brandy y vino de Jerez por un total de 5.100 kilos, de las cuales no se ha podido conseguir el valor.

La exportación argentina a España está constituída por las siguientes partidas: 1.840 kilos de corned beef, valorados en 14.400 pesos; 122.285 kilos de cueros vacunos secos y salados, por un importe de 29.029,67 dólares, y 112 kilos de películas cinematográficas, por un valor de 51.988,90 pesos.

* ACUERDO CON LOS ESTADOS UNIDOS SOBRE AYUDA TECNICA

El día 3 de junio fué firmado en el Ministerio de Relaciones Exteriores un Acuerdo de asistencia y cooperación técnica, que entrará en vigor inmediatamente. El acontecimiento fué anuncia-

do simultáneamente en Buenos Aires y en Wáshington.

El documento establece las bases de los programas que pueden contribuir al desarrollo equilibrado y coordinado de los recursos económicos y la capacidad productiva de la Argentina, como también la posibilidad de proyectos específicos de ayuda técnica para alcanzar dichas finalidades.

El Acuerdo suscrito es similar a los convenios que Estados Unidos y diecinueve de los países restantes americanos están llevando a cabo en la actualidad, de conformidad con el denominado punto cuarto para esta zona geográfica. Los ya firmados con otros países del continente establecen cooperación en aviación civil, productividad industrial, investigaciones sobre energía nuclear, agricultura, educación, salud pública, sanidad y otras actividades.

El ahora concertado tiene análoga finalidad, sentando las bases en siete capítulos, denominados: Cooperación y Asistencia, Información y Publicidad, Misión que proveerá el Gobierno de los Estados Unidos, Derechos y Exenciones, Administración del programa, Garantías y Entrada en vigor, Enmiendas y Duración.

Como es sabido, el anterior Gobierno argentino, con su declarada filiación nacionalista, fué siempre, excepto acaso en sus últimos tiempos, reacio a este tipo de ayuda técnica, dando por supuesto que la misma encubría una determinada forma del "imperialismo yanqui". El Gobierno provisional, por el contrario, tan pronto se dió cuenta cabal de los urgentes problemas económicos que el país tiene planteados, comprendió la necesidad de aceptar cualquier tipo de ayuda exterior que no significara menoscabo para su prestigio, constituyendo una nueva ratificación de esta política la firma del Acuerdo de referencia.

AUSTRIA

* EL COMERCIO EXTERIOR EN MARZO DE 1957

Durante el mes de marzo continuó disminuyendo el excedente de las importaciones austríacas. En comparación con el mes anterior, el excedente de las importaciones, que arrojó 285 millones de chelines, bajó en 165 millones de chelines. En comparación con el mismo mes del año pasado, el excedente de las importaciones aumentó en 47 millones de chelines aproximadamente. Durante el primer trimestre del presente año, el saldo pasivo arrojó 1.418 millones de chelines, lo que representa un aumento de 551 millones de chelines, o sea el 64 por 100, en comparación con el mismo período del año pasado. El valor de las importaciones sumó 2.581 millones de chelines, es decir, un importe nunca alcanzado después de la terminación de la segunda guerra mundial. En comparación con el mes anterior, esto representa un aumento del 7 por 100, y en comparación con el mismo mes del año anterior, un aumento de casi el 19 por 100.

El incremento más considerable es el de las importaciones de artículos manufacturados, que aumentaron de millones 737 chelines en el mes de febrero a 883 millones de chelines en marzo. 129 millones de chelines de este aumento se refieren a las importaciones de maquinaria y medios de transporte. Por lo que se refiere a los medios de transporte, aumentaron principalmente las importaciones de automóviles de fabricación extranjera (de 90,1 millones de chelines). En el grupo de artículos semifacturados se señaló un aumento de importaciones por un valor de 32 millones de chelines. Aumentaron principalmente las importaciones de artículos químicos (+ 25,4 millones de chelines) e hilados (+ 5,5 millones de chelines).

Las exportaciones alcazaron un valor total de 2.296 millones de chelines, lo que representa un aumento de 343 millones de chelines, en comparación con el mes anterior, y de 362 millones de chelines en comparación con el mismo mes del año pasado. En comparación con el mes de febrero de 1957, las exportaciones de artículos semimanufacturados aumentaron en 71 millones de chelines. Esto se debe principalmente al aumento de las entregas de hierro y acero (+ 44,8 millones de chelines) y de papel y cartón (+ 17,6 millones de chelines). Las exportaciones de materias primas aumentaron en 91 millones de chelines, en comparación con el mes anterior, principalmente las de madera (+ 65,4 millones de chelines) y de sulfocelulosa (+ 5,40 millones de chelines). Las exportaciones de artículos manufacturados aumentaron en 144 millones de chelines, lo que se debe principalmente al incremento de las exportaciones de máquinas para la industria minera y maquinaria industrial (+ 22,4 millones de chelines), de máquinas y aparatos electrotécnicos (+ 26,1 millones de chelines) y de material ferroviario (millones + 11,5 de chelines).

Las importaciones procedentes de la República Federal Alemana, en comparación con el mes anterior, aumentaron en 161 millones de chelines; las procedentes de Italia en 45 millones de chelines, y las de Gran Bretaña en 30 millones de chelines. Las importaciones procedentes de los Estados Unidos de América bajaron en 87 millones de chelines; las de Suiza en 14 millones de chelines, y las procedentes de la Uunión Soviética en 25 millones de chelines

Por lo que se refiere a las exportaciones, aumentaron principalmente las destinadas a los países más importantes con los cuales Austria tiene relaciones comerciales. El aumento más considerado se señaló en las exportaciones a Italia, que aumentaron en 76 millones de chelines.

Ocupa el segundo lugar la República Federal Alemana (+ 74 millones de chelines). Le siguen Suiza y los Estados Unidos de América.

El índice cuantitativo de las importaciones, calculado a base del nivel de precios del año de 1937, subió de 191 en febrero de 1957 a 219 en marzo del mismo año. El índice de las exportaciones durante el mismo período, subió de 262 a 289.

BELGICA

* LA FABRICACION NACIONAL DE ARMAS DE GUERRA DE HERSTAL

La Prensa económica, industrial y financiera de Bélgica en colaboración con la Dirección de la Fábrica Nacional de Armas de Guerra ha organizado recientemente una visita colectiva a las vastas instalaciones de este complejo industrial localizado en su mayor parte en las cercanías de Lieja, en Herstal.

La Fábrica Nacional de Armas de Guerra se fundó en el año 1889, para explotar las patentes del inventor americano John Browning. Esta Sociedad que ha ido desarrollándose en el transcurso de los años con diferentes alternativas provocadas por las primera y segunda guerras mundiales, da trabajo

en la actualidad a más de 12.000 obreros y a un centenar de ingenieros. Sus instalaciones en Herstal ocupan una superficie de 220.000 metros cuadrados de los que están cubiertos 165.000. Posee, además, otras instalaciones en Brujas Zutendael, siendo la superficie total de sus talleres superior a 185.000 metros cuadrados.

La organización comprende tres sectores: Armas, Municiones y una división especial de construcciones mecánicas situada en Premadame. Además, la Fábrica Nacional tiene amplias instalaciones complementarias de fundición, forja, tratamientos técnicos, etc.

En el sector de armas para la caza (carabinas y escopetas) produce los siguientes tipos: Carabina Browning calibre 22, automática y de repetición; carabina sistema Máuser; escopeta de caza Browning de repetición; escopeta de dos cañones superpuestos Browning y paralelos Anson.

La mayor parte de esta producción se dedica a la exportación a los Estados Unidos, habiéndose exportado en el año 1956 más de 80.000 unidades del tipo automático Browning y varios miles de unidades de la carabina de esta marca de calibre 22 y de los otros tipos que fabrica. La producción anual de este tipo de armas para caza y deporte es superior a las 150.000 unidades.

En el sector de armas defensivas y de guerra produce pistolas de todos los calibres así como las siguientes armas especiales:

Pistola G. P. (gran potencia) de 9 mm. Parabellum; fusiles de infantería Máuser de repetición, y F. N. semiautomáticos; fusiles automáticos ligeros (F. A. L.) F. N. calibre 7,62; fusiles ametralladores y ametralladoras Browning calibres 30 y 50.

La producción anual varían según los años, habiendo conseguido en el año 1956 más de 100.000 unidades de todos los tipos.

El fusil de infantería automático de calibre 7,62 mm. F. A. L. ha sido adoptado oficialmente por la N. A. T. O. y su fabricación bajo licencia es objeto de negociaciones con los diferentes Gobiernos.

División municiones. Comprende tres grandes secciones destinadas a la fabricación de cartuchos de caza, para fusiles y municiones de artillería.

La producción de los dos primeros sectores es superior a 100.000.000 de unidades anuales.

La frábrica ha trabajado en los años 1955 y 1956 para servir dos pedidos "off-shore" de 1.600.000 obuses de milímetros 40 para artillería.

Actualmente tiene otros pedidos en curso de fabricación.

División industria mecánica:

Esta división comprende los siguientes sectores: Motores a reacción; motocicletas; material de artillería anti-aérea camiones militares y trolebuses.

La Fábrica Nacional construye en la actualidad el motor Avon, sobre la base de patente extranjera, dedicado a la aviación belga.

La producción de motocicletas en la actualidad es muy reducida por la fuerte competencia de las marcas extranjeras, principalmente alemanas.

El material de artillería anti-aérea se ha construído en los cinco últimos años el cañón Sofors de 57 mm., con destino al ejército belga y en colaboración con una firma sueca poseedora de la patente.

Actualmente tiene la fabricación, en colaboración con la firma holandesa «Wilton Flejenoord», de una serie de chasis para cañones de 40 mm. L/70.

La F. N. construye camiones con tracción a las 4 ruedas pero en la actualidad los pedidos del Ministerio de la Defensa belga son muy escasos.

Además de estos vehículos la F. N. ha fabricado diferentes tipos de trolebuses y de tranvías en colaboración con otras sociedades.

* PRODUCCION, ABASTECIMIENTO Y COMERCIO EXTERIOR DEL CARBON.

En enero del presente año se produjo un alza media de 15 francos belgas la tonelada de carbón, como consecuencia de las subidas de salarios que entraron en vigor el día primero de año. En abril ha tenido lugar, asimismo autorizada por la C. E. C. A., una nueva subida que oscila entre 30 y 35 francos belgas la tonelada, según un minucioso baremo de precios de las distintas calidades de carbón. El aumento medio es de 45 francos belgas la tonelada. Con ello el precio medio del carbón en Bélgica es del orden de 900 francos belgas la tonelada.

La extracción del carbón continúa estancada en la cifra de unas 100.000 toneladas diarias: por consiguiente, con una producción mensual de 2.400.000 toneladas. Con ello, en el presente año 1957 apenas se alcanzarán los 30 millones de toneladas anuales, quedando en cifras sensiblemente iguales a las de los años 1955 (29.549 toneladas), 1956 (toneladas 29.975) y 1954 (29.248 toneladas).

Este estancamiento de la producción es originado principalmente por los dos factores siguientes: la vetustez de las instalaciones de extracción en las antiguas cuencas mineras del sur del país, cuyo utillaje no ha sido suficientemente renovado debido a que la escasa rentabilidad de las minas no incita a una inversión de capital en las mismas, y a la falta de mano de obra.

Bélgica necesita para una total explotación de sus yacimientos de carbón una población minera de 152 y 153.000 obreros. En la actualidad sólo cuenta con 143.000, de ellos unos 50.000 italianos, por dificultades de contratación de mano de obra extranjera.

El rendimiento medio del obrero no es excesivamente alto en este país, pues se sitúa alrededor de los 850 kilos, llegando solamente a 1.100 en la nueva y bien equipada cuenca de la Campine aún no explotada intensivamente y cuyas reservas están estimadas por los geólogos en 350 millones de toneladas.

El problema de la insuficiente producción de carbón está plenamente planteado en Bélgica y por el momento no parece llevar camino de solucionarse. Las crecientes necesidades de energía del país aumentan constantemente, y el programa establecido hace un par de años para una extracción de 35 millones de toneladas en el año 1960, no parece realizable a menos de la puesta en explotación de los yacimientos de la Campine.

A consecuencia de la anterior situación, las importaciones de carbón han aumentado vertiginosamente en los últimos años, especialmente las procedentes de los Estados Unidos, de donde se han importado en el curso de 1956, toneladas 2.000.000, y algo más de 1.000.000 de Alemania, sobre un total de importaciones de 4.800.000 toneladas.

La baja de los fletes después de la crisis de Suez, y el hecho de haberse organizado en los Estados Unidos nuevos puertos de embarque y de disponer nuevamente de una considerable flota, ha hecho que el carbón de dicha procedencia se dirija actualmente con bas-

tante facilidad hacia Europa y a precios abordables.

En tanto que la energía atómica pueda aplicarse a fines industriales, lo que no se espera en este país antes de 10/12 años, se trata de solucionar la falta de producción de carbón, por una parte, proyectando importar mano de obra del Marruecos francés, y de otra, existen contactos entre grupos financieros belgas y alemanes para financiar nuevas minas de carbón de Polonia en Alta Silesia. La sociedad financiera belgo-alemana de cuya constitución se trata en estos momeitos, concedería a Polonia un crédito de 30 millones de dólares con la facultad de disponer del carbón extraído.

COLOMBIA

* SERA DEVALUADO EL PESO COLOMBIANO

El Ministro de Hacienda de Colombia ha anunciado oficialmente que será variado el tipo de cambio del peso.

El peso será devaluado ya que no hay otra alternativa ante la situación fiscal monetaria y cambiaria en que se encuentra el país. La deuda comercial externa, continuó diciendo el Ministro de Hacienda, es de 210 millones de dólares. En realidad la deuda se extiende hasta 366 millones, pero el anterior Ministro consiguió un acuerdo con los acreedores extranjeros por un importe de 156 millones de dólares, y sólo queda pendiente de pago inmediato la cantidad citada en primer lugar.

El país deberá reducir a la mitad sus importaciones de forma que sus compras al exterior no podrán rebaser los 24 millones de dólores mensuales. El Ministro insistió en que Colombia cumpliría fielmente sus compromisos de pago.

CONGO BELGA

* COMERCIO EXTERIOR Y BALANZA DE PAGOS EN EL AÑO 1956

Recientemente han sido publicadas las estadísticas completas de importación y exportación del Congo Belga en 1956, de las que se deduce que en dicho año las exportaciones fueron superiores en un 7,8 por 100 en volumen y en un 17,1 por 100 en valor a las del pasado ejercicio 1955.

El valor total de las importaciones ha aumentado en un 6,2 por 100, con variaciones bastante sensibles con respecto a las importaciones del año anterior, atribuíbles en su mayor parte a la expansión de la producción congolesa, a la modificación de los gustos del mercado indígena y a las variaciones estructurales de la demanda. Así, por ejemplo, se constata que las importaciones de cerveza han disminuído, debido a un aumento de la producción local, las de vino han aumentado. El aumento de la producción de cemento en el Congo ha llevado parejo una disminución de las importaciones y la mayor producción de energía de las centrales hidroeléctricas ha tenido como consecuencia lógica una menor importación de carbón con destino a las centrales térmicas.

Se ha producido un fuerte aumento en la importación de automóviles y camiones. En este sector ocupa el primer puesto como vendedor los Estados Unidos, habiendo desplazado a Inglaterra en el segundo puesto la República alemana.

Según las estadísticas aduaneras, la balanza comercial del año 1956 ha producido un superávit de 6.448 millones de francos, contra 4.191 millones en 1955.

Por el contrario, la balanza de pagos del Congo Belga ha sido deficitaria, como se deduce del examen del siguiente estado de cuentas, publicado por la Banca Central del Congo Belga:

	1954	1955	1956
	(En millones de francos)		
Transacciones corrientes:			
Ingresos	28.179	31.380	34.862
Gastos	30.157	33.419	38.723
Saldos	— 1.978	— 2.039	— 3.861
Movimientos de capitales a largo plazo:			
Ingresos	4.147	5.713	7.103
Gastos	1.958	2.741	3.400
Saldos	+ 2.189	+ 2.972	+ 3.703
Errores y omisiones	— 169	— 78	— 136
Saldos globales	+ 42	+ 885	— 294

El superávit de la balanza comercial no ha sido suficiente para compensar el aumento de los pagos al exterior efectuados durante el año 1956 para el pago de servicios, dividendos, etc.

Este es el primer año en que, desde 1950, la balanza de pagos tiene un saldo negativo. En 1950-51, los excedentes en la balanza de transacciones normales y en los movimientos de capitales dieron lugar a importantes superávit. En los años siguientes de 1952 a 1955 el déficit producido en la balanza de transacciones normales fué ampliamente compensado por las aportaciones de capitales a largo plazo. El año que se examina es netamente desfavorable para las transacciones normales, sin que las aportaciones de capitales a largo término lleguen a compensar este déficit, que, aunque reducido a los 294 millones, no deja de ser sintomático. Prueba de ello es que las aportaciones de capitales públicos fueron en 1956 de 4.326 millones, cantidad netamente superior a la del año anterior, que suma 2.836 millones. Por tanto, ha sido la disminución de las aportaciones de capitales privados con respecto a los años anteriores la que ha producido el déficit que se comenta.

Este hecho se debe a la situación política congolesa y a la incertidumbre que, con respecto al porvenir de esta colonia, ha producido la falta de una política colonial definida por parte de las autoridades belgas. Este desconcierto, y sobre todo la falta de seguridad con respecto al porvenir económico de las inversiones, han dado lugar a un retraimiento de las tradicionales inversiones del ahorro belga. Este, ante el temor de que se repita en el Congo, en un plazo más o menos largo, lo ocurrido en otros territorios africanos, está colocando sus excedentes de capital en otros países americanos principalmente, como Canadá, Méjico, Colombia y Venezuela, sobre todo el primero, que ejerce una especial atención sobre el ahorro belga.

ESTADOS UNIDOS

* IMPORTACIONES DE IBEROAMERICA DURANTE EL PRIMER TRIMESTRE DE 1957

El Departamento de Comercio anunció que las importaciones de Estados Unidos desde Venezuela durante el primer trimestre del año en curso fueron superiores a las de cualquier otro país iberoamericano.

En efecto, el total de las importaciones desde Venezuela en el período enero-marzo último fué de 228.796.000 dólares, contra 215.304.000 desde abril, 122.241.000 desde Cuba y 121.050.000 desde Méjico. Anteriormente, debido al gran volumen del comercio cafetero, Brasil estuvo a la cabeza de los países iberoamericanos como fuente de las importaciones estadounidenses. Ultimamente, Venezuela pasó a reemplazarlo en esa posición a causa del aumento de las importaciones norteamericanas de petróleo y mineral de hierro. Las importaciones generales de Estados Unidos desde las veinte Repúblicas Iberoamericanas en marzo llegaron a un total de 332.000.000 de dólares, contra 334.000.000. Las importaciones durante todo el trimestre de enero a marzo totalizaron 1.029.882.000 dólares. No se dieron a conocer hoy las cifras estadísticas sobre las exportaciones norteamericanas.

Las importaciones de algunos de estos países fueron individualmente como sigue:

Méjico: marzo, 37.200.000; febrero, 39.900.000; primer trimestre del año, dólares 121.050.000.

Cuba: marzo, 45.500.000; febrero, dólares 35.200.000; primer trimestre del año, 122.241.000 dólares.

Colombia: marzo, 25.500.000; febrero, 35.500.000; primer trimestre del año, dólares 96.263.000.

Venezuela: marzo, 80.400.000; febrero, 68.900.000; primer trimestre del año, dólares 228.796.000.

Ecuador: marzo, 2.800.000; febrero, dólares 3.400.000; primer trimestre del año, 10.370.000 dólares.

Perú: marzo, 12.000.000; febrero, dólares 8.600.000; primer trimestre del año, 32.554.000 dólares.

Bolivia: marzo, 2.200.000; febrero, dólares 700.000; primer trimestre del año, 4.212.000 dólares.

Brasil: marzo, 63.500.000; febrero, dólares 78.400.000; primer trimestre del año, 214.304.000 dólares.

Paraguay: marzo, 500.000; febrero, dólares 700.000; primer trimestre del año, 1.705.000 dólares.

Uruguay: marzo, 1.600.000; febrero, dólares 2.900.000; primer trimestre del año, 7.691.000 dólares.

Argentina: marzo, 14.500.000; febrero, 11.500.000; primer trimestre del año, dólares 39.170.000.

GRECIA

* PROBLEMAS DE LA EXPORTACION

Las exportaciones griegas han experimentado durante los últimos años un aumento considerable. El valor total de las mercancías exportadas durante este período fué casi duplicado. Las cifras que siguen muestran claramente este desarrollo ascendente (en millones de dólares):

1952: 115 millones de dólares.
1953: 134 » » »
1954: 161 » » »
1955: 206 » » »
1956: 209 » » »

La estructura de las exportaciones permaneció en general invariable. El 80 por 100 de las mercancías exportadas se compuso de productos agrarios, y principalmente de los tradicionales tabaco y pasas, a los que se une últimamente el algodón.

TABACO

Aunque el tabaco continúa siendo el principal producto griego de exportación, no ha podido mantener durante los últimos cinco años el ritmo ascendente del total de las exportaciones. Su participación en la totalidad de las mismas descendió de un 45 a un 30 por 100.

	1952	1953	1954	1955	1956
Producción en toneladas	39.000	58.000	67.000	92.000	82.000
Volumen exportación en toneladas	41.000	49.000	52.000	55.000	49.000
Volumen exportación en millones de dólares	52	54	60	77	65

Conviene advertir que cada cosecha anual no se exportable hasta el otoño del año siguiente. El descenso registrado en 1956 se debe en parte a la poca calidad de la cosecha de 1955, extraordinariamente abundante. Es muy dudoso que el considerable sobrante de la cosecha de dicho año pueda ser vendida al tiempo de estar preparada la cosecha de 1956 (otoño 1957), de una calidad mucho mejor.

El Gobierno ha adoptado medidas para evitar el peligro de una acumulación de tabaco no vendido, encaminadas principalmente a asegurar unas mejores posibilidades de consumo. Esto último no parece muy fácil, ya que en la actualidad el mercado internacional tiene una capacidad limitada para los relativamente caros tabacos macedónicos. Sin embargo, se puede considerar como seguro el consumo anual de 60.000 toneladas. La industria del país consume al año otras 15.000 toneladas.

PASAS

Bajo pasas (uvas secas) se entienden las pasas de corinto, cultivadas principalmente en tierra firme, y las pasas gorronas (sultaninas), cultivadas principalmente en las islas (Creta). La cosecha anual se compone de un promedio de un 60 por 100 de pasas de corinto y de un 40 por 100 de sultaninas, aunque se registran variaciones provocadas por las condiciones climatológicas.

Este tradicional producto griego de exportación presentaba antes de la guerra largos períodos de estancamiento de la exportación y de acumulación de las cosechas no vendidas. Gracias a una limitación radical de la producción, así como por la mejoría de la calidad de la mercancía misma, se pudo conseguir un equilibrio entre la producción y el consumo, como lo demuestran las siguientes cifras:

	1952	1953	1954	1955	1956
Producción en toneladas	113.000	123.000	115.000	95.000	111.000
Volumen exportación en toneladas	86.000	106.000	118.000	103.000	96.000
Volumen exportación en millones de dólares	20	23	24	28	27

Al igual que para el tabaco, la capacidad de consumo del extranjero para las pasas es limitada, por lo que el control de la producción se continúa llevando a cabo. En la actualidad se estudia para que esta medida, muy impopular entre los productores, pueda ser suprimida por medio de la exportación paralela de uvas frescas.

ALGODÓN

Desde la última guerra mundial, el cultivo del algodón en Grecia, antes limitado a cifras muy modestas, ha registrado un crecimiento asombroso. En 1951 la producción superó las necesidades del consumo interior. Desde 1952. Grecia se ha convertido en un país exportador de algodón, alcanzando este producto en el plazo de cinco años el segundo lugar dentro de las exportaciones:

	1952	1953	1954	1955	1956
Producción en toneladas	24.200	30.300	41.300	60.700	57.000
Volumen exportación en toneladas	5.500	5.700	9.400	28.400	42.400
Volumen exportación en millones de dólares	3	4	7	22	29

El algodón griego (variedades americanas del tipo Upland) se caracteriza por su buena calidad. Otro factor favorable lo constituye el camino relativamente corto hasta algunos importantes países consumidores. Hasta ahora la demanda de algodón griego es mucho mayor que la oferta (un 50 por 100 de la producción se absorbe por la industria del país). Se tiene en proyecto desarrollar en mayor escala el cultivo del algodón.

ACEITE DE OLIVA

A pesar de tratarse de un producto tradicional dentro de las exportaciones griegas, en los últimos años su papel dentro de los envíos de este país ha sido muy modesto.

	1952	1953	1954	1955	1956
Volumen exportación en toneladas	228	5.680	15.754	6.405	337
Volumen exportación en millones de dólares	0,1	3,1	8,3	3,5	0,2

El motivo de esta reducida exportación se debe principalmente al hecho de que el aceite de oliva es uno de los principales productos alimenticios del pueblo griego, consumiendo la mayor parte de la producción, sujeta a fuertes oscilaciones (consumo interno, alrededor de 100.000 toneladas).

OTROS PRODUCTOS

Los cuatro productos anteriormente citados representan el valor del 60 por 100 de la totalidad de las exportaciones. Otras exportaciones de menor importancia son: resina y colofonia (un 5 %), vinos (un 2 %), frutas frescas (un 4 %), higos secos (un 1 %), otros aceites (un 3 %). Entre los productos no agrarios predominan los minerales (un 10 %), cueros y pieles (un 3 %) y esponjas (un 1 %).

HOLANDA

* COMERCIO HISPANO - HOLANDES DURANTE EL PRIMER TRIMESTRE DE 1957

Damos a continuación, debidamente clasificada, relación de las mercancías importadas en Holanda procedentes de los territorios españoles durante el primer trimestre del año 1957, de acuerdo con los datos publicados por las estadísticas holandesas.

Mercancías procedentes de la Península e Islas Baleares.

Importación total: 75.564 toneladas. Valor en florines: 12.311.000.

Mercancías	*Tons.*	*Florines*
Naranjas y mandarinas...	7.509	4.137.000
Otros agrios ...	168	75.000
Pulpas y zumos de frutas.	369	348.000
Harina de patata, tapioca, sago, etc.	50	157.000
Cacahuetes	105	166.000
Vinos y mostos	1.313	1.111.000
Corcho en bruto y desperdicios	181	112.000
Gomas y resinas	2	14.000
Otros productos vegetales no comestibles	5	42.000
Potasa	3.112	337.000
Piritas sin tostar	31.952	2.420.000
Mineral de hierro	30.203	1.707.000
Productos químicos inorgánicos	19	492.000
Idem íd. orgánicos	8	24.000
Tejidos de algodón	34	207.000
Idem rayón	41	289.000
Maquinaria y piezas	3	24.000
Aparatos eléctricos	1	32.000
Instrumentos de precisión	—	3.000
Varios no especificados...	—	614.000

Islas Canarias.

Importación total: 216 toneladas. Valor en florines: 185.000.

Mercancías	*Tons.*	*Florines*
Naranjas y mandarinas...	38	25.000
Tomates	173	133.000
Varios no especificados...	—	27.000

Las mercancías exportadas por Holanda a la Península e islas Baleares durante el primer trimestre del año en curso han sido las que se enumeran a continuación:

Exportación total: 11.573 toneladas. Valor en florines: 10.066.000.

Mercancías	*Tons.*	*Florines*
Carne y conservas de carne	73	221.000
Queso	206	633.000
Patatas	1.685	411.000
Semillas oleaginosas	261	277.000
Aceite de lino	425	632.000
Fibras textiles vegetales.	189	677.000
Gomas y resinas	63	125.000
Productos vegetales no comestibles	47	89.000
Plantas y flores	27	132.000

Mercancías	Tons.	Florines
Productos químicos inorgánicos	17	58.000
Idem íd. orgánicos	102	214.000
Otros productos químicos.	16	111.000
Benzol	401	180.000
Sulfato amónico	6.562	1.173.000
Maquinaria eléctrica	67	1.952.000
Idem no eléctrica	142	846.000
Productos laminados E. G. K. S.	726	778.000
Instrumentos de precisión y óptica	2	101.000
Máquinas de oficina	2	326.000
Varios no especificados...	—	1.130.000

Islas Canarias.

Exportación total: 38.518.000 toneladas. Valor en florines: 5.387.000.

Mercancías	Tons.	Florines
Malta cervecera	150	77.000
Fuel oil	27.782	2.413.000
Otros productos petrolíferos	148	90.000
Sulfato amónico	9.900	1.945.000
Maquinaria eléctrica	6	58.000
Idem no eléctrica	12	148.000
Varios no especificados...	—	566.000

Guinea Española.

Exportación total: 41 toneladas. Valor en florines: 73.000.

Mercancías	Tons.	Florines
Leche condensada	11	12.000
Bebidas alcohólicas	4	10.000
Maquinaria eléctrica y sus piezas	1	14.000
Varios no especificados...	—	37.000

NOTA.—Bajo el título de "Productos laminados E. G. K. S.» están comprendidos principalmente la hojalata y la chapa naval.

Entre los "Varios no especificados", tanto de la Península como de Canarias y Guinea, están incluídos los superfosfatos, cuyas cifras son secretas y no aparecen en las estadísticas.

INGLATERRA

* INGLATERRA Y LA MONTAUNION

El Consejo encargado de la coordinación entre Gran Bretaña y la Montaunión celebró recientemente una sesión en Londres bajo la presidencia del Ministro inglés de energía, Lord Mills, destinada a ultimar las deliberaciones, comenzadas en marzo de 1956, relativas al futuro de las importaciones británicas de hierro y acero. Lo más probable es que una decisión definitiva sobre esta serie de problemas se tomará antes de terminar el próximo verano. La fecha para la siguiente sesión del Consejo coordinador se fijará cuando el Consejo de Ministros de la Montaunión decida sobre los diferentes puntos de esta cuestión.

Se tiene el propósito de reducir los derechos aduaneros de importación para hierro y acero en un promedio de un 10 por 100 "ad valorem". Estos derechos aduaneros oscilan en la actualidad entre un 15 y un 25 por 100, según el producto, con un promedio ligeramente superior al 20 por 100, por lo que la realización del proyecto anteriormente citado, ya casi aprobado por el Consejo coordinador, supondría la reducción de los derechos aduaneros en la mitad. Conviene indicar que los derechos aduaneros británicos para el acero fueron instituídos durante el último decenio, antes de la guerra, con el exclusivo objeto de reforzar la postura del productor inglés con respecto al continente europeo, y con ello mejorar su posición en relación con las negociaciones llevadas a cabo entonces para su ingreso en la primitiva Comunidad europea del acero. Por tanto, estos derechos aduaneros han perdido completamente su primitiva razón de ser, y posteriormente han constituído un obstáculo económico de tal magnitud que fueron suspendidos por largos períodos. También en la actualidad estos derechos están fuera de uso.

Junto a los problemas planteados por estos derechos aduaneros, la Comisión coordinadora se ocupó también en su sesión, celebrada en Londres, con las cuestiones derivadas del abastecimiento europeo de carbón. A este respecto, los delegados ingleses hablaron de la posibilidad de que Inglaterra disponga durante los próximos meses de un mayor volumen de carbón para la exportación. Las reservas carboníferas inglesas del interior han aumentado el 25 de mayo a 22,4 (año anterior: 16,42) millones de toneladas, y no necesitan ser incrementadas hasta principios del próximo invierno. Además, el consumo inglés de carbón al año se mueve en la actualidad en cuatro millones de toneladas (un 2 %) por debajo del nivel del año anterior, mientras que la producción muestra una mejoría considerable, alcanzando durante los cinco primeros meses del año actual la elevada cifra de 101,06 (año anterior: 96,71) millones de toneladas.

MARRUECOS

* MODIFICACIONES ARANCELARIAS

Con fecha 12 de junio ha entrado en vigor el nuevo arancel, que modifica ciertos derechos de importación en todo el territorio del Imperio marroquí, incluso Tánger y la zona norte.

El Gobierno cherifiano se propone con esa medida ayudar a las Empresas industriales que pasan, al presente, por dificultades transitorias y, al propio tiempo, crear estímulos para el establecimiento de otras nuevas industrias.

Los derechos correspondientes a las mercancías de gran consumo, como azúcar, patatas, géneros alimenticios en general, productos petrolíferos y carbón, así como a los bienes de equipo, es decir, a la mayoría de los materiales con destino a obras públicas y los industriales necesarios a la producción agrícola y a las máquinas herramientas, permanecen inalterados.

Los derechos aplicables a los productos siderúrgicos se reducen al 5 por 100, en vez del 10 por 100 como hasta ahora, y los de las semillas oleaginosas al 2,50 por 100, en lugar del 10 por 100.

En cambio, los derechos correspondientes a la importación de tejidos se elevan del 10 por 100 al 22 por 100; los de las confecciones, del 10 por 100 al 32 por 100; los del calzado y artículos de cuero, del 10 por 100 al 30 por 100, y los del jabón, del 10 por 100 al 25 por 100.

Determinados artículos no esenciales serán objeto de un arancel de carácter fiscal, y los derechos sobre la importación de automóviles de pequeña y mediana cilindrada pasan del 10 por 100 al 25 por 100, al tiempo que los de los automóviles de gran cilindrada se elevan del 10 por 100 al 35 por 100. Finalmente, los derechos aplicables a las refrigeradoras y aparatos de radio se elevan también del 10 por 100 al 25 por 100.

MEJICO

* LA EXPORTACION DE ALGODON

El algodón constituye hoy el principal renglón de la exportación mejicana,

absorbiendo el 25 por 100 del valor global de la misma. Esta situación es relativamente reciente, por cuanto antes de la guerra Méjico producía tan sólo unas 400.000 balas de algodón al año, que bastaban, poco más o menos, para abastecer el consumo interior. Ya desde 1925, la vigorosa política de riegos del Gobierno mejicano abrió al cultivo algodonero extensas zonas en las antes áridas regiones del norte del país, y así la cosecha de 1955-56 registró un resultado jamás igualado con 2.208.780 balas, producidas en una extensión cultivada total de 1.100.000 hectáreas aproximadamente.

En el año agrícola siguiente —1956-1957— el área cultivada se redujo considerablemente, debido, sobre todo, a restricciones del crédito, y la cosecha se contrajo hasta quedar en 1.718.464 balas.

En la campaña 1955-56 se produjeron, como queda dicho, 2.208.780 balas, de las cuales 450.000 se dedicaron al consumo local, quedando, por tanto, disponibles para la exportación 1.758.780 balas. En 1956-57 dichas cifras fueron, respectivamente, de 1.718.464 balas producidas, 465.000 consumidas por la industria local y 1.353.464 destinadas a la exportación, y para la campaña 1957-58 se prevé que la cosecha sea de 1.633.000 balas, de las cuales 480.000 irán al consumo interno y 1.153.000 quedarán libres para ser exportadas.

PAKISTAN

* LAS AGUAS DEL GANGES

El Gobierno de la India tiene proyectada la construcción de una gran represa sobre el río Ganges en Bengala occidental que, captando aguas de ese río y canalizando las mismas, convierta las regiones estériles de esa provincia en zonas de regadío, con el fin de aumentar sus cosechas de productos alimenticios y el cultivo del yute.

De llevarse a cabo tal proyecto, la zona oriental de Pakistán sufriría considerablemente, puesto que los distritos de Jessore, Khulna, donde se halla emplazado el puerto de Chalna, y Barisal se sirven de las aguas del Ganges y sus afluentes para el regadío de esas regiones, donde se cultiva principalmente el arroz, base de la alimentación de su población.

Es por esta razón que recientemente ha habido una controversia entre la prensa de ambos países, afirmando unos que el agua del Ganges, que normalmente desaloja de 50.000 a 60.000 pies cúbicos por segundo, es caudal suficiente para regar ambas naciones, mientras que los otros alegan que al desviar del río 20.000 pies cúbicos por segundo, de acuerdo al programa indio, el resto del caudal haría difícil la navegación de barcos grandes hasta el puerto de Chalna, principalmente en los meses invernales, dificultando al mismo tiempo las cosechas, puesto que resultaría en un gran aumento en la salinidad de los terrenos y de esa manera perjudicaría a la agricultura que se desarrolla a las orillas del curso del Ganges.

* BALANCE DE PAGOS DEL PAKISTAN EN EL EJERCICIO ECONOMICO 1955-1956.

Durante el ejercicio económico 1955-56 (1 de julio de 1955-30 de junio de 1956), Pakistán tuvo un balance favorable de 362.600.000 rupias, cuya cantidad total se forma de las balanzas trimestrales, como podrá observarse en el siguiente cuadro:

	Rupias
Julio-septiembre 1955 (favorable)	16.100.000
Octubre-diciembre 1955 (favorable)	166.300.000
Enero-marzo 1956 (favorable)	196.600.000
Total tres trimestres	379.000.000
Abril-junio 1956 (desfavorable)	16.400.000
TOTAL BALANCE FAVORABLE 1955-56	362.600.000

El total de los ingresos efectuados en Pakistán durante la anualidad que se analiza ascendió a 2.506.000.000 de rupias, cuya cantidad se forma por los siguientes conceptos:

	Rupias
Exportaciones	1.898.600.000
Ingresos invisibles	191.100.000
Ayuda extranjera	416.300.000

Los pagos llevados a cabo durante la misma anualidad comprenden:

	Rupias
Importaciones cuenta privada	834.500.000
Importaciones cuenta Gobierno	535.900.000
Importaciones y otros pagos realizados de la Ayuda extranjera	412.300.000
Pagos invisibles	360.700.000
TOTAL PAGOS	2.143.400.000

* ESTABLECIMIENTO DE UN BANCO AGRICOLA

Con la consiguiente aprobación de la Asamblea Nacional, el Gobierno de Pakistán ha establecido un Banco Agrícola, cuyo fin es dar facilidades de créditos a los agricultores y Sociedades cooperativas.

El Gobierno ha considerado conveniente y casi necesario este paso para poder lanzar una nueva campaña conducente a una mayor producción agrícola, que en recientes años ha disminuído de tal forma que, aparte de las calamidades naturales a que Pakistán está expuesto durante las grandes inundaciones debidas a las torrenciales lluvias durante el período de los monzones, hace así que este país deba enfrentarse año tras año con una crisis de escasez de cereales, base de su alimentación, siendo, por tanto, necesario que potencias extranjeras den ayuda inmediata con préstamos y suministro de productos alimenticias para evitar la catástrofe de la carestía.

El Banco Agrícola operará con un capital de 200.000.000 de rupias, dividido en acciones de 100 rupias. El Gobierno Central, como accionista mayor, puesto que se reserva el 51 por 100 del total de acciones emitidas, podrá en cualquier momento controlar el desenvolvimiento y transacciones del Banco Agrícola. El resto de las acciones quedan a disposición de los Gobiernos Provinciales y Sociedades cooperativas, siempre supeditados a los términos y condiciones que el Gobierno Central tenga a bien disponer.

* NUEVO SISTEMA DE LICENCIAS

El Gobierno de Pakistán ha estimado conveniente introducir un nuevo sistema de concesión de licencias, que será llamado "Export Industries Special Licensing Plan".

Esta medida se ha hecho necesaria después de un profundo estudio del Plan de Promoción de la Exportación, que ha estado en vigencia por más de dos años, durante cuyo período se habían verificado variantes en el Plan original, sin que por ello diera resultados tan satisfactorios como se habían proyectado.

El objeto de este nuevo Plan es dar mayor apoyo a la exportación de los acabados pakitaníes, aumento de la mano de obra de los trabajadores industriales y reducción de precios como consecuencia de un aumento en el volumen de la producción.

Para la obtención de esto se concederán licencias de importación de materias primas no sólo a los industriales ya establecidos con su correspondiente categoría, sino también a aquellos que puedan garantizar al Gobierno la exportación de artículos manufacturados con materias importadas de acuerdo a este Plan. Caso de que las firmas que se hayan apoyado a este nuevo sistema de licencias no pudieran exportar los artículos fabricados con las materias primas importadas a tal fin dentro del período establecido, seis meses del momento en que fueran extendidas las licencias, el contravalor de las mismas será deducido de las importaciones, de acuerdo a su categoría, en el semestre o semestres siguientes.

Las manufacturas a exportarse, consideradas en este nuevo Plan, son: artículos de aluminio, tela imitación cuero, galletas y dulces, sarees de seda de Benares, betunes para zapatos, artículos de latón y cobre, papel carbón y cintas para máquinas de escribir, cosméticos (incluídos perfumería, artículos de tocador, pero excluyendo el jabón de tocador), pilas eléctricas, ferretería doméstica, bombillas, accesorios eléctricos, calzado, discos de gramófono, pulseras de cristal, lunas, cristalería, artículos de la Obra de Artesanía, encajes, macarrones, sphaghettis y vermicelli, ventiladores eléctricos, tornos, mordazas para tornos y taladros, expulsores de aceite, molinos para caña de azúcar, bombas centrífugas, máquinas-herramientas, máquinas de coser, fósforos, artículos de óptica, confecciones, artículos de goma, jabones (de tocador y para lavar), muebles metálicos, puertas y ventanas de hierro, instrumentos quirúrgicos, puntas de París y pernos de latón.

PARAGUAY

* COMERCIO CON ESPAÑA EN EL MES DE MAYO

Durante el mes de mayo nuestro comercio con el Paraguay registró cifras superiores a las consignadas en el mes de abril, comprendiendo las importaciones de productos españoles las siguientes partidas: anís en grano, azul de ultramar, balanzas, bicicletas, brandy, calzado de goma, comino en grano, ferretería, herramientas, hojas y máquinas de afeitar, limas, máquinas de coser, mosaicos, ornamentos de iglesia, sidra, tapones de corcho, tinta para escribir, tinta china y para sellar y vino común blanco y tinto, que suman 129.395.400 kilogramos, con un valor de 64.448.05 dólares. Se registra igualmente una partida de cocinas portátiles, pesando 4.500 kilogramos, pero sin figurar el valor.

En cuanto a las exportaciones del referido país con destino a España, las mismas se han limitado a un embarque de 138.720 kilogramos de extracto de quebracho, por valor de 31.212 dólares.

PERU

* LA FACTORIA BALLENERA MAS GRANDE DEL MUNDO

Con el propósito de cazar en la zona costera del Pacífico peruano "por lo menos 1.500 ballenas de esperma en la temporada de este año", en los primeros días de julio próximo entrará en actividad la flota de buques cazadores y la factoría ballenera terrestre, con las que iniciará sus operaciones la organización peruana Compañía Ballenera del Norte.

Según expresa su Director Gerente, la factoría, que al presente está concluyéndose de instalar en Paita, en el punto costero denominado Tierra Colorada, "será por la calidad de sus maquinarias y equipos, la amplitud de sus instalaciones y su capacidad de rendimiento la factoría ballenera terrestre más moderna del mundo en la actualidad".

Las máquinas destinadas a extraer de los cetáceos cazados el valioso aceite crudo de ballena y convertir su carne y huesos en harina para alimentación de ganado han sido adquiridas entre las mejores de su tipo que se fabrican en Alemania, Suecia e Inglaterra.

Estará capacitada esa factoría para beneficiar 20 animales diarios de un peso promedio de 25 toneladas cada uno, cuyo rendimiento en aceite es promedialmente de tres toneladas por unidad de ese peso. En el mercado internacional el aceite de ballena se cotiza actualmente, en más o menos, 160 dólares por tonelada (3.200 soles).

Complementan la factoría ballenera de Paita próxima a inaugurarse: un muelle para atracadero de los buques cazadores, destinado a facilitar su abastecimiento en víveres y combustibles, una serie de enormes tanques con capacidad para almacenar hasta 1.200 toneladas de aceite crudo y un campamento constituído por 30 chalets para obreros y ocho para empleados, con todos los servicios esenciales.

La caza costera de la ballena la efectuará la Compañía Ballenera del Norte con tres buques cazadores, que han sido adquiridos en Noruega al precio de un millón y medio de soles cada uno.

Desplazan por unidad 300 toneladas, están provistos de arpones a cañón y operarán al mando de capitanes noruegos, siendo también de esa nacionalidad los arponeros, entretanto que es peruana la tripulación de las naves: 15 marineros por barco.

La zona de la caza ballenera serán las 100 millas del océano Pacífico inmediatas a las costas peruanas, más allá de las cuales la caza se considera "pelágica" o de mar profundo, requiriéndose buques-factoría para efectuarla.

El progreso de la industria ballenera peruana y el interés de los capitales nacionales en explotar las riquezas del mar peruano tienen por fundamento la de-

claración de la soberanía del Perú sobre la zona marítima de 200 millas.

La actual ausencia de flotas extranjeras que cazaban clandestinamente ballenas en el mar peruano ha hecho que al presente los cetáceos proliferen en el Pacífico peruano, esperando por ello la Compañía tener éxito en la iniciación de las operaciones de ballenería.

TURQUIA

* COMERCIO EXTERIOR

El año 1956 no ha sido bueno para el comercio exterior turco. Después de 1953, punto máximo del comercio exterior de Turquía, se ha registrado un retroceso constante, tanto en el valor como en la cantidad de las importaciones y exportaciones. Mil novecientos cincuenta y seis ha marcado la baja más importante. El cuadro que damos a continuación da fe:

IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES

AÑOS	En millones de libras	En millones de toneladas
1950	1.533	2.473
1951	2.004	3.186
1952	2.573	4.578
1953	2.600	5.087
1954	2.277	4.727
1955	2.270	4.941
1956	1.995	3.900

La baja de 1956, con relación al año anterior, es del 13,8 por 100 en valor y de un 21,1 por 100 en cantidad. La reducción fué de las importaciones y las exportaciones.

El cuadro siguiente nos da los déficit registrados desde 1950:

IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES

(En millones de libras)

AÑOS	Importaciones	Exportaciones	Déficits
1950	800	738	62
1951	1.125	879	246
1952	1.557	1.016	541
1953	1.491	1.109	382
1954	1.339	938	401
1955	1.393	877	516
1956	1.141	854	287

La disminución en las exportaciones de 1956 con relación a las de 1955 son del 2,6 por 100, y la de importación, del 18,1 por 100, lo que no deja de tener importancia. El déficit es del 25 por 100 frente a 1935, que fué del 37 por 100. Véase en el cuadro que damos a continuación:

AÑOS	Importaciones	Exportaciones	Diferencias
1950	1.488	985	— 502
1951	1.681	1.505	— 502
1952	2.141	2.437	296
1953	2.631	2.456	— 175
1954	2.572	2.155	— 417
1955	3.149	1.792	— 1.357
1956	1.890	2.010	120

Mientras que las importaciones marcan una baja del 40 por 100 con relación a las de 1955, las exportaciones, por el contrario, han registrado un aumento del 12,1 por 100.

Las importaciones están constituídas principalmente por productos manufacturados o semimanufacturados, y se clasifican de manera general en las siete categorías siguientes: 1) maquinaria; 2) hierro y acero; 3) vehículos motorizados; 4) combustibles líquidos; 5) tejidos e hilados; 6) medicamentos y colorantes; 7) varios.

Expresadas en cifras, estas importaciones se descomponen como sigue para los cuatro últimos años:

(En millones de libras)

	1956	1955	1954	1953
1	287	350	344	345
2	129	192	146	207
3	188	117	104	158
4	101	118	115	125
5	49	106	185	200
6	71	79	77	83
7	316	431	369	373
Total ...	1.141	1.393	1.940	1.491

Con relación a 1955, las importaciones en 1956 han disminuído en 252 millones de libras. Esta disminución se hace sentir en el país. Se sabe, en efecto, que hay penuria de productos de importación. El principal factor de esta disminución en las importaciones está constituído por la debilidad del poder de compra en el exterior.

Por otra parte, hay también disminución en las exportaciones. Proviene de que la producción no ha sido suficiente o porque no se ha dedicado una cantidad suficiente a las exportaciones.

La disminución de las importaciones no ha dejado de tener repercusiones en los ingresos del Estado. En efecto, se ha registrado una menor valía en los ingresos de aduanas y en las entradas del impuesto sobre las transacciones que se percibía sobre los productos importados. Esta menor valía se registró también en los ingresos con relación a 1955 y a 1954.

Los seis primeros capítulos indicados en el cuadro que precede totalizan el 72,3 por 100 de las importaciones. Unicamente las importaciones de vehículos motorizados (más precisamente, medios de transporte) acusan aumento. Particularmente importante es la baja en tejidos e hilados. Con relación a las de 1953, las importaciones en 1956 no son más que la cuarta parte. Creemos que no nos equivocamos al afirmar que uno de los principales factores de la disminución de las importaciones de tejidos es el desarrollo de la industria textil.

* MISCELANEA DE NOTICIAS ECONOMICAS

Situación semanal del Banco Central.

La situación semanal del Banco Central el 4 de mayo de 1957 indicaba que la circulación fiduciaria en esta época era de 2.766.581.300 libras. Las reservas de oro totalizaban 127.674 kilogramos y 733 gramos de fino, con un valor total de 402.273.738,75.

Comercio exterior en el primer trimestre de 1957.

Las estadísticas que acaban de aparecer muestran que durante los tres primeros meses de 1957 las importaciones y las exportaciones han acusado fuerte baja con relación al período correspondiente de 1956, pero se comprueba al mismo tiempo que las importaciones y las expottaciones del período revisado se han equilibrado. En efecto, las importaciones han totalizado 253,5 millones de libras y las exportaciones 253,3 millones de libras, por lo que hay un déficit de solamente 200.000 libras. Los Estados Unidos vienen a la cabeza de los clientes y suministradores de Turquía con 60 millones de libras en las importaciones y 59 millones de libras en las exportaciones. En la lista de los productos de exportación, el tabaco está a la cabeza con 100 millones de libras. En las importaciones

la maquinaria ocupa el primer lugar con 69 millones de libras.

Cuentas de organismos estatales.

Se acaban de publicar las cuentas definitivas para 1955 de las organizaciones e instituciones económicas dependientes del Estado. De ellas se deduce que todos ellos, salvo tres, han realizado beneficios. Los que han experimentado pérdidas son Eti Bank, 9,4 millones de libras, y Explotaciones de Lignitos del Oeste, 3,5 millones de libras.

SUIZA

* REUNION EN ZURICH DEL COMERCIO AL POR MAYOR

El Centro Internacional del Comercio al por Mayor acaba de celebrar en Zurich su asamblea general ordinaria, presidida por el señor Hans A. Vogel (suizo). Esta organización reúne a las más importantes asociaciones del comercio al por mayor de los países siguientes: Alemania, Francia, Italia, Países Bajos, Finlandia, Noruega, Suecia, Luxemburgo y Suiza, así como a algunas otras de ramos internacionales.

El debate sobre la situación general del comercio al por mayor europeo ha demostrado que en todos los países se registran los aumentos cuantitativos, mientras que los márgenes comerciales son siempre más exiguos, sea como consecuencia de medidas estatales —principalmente en los países de régimen socialista— o de la competencia, siempre más fuerte. La Asamblea decidió intensificar el intercambio de experiencias sobre los medios de intensificar la productividad en el comercio al por mayor.

Los delegados han discutido a fondo los problemas de la integración europea y sus repercusiones en el comercio al por mayor. Han expresado el deseo unánime de crear una zona de libre intercambio al lado del mercado común. Como quiera que la economía no ha tenido mucha posibilidad de colaborar en la realización del estatuto del mercado común, el comercio al por mayor europeo intentará por todos los medios participar en su introducción práctica y, sobre todo, en la creación de la zona de libre intercambio. Propone, entre otras, que los criterios para la definición del origen de la mercancía en las zonas libres sean claros y no complicados y que su aplicación no refleje un espíritu de proteccionismo.

La Asamblea ha decidido, finalmente, incluir en el orden del día de la organización del comercio con los países del Este los siguientes puntos: progresos ulteriores a lograr en el multilateralismo, simplificación del trato aduanero para el material de propaganda, perfeccionamiento del intercambio de técnicos y modificación de determinadas cláusulas en los conocimientos para evitar trabas en el comercio.

* ADHESION A LA AGENCIA ATOMICA INTERNACIONAL

La colaboración internacional en materia de energía nuclear interesa a Suiza tanto en el plano de la cooperación regional como mundial. Mientras que los proyectos de la Euratom abarcan solamente a los seis países de la Comunidad Europea del Carbón y el Acero, los planes de la Organización Europa de Cooperación Económica incluyen la participación de Suiza. En cuanto al plan mundial, Suiza solicitará se le nombre miembro de la Agencia Atómica Internacional de las Naciones Unidas. La adhesión de Suiza a esta Organización internacional, que ha sido recientemente examinada por las Cámaras federales, será seguramente aprobada por los representantes del pueblo y de las cantones. Desde el punto de vista suizo, se trata esencialmente de tener la posibilidad de reemplazar un día los controles establecidos en el cuadro de los arreglos bilaterales (como en el caso del acuerdo que la asocia actualmente a los Estados Unidos) por aquellos que sean constituídos por la agencia o por otras organizaciones multilaterales.

Además, aunque no parece que la agencia deba disponer en un futuro inmediato de recursos en materias fisibles que podrían responder de un modo eficaz a las necesidades de los Estados miembros (puesta a disposición de 5.000 kilogramos de uranio por los Estados Unidos de aquí a 1960), no está excluído que después no se convierta en el principal instrumento de la distribución de materias fisibles. También los centros científicos suizos tendrán seguramente interés en poder participar en el intercambio de información previsto en el cuadro de la agencia.

La única reserva que presenta Suiza a su participación en la Agencia Atómica Internacional es la de que su colaboración, sobre todo en lo que se refiere a las relaciones de esta organización con el Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas, no puede sobrepasar el cuadro que le asigna su situación de Estado perpetuamente neutral.

A pesar de la creación de la agencia, el valor del acuerdo, firmado, el 21 de junio de 1956, entre Suiza y los Estados Unidos, relativo a la utilización pacífica de la energía atómica, subsiste enteramente. En efecto, deberá transcurrir aún un cierto tiempo antes de que la agencia pueda entrar en funciones. Además, aunque las cantidades de materias fisibles a disposición de la agencia fuesen importantes, deberían ser distribuídas aproximadamente entre 80 Estados, de manera que la parte reservada a Suiza sería, sin duda, modesta. Pero en virtud del Acuerdo con los Estados Unidos, Suiza tiene, por el contrario, la seguridad de recibir ya ahora 500 kilogramos de uranio U. 235.

* COMERCIO EXTERIOR EN MAYO DE 1957

En comparación con el mes correspondiente del año anterior, las importaciones han aumentado en 119,1 millones de francos suizos, alcanzando la cifra de 746,4 millones de francos (mes de abril: 727,1 millones).

Las exportaciones esta vez registran también un aumento de 81,2 millones, totalizando 574,8 millones de francos (527,8 en el mes anterior).

Los países europeos y los territorios de ultramar participan, respectivamente, con 98 y 27,1 millones en la plusvalía de las importaciones.

En el aumento de las exportaciones, Europa contribuye con 46,4 millones, y los países de ultramar, con 34,8 millones de francos suizos.

La importación alemana en el mes objeto de estudio representa un cuarto del valor del total importado; les siguen por este orden Estados Unidos e Italia. Después, Francia. El desarrollo de las exportaciones se refiere principalmente a los envíos a Estados Unidos, Alemania Occidental y Francia. Se acusa un aumento de las ventas con destino a Suecia y Extremo Oriente, pero, sobre todo, a la Argentina, después de la firma del Acuerdo multilateral, y a Brasil en correspondencia con el desarrollo industrial de este país.

En cuanto a la situación de la balanza comercial, el saldo pasivo resulta de los intercambios de mercancías con Europa (menos 170,4 millones), mientras que en el intercambio con los países de ultramar las importaciones y las exportaciones están poco más o menos equilibradas (menos 1,5 millones).

VENEZUELA

* LA PROXIMA COSECHA DE CAFE

Se confirman las noticias referentes a una cosecha de café superior en un 30 por 100 a la precedente.

En los centros cafeteros se anuncia una cifra de 460.000 quintales como probable excedente exportable. Actualmente los negocios de exportación de café venezolano están a un nivel relativamente bajo, circunstancia de carácter estacional que corresponde a la normal contracción de la demanda de los países de la zona templada durante los meses de verano.

Los precios de Nueva York para los cafés de Venezuela se mueven en torno a los 71 dólares por saco de 46 kilogramos.

* PESO NETO Y PESO BRUTO EN EL ARANCEL VENEZOLANO

Se ha recrudecido una campaña, ya antigua, para la adopción definitiva del peso neto como base para la aplicación de las alícuotas arancelarias de importación.

Se creía que en la nueva Ley de Aduanas este sistema sustituiría definitivamente al hasta ahora empleado, que es el del peso bruto, pero la nueva disposición solamente sienta la posibilidad de aplicar el peso neto en ciertos casos y, eso sí, advierte que ése es el primer paso para que tal medida se extienda a la totalidad de las partidas.

No obstante, la Asociación Nacional de Comerciantes ha adoptado una resolución, elevada a las autoridades competentes, a fin de que definitivamente sea el peso neto el que regule la aplicación de los derechos de importación, fundándose en argumentos de consideración.

Así destacan que, con frecuencia, el envase pesa más que la mercancía, con lo que se grava fuertemente el producto, y ello es especialmente grave cuando el embalaje resulta después inutilizable. Por otro lado, los exportadores extranjeros, sabedores de que sus productos pagan por peso bruto, limitan al mínimo la protección de los mismos, produciéndose frecuentes roturas y siendo causa de primas de seguros más altas, que encarecen la mercancía.

* BALANZA DE PAGOS Y RESERVAS INTERNACIONALES DEL BANCO CENTRAL EN ABRIL DE 1957

Según datos publicados por el Banco Central de Venezuela, el total de divisas ingresadas durante el mes de abril pasado ascendieron a 209.410.000 dólares, frente a 83,5 millones en el mes anterior. Las salidas de divisas alcanzaron un valor de 97.200.000 dólares.

Para los cuatro primeros meses del año los ingresos fueron de 457.650.000 dólares, mientras que las salidas llegaron a 426.480.000 dólares. Estos movimientos de divisas sólo deben considerarse teniendo en cuenta que durante el mismo período Venezuela ha realizado importantes compras de oro en el exterior.

Las reservas internacionales el 30 de abril se elevaron a 3.080.060.000 bolívares, frente a 2.704.400.000 bolívares a fines de marzo.

* LA PRODUCCION DE ALGODON

Según recientes estimaciones, la cosecha de algodón no ha llegado este año a cuatro millones de kilogramos, equiparándose, por tanto, a la conseguida en 1955.

Se esperaba una producción superior, ya que los agricultores, animados por el nuevo precio de la fibra, de 3,70 bolívares kilogramo, decidieron ampliar la superficie cultivada hasta unas hectáreas 32.000, pero en zonas importantes se ha registrado una invasión incontrolable del insecto llamado "picudo", que ha dañado gravemente algunas plantaciones.

Se dice en los medios interesados que en el año próximo, si las condiciones climatológicas y fitopatológicas son favorables, no habrá necesidad de importar algodón, ya que el actual precio para la fibra hará reincorporarse a la producción a aquellos agricultores que la abandonaron por falta de incentivo económico.

* CONTRATO DE CONSTRUCCION DE UNA PLANTA SIDERURGICA EN VENEZUELA

Ha sido firmado un contrato con la Empresa constructora de la planta Siderúrgica Nacional en virtud del cual el proyecto de las instalaciones ha sido ampliado de forma que la capacidad de las mismas se eleve a 1.200.000 toneladas anuales.

Se espera que a fines de marzo de 1958 pueda iniciarse la producción de tubos de acero y que en 1960 el complejo industrial estará completamente terminado.

El valor total de las instalaciones proyectadas será, de acuerdo con el contrato firmado, de 1.058 millones de bolívares, incluyendo los intereses de la financiación. Parte de esta cifra será pagada a base de la producción de las fábricas de la Siderúrgica.

En un reciente informe de la Oficina de Estudios Especiales de la Presidencia de la República se exponía que el Gobierno estaba dispuesto a aceptar que parte del capital privado participante en la Siderúrgica (49 %) fuese aportado por extranjeros.

LOS PRODUCTOS

ACEITES Y GRASAS

En un congreso celebrado recientemente en Rapallo, el delegado representante de la Sociedad Unilever declaró que para el total del corriente año es de prever un aumento considerable de las exportaciones mundiales de aceites y materias grasas en general.

Todo hace suponer que a fines del presente año se habrán exportado alrededor de 100.000 toneladas más que en 1956, obteniéndose un total de exportaciones de 7.300 millones de toneladas.

Es de recordar que la producción mun-

dial de materias grasas se elevó en el año pasado a 28.400 millones de toneladas, previéndose ya desde ahora, para el año en curso, que se pasará de los 36.500 millones.

ACERO

Durante los cinco primeros meses del año corriente, la producción de acero bruto de los países miembros de la C. E. C. A. ha sobrepasado en un 7,1 por 100 la obtenida en el mismo período de 1956. Según las estadísticas publicadas en Luxemburgo por la alta autoridad de la citada Comunidad, la producción de acero se ha elevado, de enero a mayo pasados, a 24.725.000 toneladas, contra 23.077.000 durante los cinco primeros meses del año pasado. El aumento, en porcentaje, ha sido especialmente elevado en Italia, cifrándose en el 16,1 por 100. El porcentaje más bajo de aumento a correspondido a Francia y Luxemburgo, con el 4,5 por 100. En cifras absolutas, el aumento mayor correspondió a Alemania Federal, incluída la cuenca del Sarre, con 720.000 toneladas aproximadamente.

La producción del mes de mayo ha excedido una vez más de los cinco millones de toneladas, llegándose a la cifra de 5.053.000 toneladas contra 4.773.000 en el mes de abril anterior. La distribución de la producción por países ha sido la siguiente:

Países	Mayo 1957	Abril 1957
	(Toneladas)	
Alemania (sin el Sarre)	2.067.000	1.929.000
Sarre	293.000	270.000
Bélgica	560.000	552.000
Francia	1.182.000	1.094.000
Italia	557.000	554.000
Luxemburgo	298.000	296.000
Holanda	96.000	88.000

ALGODON

PERSPECTIVAS DE LA OFERTA Y LA DEMANDA

El consumo mundial de algodón ha venido expandiéndose constantemente durante los cinco últimos años y es probable que en 1956-57 rebase la producción, hasta ahora superior al consumo. Las estimaciones provisionales indican que el remanente mundial se reducirá en un millón de balas. Aun así, el volumen de las existencias será todavía más o menos como el de 1939, fecha en que el problema de un excedente fué considerado por vez primera por el Comité Consultivo Internacional del Algodón, que en el pasado mes de mayo ha celebrado en Estambul su reunión plenaria anual. Con el consumo a su actual nivel más elevado, es más débil la influencia de existencias mundiales de tal magnitud. Pero, como esta expansión es insegura y tiende a ser paulatina, la colocación de esa parte de las existencias que se considera como excedentes supone un peligro para el normal desarrollo de la producción y el comercio algodoneros.

El ritmo expansivo del consumo fué, por término medio, alrededor de un 3 por 100 anual durante los cinco últimos años, aunque no uniforme en todos los países. Es menos acentuado en los países industriales de Occidente, con necesidades de ropas y tejidos no tan apremiantes, y cuyos mercados interiores y exteriores de tejidos de algodón se ven presionados por los géneros de fibras artificiales o por manufacturas relativamente baratas, procedentes de otras partes. Aun siendo considerable en estos países la variación del consumo algodonero de un año a otro, los índices basados en promedios móviles revelan que en los Estados Unidos no ha habido expansión y que en Europa Occidental es sólo de un 1 a un 2 por 100 más por año durante los cinco últimos. Por otra parte, la mayor producción de fibras artificiales no ha impedido al Japón aumentar considerablemente su consumo algodonero —alrededor de un 5 por 100 anual—, ya que los costos de fabricación son allí relativamente baratos. En otros países, y sobre todo en los productores de algodón, cuyas industrias textiles se sustentan con algodones nacionales de relativa baratura, el consumo se ha expandido aun más aceleradamente alrededor de un 8 por 100 anual.

Aunque el consumo ha aumentado, se ha hecho lo posible por reducir toda producción excesiva, especialmente en los Estados Unidos. Por continuar aplicándose el programa de sustentación de precios, las restricciones de superficie han disminuído los algodonales de 26 millones de acres en 1952-53 a menos de 16 millones en 1956-57. Disminución casi del todo compensada, sin embargo, por expansiones en otras partes del mundo, a saber, en Centroamérica, sobre todo en Méjico, en el Cercano Oriente y en India, donde se han puesto en cultivo muchas más tierras con auxilio de riegos.

Los rendimientos medios por acre son notablemente mayores en los Estados Unidos que en otras partes del mundo, de modo que las superficies sustraídas allí al cultivo podrían haber acarreado una reducción en la producción algodonera mundial. Sin embargo, en los cinco pasados años los rendimiento norteamericanos subieron considerablemente, porque los agricultores concentraron sus plantaciones en terrenos más productivos, perfeccionando, además, los procedimientos de cultivo. En los otros lugares no se han experimentado importantes cambios en los rendimientos. Si durante los cinco últimos años no hubieran variado los rendimientos norteamericanos, la producción hubiese bajado entonces en cuatro millones de balas, y si la superficie algodonera de las restantes partes del mundo tampoco hubiese cambiado, habría dado dos millones de balas en menos. El que, pese a las restricciones de los algodonales norteamericanos, el volumen de la producción mundial sea, en 1956-57, materialmente el mismo que hace cinco años, se puede atribuir a un aumento de la productividad de los Estados Unidos en dos tercios y a una expansión de un tercio en las plantaciones de las restantes partes del mundo.

En 1956-57, sin embargo, aumentaron las influencias contrarias al cultivo algodonero. El precio de sustentación para el algodón se redujo en los Estados Unidos del 90 al 82 1/2 por 100 del precio de paridad. Además, para aprovecharse de las indemnizaciones que la nueva Ley del Banco del Suelo ofrecía, hubo agricultores norteamericanos que dejaron de plantar algodón. Fuera de los Estados Unidos, la baja en el precio internacional para los algodones de tipo americano, provocada por la venta de excedentes norteamericanos, surtió efectos distintos. En algunos países, sobre todo en India, existen importantes gravámenes de exportación, y su reducción amortiguó los efectos que repercuten en el agricultor. Pero en otras partes, y particularmente en Méjico y demás países de Centro y Suramérica, hubo una importante disminución en las plantaciones. Por el contrario, los precios internacionales para los algodones de fibra larga, de los que Egipto es el principal productor, subieron en 1956, y aunque los algodonales egipcios

experimentaron también cierta reducción, en el Sudán y Perú aumentó su superficie.

Sin embargo, la expansión de los cultivos que más compiten con los de los Estados Unidos parece que se ha contenido en general. Como para 1957-58 se preparan más ventas de excedentes norteamericanos, esta estabilización podría persistir. Los Estados Unidos han anunciado como precio mínimo de sustentación para el algodón el 77 por 100 del precio de paridad. Además, del total de 17,5 millones de acres adjudicados al cultivo de algodón, más de tres millones, según se comunicó a finales de abril, quedaron reservados para el Banco del Suelo. Con los mismos rendimientos que en 1956-57, la producción podría bajar a unos 11,8 millones de balas. Sin embargo, no es de esperar que disminuya la campaña para aumentar los rendimientos, por lo que quizá éste resulte lo mínimo. Teniendo en cuenta esto, la producción total del algodón (excluída la U. R. S. S. y China) se reducirá, no obstante, a 27,5 millones de balas en 1957-58, es decir, 2,5 millones en menos del volumen actual del consumo estimado.

Si bien las presentes tendencias del consumo y la producción indican que la acumulación de existencias ha cesado, la colocación de los excedentes actuales ha sido, en 1956-57, la influencia predominante en los mercados. En el curso de los cinco últimos años, la Commodity Credit Corporation (CCC) acumuló algodón durante las operaciones de sustentación de precios, mientras que otros países importadores y exportadores reducían sus existencias. A principios de 1956, la CCC inició la venta de sus existencias en los mercados de exportación a alrededor de un 20 por 100 menos del precio a que fueron compradas, y a finales de marzo de 1957 tenía vendidas ya de seis a siete millones de balas para entrega en la temporada 1956-57. Aunque vayan a ser repuestas, en cierta medida, con cantidades tomadas del mercado norteamericano al precio de sustentación más elevado, se espera que en los Estados Unidos el total de las existencias disminuya en 2,3 millones de balas a finales de la presente temporada, en julio.

Se ha hecho observar que en esta temporada se espera una reducción de un millón de balas en el remanente mundial, lo cual es atribuíble principalmente al singular impulso que el consumo ha recibido en los países importadores, donde el coste del algodón para la industria textil permite competir, hoy, más con las fibras artificiales, así como también en relación con el coste fijado a las industrias en los países productores. La restante disminución de las existencias norteamericanas, de 1,3 millones de balas, será compensada por un aumento en las existencias de otras partes del mundo. Pocas dudas hay de que los países importadores no aprovechen la oportunidad para reponer sus exhaustas existencias, posiblemente hasta un total de cuatro millones de balas, que era el nivel predominante en 1953. Así, alcanzado el total de 13,5 millones de balas, el comercio algodonero internacional puede contar con dos millones más en la presente temporada.

Como los Estados Unidos han contratado, para 1956-57, el embarque de 6,5 millones de balas, por lo menos ello significa que las exportaciones de los demás países productores bajarán acentuadamente, pasando del excepcional volumen de 9,3 millones de balas del año 1956-57 a unos siete millones de balas. Considerados el menor volumen de la producción y el creciente consumo interior de estos países exportadores, no es probable que los envíos puedan mantenerse, en ningún caso, en igual escala que en la temporada pasada. Por el contrario, serán algo inferiores al promedio de las cinco últimas temporadas y a precios considerablemente más bajos que los que han predominado en este quinquenio.

ALGODON

Según cálculos efectuados por los Servicios competentes, basados en datos suministrados por las diversas naciones productoras de algodón, la cosecha de esta fibra durante la presente anualidad se calcula en 38.185.000 balas, que, comparada con la de la anualidad anterior, de 39.725.000 balas, de donde se deduce que la cosecha algodonera para el presente año ha registrado una merma de 1.450.000 balas, considerándose, por tanto, la cosecha más pobre obtenida hasta el presente desde la anualidad 1952-53.

Las causas principales de esta baja son la reducción del terreno dedicado al cultivo del algodón, por haberse adjudicado parte de ellos a otros cultivos, principalmente al de cereales; condiciones atmosféricas adversas y perjuicios causados por los insectos, siendo las principales naciones afectadas Pakistán, Brasil, Argentina, India y la China comunista.

AUTOMOVILES

A partir de la reforma monetaria que tuvo lugar en la República Federal de Alemania en 1948, la participación de la industria alemana del automóvil en la producción mundial del ramo no ha cesado de aumentar, hasta el punto de que la República Federal ocupa hoy el segundo lugar entre los productores mundiales de automóviles, inmediatamente detrás de los Estados Unidos, a los que es imposible suplantar en ese terreno como en tantos otros. En el pasado 1956 la industria alemana de construcción de automóviles ha producido más de un millón de unidades de los diversos tipos. Con esa cifra, la participación de Alemania en el producto total mundial de la industria automovilística ha llegado al 23 por 100, sin tener en cuenta a los Estados Unidos, pero computando a los países del bloque oriental. La participación de los coches de turismo fabricados en la República Federal, en la producción mundial, ha sido, en 1956, un 10 por 100 mayor que la de los camiones. Como consecuencia de ello, mientras que la fabricación de coches de turismo en Alemania no fué aventajada más que por la de Estados Unidos, la de los camiones no ocupa sino el quinto lugar entre los países productores.

La extraordinaria expansión de la producción de la industria alemana del automóvil no hubiera sido posible sin los grandes éxitos obtenidos en la exportación. La participación de las exportaciones en la producción total de la industria automovilística alemana era del 11 por 100, aproximadamente, en 1948, y alcanzó en 1956 la cifra del 45 por 100, poco más o menos, colocando así a Alemania Federal en el primer lugar de los países exportadores mundiales.

CARBON

La producción de carbón de los países miembros de la C. E. C. A. durante los cinco primeros meses de 1957 sólo ha acusado un ligero aumento sobre la obtenida durante el mismo período del año pasado. Ese aumento fué de 1.433.000 toneladas, o sea el 1,37 por 100 sobre el período de enero a mayo de 1956, y la cifra producida este año fué de toneladas 105.782.000 este año, contra toneladas 104.349.000 el pasado. Solamente Francia y Alemania han visto aumentar sus cifras respectivas, en tanto que en

el resto de los países asociados en la C. E. C. A. se registraban ligeras disminuciones. El aumento correspondiente a Francia ha sido de 801.0000 toneladas, y el de Alemania Occidental, de 1.519.000.

En el mes de mayo, la producción carbonífera de la C. E. C. A. ha sido de 21.311.000 toneladas, contra 20.632.000 producidas en abril, y el reparto, entre los diferentes países, fué el siguiente:

Países	Mayo 1957	Abril 1957
	(Toneladas)	
Alemania (sin el Sarre)	11.610.000	11.099.000
Sarre	1.427.000	1.349.000
Bélgica	2.528.000	2.452.000
Francia	4.658.000	4.787.000
Italia	85.000	90.000
Holanda	1.003.000	855.000

COBRE

El Estudio Económico de Iberoamérica correspondiente a 1956, elaborado por la C. E. P. A. L., al analizar las condiciones del mercado internacional en relación con varios productos básicos iberoamericanos dice, al ocuparse del cobre, que en el breve período de los dos últimos años los precios de este metal en los mercados internacionales fluctuaron en un ciclo completo; tuvieron una fase de rápidas y constantes alzas entre enero de 1955 y febrero de 1956, y a partir de este mes entraron en una fase declinante que se prolonga hasta los primeros meses de 1957, en que se han colocado a niveles muy próximos a los de fines de 1954. Las dos fases del progreso —agrega el informe— se explican por los cambios operados en la relación oferta-demanda del producto en los años citados. El elevado nivel de la actividad industrial en Europa y en los Estados Unidos durante 1955 exigió crecientes cantidades de este metal, cuya producción en los dos años anteriores se había mantenido prácticamente estacionada en cerca de 2,5 millones de toneladas. El impulso que esta demanda adicional dió en 1955 a la producción mundial de cobre elevó el total en dicho año a un poco más de 2,7 millones de toneladas. Pero este aumento de la producción fué seguido en 1956 por un moderado receso de industrias consumidoras del metal tan importante como las de automóviles y la construcción en los Estados Unidos. Los precios del cobre en 1956 sufrieron así el impacto de dos fuerzas: de un lado, el decaimiento de la demanda; de otro, un volumen de producción que continuaba expandiéndose al mismo elevado ritmo de 1955.

La producción y las exportaciones de cobre durante 1956 se han mantenido, en los países iberoamericanos, a niveles superiores a los de 1955. El aumento más importante correspondió al Perú —ocupa el tercer lugar como productor y exportador en Iberoamérica, que alcanzó a 15 por 100 entre los dos años citados. En Chile, el volumen de las exportaciones de los primeros nueve meses del año fué un 4 por 100 superior al de igual período de 1955. Asimismo, las cifras de producción se mantuvieron a un nivel ligeramente superior (5 por 100). Una situación similar se observa en Méjico, aunque el incremento de las exportaciones fué más reducido, alcanzando solamente a un 3 por 100 entre los dos años citados.

LANA

En la segunda semana del pasado mes de junio, los niveles de los precios de la lana han alcanzado y superado las más optimistas previsiones, lo que demuestra lo difícil que es hacer previsiones acerca de las tendencias a corto plazo de las materias primas.

De hecho, es suficiente muy poco para determinar las corrientes de realizaciones, que no siempre encuentran fácil absorción, sobre todo en aquellos mercados como, p. ej., Amberes, donde el carácter especulativo de las operaciones prevalece sobre el de los cubrimientos normales de los industriales del ramo.

En la semana anterior a la considerada se ha verificado, en las subastas laneras de Ultramar, cuanto se había previsto: un curso bastante sostenido de las lanas de buena calidad y una destacada disminución de las de calidad inferior, que entre otras cosas han tomado cuantitativamente la ventaja sobre el total de los lotes ofrecidos.

La noticia más importante que ha determinado el cambio de tendencia en los principales mercados europeos ha sido la procedente de Tokio, según la cual, el Ministerio de Comercio japonés ha anunciado que se registrarían considerables disminuciones en las importaciones de lanas sucias en dicho país durante el período julio-septiembre de este año por las insuperables dificultades que se han presentado en la situación del balance comercial nipón.

Dichas disminuciones llevarían aparejada una menor adquisición de más de 200.000 balas de lana, sobre todo en Australia, y a causa del reciente comportamiento de las subastas con ocasión de la corta suspensión de actividad de parte japonesa, es fácil prever que el último período de la temporada sufrirá en forma destacada por las decisiones de Tokio.

En estas condiciones, todos los mercados, dejando aparte el doble reflejo sobre las próximas subastas y la mengua progresiva de las cualidades que llegarán al mercado, han reaccionado con viveza. En Londres, el mercado de «wool tops» ha cerrado el período de ocho días con una rebaja de uno a tres peniques por libra sobre los «merinos», y de unos dos peniques por libra sobre el tipo cruzado «carded».

Mientras tanto, en el mercado de Bradford, los compradores de lanas peinadas no han sido muy activos, en cuanto que los almacenistas no han querido efectuar concesiones sobre los precios de cotización. Por la naturaleza heterogénea de las ofertas australianas, los «peinados cadena llena» se pagan con prima, mientras que se ofrecen dificultades para mantener los precios de los tipos B. Los «peinados cruzados» finos son muy solicitados, pero los «topmakers», que en general han vendido mucho, tienen dudas acerca de las posibilidades de reconstituir las reservas. Los cruzados medianos y ordinarios no han tenido movimiento. Se han señalado ventas baratas de peinados de calidad inferior al tipo standard.

En Amberes se han contenido las cesiones sólo durante las últimas negociaciones de la semana en cuestión. De todas formas, el tipo Australia a vencimiento se ha inscrito en el cierre de semana de uno a cuatro francos belgas por kilogramo, llevando al aumento de la prima entre cercano y lejano de 13 a 16 francos belgas. También en Francia, en el mercado Roubaix Tourcoing, que ha reflejado también la difícil situación de la economía y política del país, se ha acabado con la pérdida de 15 a 30 francos franceses por kilogramo para el tipo Termas de Roubaix, mientras que no se ha tenido ninguna cotización por el tipo Australia, por haber sido compilada la lista sobre la media nominal de las cotizaciones anteriores.

En cambio, en Nueva York, no obstante el favorable comentario norteamericano a la conocida decisión del Presidente Eisenhower de mantener en un límite de 14 millones de libras la cantidad de las importaciones de lana, el mercado a vencimiento ha sufrido el reflejo de la tendencia de los mercados europeos, cerrando con una rebaja media de dos centavos y medio por libra.

A propósito de la decisión anteriormente señalada, uno de los últimos boletines del «International Wool Secretariat» publica los comentarios londinenses, que merece la pena exponer. Dice la nota que la disposición ha producido una gran desilusión a los exportadores, no sólo ingleses, quienes esperaban que la cantidad límite hubiera sido aumentada hasta el total de 18 millones de libras, es decir, igual al 6,5 por 100 de la producción lanera norteamericana.

Ya que en 1947 (cuando se suscribió el Acuerdo, según el cual se habrían aumentado los aranceles sólo cuando las importaciones hubiesen superado el 5 por 100 de la producción nacional) la producción norteamericana era de 372 millones de libras, la cuota deseada de 18 millones de libras —se observa— representaría, precisamente, el 5 por 100 de la producción nacional. La decisión norteamericana —sigue comentando el artículo de fondo— provocará, sin duda alguna, una carrera a la exportación con destino a los Estados Unidos para disfrutar de los aranceles de preferencia.

Las importaciones laneras norteamericanas habían alcanzado ya la cifra de 8.318.871 libras en fecha 18 de mayo de este año, con lo cual todo deja prever que la cuota límite se alcanzará antes de que termine el mes de julio. En esta carrera, la ventaja sería de los exportadores de productos fabricados en serie y baratos (por ejemplo, Italia y Japón), ya que los productos finos del tipo inglés se suministran sólo por pedidos específicos.

Por lo que parece, para inducir al Gobierno a estas limitaciones, la Asociación de los productores laneros norteamericanos ha puesto de relieve que las importaciones han provocado, en estos diez últimos años, una peligrosa disminución de la producción nacional, peligrosa en cuanto podría poner a la industria en condiciones de no poder satisfacer las exigencias de movilización en caso de una emergencia nacional.

PETROLEO

Un portavoz de la Texas Oil Company (Texaco) ha manifestado que la industria petrolífera invertirá 60.000 millones de dólares en el curso de los próximos cinco años para hacer frente a la creciente demanda que se hace sentir, cada vez más, en todos los países consumidores.

Añadió que la mitad de dicha importante suma, es decir, 30.000 millones de dólares se invertirán fuera de los Estados Unidos, indicando, sin embargo, que las compañías norteamericanas del ramo lo pensarán un poco antes de efectuar inversiones en aquellos países cuyo pasado está empañado por el recuerdo de contratos quebrantados y palpables pruebas de mala fe.

Haciendo uso de la palabra ante la Cámara de Comercio de Nueva York, el portavoz de la Texaco dió a entender que de aquí a 1965 la demanda norteamericana de petróleo registrará un aumento del 40 por 100, hasta llegar a la cifra de más de 12 millones de barriles diarios, y que la demanda del resto de los países no comunistas aumentará en proporción del 115 por 100 para llegar hasta una cifra superior a 14,5 millones de barriles al día, todo lo cual equivale a decir que en 1965 el consumo de petróleo del mundo libre será cinco veces mayor que antes de la segunda guerra mundial.

Por otra parte, la producción de petróleo fuera de los Estados Unidos, principalmente en el Oriente Medio, será la fuente esencial de suministro que permitirá hacer frente al aumento de la demanda, y las reservas petrolíferas conocidas de los países del Oriente Medio representan en la actualidad el 75 por 100 de las reservas totales del mundo libre, poco más o menos.

YUTE

La industria yutera de Pakistán ha registrado un gran incremento desde la partición hasta el presente. En efecto, en Pakistán, cuando comenzó a existir como nación autónoma, existían solamente cuatro fábricas yuteras que no podían abastecer ni a las necesidades del mercado interno, siendo por lo mismo necesario el envío de materia prima a países extranjeros para obtener los productos de ella derivantes, resultando esto en una gran pérdida para la economía nacional, pues, aparte de no recibir divisas, Pakistán debía pagar ciertas comisiones a las naciones fabricantes en forma de materia prima.

Se hizo, por lo tanto, imperante la necesidad de construir nuevas fábricas yuteras en Pakistán Oriental, siendo ésta una de las primeras actividades que tomó a su cargo la Pakistan Industrial Development Corporation, que en el transcurso de cinco años ha puesto en función 13 fábricas de esta clase con maquinaria moderna, haciéndose al mismo tiempo cargo de una de las ya existentes.

Todas las fábricas yuteras se hallan distribuídas en los distritos de Dacca, Chittagong y Khulna, y el capital invertido en las mismas supera la cantidad de 110.212.000 rupias.

Los productos manufacturados en estas fábricas incluyen: harpillera, saquerío de varias clases, lonas y tela de embalar, calculándose una producción global de más de 53.000 toneladas de acabados de yute, cuyo importe se estima en 54.898.000 rupias.

TRATADOS COMERCIALES

* ALEMANIA ORIENTAL LIBANO

Recientemente ha tenido lugar el canje de los instrumentos de ratificación del Protocolo adicional, que fué firmado el 12 de noviembre de 1955 entre Alemania Oriental y Líbano.

Este arreglo, ha entrado en vigor en los últimos días de febrero, y estipula que Alemania podrá disponer, durante cinco años del producto de sus ventas

en el Líbano, para realizar compras en este país.

El volumen de los intercambios a realizar durante el primer año ha sido fijado en cinco millones de libras.

Todo el movimiento de pagos derivado de la ejecución de este acuerdo deberá hacerse en libras libanesas.

* BIRMANIA ISRAEL

Estas dos naciones han suscrito un acuerdo para adquirir, en el transcurso del año 1957 diversos productos israelitas que serán pagados con arroz y maderas blandas de procedencia birmana.

La cantidad de arroz que se ha hecho figurar en el acuerdo, asciende a 8.000 toneladas.

Las mercancías que Israel suministrará serán: materiales de construcción, maquinaria, productos químicos, artículos de caucho, de cuero y de plasticos, textiles, diamantes industriales, productos alimenticios, dientes artificiales, artículos de perfumería, etc.

Al mismo tiempo que el acuerdo citado fué firmado también un acuerdo de pagos.

* DINAMARCA-SUECIA

Como consecuencia de las negociaciones celebradas en Estocolmo entre las delegaciones comerciales sueca y danesa, ha sido revisado el Protocolo que regula el intercambio mercantil entre ambas naciones, cuya validez está prevista hasta finales del año en curso.

Las listas de mercancías que figuraban en el Protocolo anterior han sido notablemente modificadas, tanto a causa de las liberaciones aprobadas por ambos países y de las nuevas cuotas globales concedidas de una y otra parte como por la política de precios aplicada en Suecia en cuanto a productos agrícolas se refiere, que en principio no establece limitación cuantitativa alguna a las importaciones.

* CHECOSLOVAQUIA-URUGUAY

Estos dos países han firmado en fecha reciente un Acuerdo suplementario de pagos, que viene a completar el de 12 de septiembre de 1955, aunque este que ahora se ha signado significa un paso más en el camino de los pagos multilaterales, en tanto que el Acuerdo del año 55 tenía un carácter estrictamente bilateral.

El propósito perseguido con la firma de este nuevo Acuerdo es lograr un mayor volumen en el intercambio entre ambas naciones.

* CHINA-COREA DEL NORTE

La delegación comercial de la China roja que recientemente se desplazó a Pyongyang ha firmado con la representación designada por Corea del Norte un Protocolo comercial que amparará el tráfico de este tipo a realizar durante el año 1957.

En virtud de lo estipulado, China venderá a Corea: cereales, algodón y tejidos de esta fibra, carbón, sal, aceros laminados, primeras materias para la industria química, papel, materiales de construcción, etc., etc., recibiendo de Corea, como contrapartida: mineral de hierro, ferrosilicio, acero para fabricación de herramientas, metales no ferrosos, cemento, carburo de calcio, frutas, productos del mar, etc.

Aunque se ha hecho constar en el texto del Protocolo que el volumen de los intercambios a realizar debe incrementarse sensiblemente en comparación con 1956, no se ha fijado la cuantía a que deberán ascender.

* FRANCIA-LAOS

Recientemente ha concertado Francia una Convención comercial con Laos cuya validez se ha fijado hasta 15 de diciembre de 1957, estipulando como cláusula principal que el comercio entre los dos países es libre, lo que no excluye las formalidades aduaneras ni las prohibiciones que rijan desde el punto de vista sanitario y de seguridad pública.

Asimismo figura la concesión de la cláusula de nación más favorecida en el texto del mencionado Acuerdo.

Según los términos del mismo, Laos se esforzará en fomentar sus exportaciones a Francia, principalmente, de gomas, benjuí, abrasivos, café, té, pimienta, albúmina de huevo, yute, ramio y otras fibras vegetales, seda, cueros, pieles, estaño y maderas tropicales.

Las concesiones aduaneras que figuraban en anteriores Acuerdos permanecen en vigor.

* HOLANDA-ALEMANIA ORIENTAL

Las dos naciones del epígrafe han concertado un arreglo comercial relativo a las mercancías a intercambiar en el transcurso del corriente año 1957.

Entre los productos que integran la exportación holandesa figuran: pescados, productos agrícolas, aceites y grasas, superfosfatos, textiles, productos químicos y farmacéuticos, metales, etc. Como contrapartida recibirá de Alemania: cal, maquinaria, transformados metálicos, material de transporte, papel, productos químicos, material de oficina, vidrios y cerámicas, tejidos, etc.

* RUMANIA-INDONESIA

El 31 de diciembre próximo es la fecha en que expira el nuevo Acuerdo comercial firmado recientemente entre Rumania e Indonesia.

El propósito de las dos naciones signatarias es fomentar el incremento del mutuo intercambio cuanto les sea posible.

Entre la exportación de Indonesia figura: caucho, copra, café, té, tabaco, especias, cacao, aceite de palma, azúcar, sisal, estaño, gomas, resinas, pieles, etc., recibiendo en contrapartida de Rumania maquinaria y equipos industriales, motores diesel, material rodante, motores eléctricos, productos químicos, papel, textiles, cerillas, etc.

Se ha estipulado asimismo que los pagos se harán en libras esterlinas transferibles.

* RUMANIA-VIETNAM

Ambas naciones suscribieron en los primeros meses del actual año un Acuerdo comercial valedero para todo el año de 1957.

Según las estipulaciones contenidas en el referido instrumento, Rumania venderá a Vietnam: tejidos, papel y productos químicos y farmacéuticos, recibiendo como contrapartida arroz, semillas oleaginosas y artículos de artesanía.

* SUECIA-NORUEGA

El resultado de la reunión de la Comisión mixta sueco-noruega que vigila la ejecución del Acuerdo comercial vigente entre ambos países, ha sido la firma de un nuevo Protocolo, valedero para todo el año 1957.

El número de mercancías incluídas en las listas que como anejo acompañan al citado Protocolo ha disminuído sensiblemente como consecuencia de las nuevas medidas liberatorias adoptadas por ambas partes.

Se ha estipulado que el volumen de los intercambios sea semejante al de 1956, período durante el cual las exportaciones suecas a Noruega totalizaron 890 millones de coronas, en tanto que sus importaciones de esta procedencia representaron solamente 410 millones de coronas.

* U. R. S. S.-FINLANDIA

Se ha firmado en Moscú recientemente un Convenio comercial en el que se fija el intercambio de mercancías a realizar entre las dos naciones signatarias durante el curso del año 1957.

Este Convenio entra dentro del Acuerdo quinquenal firmado en 1954.

El valor de las exportaciones finlandesas se ha fijado en 616,8 millones de rublos, y estarán integradas principalmente por construcciones navales, metálicas, eléctricas y mecánicas, y manufacturas de las industrias papelera y maderera.

La exportación rusa consistirá en cereales y forrajes, productos alimenticios, carburantes, abonos químicos, pieles, tejidos, metales no ferrosos, automóviles, artículos de consumo, etc.

* U. R. S. S.-NORUEGA

Rusia y Noruega han suscrito en fecha reciente un Protocolo comercial por el que ambos países se comprometen a autorizar en el transcurso de 1957 el intercambio de mercancías que figuran en las listas que como anejas se acompañan al texto.

Entre las mercancías que Rusia suministrará a Noruega, trigo, fosfatos en bruto, mineral de cromo, amianto, automóviles y piezas de recambio. Como contrapartida adquirirá en Noruega grasas sólidas, arenques, pescado congelado en filetes, fibrana y productos químicos.

* U. R. S. S.-SUECIA

Las negociaciones que han venido celebrándose entre las delegaciones comerciales soviética y sueca han dado por resultado la firma de un nuevo Protocolo comercial, que regulará durante el actual año el tráfico comercial entre ambos países.

El valor fijado para importaciones de procedencia rusa asciende a 150 millones de coronas, de las que la mayor parte se destinarán a adquisición de combustibles sólidos y líquidos, figurando también entre la importación otros productos, tales como mineral de cromo, asbesto, manganeso, cinc, determinados pescados, etc.

Por su parte, Suecia venderá a Rusia sus productos tradicionales: equipos industriales, pieles en bruto, pasta de viscosa, lana de fibrana, hierros diversos, etcétera.

En este Protocolo se han incluído por primera vez cupos para papel, cartón, cables revestidos, tejidos de rayón y cables de acero.

* PRORROGAS

Ha sido prorrogada recientemente la validez de los siguientes instrumentos comerciales:

India-Italia, hasta el 31 de diciembre de 1957.

Dinamarca-Polonia, hasta el 31 de diciembre de 1957.

Suiza-Checoslovaquia, hasta el 31 de diciembre de 1957.

Lea Vd. "ESPAÑA EXPORTA"

Revista trimestral.- Organo de la expansión comercial exterior de España

L I B R O S

LA INDUSTRIA CONSERVERA MURCIANA

Bajo el título de «Elementos de estructura económica de la industria conservera murciana» y subtítulo «Directrices para su desarrollo económico», acaba de aparecer, editado por el Patronato de Cultura de la Excma. Diputación de Murcia, que discernió a su autor el Premio «Ciencias 1956», un magnífico libro del que es autor el Técnico Comercial del Estado y Delegado Regional de Comercio en Murcia, don Félix Luis Pareja Muñoz, nuestro brillante y entrañable compañero. Prologa el libro, con sobriedad de palabra y con elogio, que en persona parca e importante significa muchísimo, el ilustre Catedrático de la Facultad de Ciencias Políticas, Económicas y Comerciales y de la Escuela de Ingenieros Industriales de Madrid, don José Castañeda Chornet, director de la tesis doctoral que el señor Pareja redactó sobre el mismo tema al que hoy se refiere el libro.

Constituye éste una valiosísima aportación monográfica al comercio de una de las ramas de nuestra exportación que mayor interés reporta, ya que las materias primas son productos naturales e inimitables de nuestra tierra, y la tradición exportadora se remonta a muchos lustros de esfuerzo y trabajo que constantemente revalidan organizaciones y comerciantes individuales conocedores del mercado en términos tales que bien puede decirse van a la cabeza del intercambio conservero mundial.

Como muy bien dice el prologuista, la estructura de la economía conservera de la región murciana, de la que trata el libro, se describe en él con profusión de detalles, pormenores y datos numéricos, sin que, pese a la obligada frialdad de los cuadros, la obra carezca del colorido y la palpitación de lo vivido y tocado por uno mismo. En realidad, a través de la obra que comentamos de nuestro compañero Pareja, percibimos la luminosidad del cielo murciano, la exuberante vegetación de su huerta y el ahincado trabajo, pleno de esfuerzo y de continuidad en los desvelos, de los agricultores y de los comerciantes que, revalorizando una ingente riqueza, dan vida a una economía floreciente, provechosa para la zona y paladín en la avanzada de las actividades del conjunto de la economía nacional.

Los múltiples aspectos de la cuestión, desde una ligera historia de la conserva hasta los datos más completos de las campañas últimas, se recogen en el libro, que, tras una introducción, analiza los fundamentos y factores económicos de la industria conservera vegetal, sus relaciones con la economía agrícola intensiva, la estructura y los elementos integrantes de la industria conservera murciana (examinando los problemas de los productos complementarios, como hojalata, estaño, maderas, etc.), los grandes mercados de venta de las conservas y sus valoraciones en divisas y las directrices generales para el desarrollo de la economía conservera murciana. Una abundante bibliografía, quince fotografías y un plano de la región conservera avaloran y complementan esta obra, que ha de quedar para siempre como modelo de una monografía sobre un interesante tema económico, diciendo muy mucho del valor y dedicación de su autor y de la competencia de un funcionario que, sin menoscabo de cumplir su diaria labor burocrática, analiza las cuestiones con una altura de miras y una competencia tan desapasionada como completa, honrando así los distintos galardones que ha merecido y sirviendo de estímulo a sus compañeros, quienes, desde estas líneas, le brindamos la efusividad de nuestra felicitación más cordial y cariñosa.

M. F. I.

Consejo Económico Sindical Nacional: ESTUDIO PARA LA FIJACION DE BASES DE UNA POLITICA ARANCELARIA.—Madrid, enero 1957.

Editado por el Consejo Económico Nacional, ha aparecido, en la Serie de sus Documentos Azules, un magnífico estudio para la fijación de bases de una política arancelaria, del que es autora una Comisión de Técnicos presididos por el competente funcionario de Aduanas don Pío Miguel Irurzun Goicoa. El estudio encomendado por el Consejo Económico Sindical a la Ponencia que lo ha redactado, evoluciona, por obra y gracia de sus autores, hacia el análisis de una base que sirva de fundamento a una política arancelaria que sustituya a la hasta el momento vigente en España. El análisis se ha de llevar a cabo con el mayor detenimiento, pues es propósito de la ponencia llegar a conocer cuál sea la orientación a seguir en la fijación del nuevo arancel, que, sólo por el simple transcurso de los años desde su promulgación en 1922, está suficientemente anticuado, fuera de lugar y de actualidad, lo que puede que se piense, como al menos se ha hecho ya, serenamente, en su transformación y modificación sustantiva. Si se tiene en cuenta que España forma parte del Consejo de Cooperación Aduanera de Bruselas y que ha suscrito los principales Convenios derivados de dicho Consejo, vendremos en deducir la oportunidad de que por todos los elementos afectados por la cuestión, que por otra parte alcanza a la totalidad de la economía y las fuerzas vivas del país, se proceda a examinar, desde todos los puntos de vista posibles, la reforma arancelaria, que, más que conveniente, es obligada, y debe llevarse a término sin prisas, pero sin pausas, para que los acontecimientos que en un futuro no demasiado lejano han de producirse en la evolución del comercio internacional, no cojan a España desprovista del instrumento adecuado para adaptarse a las nuevas fórmulas, que, en definitiva, habrán de ser las tradicionales y genéricamente admitidas.

El estudio del señor Irurzun y sus colaboradores analiza las condiciones previas para el desarrollo de una política arancelaria y las que ésta debe reunir, examinando después los derechos *ad valorem* y los específicos, con un estudio completo y exhaustivo de las ventajas e inconvenientes de los sistemas, el arancel de exportación, los límites de la protección arancelaria y lo que pudiera hacerse durante un período transitorio. Como anejos, publica la protección del Código de liberación de la O. E. C. E. y un estudio interesante sobre el arancel y los precios.

Dirección General de Comercio y Política Arancelaria (Ministerio de Comercio): RECOPILACION DE LA LEGISLACION COMPLEMENTARIA DE LOS ARANCELES DE ADUANAS Y DE POLITICA ECONOMICA. AÑO 1956 (tomo XX).—Oficina de Estudios Económicos del Ministerio de Comercio. Madrid, 1957. 970 páginas.

Al igual que los anteriores volúmenes de esta serie, éste, que es el vigésimo, contiene, ordenadas cronológicamente, la totalidad de las disposiciones que en materia arancelaria y de política comercial fueron promulgadas en el transcurso del pasado año 1956.

En total son trescientas cuarenta y dos las disposiciones recogidas en este volumen, lo que permite a cuantos se hallen interesados en su contenido, encontrar reunido en un solo tomo la totalidad de lo legislado sobre esta materia en el referido año.

Para el más fácil manejo de este útil volumen, le acompañan dos índices, cronológico uno y de materias el otro, que facilitan la búsqueda de los textos sobre los que se desea consultar.



Fundición Tipográfica Nacional, S. A.

TIPOS, MAQUINARIA Y ACCESORIOS PARA LAS ARTES GRAFICAS

Nuestra continua creación de caracteres tipográficos nos permite poder ofrecer en todo momento las mejores novedades en tipos de gran originalidad y belleza, que se complementan con la absoluta garantía de una inmejorable aleación

Vía Layetana, 36 BARCELONA

Tomás Bretón, 47 MADRID

Calle de Colón, 10 VALENCIA

Instituto Nacional de Estadística (Presidencia del Gobierno): ESTADISTICAS INDUSTRIALES. INDUSTRIAS DERIVADAS DE LA PESCA. AÑO 1955.—(S. i.) Madrid, 1956. 115 páginas.

Es éste el tercer volumen que publica el Instituto Nacional de Estadística dedicado a las Industrias derivadas de la Pesca, y en él se recogen los datos relativos al pasado año 1955.

Respecto de los volúmenes precedentes, éste que ahora comentamos ofrece la novedad de proporcionar una información más amplia, que se refiere principalmente a la valoración de los productos y a la remuneración del trabajo, datos estos últimos que, unidos a los que ya tradicionalmente venían recogiéndose en esta estadística, habrán de ser de gran utilidad para cuantos estén interesados de alguna manera en la evolución de tal sector industrial.

El volumen comprende tres partes. En la primera se incluye un cuadro-resumen general, en el que se dan las cifras de producción de conservas, salazones, harinas y aceites; las materias primas consumidas; número de fábricas en funcionamiento, y personal empleado, todo ello referido a períodos que, cuando menos, empiezan en 1952, y que para algunos de los apartados citados alcanzan a 1949.

Las partes segunda y tercera llevan por título, respectivamente, «Clasificaciones nacionales» y «Clasificaciones provinciales», y en ellas se dan las cifras relativas a fábricas y personal de las industrias pesqueras; horas trabajadas por los obreros; remuneración del trabajo; conservas; salazones y otros productos; harinas y aceites, y consumo de materias primas y auxiliares.

Instituto Nacional de Estadística (Presidencia del Gobierno): RESEÑA ESTADISTICA DE LA PROVINCIA DE ZARAGOZA.—María Gómez. Madrid, 1956. XVI + 675 páginas.

Con igual estructura que los restantes tomos que integran esta serie, aparece ahora la reseña estadística correspondiente a la provincia de Zaragoza.

Al clasificar esta provincia, puede incluirse entre las agrícolas, con una variada y selecta producción, destacando en las regiones bajas los cereales —especialmente trigo— y leguminosas, vid, olivo y frutales, siendo muy nombrados los vinos de Cariñena y los aceites de Belchite, Escatrón y su comarca. Igualmente es importantísima la producción de remolacha azucarera en las riberas del Ebro, Jalón y Gállego.

Fija la superficie forestal de la provincia en 769.936 Has., representando los montes un 15,69 por 100 de la extensión total de aquélla.

En el sector industrial, es notable el progreso y desarrollo alcanzado por la provincia de Zaragoza, destacando, en primer lugar, las de transformación de los productos agrícolas: fábricas de harinas (de las que hay más de 80), de azúcar de remolacha (en cuya actividad figura Zaragoza a la cabeza entre las restantes provincias españolas), de calzado de goma, industrias de confección, maderera y de talla, papelera, etc., etc.

De todos modos, el montaje y puesta en explotación de la central térmica de Escatrón, cuya instalación se inició en 1950, y que tiene ya en servicio tres grupos de turbo-alternadores, cuya potencia asciende a 110.000 Kw, dará un impulso decisivo al desarrollo industrial de la provincia.

Completan el volumen los habituales capítulos sobre comercio, finanzas privadas y públicas, precios y consumo, justicia y acción social, demografía, beneficencia, cultura, etc., etc., más el mapa de la provincia dividido por partidos judiciales.

Banco de Crédito Local de España: MEMORIA 1956.—Imprenta Sucs. Rivadeneyra. Madrid, 1957. 59 páginas.

Recoge este pequeño volumen la Memoria correspondiente al ejercicio 1956 —vigésimonono de la vida de la Corporación editora—, que fué leída en la Junta General de Accionistas, acto que tuvo lugar en los últimos días del mes de marzo pasado.

Destaca la favorable situación de la entidad en el curso del ejercicio cuyas actividades recoge.

Los créditos a corto plazo concedidos durante 1956 fueron 62, que totalizaron una suma de 103.721.444 ptas., y en total, desde que el Banco comenzó sus operaciones, ascendieron a 1.434, por un total de 2.263.012.992,56 pesetas.

Como notas salientes del ejercicio destacan: la creación de una nueva emisión de cédulas con lotes y el establecimiento de nuevos premios para la totalidad de las creadas.

Se acompaña a la Memoria citada la del Consejo de Inspección, el informe a la del Director-Gerente y el dictamen sobre el balance general, extracto de éste y de la cuenta de Pérdidas y Ganancias, y proyecto de distribución de beneficios.

Banco Urquijo: EMPRESAS INDUSTRIALES.—Gráfiplas, S. A. Madrid, 1956 (s. n. p.).

De verdadero alarde tipográfico puede calificarse el volumen que, bajo el título de «Empresas Industriales», ha editado el Banco Urquijo para dar a conocer su contribución al proceso de industrialización por que atraviesa nuestro país.

A causa de los acontecimientos de los últimos años, el ahorro privado ha mostrado cierto retraimiento a invertirse en empresas de tal tipo, por lo que la financiación de las nuevas instalaciones industriales, que afortunadamente de manera tan copiosa se han montado en nuestro país, se han visto precisados a buscar el apoyo económico en otras fuentes, principalmente bancarias.

Consciente de su papel de promotor de empresas, el Banco Urquijo ha ido cediendo su puesto al ahorro privado, siendo bien significativo el hecho de que, representando una elevada cifra las empresas industriales cuya promoción ha sido posible merced a su aportación financiera, sólo permanezca en sus manos un muy reducido porcentaje de ellas.

Una selecta y copiosa colección de fotografías relativas a diversos aspectos de las explotaciones industriales aludidas, gráficos sobre producción y dibujos completan este sobrio y documentado informe gráfico editado por el Banco Urquijo.

Redondo Gómez, José: LA EVOLUCION DEL SINDICALISMO ESPAÑOL.—Servicio Nacional de Información y Publicaciones Sindicales. Madrid, 1956. 126 páginas.

Viene a llenar la interesante monografía del señor Redondo Gómez titulada «La evolución del sindicalismo español» un vacío que desde tiempo atrás se dejaba sentir en la bibliografía española sobre este tema, pues si bien es cierto que se han publicado ensayos más o menos afortunados, ninguno ha logrado, con la claridad y justeza que el que ahora comentamos, describir y difundir lo que la actual Organización Sindical Española es y significa en la historia del Movimiento y en la vida económico-social de nuestra Patria.

Viene a demostrar el trabajo del señor Redondo Gómez cómo las dos grandes organizaciones sindicales que agrupaban en aquel entonces a los trabajadores españoles —U. G. T. y C. N. T.— estaban en crisis con anterioridad al advenimiento de la República, crisis que se acentuó, hasta apuntar los primeros síntomas de disolución en el período de régimen republicano.

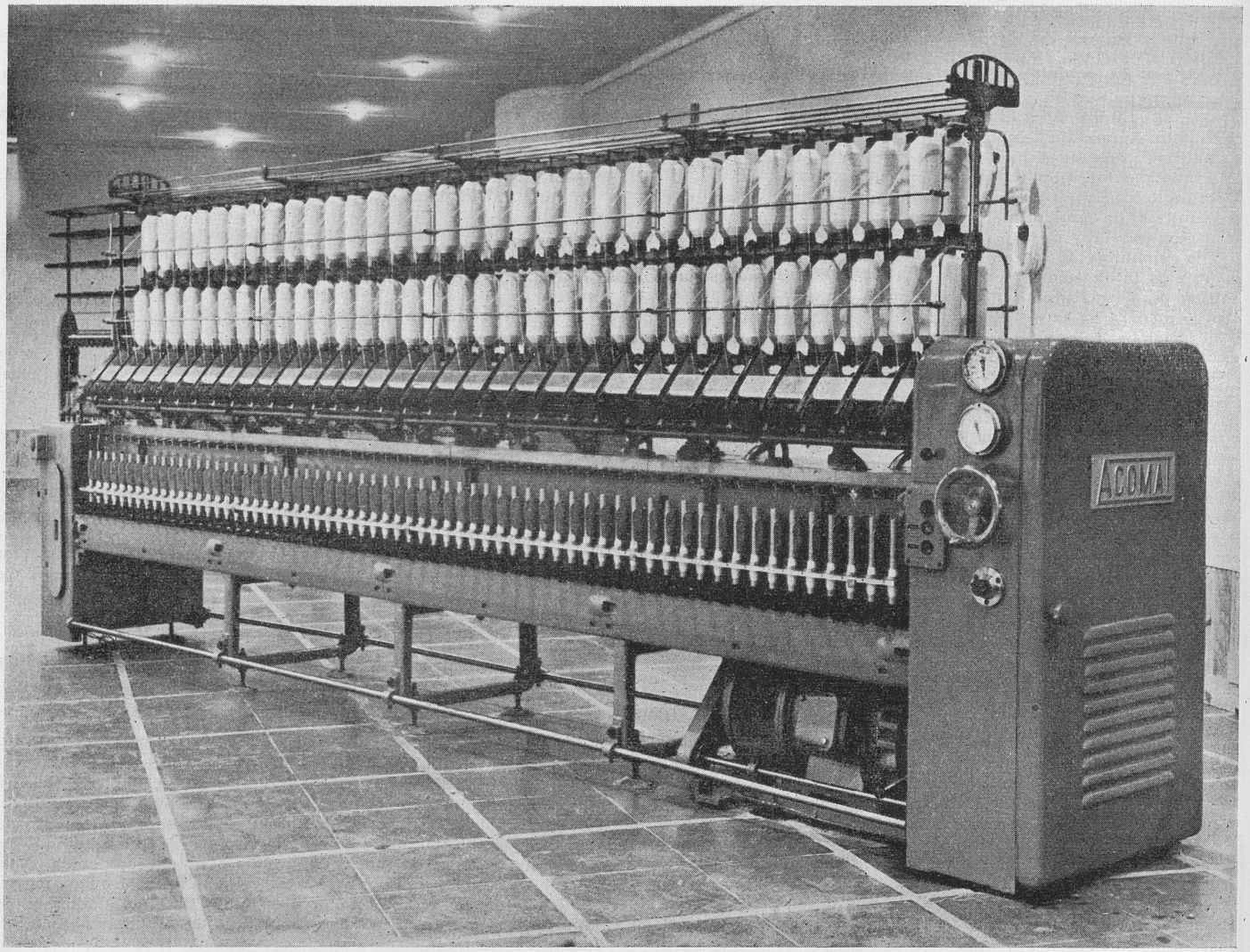
La transformación interna de las dos grandes organizaciones sindicales aludidas, sus luchas internas y de una frente a otra, su evolución y mixtificación son descritas con perfecto conocimiento y una gran objetividad. Sin apasionamientos partidistas, el señor Redondo Gómez describe el fenómeno sufrido por el sindicalismo español, que no encontró su verdadero cauce hasta que desembocó —tras la lucha purificadora de la Cruzada— en la actual estructuración nacional-sindicalista.

Este documentado trabajo puede considerarse dividido en dos partes separadas por el Movimiento Nacional. Una, la primera, en la que aporta documentación y glosa el estado del sindicalismo español hasta 1936. La otra puede considerarse que se inicia a partir de dicha fecha y se refiere a la estructura legal y técnica de la organización sindical; a la obra económica, social y política de los Sindicatos nacionales, y a la justificación histórica y científica del Nacionalsindicalismo.

París Eguilaz, Higinio: FACTORES DEL DESARROLLO ECONOMICO ESPAÑOL.—Instituto "Sancho de Moncada" (C. S. I. C.). Madrid, 1957. 457 páginas.

El fin primordial del documentado estudio que comentamos, del que es autor el señor Paris Eguilaz, no es presentar un plan concreto de desarrollo económico para España, ya que ello es de competencia estrictamente gubernamental, sino, más bien, aclarar las relaciones de interdependencia entre aquél y ciertos factores que le condicionan.

El propio autor —en las páginas iniciales de su trabajo— aclara



Continua de Hilar «Acomat»

- Equipada con Husos Hispano Suiza (Suisse) de accionamiento directo por engranaje.
- Reserva de hilo al final de cada «mudada», automática.
- Reglaje y ajuste del diámetro de la husada, mediante dispositivo micrométrico.
- Tacómetros indicadores de velocidad de los husos y velocidad del hilo.
- Motor eléctrico de velocidad variable.
- Cambio de torsión S. a Z., o viceversa, instantáneo.
- Fileta enteramente metálica, doble o sencilla.
- Dispositivo «Pneumafil», con caja filtrante.

LA HISPANO SUIZA

FABRICA DE AUTOMOVILES, S. A.

Avenida José Antonio, 632 Teléfono 21 16 30 BARCELONA

Ventas: **Hijos de J. Manich Ylla.- Ingenieros**
Rda. S. Pedro, 34 - Teléfono 22 35 49

que tales factores no son examinados en su totalidad y de modo exhaustivo, sino que solamente se han tenido en cuenta aquellos de mayor importancia. A pesar de esta limitación, se estima que los factores tratados son suficientes para ayudar a comprender los problemas del desarrollo económico nacional y facilitar la adopción de la política más favorable para alcanzar aquél.

Por esta razón han sido eliminados de este estudio los elementos naturales, limitándose el análisis a aquellos otros más dinámicos, que pueden ser influídos a través de la política económica.

Al querer forzar el desarrollo económico, sobre todo cuando se trata de países de economía retrasada, aparecen inevitablemente tres peligros: la inflación, el desequilibrio dentro del mismo desarrollo y la interferencia extranjera en la política exterior e interior del país.

Por ello, en las condiciones actuales del mundo, es muy difícil para los países económicamente poco avanzados el mantener su estabilidad económica y social.

A señalar las directrices más adecuadas para el logro de este objetivo va encaminado el trabajo del señor Paris Eguilaz, que con su habitual competencia va analizando cada uno de los factores determinantes del desarrollo económico nacional.

El volumen está dividido en diez capítulos, en los que son abordados temas tan interesantes como «Consideraciones sobre el estudio de los factores del desarrollo económico»; «Inversiones»; «Comercio exterior»; «Política presupuestaria»; «El sistema de salarios»; «El transporte como medio de desarrollo económico»; «Algunos problemas del desarrollo de la agricultura española»; «La planificación como instrumento del desarrollo económico», y «Perspectivas de desarrollo económico en España».

Una serie de apéndices sobre «El movimiento de la población»; «El desarrollo de la producción y la renta nacional desde 1906 a 1935», y «La producción y la renta nacional desde 1940 a 1955» completan este interesante volumen

Bureau Fédéral de la Statistique: CANADA 1956.—Ottawa, 1956. 314 + I páginas.

El «Bureau Fédéral de la Statistique», de Canadá, ha preparado —siguiendo su ya tradicional y loable costumbre establecida en 1930— un volumen en el que, bajo el título que encabeza estas líneas, se da cuenta de la situación actual del país y de sus recientes progresos lo mismo desde el punto de vista agropecuario que forestal, industrial, de pesquerías, minero, etc., etc., constituyendo, en suma, un breve esbozo panorámico de la vida del país, sus recursos económicos y posibilidades de utilización.

Las informaciones y datos recogidos en estas páginas tienen carácter oficial, puesto que han sido facilitadas por los diversos organismos y departamentos directamente relacionados con cada uno de los aspectos aludidos.

Una serie de estadísticas y datos numéricos que —a fin de que puedan establecerse las debidas comparaciones— abarcan a varios años, y una abundantísima colección de muy bellas y sugestivas fotografías completan esta nueva edición de «Canadá», cuya versión francesa comentamos.

International Monetary Fund: THE FIRST TEN YEARS OF THE INTERNATIONAL MONETARY FUND. — Wáshington D. C. (s. a.). 49 páginas.

Al cumplirse la primera década de funcionamiento del Fondo Monetario Internacional, ha creído oportuno este Organismo editar un folleto en conmemoración de tal efemérides.

En efecto, el Fondo Monetario Internacional empezó sus operaciones a raíz de la terminación de la última gran contienda mundial —exactamente en 1946—, en un momento de suma gravedad y crisis económica en el que la principal preocupación de todas las naciones integradas en aquél era la reconstrucción y consolidación de sus propias economías y de sus relaciones comerciales que habían sido sensiblemente afectadas por el impacto de seis años de guerra.

El principal problema con que todas las naciones se veían enfrentadas era el relativo a los pagos, sobre todo en los del área del dólar, por el panorama inflacionista que se dibujaba en el horizonte de casi todos los países.

La creación del Fondo Monetario vino a remediar, regulándola, esta cuestión.

Actualmente, después de diez años de intenso laborar, se ha estimado oportuno difundir entre el público su modo de operar, finalidades y el papel que viene desempeñando, desde su creación, en el desarrollo y mejora de la cooperación monetaria internacional.

El folleto, cuyo contenido es del máximo interés, está dividido en cinco capítulos, en los que, a grandes rasgos, pero sin menguar la claridad de la exposición, se trata de la cooperación monetaria internacional, operaciones que constituyen la actividad fundamental de este organismo, misión que desempeña en la política financiera internacional, y vinculación del Fondo con la economía mundial.

Organisation Européenne de Coopération Economique: O. E. C. E. AU SERVICE DE L'EUROPE.—O. E. C. E., París, 1956. 114 páginas.

Contiene este interesante folleto un sucinto resumen de las actividades de la Organización Europea de Cooperación Económica desde su creación en el mes de abril de 1948, y los éxitos conseguidos con la puesta en práctica del programa de la referida Organización, que ha conseguido variar —mejorándola considerablemente— la vida económica de los diecisiete países de la Europa occidental integrados en ella. Parte muy importante de los éxitos logrados débese al intercambio de información económica entre las naciones participantes, con lo que la labor conjunta queda facilitada en gran manera. Si se tiene en cuenta el recelo con que en la época que precedió a la última guerra se proporcionaban estos informes por las naciones interesadas, es fácil comprobar el gran avance que en este sentido se ha conseguido.

Como es sabido, además de los diecisiete países integrados en la O. E. C. E. en calidad de miembros, forman asimismo parte de ella Estados Unidos y Canadá, en calidad de Estados asociados. Yugoslavia tiene designado un observador y España participa en pie de igualdad en determinada clase de trabajos.

El resultado inmediato de los esfuerzos de la O. E. C. E. se ha traducido en un aumento apreciable de la producción industrial de los Estados miembros, que ha pasado, entre 1948 y 1957, desde un índice equivalente a 68, hasta 171.

El comercio exterior de los referidos países entre sí se ha incrementado asimismo de modo notable, puesto que su valor medio mensual se ha casi duplicado entre los años 1950 y 1955. También el nivel de vida ha registrado en estas naciones un aumento apreciable, circunstancia que queda patente en el consumo por habitante, que si ya en 1950 había igualado las cifras de la preguerra, cuatro años más tarde, en 1954, las había rebasado en un 12 por 100.

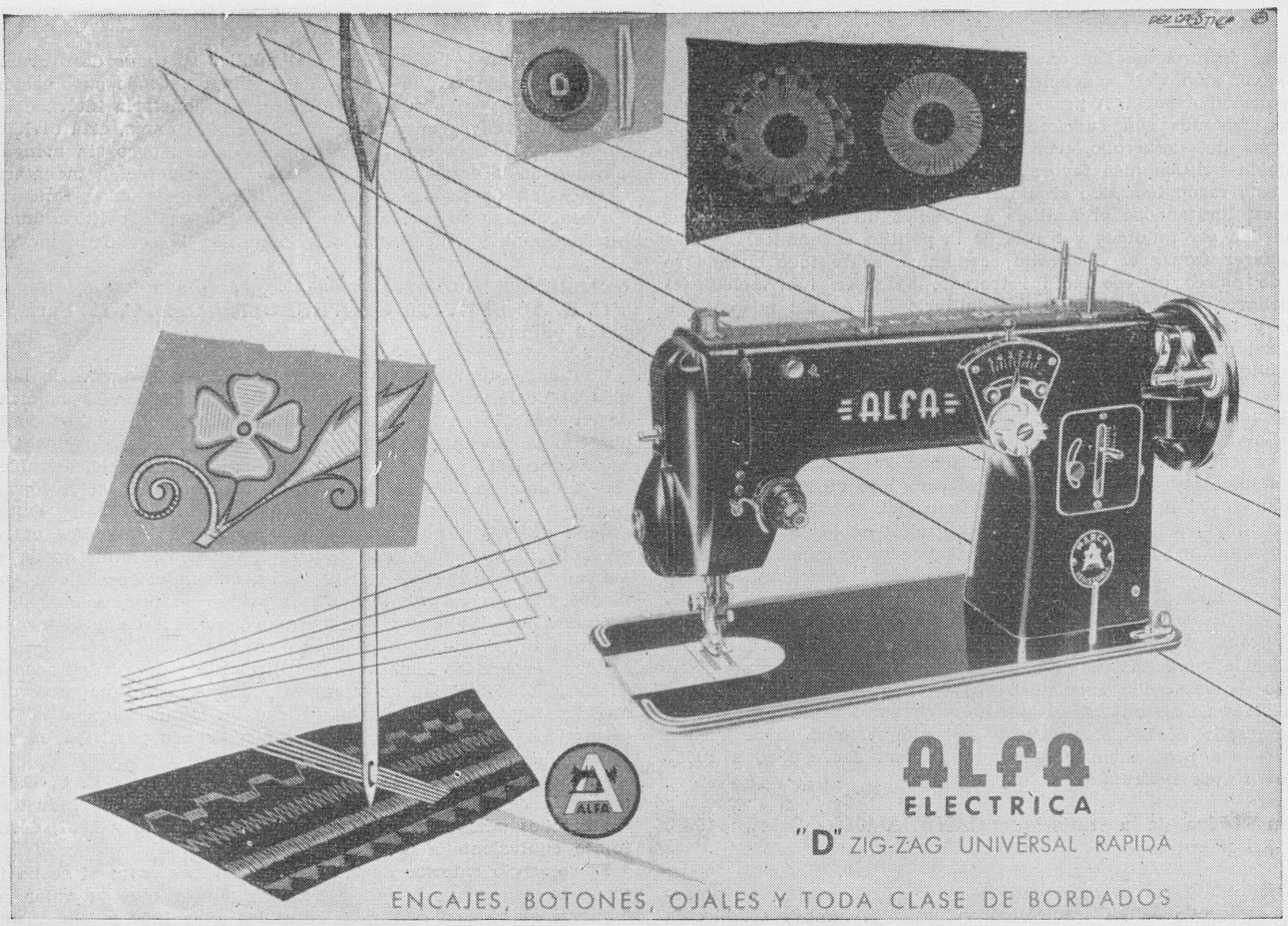
Diversos trabajos relacionados con la labor realizada, o con los planes a realizar en un futuro más o menos próximo, redactados por las personalidades que ocupan cargos de responsabilidad dentro de la O. E. C. E., completan esta interesante síntesis sobre fines y metas de dicha Organización.

Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación: ANALISIS ANUAL DE LA PRODUCCION Y EL CONSUMO MUNDIALES DE FERTILIZANTES. 1956.— F. A. O. Roma, 1956. 93 páginas.

Este nuevo Informe anual sobre producción y consumo de fertilizantes en el mundo durante el pasado año 1956 ha sido preparado por el Consultor del Departamento de Aprovechamiento de Tierras y Aguas de la F. A. O., señor H. J. Page, y su finalidad es, al igual que los volúmenes que le precedieron, suministrar un conjunto de datos —que abarcan hasta el 28 de diciembre de dicho año— sobre la producción y consumo de abonos, agrupados por continentes y por países.

Además de los datos correspondientes a 1955-56 —que pueden considerarse como estimaciones previas, puesto que fueron suministrados antes de finalizar la campaña—, se acompañan los del período 1954-55, ya con carácter de definitivos, más los correspondientes a 1956-57, que pueden considerarse más bien como simples pronósticos, pues la fecha cierre de cada una de las campañas citadas es el 30 de junio, y, por lo que respecta a la última, cuando se ha confeccionado el volumen no se había alcanzado sino la primera parte de ella.

Del examen del texto del Informe se observa un aumento continuo en la producción mundial de fertilizantes en el período 1954-57 que se considera. La producción conjunta de nitrógeno. ácido fosfórico y potasa durante 1955 ascendió a 19.274.000 toneladas, lo que representa un incremento del 9 por 100 en relación



Metalúrgica de San Martín, S. A.

Talleres de Construcciones Mecánicas, Metálicas y Calderería

MAQUINARIA PARA OBRAS, CONSTRUCCIONES Y MINAS

BARCELONA (S. M.)
Selva de Mar, 147 al 167
Teléfono 26 37 00

Dirección telegráfica: "ROLMET"

MADRID
Calle Alfonso XI, núm. 14
Teléfono 22 42 66

CERTIFICADOS DE PRODUCTOR NACIONAL NUMS. 182 Y 6996

Apisonadoras, escarificadoras, bituminadoras y plantas para la elaboración de hormigón asfáltico.

Machacadoras, gravilladoras, molinos, clasificadoras y lavadoras de áridos.

Hormigoneras y mezcladoras de mortero.

Cabrestantes, grúas y montacargas.

Maquinaria para movimientos de tierras.

Locomotoras DIESEL para todos los anchos de vías.

Filtros prensa

PROYECTOS Y PRESUPUESTOS ESTUDIADOS POR OFICINA TECNICA

con el año inmediatamente anterior. En el mismo período, el consumo experimentó un incremento de sólo 5 por 100.

De cumplirse los pronósticos hechos para 1957, la producción y el consumo de todos los fertilizantes habrán aumentado, comparados con 1954, en 21 y 15 por 100, respectivamente.

El Informe comprende tres partes: a), producción mundial de fertilizantes; b), consumo mundial de fertilizantes, y c), análisis de la producción y consumo por continentes y países.

Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación: LAS TIERRAS DE DOMINIO PUBLICO.—F. A. O. Roma, 1956. 51 páginas.

Forma parte esta monografía de una serie de estudios que sobre la tenencia de la tierra y cuestiones afines viene preparando la F. A. O. en cumplimiento del programa aprobado en el VI período de sesiones del referido organismo internacional.

El propósito perseguido con este tipo de estudios es, de una parte, poner en claro las cuestiones que entraña el complejo y discutido problema de la reforma agraria, examinando detenidamente sus caracteres generales y su evolución principal en las formas más corrientes, y de otro lado, ayudar de modo directo a cuantos se hallan empeñados en estudios o planes de acción relacionados con problemas agrarios, orientándoles en cuestiones técnicas y facilitándoles bibliografía sobre esta materia.

En este estudio —que está enfocado desde un punto de vista general, por lo que se incluye una corta bibliografía para que pueda ser utilizado por aquellas personas que deseen profundizar más sobre la materia— se trata de modo sucinto el aspecto histórico de la propiedad pública de la tierra, analizando sus diversas clases, al propio tiempo que se examinan desde un nuevo ángulo algunos de los problemas que suscita la política nacional sobre la tierra, dedicando particular atención a la enajenación de los terrenos públicos, a la administración de las exportaciones de tal carácter y la función de este tipo de sociedad en el desarrollo de la agricultura.

Secretaría de Estado de Industria, Comercio y Banca: MEMORIA DEL AÑO 1955 (AÑO DEL BENEFACTOR DE LA PATRIA).—Editorial Arenas. Ciudad Trujillo (República Dominicana), 1956. 617 páginas.

Recoge este voluminoso libro la Memoria-resumen que, sobre las actividades realizadas durante el pasado ejercicio de 1955 por el Departamento de su cargo, eleva el Secretario de Estado de Industria, Comercio y Banca, doctor Manuel Resumil Aragunde, al Presidente de la República Dominicana, excelentísimo señor don Héctor Bienvenido Trujillo Molina.

Se destaca en el Informe la favorable coyuntura por que atraviesa el desarrollo industrial del país, en el que, durante 1955, se instalaron 420 nuevas industrias, que representaron una inversión de 15.148.852 pesos dominicanos, y en las que encontraron ocupación 2.106 obreros.

Por lo que respecta al comercio exterior, cifra las importaciones realizadas en el referido año 1955 en 97.652.566 pesos dominicanos, frente a 114.849.779 pesos para la exportación, lo que arroja un saldo favorable de 17.197.207 pesos.

En el sector bancario, fija el activo del Banco Nacional en 31 de diciembre de 1955 en 89.618.702 pesos, frente a sólo 6.760.000 en 1941, año en que dicha entidad comenzó sus actividades.

En resumen, del examen del Informe citado se desprende, a primera vista, que la República Dominicana atraviesa un momento de prosperidad debido, de un lado, al volumen considerable que alcanzó la exportación de sus producciones típicas (azúcar, café, cacao y tabaco), y de otro, al ritmo creciente de su desarrollo industrial.

La lectura reposada y meticulosa de este Informe sobre la situación económica de la República Dominicana es indispensable para cuantos quieran seguir de cerca la trascendental evolución experimentada por este país.

Mac-Veigh Alfos, Jaime: ENSAYO SOBRE UN PROGRAMA DE ENERGIA NUCLEAR EN ESPAÑA.—Servicio Estudios del Banco Urquijo. Madrid, 1957. 97 páginas.

El Servicio de Estudios del Banco Urquijo, atento siempre a cuantos problemas directamente vinculados con la actividad económica puedan plantearse en nuestro país, recoge en este volumen un documentado trabajo, del que es autor el ingeniero industrial, destacado especialista en la materia, señor Mac-Veigh Alfós, sobre el posible aprovechamiento de la energía nuclear en España.

El constante crecimiento de la demanda de energía procedente de las fuentes clásicas ha venido determinando un paulatino agotamiento, con un panorama poco tranquilizador para el futuro. El aprovechamiento de la energía nuclear en nuestro país, como en tantas otras naciones, ha venido a resolver un problema cuya solución se presentaba muy difícil. Es urgente, pues, divulgar rápidamente los conocimientos sobre la economía de esta nueva fuente de energía y estimular los trabajos para su utilización y aprovechamiento. A ello está encaminado este interesante estudio, en el que se examinan los aspectos técnicos de un programa de energía nuclear en España, al propio tiempo que intenta valorar de forma orientadora el impacto económico que el empleo de esta nueva fuente de energía ha de suponer.

Abundancia de datos numéricos, tablas de valoraciones, dibujos, gráficos y algunas fotografías completan el acabado estudio del señor Mac-Veigh, cuya indudable oportunidad no necesita de ningún adjetivo.

Meylon, Maurice: LE CONTROLE DE GESTION.—Patronato de la Universidad de Deusto. Bilbao, 1956. 71 páginas.

Dentro del curso de conferencias que anualmente organiza la Universidad de Deusto, y cuyos textos son posteriormente recogidos en «separatas», aparece ahora la pronunciada por el director administrativo de la Fundación Bedeaux, sobre el tema que da título al opúsculo, durante los días 12 y 13 de abril del pasado año.

El principio de «control de gestión» ha irrumpido en el panorama europeo hace un par de decenas de años, y durante los diez últimos se ha extendido de modo notable, manifestándose bajo multitud de aspectos, al propio tiempo que va abarcando todos los sectores de la parte administrativa y de gestión de las empresas.

La primera parte, o sea la disertación del primer día, estuvo dedicada, casi de modo exclusivo, al enunciado de definiciones que, por ser muy generalizadas, pueden ser aplicadas en todos los casos, aludiéndose continuamente a la ciencia del «Automatismo», que es la de los mecanismos materiales, o sea de las máquinas. Esta ciencia ha progresado últimamente de modo constante, precisando su doctrina, sus métodos y medios a su alcance de tal modo, que sus principios pueden ser fácilmente aplicables al estudio del mecanismo administrativo.

La conferencia del segundo día, dedicada ya concretamente al tema que dió título a la exposición de Mr. Meylon, estuvo consagrada a describir detalladamente las principales aplicaciones del «control de gestión», poniendo de relieve la enorme trascendencia de los respectivos métodos, así como el vasto campo a que cabe extender sus aplicaciones, de las que puede decirse, sin énfasis, que abarcan todos los aspectos de la empresa.

Al imprimirse el texto de las conferencias citadas, se han intercalado en él numerosos gráficos aclaratorios de algunos extremos tocados.

Comisariado Español Marítimo: ANUARIO MARITIMO ESPAÑOL. AÑOS 1956-57. — Talleres Gráficos Marsiega. Madrid, 1957. 1.270 páginas.

Considerablemente mejorado en su aspecto y contenido, aparece ahora el Anuario Marítimo Español correspondiente al período 1956-1957.

Por la índole de la información que en sus páginas se suministra, este Anuario viene publicándose quinquenalmente, por lo que de un número a otro la labor de puesta al día y revisión de los datos incluídos supone una ingente tarea, que con gran acierto ha sabido superar el Comisariado Marítimo.

El voluminoso texto aparece dividido en ocho grandes secciones, en las que con gran rigor y acierto se recogen las informaciones relativas a organismos marítimos, Marina española mercante y de guerra, comunicaciones marítimas y aéreas, compañías de navegación, armadores españoles, construcción naval, tráfico comercial, servicios y tarifas, seguros marítimos, aduanas, comercio exterior, pesca, reglamentaciones marítimas nacionales e internacionales y puertos, sección esta última a la que se ha dedicado amplio espacio no sólo por considerarlos elemento primordial de la actividad marítima, sino también por las continuadas y constantes obras de trans-

HIJOS DE JUAN ROSAL GRELON

Maquinaria y Utensilios para las Artes Gráficas

Representantes exclusivos para España de

INTERTYPE CORPORATION - GRAPHICART - WIFAG

MIEHLE PRINTING PRESS & MFG. C.° - DEXTER FOLDER C.°

TSCHUDI & CIE. R. P. M. - TERMOKIMIK CORPORATION

ENGLER & C.° - PARATYPE - HANS MULLER

Muntaner, 191 **BARCELONA**

formación y mejoras realizadas en ellos, que les han permitido ser habilitados para un mayor tráfico.

Termina este interesante volumen con un apéndice, en el que se han recogido las disposiciones más importantes que sobre tráfico marítimo han sido promulgadas durante el primer semestre de 1956, incluyéndose como final unos índices general y alfabético de todas las materias recogidas en el Anuario.

Department of Commerce and Industry 1956: PHILIPPINE INDUSTRY AND TRADE.—(S. i.) Manila, 1957. 281 + 39 páginas.

Este interesante volumen sobre la situación del comercio y la industria filipina durante el pasado año 1956 ha sido editado por el Departamento de Comercio e Industria de aquel país, con la colaboración de los organismos siguientes: Cámara de Viajes y Turismo, Corporación de Rehabilitación Financiera y Bancos Central y Nacional de Filipinas.

A lo largo de sus páginas quedan reseñados con gran detalle los más destacados jalones del auge industrial y de comercio registrados en el país durante 1956.

Las dos primeras partes del volumen contienen detallada relación de la organización administrativa del país, así como de los Departamentos oficiales, agencias y organismos paraestatales más directamente vinculados con el comercio y la industria, así como de aquellos otros cuya misión es el fomento, desarrollo y promoción de dichas actividades.

Uno de los capítulos finales está consagrado a suministrar amplia información sobre la situación del turismo en el país, sus enlaces con el resto del mundo y desarrollo alcanzado en los últimos tiempos.

Finalmente, se incluye relación alfabética de los importadores y exportadores filipinos, según datos facilitados por el Departamento de Industria y Comercio.

Numerosas y muy bellas fotografías relacionadas con distintos aspectos de la vida nacional, monumentos, paisajes pintorescos, etcétera, completan este Anuario de la industria y comercio filipinos.

Dirección General de Aduanas (Ministerio de Hacienda): ESTADISTICA DE FLETES Y SEGUROS. 1955.—Imp. Ramírez. Madrid (s. a.). 135 páginas.

Al igual que en volúmenes precedentes, los datos contenidos en esta estadística están divididos en dos partes, la primera dedicada a fletes, y la última, a seguros.

En la correspondiente a fletes aparecen los datos correspondientes a navegación marítima y aérea, y dentro de cada una de estas modalidades figuran la importación realizada en buques nacionales y extranjeros, el movimiento de pasajeros y mercancías, apareciendo separadamente los que figuran con pasaje o flete calculado o declarado; iguales datos se consignan en cuanto se refiere a la exportación.

La estadística que recoge el tráfico aéreo tiene características semejantes.

Finalmente, en la parte correspondiente a «Seguros» se consignan en cuatro estados los datos relativos a compañías nacionales y extranjeras que han cubierto riesgos de importación o exportación.

Instituto Nacional de Estadística (Presidencia del Gobierno): INDICE CRONOLOGICO DE LEGISLACION ESTADISTICA. AÑOS 1813-1956.—Sucs. de Rivadeneyra. Madrid, 1956. 236 páginas.

Recógense en este volumen las disposiciones dictadas sobre legislación estadística en los últimos cien años, incluyendo en esta recopilación no sólo las dictadas por los Departamentos que han dirigido sucesivamente la estadística en nuestra nación, sino también aquéllas emanadas de otros Centros que, con independencia del órgano central, tenían fuerza ejecutiva.

Aunque se habla de las disposiciones promulgadas durante el último siglo, realmente el volumen abarca un plazo mayor: exactamente desde 1813, y ello se debe a que una de las fuentes utilizadas para la confección de este Indice ha sido la *Colección Legislativa de Estadística*, cuyos dos tomos fueron publicados, respectivamente, en los años 1862 y 1866, y por la trascendencia e importancia de los preceptos en ellos contenidos se ha retrotraído a la fecha citada más arriba la iniciación de esta recopilación.

El volumen está confeccionado siguiendo un orden cronológico, y para facilitar su manejo se inserta al final un índice por materias, en el que además se indica la fecha de promulgación.

Se trata, pues, de una obra de gran utilidad que, además, viene a poner de manifiesto la constante evolución que la estadística ha tenido en nuestra Patria durante el período abarcado.

Instituto de Cultura Hispánica: LA POBLACION ACTIVA ESPAÑOLA DE 1900 A 1957 (monografía núm. 1).—(S. i.) Madrid, 1957. 157 páginas.

En edición mimeografiada y numerada, formando parte de la serie «Estudios hispánicos de desarrollo económico», aparece la primera monografía dedicada al estudio de la población activa española en lo que va de siglo.

El propósito del Instituto de Cultura Hispánica es realizar una serie de estudios sobre el desarrollo económico nacional, y para ello ha sido preciso llevar a cabo previamente una serie de pulsaciones e investigaciones de tipo preparatorio sobre diversos aspectos de la estructura y dinámica de la economía española para conseguir documentación y datos en que fundamentar aquéllos.

Este que ahora aparece con el título que encabeza estas líneas —aunque no forma parte del estudio propiamente dicho— se ha considerado oportuno darle a conocer, puesto que puede aclarar muchos puntos fundamentales y ha de resultar —al igual que las monografías sucesivas— de gran utilidad para cuantos estén ocupados en la investigación de nuestros problemas económicos.

Se ha comenzado por el apartado dedicado a población, por considerar del más alto interés, para el trazado de un plan de desarrollo económico, el conocimiento de la composición profesional del colectivo humano, así como la determinación del volumen de la población activa.

Comienza el trabajo con un estudio histórico de la composición por profesiones a partir de 1900, para continuar el análisis de cada uno de los censos decenales publicados a partir de dicha fecha.

El volumen comprende dos partes: la primera, consagrada al estudio de la población activa de 1900 a 1950, y la segunda, que comprende desde la última de las fechas citadas hasta 1957. Completan la monografía una serie de apéndices estadísticos y matemáticos relacionados con los precedentes epígrafes.

Instituto Nacional de Estadística (Presidencia del Gobierno): RESEÑA ESTADISTICA DE LA PROVINCIA DE GRANADA.—Ed. María Gómez. Madrid, 1956. XV + 577 páginas.

Al igual que otras muchas provincias españolas, esta de Granada es la primera vez que es objeto de un estudio estadístico tan completo cual es el que se presenta en estas «reseñas provinciales», ya que hasta ahora los estudios ofrecidos sólo abarcaban un determinado aspecto de la vida provincial.

El Instituto Nacional de Estadística —organismo que periódicamente las presenta— está dando cima a la labor que se propuso al iniciar esta serie, puesto que son muy pocas las provincias que faltan para completarla y que, según disposición dictada los pasados meses, ha de quedar terminada en plazo breve.

En ésta de Granada que ahora nos ocupa —y a lo largo de los dieciocho capítulos en que está dividida— se contiene un completo análisis de la vida provincial, enfocado desde sus aspectos demogeográfico; industrial; agroforestal; de ganadería, caza y pesca; comercio, precios y consumo; obras públicas, transportes y comunicaciones; finanzas públicas y privadas; trabajo y acción social; beneficencia, sanidad e higiene, y justicia, que permiten apreciar la situación económica de la provincia, juzgar sus recursos y comprobar el racional aprovechamiento que de los mismos se hace.

Destaca la favorable evolución del sector industrial que de modo tan decisivo ha de repercutir en el desenvolvimiento económico provincial.

Precediendo al texto se incluye un mapa en color de la provincia, con la división de ésta por partidos judiciales.

Ministère de Commerce (Bureau Fédéral de Statistique): L'AGRICULTURE CANADIENNE 1956.—Ottawa, 1956. 28 páginas.

Este folleto, dedicado a dar una breve noticia de la agricultura en Canadá en el transcurso de 1956, ha sido distribuído en el extranjero por el Ministerio de Ciudadanía e Inmigración, y su texto,



Caja de Pensiones para la Vejez y de Ahorros de Cataluña y Baleares

CAJA GENERAL DE AHORRO y de PREVISION SOCIAL FUNDADA EN 1940

Oficina Central: Vía Layetana, 56 - BARCELONA

205 Sucursales y Agencias en Cataluña y Baleares
Sucursales en Madrid y Andorra

Saldo total en 31 de mayo de 1957: 11.476.000.000 ptas.

Número de imponentes: 1.845.000

OBRA BENEFICA, CULTURAL, SOCIAL Y DE ASISTENCIA

OBRA DE LOS HOMENAJES A LA VEJEZ.

OBRA ESCOLAR: Hogar del Angel de la Guarda (Triana). Grupo Escolar «CAJA DE PENSIONES».

OBRA CULTURAL: Bibliotecas Populares y Casas de Cultura en 85 localidades de Cataluña y Baleares.—Bibliotecas técnicas y especializadas.—«Palabra Culta».

OBRA SOCIAL AGRICOLA: Servicio de Crédito Agrícola. Servicio técnico-administrativo y de investigación y divulgación agrícola.—Servicio de Seguro Mutuo contra la mortalidad del ganado.—Colonia Agrícola en Torreboni-ca (Tarrasa).—Casas Agrícolas.

OBRA DE ACCION SOCIAL: Instituto de Santa Madrona Dispensarios, Clínicas de Cirugía, Medicina y Maternal. Casas de Familia y Escuela de Enfermeras.

OBRA ANTITUBERCULOSA: Instituto Antituberculoso «Francisco Moragas». — Dispensarios blancos.—Laboratorios de investigación.—Publicaciones científicas.—Colonia Sanatorio de la Virgen de Montserrat, Torrebonica.

OBRA DE AMOR A LOS INVALIDOS: Amparo de Santa Lucía para Ciegas.—Instituto Educativo de Sordo-Mudos y de Ciegos.—Instituto para la rehabilitación física de mutilados.

TORRAS HERRERIA Y CONSTRUCCIONES, S. A.

Perfiles para industrias de laminado en frío
Perfiles laminados para la construcción
Fundición de piezas hasta 10 toneladas
Taller de construcciones metálicas en general

Ronda de San Pedro, 74 — Teléfono 21 15 00

Telegramas: ANONIMATORRAS

BARCELONA

que es un resumen del capítulo dedicado a Agricultura en la revista oficial *Canadá 1956*, está dedicado a facilitar una amplia información sobre este sector económico al público en general, pero especialmente a los colonos belgas, franceses y suizos que se propongan emigrar a Canadá para allí dedicarse a la agricultura.

Canadá, a pesar del gran núcleo de su población que tiene la agricultura como principal medio de vida ve constantemente reducirse esta cifra en favor de otras actividades, de orden industrial particularmente; desde 1939 a 1954 el número de trabajadores en las granjas ha pasado de 1.364.000 a 889.000.

El país puede atender a todas sus necesidades alimenticias, exceptuados los frutos tropicales: caña de azúcar, café, te, especias y algunas clases de legumbres, siendo Terranova la provincia que desde el punto de vista agrícola es más pobre.

Por el contrario, la mejor zona agrícola se encuentra en la provincia de Ontario, en el triángulo delimitado por los lagos Hurón, Erie y Ontario. Su clima permite gran variedad de cultivos. La región comprendida entre el San Lorenzo y la ciudad de Quebec es más bien ganadera; la industria lechera es la principal actividad de las granjas, y en menor escala la cría del cerdo, de corderos y aves de consumo.

En la isla del Príncipe Eduardo las granjas dedicadas a la cría de animales —principalmente, zorros— para utilizar sus pieles son muy abundantes desde 1887, en que se estableció la primera. En el año 1938 existían en el país 10.454 granjas peleteras.

Numerosos cuadros estadísticos sobre diversas producciones y fotografías de diversas fases de las exportaciones agrícolas completan esta interesantísima monografía sobre punto tan vital para la economía canadiense cual es la agricultura.

López Sanabria, Hugo: CLASIFICACION INDUSTRIAL DE LAS ACTIVIDADES ECONOMICAS DE CUBA.—Tribunal de Cuentas de Cuba. La Habana, 1956. 138 páginas.

Esta publicación es la primera de este tipo realizada en Cuba, y ha sido preparada por los Servicios correspondientes de la División de Producción de la Dirección del Patrimonio Nacional del Tribunal de Cuentas, de acuerdo con las instrucciones dadas a este respecto por la Comisión de Estadística de las Naciones Unidas, a fin de que los datos proporcionados por los distintos países resulten del todo homogéneos, facilitando así la comparación internacional.

Las actividades del país aparecen clasificadas en nueve grandes divisiones, cuyos epígrafes son: agricultura, silvicultura, caza y pesca; explotación de minas y canteras; industrias manufactureras; construcción; comercio; transporte, almacenaje y comunicaciones; servicios, y actividades no bien especificadas.

Dentro de estas grandes secciones se han establecido «agrupaciones», alcanzándose la cifra de noventa.

No hay que insistir en la utilidad de esta publicación, que termina con un completísimo índice alfabético de servicios y productos.

Marques Guedes, Armando: OS ESTADOS UNIDOS DA AMERICA DO NORTE NO MUNDO. 16 páginas.—Souza Pontes, Antonio de: A PESCA DO ATUN ESSE DESCONHECIDO.—Ed. Revista "Actividades Económicas". Lisboa, 1956. 19 páginas.

La revista especializada portuguesa *Actividades Económicas* ha recogido en sendas separatas los artículos que ya habrán aparecido en sus páginas y cuyos títulos encabezan estas líneas.

La primera de ellas, sobre los Estados Unidos de Norteamérica, contiene un breve, pero documentado estudio de dicha nación, procurando, con ánimo divulgador, hacer una descripción de su modo de ser, de sus costumbres, de su desenvolvimiento histórico y de su política dentro del concierto mundial, que quede al alcance del gran público.

Buena parte del folleto está dedicada a describir la posición norteamericana durante la última gran conflagración y en los años que inmediatamente la siguieron, fijando el actual panorama mundial, constantemente amenazado por el fantasma de la guerra, que si llega a estallar será aún más cruenta y terrible que las anteriores.

La separata titulada *A pesca do atun esse desconhecido* recoge parte de una comunicación presentada al Congreso Nacional de Pesca, celebrado en Portugal en 1955, por el capitán de fragata señor Melo de Carvalho, y en la que se propugnaba un mayor interés por la captura de esta especie por parte de los pescadores portugueses, dado su valor alimenticio, así como los altos precios que alcanza en el mercado.

Señala cómo las capturas portuguesas durante 1951 no representaron sino el 0,4 por 100 del total mundial, frente al enorme interés demostrado en esta actividad por otros países, como, por ejemplo, Japón, que espera llegar, en 1958, a pescar 600.000 toneladas de atunes.

Aunque la pesca mundial anual durante el período 1950-1954, totalizando los resultados de Portugal continental, Madeira y Azores, vienen representando muy cerca de las 3.000 toneladas anuales, tal cifra es del todo insuficiente no ya para el consumo directo, sino para atender a las necesidades de la industria conservera lusa, cuya demanda anual puede muy bien cifrarse en alrededor de 50.000 toneladas.

Operación M-4: MEMORIA 1956.—Tip. J. Bernes. Valencia, 1957. 62 páginas.

La comisión ejecutiva de la «Operación M-4» recoge en este volumen la Memoria con los resultados obtenidos en el desarrollo de la marcha de la misma durante el pasado año 1956.

Desde los primeros días de abril de 1952, en que dicha Operación fué creada, hasta fines del año cuya actividad se recoge en el volumen que comentamos, su crecimiento ha sido constante, como lo demuestra el hecho de que en 31 de diciembre de 1956 figuraban agrupados en dicha operación 189 firmas.

Gran número de gráficos y cuadros estadísticos muestran el gran auge logrado por esta «Operación»: las exportaciones autorizadas en el transcurso de 1956 han representado 46.086.808,24 pesetas, sumando 6.108.132,28 pesetas las importaciones autorizadas durante el referido año.

Por países de destino figura a la cabeza de los compradores Estados Unidos, país para el que fueron autorizadas licencias por valor de 13.563.669 pesetas, seguido de Brasil, Inglaterra, Líbano, Francia, Méjico, Grecia, Chile, Siria, etc.

Al final de esta Memoria se incluye un cuadro-resumen del movimiento de divisas durante el año cuyas actividades comenta.

Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación: ALIMENTACION Y SOCIEDADES.—F. A. O. Roma, 1956. 62 páginas.

Este folleto es el primero de una nueva serie, cuya publicación con el título genérico de «El mundo y su alimentación» inicia ahora la F. A. O.

La finalidad de esta nueva colección es despertar el interés de un vasto sector de la opinión mundial por los problemas de la agricultura y la alimentación, sin que vayan acompañados del carácter técnico que por lo común domina en las publicaciones de la F. A. O.

La nueva serie «El mundo y su alimentación» se propone llenar este vacío que se dejaba sentir y que ya fué señalado en la Conferencia celebrada en 1955 por el organismo editor.

El trabajo que se recoge en este volumen es debido al profesor André Mayer, que con gran conocimiento aborda el problema de la alimentación de la población mundial, señalando con exactitud la proporción entre individuos y alimentos en las distintas zonas del globo.

Se incluye, asimismo, una reseña biográfica del profesor Mayer, hecha por el señor Cépède, presidente del Comité Nacional Francés de la F. A. O., y un esquema del programa de nutrición que este organismo desarrolla, que ha sido redactado por el director de Nutrición de la F. A. O., doctor W. R. Aykroyd.

OTRAS PUBLICACIONES RECIBIDAS

ESPAÑOLAS

Biosca Torres, José: DISCURSO PRONUNCIADO POR DON ..., AL SER ELEGIDO PRESIDENTE DE LA FEDERACION DE IMPORTADORES Y EXPORTADORES.—1957, 4 págs.

González Vera, E.: «HERALDICA», GUIA DE SOCIEDAD, Edición 1957.—Madrid, 1323 págs.

Matilla Tascón, Antonio; Nieto, Carmen, y Parra, Elisa: MINIS-

S. A. C. A. I.

Alcalá, 101 MADRID Teléf. 35 54 07

DISTRIBUIDORES EXCLUSIVOS PARA LAS REGIONES

CENTRO - NORTE - CATALUÑA

DE LA MARCA



AUSTIN

AUTOMOVILES

CAMIONES

FURGONETAS

TERIO DE HACIENDA, CATALOGO DE LA BIBLIOTECA CENTRAL, II.—Madrid, 1956, 80 págs.

Silvela Tordesillas, Fernando: METODOS DE ANALISIS DE PAN SEGUIDOS EN LOS LABORATORIOS DE COMPROBACION.—Madrid, 1957, 24 págs.

EXTRANJERAS

Banco Central de Reserva del Perú: RENTA NACIONAL DEL PERU 1942-1955.—1957, 163 págs.

Camps, Miriam: TRADE POLICY AND AMERICAN LEADERSHIP. 1957, 36+IV págs.

Conserjería Económica, Embajada Argentina en Madrid: SINTESIS INFORMATIVA DE LA REPUBLICA ARGENTINA.—82 págs.

Department of Commerce: UNITED STATES IMPORTS OF MERCHANDISE FOR CONSUMPTION. COMMODITY BY COUNTRY OF ORIGIN. CALENDAR YEAR 1956.—Washington, 1957, 193 págs.

Federación Venezolana de Cámaras y Asociaciones de Comercio y Producción: HOMENAJE DE LA INDUSTRIA, EL COMERCIO Y LA BANCA DE VENEZUELA AL PRIMER MAGISTRADO DE LA NACION, GENERAL MARCOS PEREZ JIMENEZ.—Caracas, 1957, 24 págs.

Instituto Nacional de Estadística: COMERCIO EXTERNO. Volumen I, COMERCIO POR MERCADORIAS E PAISES, 1956.—Lisboa, 1957, CVII+448+212 págs.

Ministerio de Economía: ANUARIO ESTADISTICO 1955, Vol. I.—San Salvador, 1956, 171 págs.

Moreux, René & Christian: NAVIS. ANNUAIRE DE LA MARINE MARCHANDE, DE LA CONSTRUCTION NAVALE ET DES PORTS MARITIMES, 1957.—París, 1957, XX+1414 págs.

O. N. U. (F. A. O.): COLECCION LEGISLATIVA. AGRICULTURA Y ALIMENTACION, Vol. V, núm. 4.—Roma, 118 págs.

Presidence du Conseil: RECENSEMENT GENERAL DE LA POPULATION DE LA TUNISIE DU LER. FEVRIER 1956. REPARTITION GEOGRAPHIQUE DE LA POPULATION.—Tunis, 191 págs.

Servicio Estatal para el Planeamiento Territorial y Departamento de Información del Ministerio de la Reconstrucción y Vivienda: PLANEAMIENTO TERRITORIAL EN HOLANDA. I, INTRODUCCION GENERAL.—La Haya, 1956, 33 págs.

Statistisk Sentralbyra: NORGES OFFICCIELLE STATSTISK. NORGES HANDEL 1955.—Oslo, 1957, 221 págs.

La Vie Economique: L'EVOLUTION DE LA CONJUNCTURE ET LA LUTTE CONTRE LA RENCHERISSEMENT.—1957, 24 págs.

La Vie Economique: LA SITUATION ECONOMIQUE.—1957, 46 págs.

El mejor vehículo para la expansión comercial es un anuncio genérico o particular en la Revista trimestral
"ESPAÑA EXPORTA"



"VULCANO"

PARA FUNDICION DE ALEACIONES LIGERAS,
METALES FÉRRICOS Y NO FERRICOS

J. RAMON SAN SEBASTIAN

Iparraguirre, 34 - BILBAO - Teléfono 18841

FABRICA EN ZORROZA - BILBAO

SANCHEZ-RAMOS Y SIMONETTA, Ingenieros

Representantes de las casas suizas:

SOCIETE ANONYME DES ENGRENAGES MAAG. Zurich.
TRUB TAUBER & CIE., S. A. Zurich.
HASLER, S. A. Berna.
HAENNI & CIE., S. A. Jegenstorf.
SAIA, S. A. Morat.
FAVAG, S. A. Neuchatel.
FABRIQUE DE TUYAUX METALLIQUES FLEXIBLES, S. A. Lucerna.
FRANÇOIS RITTMEYER, S. A. Zug.

Avenida José Antonio, 27 - - MADRID - - Teléfono 22 56 40

Menéndez Pelayo, 61 - - BARCELONA - - Teléfono 28 00 02

REVISTA DE REVISTAS

ESPAÑOLAS

ADUANAS, núm. 39-40, mayo 1957:

Impuestos especiales.—Organización y técnica aduanera.—La Balanza de pagos y el Arancel de Aduanas.—El comercio internacional.—El Mercado común europeo.

BALANCE, núm. 75, 1 junio 1957:

Comercio con Estados Unidos.—Mercados y precios de carbones.—Deficiente exportación de agrios valencianos.—Inglaterra reanudará su comercio con la China roja.—Los problemas de la economía española ante la integración europea.—El mercado mundial del automóvil.—¿Se estabilizará el precio del cobre?—La agricultura en el Mercado Común europeo.

Número 76, 15 junio 1957:

Ahorro y consumo.—Alrededor de las relaciones hispano-norteamericanas.—Tarifas aduaneras de Marruecos.—La economía de la Gran Bretaña tras la crisis del Canal de Suez.—Los productos agrícolas y la proyectada zona de libre intercambio.—El desenvolvimiento del ganado ovino en España.—El mantenimiento de los precios del cinc.—El Euratom.—La semana nacional del algodón.—La energía nuclear en España.

BOLETIN DEL COLEGIO NACIONAL DE DOCTORES Y LICENCIADOS EN CIENCIAS ECONOMICAS Y COMERCIALES, núm. 13, primer trimestre 1957.

Coordinación, programación y planificación.—La Península Ibérica en la economía de Europa Occidental.—La formación del economista en Alemania.—El Mercado Común europeo, la zona de comercio libre y la posición de España.—Bien común económico y distribución de la renta nacional a la luz de la doctrina moral y de la ciencia económica.

BOLETIN DE ESTUDIOS ECONOMICOS, núm. 40, enero-abril 1957:

La cooperación en la Industria.—Institucionalismo económico. El agro español ante la expansión económica.—Síntesis del sistema fiscal francés.

BOLETIN INFORMATIVO, núm. 17, mayo 1957:

El tránsito internacional de muestras y modelos comerciales.—Los conocimientos de embarque.—El discurso del Ministro de Comercio en Valencia.—La importación, exportación y producción en la industria algodonera española.—La unificación de cambios en relación con la exportación.—Las exportaciones españolas a Suecia.—Las relaciones comerciales hispanobritánicas.—El intercambio comercial hispanosuizo.—El comercio hispanoitaliano.—Nuestro comercio con Egipto.—La XXV Feria Oficial de Muestras en Barcelona.—La Feria Muestrario Internacional de Valencia.—La Exposición Internacional Siderometalúrgica de Madrid.

BOLETIN MENSUAL DE INFORMACION ECONOMICA, junio 1957:

Importancia de la Feria de Barcelona.—Comercio exterior.—Comisión Interministerial de Vehículos Industriales.—Un producto: el cacao.—La evolución agrícola.—Area de comercio libre, Gran Bretaña y Alemania.—Mercado Común, el G. A. T. T. y Rusia.—Area de comercio libre y Francia.—Euratom.—Comisión económica para Europa.—Cámara de Comercio Internacional.—Alemania amplía la liberalización de las importaciones.—La importación de flores cortadas en Suiza.—Un mercado: Brasil.

BOLETIN MINERO INDUSTRIAL, núm. 6, junio 1957:

La Minería en España en 1956.—En contacto con Europa.—La automación y otros progresos de la técnica.—Producción de lingote de hierro en España.—Producción de hierro en España.—Producción de carbón en España.

CAMPO, núm. 182, mayo 1957:

Alrededor de un discurso.—Iniciativa privada e industrialización. El precio del trigo.—La futura unión, objeto de inquietudes para numerosos países.—Los riegos y la producción de carne en relación con el mercado europeo.—Más sobre el Mercado Común.—La ponencia sobre producción olivarera en la VI Asamblea Nacional de Hermandades.—La fertilización del algodonero.—Trabajos sobre la conservación citrícola.—Estructura y organización de la ganadería alemana.

CERES, núm. 252, 1 junio 1957:

El campo y los mercados nacionales.—El problema agrario y nuestros secanos.—El precio del trigo.—Suelos agrícolas y pobres. Una riqueza básica asturiana por explotar.—Problemas de las materias primas vegetales en el mundo.—Los problemas del olivo y del aceite.

COMERCIO, núm. 87, mayo 1957:

Semana Nacional del Algodón.—La importación temporal de automóviles.—Feria Muestrario Internacional de Valencia.—Feria Oficial e Internacional de Muestras de Barcelona.—Exposición permanente de productos españoles en Nueva York.—Invitación italiana para participar en la XXI Feria de Levante.

COMERCIO, INDUSTRIA Y NAVEGACION, núm. 570, abril de 1957:

Los cambios y el Comercio Exterior.—Exportación valenciana.

COMERCIO Y NAVEGACION, abril 1957:

Viaje a Italia del Ministro de Comercio.—Feria Oficial e Internacional de Barcelona.—Origen, desarrollo y perspectivas de la industria de la confección.—Exposición de intercambio comercial Biarritz-San Sebastián.—La Feria Mundial de Comercio de Nueva York.—Funcionamiento del mercado de divisas.—Normas del Instituto Español de Moneda Extranjera sobre la contratación de operaciones en el mercado de divisas.

COMERCIO, INDUSTRIA Y NAVEGACION DE ESPAÑA, número 94, enero-abril 1957:

Declaración ministerial del nuevo Gobierno.—El nuevo Ministro de Comercio.—Los diez puntos del G. A. T. T.—Exportación del calzado balear.—Federación Nacional Alemana de Cámaras de Comercio.—Nuevas normas para el cambio de divisas.—La actividad marítima mundial.

MEJOR HILADO SIGNIFICA MAYOR BENEFICIO

PNEUMAFIL

SIGNIFICA MEJOR HILADO

Orificios triangulares de aspiración de máxima eficacia.

Caja filtrante de alto rendimiento y reducido volumen.

Fácil acoplamiento a toda clase de continuas.

Considerable ahorro de materia prima.

Notable aumento de producción

Reducción de los gastos de explotación.

Atribución de mayor número de husos por hiladora.

SE AMORTIZA RAPIDAMENTE

Superior eficiencia combinado con una instalación de climatización sistema «LUWA», con regulación automática de temperatura y humedad.

LUWA

Luwa Española, S. A.

San Roque, 29 bis - Teléfono 23 15 88

BARCELONA

DELEGACION EN MADRID:

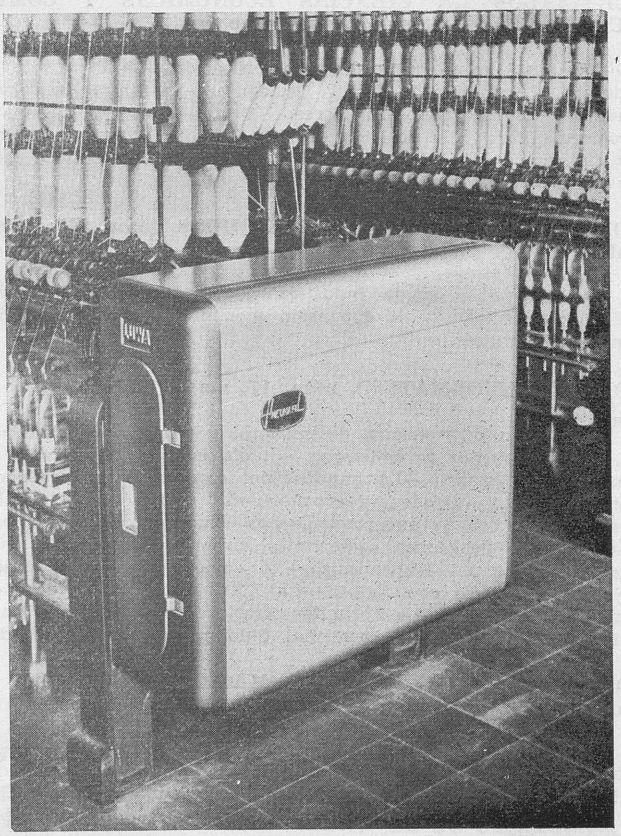
Casado del Alisal, 4 - Teléfono 39 17 29

REPRESENTANTE:

FERRER - DALMAU

Ronda San Pedro, 70 - Teléfono 22 37 89

BARCELONA



Número 95, mayo 1957:

La XXXV Feria Muestrario Internacional de Valencia.—El comercio, barómetro de la coordinación económica.—«El Mercado Común».

EL CULTIVADOR MODERNO, núm. 5, mayo 1957:

Industrialización de las algas marinas.—La mejora de nuestra ganadería.—Plan para unificar económicamente España, Francia y norte de Africa.—Valoración de los higos españoles.—Cultivo y explotación del azafrán.

DIARIO DE BARCELONA, núm. 140, 13 junio 1957:

Con ocasión de celebrarse durante los días 1 al 20 de junio pasado la XXV Feria Oficial e Internacional de Muestras de Barcelona, el veterano diario catalán dedicó buena parte de su número a considerar y glosar diversos aspectos de este colosal certamen.

La totalidad de la información gráfica del número que comentamos estuvo consagrada a divulgar las magníficas perspectivas de la Feria, completándose con amenos y ágiles reportajes sobre evolución y vicisitudes por que ha atravesado la manifestación a partir de 1920, sobre el contenido de pabellones y *stands*, atinados comentarios sobre participación extranjera o los «salones» en donde un grupo industrial exponía conjuntamente sus artículos, etc.

Recogíanse asimismo las opiniones que destacadas personalidades económicas —encabezadas por el Ministro de Comercio y del Presidente del Consejo de Economía Nacional, Comisario y Subcomisario de Ferias del Ministerio de Comercio, etc.— han emitido sobre la Feria de Barcelona, concluyendo con documentados reportajes sobre algunos productos exhibidos.

Completa el número la habitual información extranjera, nacional y regional.

ECONOMIA, núm. 684, 31 mayo 1957:

Psicología del dinero.—La situación del mercado de capitales.

Número 685, 15 junio 1957:

Las relaciones hispanoholandesas.—Psicología del dinero.—España ante el Mercado Común europeo.

ECONOMIA MUNDIAL, núm. 858, 1 junio 1957:

La situación económica europea.—La producción nacional de Plomo.—Actividad en el comercio aceitero cordobés.—Las diferencias angloamericanas sobre el mercado con China.—El Mercado Común, «salto en el vacío».

Número 859, 8 junio 1957:

Aspectos del Mercado Común europeo.—El señor Ullastres expone las directrices del Ministerio de Comercio.—Sigue en auge la producción mundial de lanas.—La industrialización pretende elevar la renta nacional de España.—Tres mil seiscientos noventa y ocho millones de pesetas oro, comercio exterior de España en 1956.

Número 860, 15 junio 1957:

La autonomía del comercio.—Aumenta la producción de carbón. Apertura de cupos franceses de importación.—Propuestas sobre comercio exterior e interior.—Comercio exterior de Baleares.—Puede darse por terminada la exportación de cebollas babosa.—Se suprime la operación piel.—Prosigue la exportación de naranja por Canfranc.—Avance de la campaña de exportación de agrios levantinos.—El mayor problema actual es la formación de un ahorro potente.

Número 861, 22 junio 1957:

La producción y los jornales.—Mercado europeo y la uva de mesa.—Campaña italiana para vender arroz en Alemania.—Producción francesa de petróleo y gas natural.—Continúa la actividad exportadora mallorquina.—Se espera un aumento en la producción mundial de nitrógeno.—Se regula la campaña de cereales y leguminosas.—Cálculos sobre la producción norteamericana de trigo.

Número 862, 29 junio 1957:

Francia suspende la liberalización de cambios.—Las licencias de comercio exterior se establecerán sobre bases objetivas.—Producción y consumo del cacao.—Avance de la exportación naranjera levantina.—El dólar va sustituyendo al oro.

EL ECONOMISTA, núm. 3.524, 1 junio 1957:

La Feria de Valencia.—Nuestra producción de plomo.—Exportación de cebolla en el mercado inglés.

Número 3.525, 8 junio 1957:

Después de las jornadas nucleares.—La industria de los zumos de frutas en España.—Los agrios israelitas.

Número 3.526, 15 junio 1957:

El Ministro de Comercio analiza la situación económica y ofrece posibles soluciones.—La producción de fertilizantes nitrogenados. España en las conferencias marítimas internacionales.—Relación total de la exportación de agrios hasta final de mayo, correspondiente a la campaña 1956-1957.

Número 3.527, 22 junio 1957:

El superconsumo, absorbiendo el ahorro, acaba con la inflación. Los valores declarados para importar maquinaria.—Sobre los próximos presupuestos.—Lo más interesante en automoción en la Feria de Barcelona.—Novedades en siderurgia.

Número 3.528, 29 junio 1957:

Factores del desarrollo económico español.—Las nacionalizaciones.—La Feria de Muestras de Barcelona.—Los fertilizantes.—Exportación de cebolla a Inglaterra.

ESPAÑA ECONOMICA, núm. 3.067, 1 junio 1957:

El contenido de los convenios comerciales.

Número 3.068, 8 junio 1957:

El estudio de los mercados.—La crisis del esparto.—España ante el Mercado Común.

Número 3.069, 15 junio 1957:

Nuevas disposiciones sobre precios.—La industria cinematográfica.—La producción mundial del cine.

Número 3.070, 22 junio 1957:

El dinero, sus auxiliares y sustitutos.—El producto neto de la agricultura española.—La riqueza piscícola.—La Commonwealth ante el Mercado Común.

Número 3.071, 29 junio 1957:

Los paraísos artificiales.—Las declaraciones del Ministro de Comercio.—El incremento y mejora de la ganadería.—Producción, consumo y comercio de productos forestales.

EL EXPORTADOR ESPAÑOL, núm. 125, mayo 1957:

Alrededor de la Cámara Sindical del Comercio Exterior.—Medida precautoria con respecto a las exportaciones de manufacturas de algodón.—Las ventas españolas a Brasil.—La producción y exportación de regaliz.—Nuevas facilidades a la importación en Alemania.—Cupo alemán para frutas de España.—La importación de atún español en Italia.—El comercio hispanobrasileño de enero a agosto.—Facilidades a la importación en la Unión Surafricana.—

T.O.A.S.A.

TALLERES OLIVA - ARTES, S. A.

CASA FUNDADA EN 1878

DOS GRANDES PREMIOS Y DOS MEDALLAS DE ORO EN LA EXPOSICION INTERNACIONAL DE BARCELONA DE 1929

Pedro IV, 273 BARCELONA Telegramas y
Teléfono 25 14 03 Telefonemas: TOASA

ESPECIALIDADES:

MAQUINARIA TEXTIL
Máquinas para blanqueo, tintes, estampados y aprestos de tejidos. Máquinas de mercerizar (patentadas).

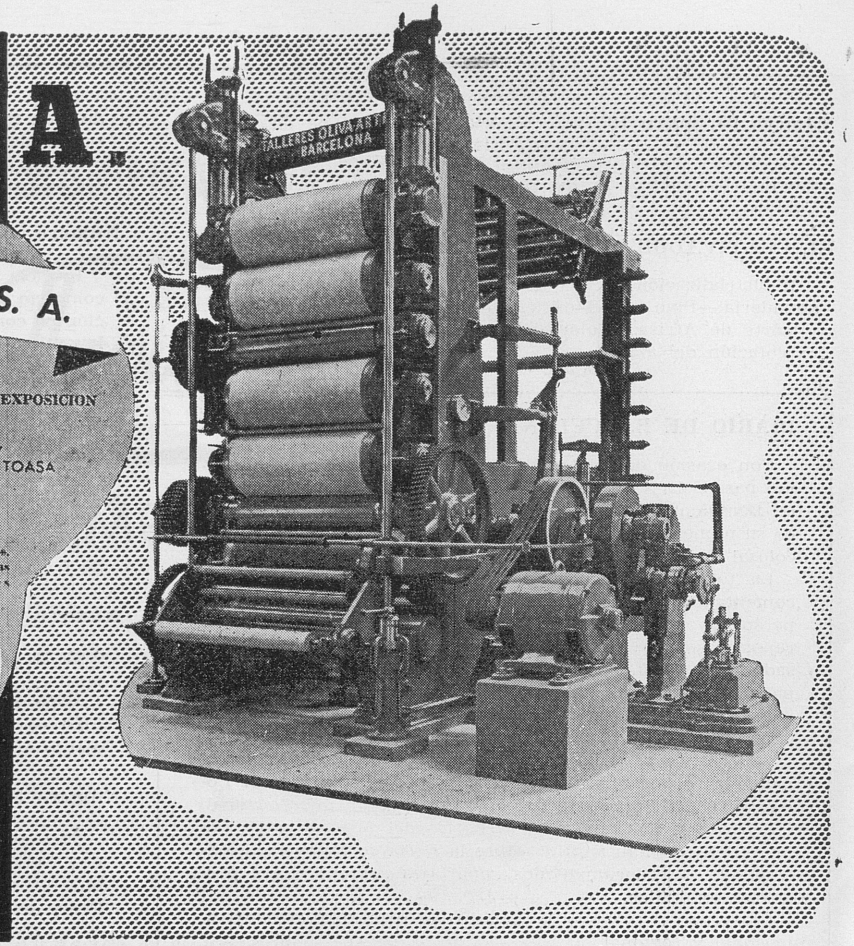
CALANDRAS
Calandras de todas clases para tejidos de algodón, lino, seda y yute. Calandras para la industria del papel Calandras de gofrar.

CILINDROS ELASTICOS
Construcción de cilindros de fibra de algodón, yute, papel, lino, lana, semilana, cancho y asbesto. Revestimiento de cilindros viejos.

SECCION HIDRAULICA
Prensas hidráulicas en todos tipos. Instalaciones completas para forjas y estirar metales. Acumuladores aéreo-hidráulicos.

MAQUINARIA PARA GOMA
Calandras, cilindros, prensas, autoclaves, etc., etc.

HIDRO-EXTRACTORES
Centrífugas de todas clases para las industrias textil, química y mecánica.





I.E.P.
MARCA REGISTRADA

REFLECTORES

EDUARDO PUIG

Suc.: L. PUIG SIERES

Primera fábrica española especializada en esta industria

Iluminación industrial, comercial, espectacular, sumergida y vía pública

Avda. José Antonio, 431 - Teléf. 23 84 5
Barcelona

La industria y producción exportable española no debe faltar en el Pabellón de España en la Feria Internacional de Frankfurt.

FOMENTO DE LA PRODUCCION, núm. 275, 1 junio 1957:

El déficit de la balanza comercial.—Favorable coyuntura de la industria algodonera.—Aumentan las importaciones de lana en el mundo.

Número 276, 15 junio 1957:

La XXV Feria de Muestras de Barcelona, magnífico exponente del progreso económico nacional.—La cosecha actual del algodón se estima en 225.000 balas.—Algunos efectos de la unificación de cambios en cifras.—Valencia y su potencial económico.

GUIPUZCOA ECONOMICA, núm. 174, junio 1957:

La primera Feria del Mar, en San Sebastián.

INDUSTRIA, núm. 175, mayo 1957:

El XVI Congreso de la Cámara de Comercio Internacional.—Declaraciones de la Cámara de Comercio Internacional sobre «Algunos problemas de la política económica internacional».—XXV Feria Internacional de Muestras de Valencia.—Actividad de la operación M-3.—Feria Internacional de Muestras de Barcelona.—La flota internacional y la española.

INFORMACION, núm. 983, 15 mayo 1957:

Una adaptación evolutiva.—Tratados y convenios comerciales entre Suiza y España.—Contingentes globales de importación en Francia.—Prórroga de la suspensión de los derechos de importación sobre hierro.—Mayores precios de exportación para el acero en el Reino Unido.—El mercado de arroz en Londres.—El problema del mercado europeo de cebollas.—Perspectivas del mercado mundial del azúcar.—España obtiene el primer premio internacional del Salón de Inventores de Bruselas.—Interés del Grupo Ríotinto por el uranio.—El valor de la renta industrial española en 1955.

Número 984, mayo 1957:

Ahorro e inversiones.—Reorganización de los servicios centrales del Ramo de Hacienda Pública.—Disposiciones suecas sobre reembolsos de derechos aduaneros.—La implantación de un régimen amplio de admisiones temporales reactivarían nuestras exportaciones.—Apuntes para un estudio de las exportaciones de frutas.—La exportación y el comercio de nuestros vinos reclama urgentemente atención.—En Francia, Italia y Portugal se conceden primas a la exportación de sus vinos.—Las exportaciones de aceite español.—Vigilancia sobre las exportaciones textiles a Marruecos.—Las exportaciones de productos españoles a Brasil.—La exportación de agrios.—Cupos globales de importación en el Benelux.—Los acuerdos hispanoyanquis sobre excedentes agrícolas.—El comercio angloespañol en el año 1956.—Perspectivas de la economía europea.—España ante la zona europea de librecambio.—Declaraciones del Presidente del Instituto Nacional de Industria.

ION, núm. 190, mayo 1957:

Nuevas industrias y ampliaciones autorizadas durante el primer trimestre del año 1957.—Estructura políticoeconómica de la industria química española.—Importación y exportación. Impresión de los mercados exteriores.—Exportación española a Brasil en 1956. Importadores y exportadores del Sudeste Asiático que desean relacionarse con firmas españolas.—Nuevos productos derivados de la pita.

Número 191, junio 1957:

La industria químicofarmacéutica en España desarrolló desde el año 1939 su influencia en la economía y en la sanidad.—Ampliación del programa atómico británico.—Impresión de los mercados exteriores.

MINERIA Y METALURGIA, núm. 193, mayo 1957:

Reseña de una visita a algunas minas francesas e impresiones del Congreso de la industria minera. Saint Etienne-París, 1955.—Elaboración de coque metalúrgico con carbones peruanos.

EL MUNDO FINANCIERO, núm. 136, 1 junio 1957:

La zona de comercio libre en Europa.—El uranio en el mundo.

NUEVA ECONOMIA NACIONAL, núm. 1.022, 31 mayo 1957:

El Instituto Nacional de Industria y la iniciativa privada.—Aviso a los exportadores contra una mala facturación.—Libre importación en Noruega.

Número 1.023, 7 junio 1957:

Hechos y palabras.—Aspectos de la economía nacional en el primer cuarto de siglo.—Solemne inauguración de la XXV Feria de Muestras de Barcelona.—Noticias de comercio exterior.—Sobre los envíos de cebolla.—La exportación de albaricoque fresco.

Número 1.024, 14 junio 1957:

Comisión interministerial distribuidora de vehículos industriales.—Las importaciones en Alemania.—Importación por tráfico postal en Alemania.

Número 1.025, 21 junio 1957:

Los turistas y la importación.—Sobre «retorno» y primas en la exportación.—Exportación de aceite de oliva.—La comisión mixta hispanofrancesa.

REVISTA FINANCIERA, núm. 1.799, 5 junio 1957:

El conveniente desarrollo de la demanda.

Número 1.800: 15 junio 1957:

Las doctrinas sociales de la Iglesia Católica en las declaraciones del Caudillo.—La Feria de Muestras de Barcelona.—Denominaciones de origen para los vinos.

Número 1.801, 25 junio 1957:

La campaña naranjera.—La pulpa del albaricoque.

RIQUEZA, núm. 703, 30 mayo 1957:

Normalidad y anormalidad de la inflación.—Nuestras piritas de Huelva.—El oleoducto gigante del golfo Pérsico-Mediterráneo.—Los problemas de las grasas.

Número 704: 10 junio 1957:

El fomento del ahorro y la estabilidad monetaria.—Las lanas nacionales no dejan de afluir al mercado.—La importación italiana de atún español.—Nuestro comercio exterior en 1956.

Número 705, 20 junio 1957:

El décimo aniversario del plan Marshall.—Comisión distribuidora de vehículos industriales.—Diez mil quinientas sesenta y cuatro sociedades anónimas en España.—Hacia el equilibrio económico.—La XXV Feria Oficial Internacional de Muestras de Barcelona.—La preocupación inglesa ante el Mercado Común europeo.

LA SEMANA FINANCIERA, núm. 1.538, 1 junio 1957:

Las naranjas, albaricoques y tomates españoles en el mercado inglés.—La industria conservera pide la urgente importación de hojalata.—Panorama agrícola nacional.



PARA

INDUSTRIAS DE MENDOZA, S. A.

Señalización de Carreteras, Ferrocarriles, Aeropuertos, etc.

Paneles y placas publicitarias - Embalajes especiales plegagables - Piezas y Accesorios diversos reflexivos.

Aplicador industrial de

Láminas reflexivas SCOTCHLITE

(Marca registrada)

PLAZA DE TOROS, 16 VITORIA

Número 1.539, 8 junio 1957:

La estabilidad monetaria, palanca de la actividad económica.—Cifras de importación inglesa de frutas y hortalizas.—El comercio exterior de España en 1956.

Número 1.540, 15 junio 1957:

Dos ejemplos diferentes de política económica.—Ayuda especial para España.—Marruecos concede a España el trato de nación más favorecida.—El comercio con Francia.—Hacia la creación de una Comisión Consultiva de Comercio Exterior.—El comercio con Suiza.—Las exportaciones de naranjas.—La mosca mediterránea y la naranja.

Número 1.541, 22 junio 1957:

Comerciantes franceses y españoles.—La exportación de agrios. Garrofín italiano para España.—Los beneficios por exportaciones. El comercio con Inglaterra en los cuatro primeros meses de 1957. Importaciones adicionales francesas procedentes de España.—Ampliación de un cupo alemán de frutas a importar de España.—Normas para la exportación de tomates.—Las exportaciones canarias de tomates, patatas y plátanos.

Número 1.542, 29 junio 1957:

Terminó la XXV Feria Internacional de Barcelona.—Atención al turismo.—Importaciones de productos.—Un estudio de las Naciones Unidas sobre la situación económica europea.—Exportación de gasolina.—Posible menor exportación de albaricoques.—Las exportaciones españoles de mineral de hierro a Inglaterra.—Diversas mercancías españolas que Alemania desea comprar.—Han comenzado las exportaciones de cebollas «Liria».—Mayor consumo de vino español en Inglaterra.

TEXTIL (suplemento técnico), núm. 162, junio 1957:

Aparato de acondicionamiento para la determinación de la humedad de hilados, tejidos y materias primas.—Los mercados algodoneros mundiales.—Los resultados en la campaña australiana son sumamente satisfactorios.—En el cuarto trimestre de 1956 se batió una nueva marca en la producción mundial de rayón, incluído el acetato (1.027 millones de libras de peso).—Repercusión de la crisis del Canal de Suez en las ventas algodoneras egipcias.—La industria textil nipona amenazada por el Mercado Común europeo.

TRAFICO, núm. 54, junio 1957:

Cartagena podrá recibir superpetroleros.—La producción de petróleo en 1956.—Aumenta el consumo de frutas en Europa.—Inauguración de la oficina austríaca de turismo en España.—Se prevé este año un mayor número de turistas americanos en Europa.—La emigración española a América en 1956.—El puerto comercial de Cartagena.

EXTRANJERAS

ALEMANIA

AUSSENHANDELSDIENST DER INDUSTRIE UND HANDELSKAMMERN UND WIRTSCHAFTSVERBANDE. Frankfurt am Main. Número 21, 23 mayo 1957:

La balanza de pagos de la República Federal durante el año 1956. El programa español de «higiene económica».—Relaciones económicas soviético-afganas.—La posición de China con respecto a la libra a la luz de la política de embargo.

Número 22, 30 mayo 1957:

Alternativas de un equilibrio monetario europeo.—La economía de Nigeria.—Nueva ordenación de los tipos de cambio españoles.—El desarrollo de la economía argentina durante 1956.—La ayuda técnica de la URSS.

Número 23, 6 junio 1957:

El Mercado Común como deber.—Gran Bretaña suaviza el embargo comercial con China.—Precios descendentes en el Japón.—Las organizaciones de Comercio exterior de la República Popular China.

BOLETIN DE ASUNTOS ALEMANES. Departamento de Prensa e Información del Gobierno Federal Alemán. Bonn. Número 21, 29 mayo 1957:

La reprivatización de las fábricas «Volkswagen».

Número 22, 5 junio 1957:

Memoria anual 1956-57 de la Federación de la Industria Alemana.—Las artes industriales y la forma.

Número 23, 12 junio 1957:

Conmemoración del 17 de junio.—El caucho sintético, invento alemán.

Número 25:

La Argentina restituirá los bienes alemanes.—Prueba de barcos en modelos.

CAMARA DE COMERCIO ALEMANA PARA ESPAÑA. Madrid. Número 3/4, marzo-abril 1957:

El comercio exterior alemán.—Las ferias alemanas.—La meta del Berlín Occidental.

EL COMERCIO HISPANO-ALEMAN. Boletín de la Cámara Oficial Española de Comercio en Alemania. Frankfurt a. M. Número 3/4, marzo-abril 1957:

El Comercio exterior hispano-alemán en el año 1956.—El Pabellón español en la Feria de Primavera de Francfurt de 1957.—Las exportaciones españolas de aceite de oliva a Alemania occidental.—Noticiario comercial.

EXPORT ANZEIGER. Hamburgo. Número 16/S, 3 mayo 1957:

La estructura de la exportación alemana.—Elaboración mecánica de plásticos.—Maquinaria para obras y construcciones de edificios.—Noticiario industrial.

MINISTERIO DE ECONOMIA DE LA REPUBLICA FEDERAL ALEMANA. Abril 1957:

La situación económica de Alemania occidental en abril de 1957. Producción industrial.—Consumo.—Moneda y créditos.—Comercio exterior.—Precios.—Mercado de trabajo.—La situación económica en Berlín occidental.

OBST UND GEMÜSE. Hamburgo. Número 5, mayo 1957:

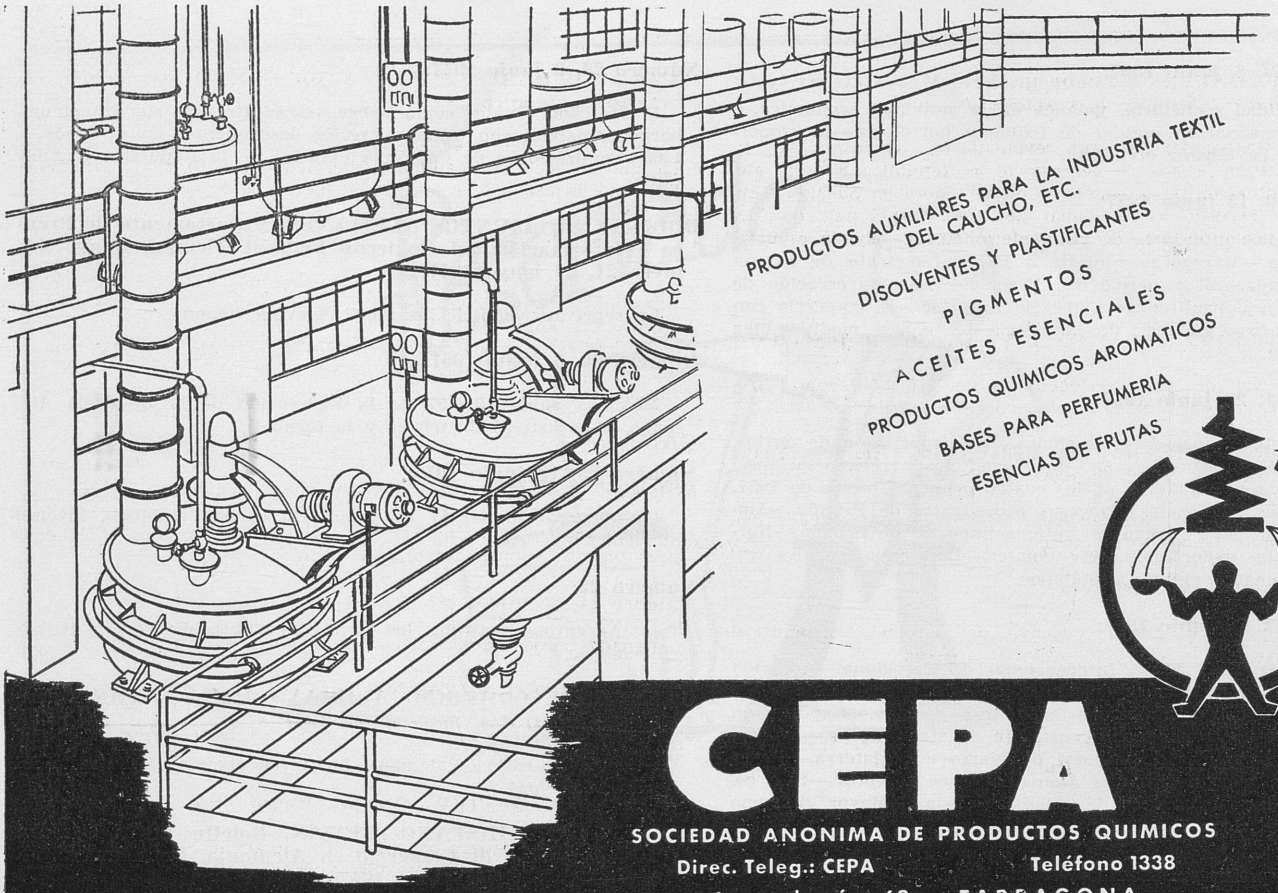
Cambios estructurales en el comercio mundial de plátanos.—El plátano en el Mercado Común.—El problema de la maduración del plátano.—Ojeada sobre el comercio internacional de frutas y legumbres.—La economía platanera en el Camerún francés.—La temprada de agrios española 1956-57.—La importación de legumbres en la República Federal durante 1956.

REVISTA ALEMANA DE ESPAÑA. Barcelona. Número 894, 25 mayo 1957:

La semana de 40 horas en Alemania.—Progresos de la telecomunicación.—Noticiario industrial.

Número 895, 10 junio 1957:

Hacia el «capitalismo popular».—Normalidad y anormalidad de la inflación.—Noticiario económico.



PRODUCTOS AUXILIARES PARA LA INDUSTRIA TEXTIL
DEL CAUCHO, ETC.
DISOLVENTES Y PLASTIFICANTES
PIGMENTOS
ACEITES ESENCIALES
PRODUCTOS QUIMICOS AROMATICOS
BASES PARA PERFUMERIA
ESENCIAS DE FRUTAS

CEPA

SOCIEDAD ANONIMA DE PRODUCTOS QUIMICOS
Direc. Teleg.: CEPA Teléfono 1338
Apartado núm. 62 - TARRAGONA

INDUSTRIAS DEL MOTOR, S. A.

AUTO UNION
DKW

FÁBRICA ESPAÑOLA

2 cilindros
2 tiempos
4 marchas

Carga útil, 750 kgs.
Potencia al freno, 22 Hp.
Potencia fiscal, 7 Hp.
Velocidad, 80 k. p. h.

DE LOS VEHICULOS UTILITARIOS

DKW

VITORIA



CONCESIONARIOS EN TODAS LAS PROVINCIAS DE ESPAÑA

WIRTSCHAFTSDIENST. Hamburgischen Wel-Wirtschafts-Archiv. Hamburgo. Número 5, mayo 1957:

Balance negativo del Gobierno revolucionario argentino.—La financiación de los gastos de defensa de la República Federal alemana.—La situación de la economía distribuidora en Suecia.—Tendencias del mercado internacional de té.—División regional del comercio exterior de la República Federal durante el año 1956.

ARGENTINA

BOLETIN INFORMATIVO. Madrid. Número 49, 10 junio 1957:

La producción de trigo de 1956-57 es de 7.100.000 toneladas.—Se firma con Estados Unidos un acuerdo sobre ayuda técnica.

REVISTA DE LA BOLSA DE CEREALES. Buenos Aires. Año XLV, número 2.292, 2 mayo 1957:

Producción de maíz. Año agrícola 1956-57.—Cómo obtener mayor rendimiento en las leguminosas.

Número 2.293, 9 mayo 1957:

«INSAVE, F. A.», nueva variedad de centeno resistente al «Pulgón verde».

Número 2.294, 16 mayo 1957:

Pulverizaciones en frutales de carozo y pepita.—Preparación del suelo para la implantación de frutales.

Número 2.295, 23 mayo 1957:

El alforfón (trigo negro).—Elaboración y existencia de productos lácteos.

AUSTRIA

MONATSBERICHTE DES OSTERREICHISCHEN INSTITUTES FÜR WIRTSCHAFTSFORSCHUNG. Viena. Número 4, abril 1957:

La situación económica de Austria.—El intercambio económico entre Austria y la Unión Soviética durante el año 1956.

BELGICA

BULLETIN HEBDOMADAIRE DE LA KREDIETBANK. Bruxelles. Número 22, 1 junio 1957:

Estabilización coyuntural en los Estados Unidos.

Número 23, 8 junio 1957:

La actividad bancaria en 1956.

Número 24, 16 junio 1957:

El secreto bancario.

Número 26, 29 junio 1957:

La orientación exterior de las fabricaciones metálicas.—La situación económica de Bélgica en mayo de 1957.

CHAMBRE DE COMMERCE DE BRUXELLES. Número 22, 31 mayo 1957:

Lista de productos sometidos al régimen de licencia.

BRASIL

BOLETIN BRASILEÑO. Madrid. Número 11, mayo 1957:

La industria minera brasileña en 1956.—Maquinaria industrial.—Acero de calidad.—Volta redonda.—Inversiones en Brasil.

CAMARA OFICIAL ESPAÑOLA DE COMERCIO. Número 6, octubre-noviembre 1956:

La I Conferencia brasileña de Comercio exterior en Sao Paulo.—La marcha del intercambio comercial entre Brasil y España.—Decreció la producción de acero y hierro en Brasil.

Número 8, enero 1957:

Noticias del Brasil: La producción de lana. Petróleo. Mercurio en Amazonas. Exportación de Pino.

Número 10, abril 1957:

O Comercio exterior das Repúblicas Iberoamericanas con o mundo.—Noticias económicas del Brasil: La producción de naranjas. La industria automovilística. Comercio exterior brasileño.

CANADA

FOREIGN TRADE. Ottawa. Número 10, 11 mayo 1957:

Cómo vender en Africa Central.—Exportaciones canadienses.—El presupuesto japonés de importaciones.

Número 11, 25 mayo 1957:

Canadá busca mercados para la madera.

THE ECONOMIC ANNALIST. Ottawa. Abril 1957:

La situación económica.—La ley de préstamos para la mejora agrícola, 1945-1955.

THE WHEAT REVIEW. Ottawa. Marzo 1957:

La situación triguera mundial.—La situación triguera canadiense y en Estados Unidos, Argentina, Australia y Francia.

COLOMBIA

BOLETIN MENSUAL DE ESTADISTICA. Bogotá. Año VII, número 73, 20 abril 1957:

Estadísticas.

CHILE

BANCO CENTRAL DE CHILE. Santiago de Chile. Año XXX, número 349, marzo 1957:

Tendencias económicas en 1956.—Estadísticas.

PANORAMA ECONOMICO. Santiago de Chile. Año X, número 166, 10 mayo 1957:

Desarrollo de América Latina durante 1956.—El informe del Banco Internacional.—Situación y perspectivas del cobre (IV: Características y tendencias de la producción chilena).—Problemas de las exportaciones.—Mercado de productos.—Estadísticas.

Número 167, 24 mayo 1957:

La gran minería del cobre como mercado para la industria nacional.—Chile producirá sus propios pistones.—Tendencias del crecimiento económico de Chile en 1956.

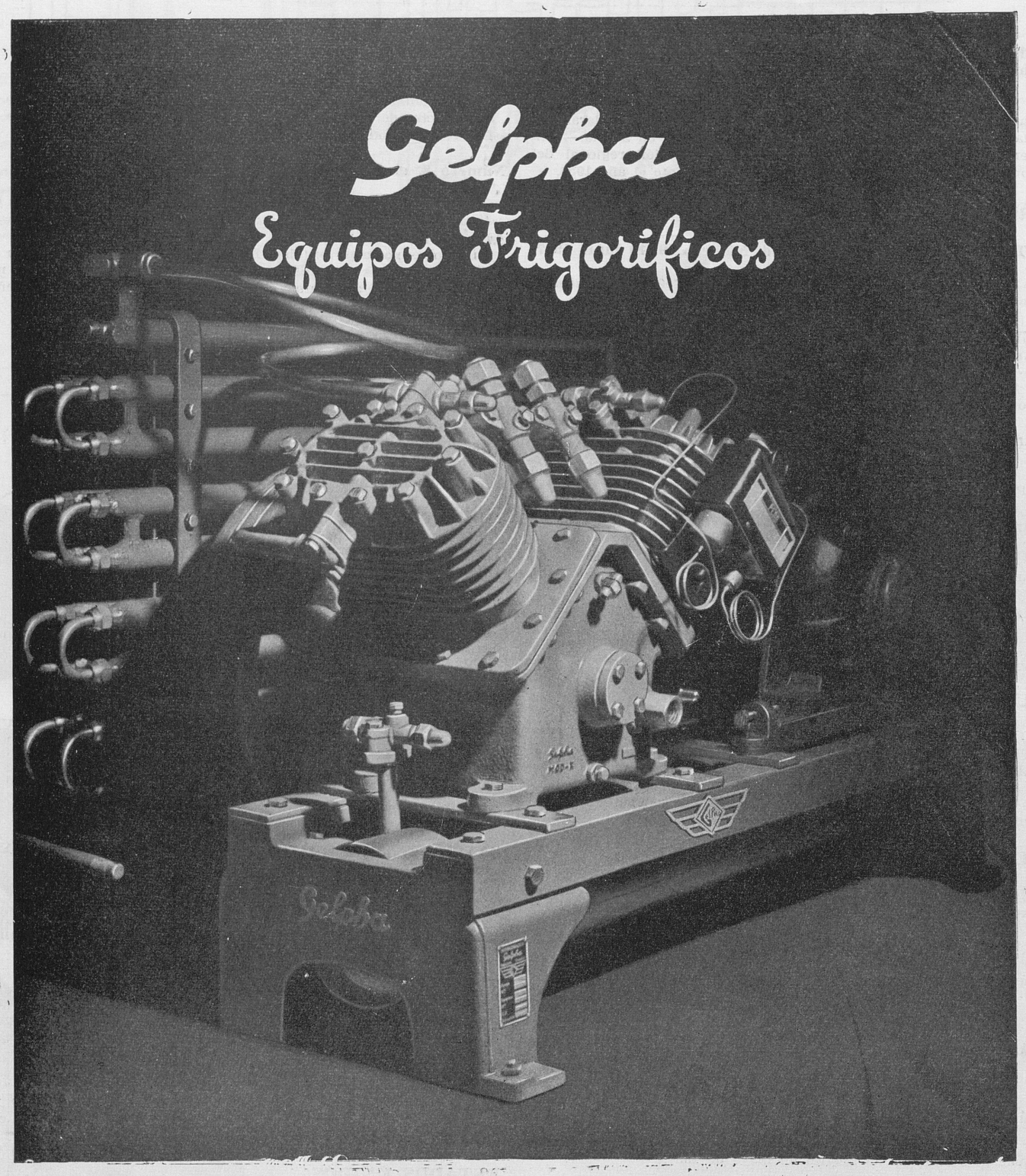
ESTADOS UNIDOS

BARRON'S. Boston. Número 20, 20 mayo 1957:

En torno al mercado del titanio.—La disminución de los márgenes de beneficios.

Número 21, 27 mayo 1957:

El mercado de cerebros electrónicos.—La disminución de los impuestos británicos beneficiaría también a los inversores norteamericanos.



Juan Maragall, 53 Teléfono 80 11 28

Dirección telegráfica GELPHA

BADALONA (Barcelona)

BURROUGHS CLEARING HOUSE. Detroit. Mayo 1957:

Relaciones humanas para el personal de ventanilla.—¿Puede el Estado prohibir la expansión de los Bancos?

Junio 1957:

La controversia del cheque preautorizado.

CURRENT ECONOMIC COMMENT. Illinois. Mayo 1957:

La corporación del Valle del Cauca.—Incremento de salarios y paro.

EXPORT TRADE AND SHIPPER. New York. 15 abril 1957:

Industrialización en los mercados mundiales.—Eliminación de controles de exportación.

29 abril 1957:

La convención internacional de anunciantes.—Plan de desarrollo de los países mediterráneos.

6 mayo 1957:

Las tendencias políticas filipinas y su efecto en el panorama económico.

13 mayo 1957:

Los cambios estructurales crean oportunidades en el comercio mundial.

20 mayo 1957:

El Mercado Común Europeo.—La situación económica en Méjico.

27 mayo 1957:

Los mercados de exportación en los países productores de café.

FEDERAL RESERVE BULLETIN. Wáshington. Abril 1957:

El mercado de la propiedad inmobiliaria.—Resumen nacional de la situación de los negocios.

Mayo 1957:

Acontecimientos en la producción.—La propiedad de los depósitos a la vista.

FOREIGN COMMERCE WEEKLY. Wáshington. Número 20, 20 mayo 1957:

Grandes cosechas en Méjico.—Chile combate los problemas económicos.—Aumenta la exportación de material fotográfico japonés.

Número 21, 27 mayo 1957:

Reajuste en la economía canadiense.—Alemania combate la inflación.

Número 22, 3 junio 1957:

Una misión ve posibilidades de expansión del comercio entre Estados Unidos y Alemania occidental.—Expansión de la economía suiza.

Número 23, 10 junio 1957:

Aumenta la producción japonesa.—Bolivia eleva los derechos aduaneros a la importación.

Número 24, 17 junio 1957:

Nuevo arancel brasileño.—El comercio de Guatemala.

Número 25, 24 junio 1957:

La producción sueca.—La producción japonesa de tejidos de lana.

RUBER AGE. New York. Mayo 1957:

Precios de productos químicos.—Noticias financieras.—Estadísticas.

SURVEY OF CURRENT BUSINESS. Wáshington. Mayo 1957:

La situación de los negocios.—Estructura de la compra de bienes de consumo.

THE QUATERLY JOURNAL OF ECONOMICS. Cambridge. Mass, mayo 1957:

Banca central y cambios en el mercado monetario, Minsky.

ETIOPIA

CHAMBRE DE COMMERCE FRANCO-ETHIOPIENNE. París. Número 40, tercer trimestre 1957:

Etiopía.—La fábrica de curtidos «DARMAR».

FILIPINAS

CENTRAL BANK NEWS DIGEST. Manila. Número 14, 2 de abril 1957:

La estabilidad financiera como recurso nacional, R. Burgess.—La demanda de importación india.

Número 15, 9 abril 1957:

Impuestos directos y desarrollo económico, Ursula K. Hicks.

Número 16, 16 abril 1957:

Un modelo de dualidad económica de un país falto de desarrollo, S. P. Schatz.

Número 17, 23 abril 1957:

Capital, agricultura intensiva en una sociedad campesina.

Número 18, 30 abril 1957:

Aplicación de criterios de inversión en la elección entre varios proyectos.

Número 19, 7 mayo 1957:

Noticias breves sobre la economía filipina.

THE PHILIPPINES EXPORT AND IMPORT JOURNAL. Manila. Marzo 1957:

La industria química en las Filipinas.

FINLANDIA

FINISH TRADE REVIEW. Helsinki. Número II, 1957:

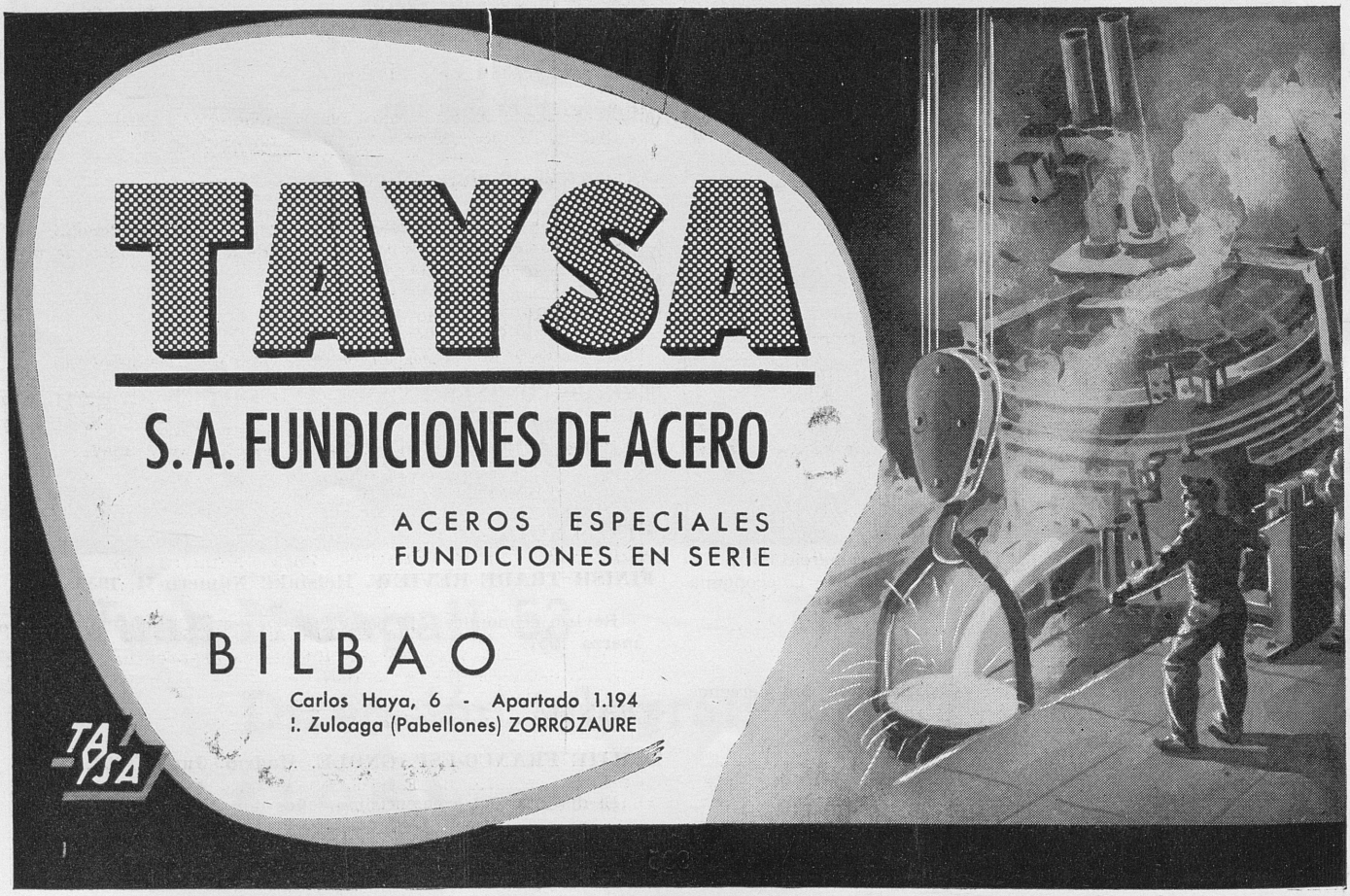
Revista económica.—El comercio exterior de Finlandia en enero-marzo 1957.

FRANCIA

AMITIE FRANCO-ESPAGNOLE. Madrid. Junio 1957:

El discurso del excelentísimo señor don Alberto Ullastres.


ACERTAR EN LA FUNDICION DE LAS PIEZAS, ES LA GARANTIA DE SUS FABRICADOS
¡FUNDISHELL!
REGISTRADO
FUNDICIONES SALUTREGUI
S.A.
Carlos Haya, 6
Apartado 1.194
BILBAO


TAYSA
S. A. FUNDICIONES DE ACERO
ACEROS ESPECIALES
FUNDICIONES EN SERIE
BILBAO
Carlos Haya, 6 - Apartado 1.194
!. Zuloaga (Pabellones) ZORROZAURE
TAYSA

BOLETIN FRANCES ECONOMICO Y TECNICO. Madrid. Número 3, 1957:

El aprovechamiento del Sáhara francés.

Número 4, 1957:

La producción francesa de petróleo.

BULLETIN ANALYTIQUE DE DOCUMENTATION. París. Número 1, 1957:

Boletín de documentación política, económica y social.

CHAMBRE DE COMMERCE DE PARIS. Mayo 1957:

Actividades de la Cámara.—Carta mensual de coyuntura económica.

JOURNAL DE LA MARINE MARCHANDE. París. Número 1.955, 6 junio 1957:

Número especial dedicado a Dakar.

Número 1.956, 13 junio 1957:

La crisis de Suez: una ley confirma la supervivencia de la Compañía Universal, su nacionalidad francesa y sus derechos.

Número 1.957, 20 junio 1957:

Indices de los fletes en mayo.—La energía nuclear.

Número 1.958, 27 junio 1957:

La Asociación de grandes puertos prosigue el estudio del mercado común.—La iniciación de una revolución técnica: el vuelo vertical.

L'ACTUALITE DOUANIERE. París. 15 junio 1957:

La tentativa de infracción aduanera.

LA HOUILLE BLANCHE. Grenoble. Marzo-abril 1957:

Algunos aspectos sobresalientes y naturales de la Hidrología de la Francia de ultramar.

LA REVUE DE DOUANES. París. Número 282, 27 mayo 1957:

Mercancías en retorno e intercambios standard.

Número 283, 3 junio 1957:

Tarjetas de paso para muestrarios comerciales.—El G. A. T. T. y el Mercado Común.—Marruecos, informaciones diversas.

Número 286, 24 junio 1957:

Las zonas francas del País de Gex y de la Alta Saboya.

Número 285, 17 junio 1957:

Congreso de la Cámara de Comercio Internacional.

MARCHES TROPICAUX DU MONDE. París. Número 603, 1 junio 1957:

El problema de la asociación de los T. O. M. al Mercado Común europeo.—El comercio entre los Países Bajos y los países de ultramar de la zona del franco.

Número 604, 8 junio 1957:

La asociación de los territorios de ultramar a la Comunidad Económica Europea.—El mercado suizo de productos tropicales y mediterráneos.

Número 605, 15 junio 1957:

La asociación de los T. O. M. a la Comunidad Económica Europea.—El mercado suizo de productos tropicales y mediterráneos. La situación acridiana de los países de ultramar en 1955 y 1956.

Número 606, 22 junio 1957:

Un nuevo proyecto de mar interior en el Sahara.

Número 607, 29 junio 1957:

Ultramar y la Comunidad Económica Europea.

MONITEUR OFFICIEL DU COMMERCE ET L'INDUSTRIE. París. Número 1.902, 1 junio 1957:

La reglamentación del comercio exterior en Colombia.—Régimen de importación de muestras de vinos y licores en Alemania federal.

Número 1.903, 5 junio 1957:

El comercio del Reino Unido con la zona del franco.

Número 1.904, 8 junio 1957:

Reglamentación de la importación en el Eucuador.

Número 1.905, 12 junio 1957:

El puerto de Hamburgo.—La Feria de Milán.—La industria francesa de las herramientas mecánicas.

Número 1.906, 15 junio 1957:

Los procedimientos para la importación temporal en Francia.

Número 1.907, 19 junio 1957:

Perspectivas económicas del Canadá.—El comercio exterior de Alemania federal.—La ayuda a los países atrasados.—Suspensión de la liberalización de los intercambios.

Número 1.908, 22 junio 1957:

El mercado argentino para ciertas máquinas industriales.—Suspensión de la liberalización de los intercambios.

Número 1.909, 26 junio 1957:

Formación y problemas de la Unión Económica Benelux.—El mercado canadiense de muebles de madera.—Importación de mercancías de menos de 200.0000 francos.

Número 1.910, 29 junio 1957:

La ayuda a los países faltos de desarrollo.—Saneamiento económico y financiero.

NAVIRES, PORTS E CHANTIERS. París. Junio 1957:

La construcción naval en el mundo.

PROBLEMES ECONOMIQUES. París. Número 492. 4 junio de 1957:

La evolución del crédito en Francia en 1956.—La producción mundial de acero y carbón en 1956.—Los grandes mercados durante el primer trimestre de 1957.

Número 493, 11 junio 1957:

Los precios de los productos agrícolas en Europa.—Evolución económica reciente de Egipto.—Movimiento de concentración financiera en la industria británica.

P. SERRACANT RIBA

Constructor de Maquinaria Textil

Colón, 40, 42, 44 y 24 interior y Pérez Galdós, 94 - Teléfonos 4702 - 3795

S A B A D E L L (Barcelona)

Maquinaria textil. Especialidad en construcciones de acero inoxidable. Proyectos completos de nuevas industrias, ampliaciones o modernización de las existentes.

Programa de Fabricación

Lana y sus mezclas

Lavadoras en cuerda sin tensión, tipo DST.
Lavadoras al ancho, tipo DMAH.
Lavadoras continuas al ancho. Patente Dukerts.
Batanes de cilindros, tipo BCH y BMH.
Batanes de mazos, tipo B2M.
Fijadoras en húmedo, baños calientes y frío, tipo FH.
Trenes continuos carbonizado al ancho.

Empaquetado de hilados de algodón

Descrudado y blanqueo simultáneo con agua oxigenada, tipo BBS, Patente Avesta, licencia T. G., sobre madejas bobinas cruzadas y plegadores urdimbre. Ciclo total, una hora y media.

Tejidos de algodón en cuerda

Descrudado y blanqueo simultáneo con agua oxigenada tipo HTBS.
Patente Toleries Gantoises de Gand. Ciclo total, 2 ½ horas.
Trenes continuos de descrudado y blanqueo, licencia T. G. Producción, 200 metros/minuto.
Lavadora rápida, 400 metros/minuto sin tensión. Emplazamiento reducido, 1,6 × 4,85 metros. Consumo de agua, 1/3 del normal. Patente Van Vlissingen, licencia T. G.

Maquinaria para tintura y secaje

Aparatos con circulación de baño, para tratamiento de la lana y sus mezclas, en rama, bobinas peinado, madejas y bobinas cruzadas.
Aparatos con circulación de baño, a temperaturas superiores a 100° C. Patente Steverlynck, para tratamiento de todas las fibras en sus diferentes formas.
Aparato Barotor-Du Pont de Nemours, licencia Toleries Gantoises, para tratamiento de tejidos de fibras sintéticas al ancho sin tensión y a temperaturas superiores a 100° C.
Torniquetes para tratamiento de tejidos en cuerda, de algodón, rayón, lana, acetato y nylon.
Secadero para bobinas cruzadas con circulación de aire y a presión del interior al exterior de las bobinas, con previo escurrido.
Duración secaje: Lana, 4 a 5 horas; algodón, 5 a 6 horas, y fibrana, 6 a 7 horas.
Secadero rápido Patente Avesta-Karrer, licencia T. G., con circulación de aire en circuito cerrado, sin filtros, sin previo escurrido ni manipulación del hilo, ni sobresecaje. Duración secaje: ½ a 1 hora.

Exportación a todos los países del mundo

Número 495, 25 junio 1957:

Las inversiones exteriores alemanas en 1956.—La economía americana.—La situación Económica de Jordania.—Evolución económica reciente de Méjico.

VENDRE. París. Junio 1957:

El nuevo estatuto de los representantes.—Problemas actuales de la publicidad.

GUATEMALA

CAMARAS UNIDAS DE COMERCIO Y DE INDUSTRIA DE GUATEMALA. Guatemala. Año XI, números 8-9-10, 9 marzo 1957:

Visita de una misión comercial del Japón.

Números 11-12, 23 marzo 1957:

Balanza comercial.

Número 13, 30 marzo 1957:

Disposiciones sobre precios de la gasolina y gas kerosene.

Números 14-15, 13 abril 1957:

Feria-exposición de Limoges (Francia) para el año de 1957.

Número 16-17, 27 abril 1957:

Acuerdo regional para la importación temporal de vehículos de carretera.

HOLANDA

HOLLAND SHIPPING AND TRADING. Rotterdam, 10 junio 1957:

Cifra récord en la industria naviera de Groningen.

HONDURAS

BOLETIN DE LA CAMARA DE COMERCIO E INDUSTRIAS DE TEGUCIGALPA. Tomo XI, número 122, enero 1957:

Los propósitos de integración de la economía centroamericana.—Movimiento general de importación y exportación comercial en julio de 1956.

INGLATERRA

ANGLO-SPANISH TRADE. Madrid. Julio 1957:

Los aceites comestibles en España.—El comercio anglo-español.

BARCLAYS BANK REVIEW. London. Mayo 1957:

El papel del oro en los pagos mundiales.—Estabilidad monetaria y expansión económica.—El futuro canadiense.

BOARD OF TRADE JOURNAL. London. Número 3.148. 31 de mayo 1957:

Inglaterra puede aumentar sus ingresos en dólares por el turismo.—Inglaterra debe recuperar su participación en el mercado noruego.

Número 3.149, 7 junio 1957:

La batalla por el mercado canadiense.—Nuevos tipos británicos para promover el mejor embalaje para la exportación.—Lista de embargo común para el comercio con China y el Bloque Soviético.

Número 3.150, 14 junio 1957:

En lo que triunfan o fracasan las firmas británicas en el mercado canadiense.—Inglaterra decidida a seguir al Mercado Común con la zona de comercio libre.

Número 3.151, 21 junio 1957:

El mercado del Congo Belga.

Número 3.152, 28 junio 1957:

Nuevo punto máximo en las exportaciones británicas.

DISTRICT BANK REVIEW. London. Junio 1957:

La zona de comercio libre europea, Dennison.—La construcción después de la ley de la renta.

FRUIT INTELLIGENCE. London. Junio 1957:

Información del mercado de frutas y verduras británico.

MACHINERY LLOYD. London. Junio 1957:

Productos nuevos.—Oportunidades de negocios.

PETROLEUM PRESS SERVICE. London. Junio 1957:

Las limitaciones de Suez.—Estados Unidos: Momento crítico para las importaciones.—Cien millones de motores.—Las Memorias anuales de las grandes compañías.

THE BRITISH EXPORT GAZETTE. London. Mayo 1957:

Comercio con China.—Optimismo en Europa.—La rápida industrialización española crea problemas de comercio exterior.—¿Es tan difícil exportar?

Junio 1957:

El mercado descuidado.—Inglaterra aun puede participar en la expansión económica canadiense.—Comercio libre, comercio «Rojo» y viaje dólar.

THE CHAMBER OF COMMERCE JOURNAL. London. Junio de 1957:

El papel de los comerciantes.—La situación americana.—La economía australiana.

THE ECONOMIC JOURNAL. London. Junio 1957:

Maltus y las zonas faltas de desarrollo, E. F. Penrose.—Un análisis geométrico del multiplicador del comercio exterior, J. Black.

THE ECONOMIST. London. Número 5.936, 1 junio 1957:

Maltusianos y marxistas.—¿Aviación para el mercado común?—Inseguridad europea.—La crisis india de ambición.

Número 5.937, 8 junio 1957:

El carbón debe competir.—¿Qué precio para el cobre?—¡Menos información, por favor!

Número 5.938, 15 junio 1957:

Examen del sistema bancario británico.—¿Exceso de petroleros?

Número 5.939, 22 junio 1957:

Primeros ministros y la libra esterlina.—La situación política en Italia.—Desarrollo económico en Irak.

Productos Samar

AL SERVICIO DE LOS PLASTICOS
LES OFRECE SU ACREDITADA

ESENCIA DE ORIENTE

Y SUS

PREPARADOS L. S. B.

(ESPECIALES PARA PLANCHAS OPACAS)

Consejo de Ciento, 508 — BARCELONA — Teléfono 26 89 17

FIOL ROCA, S. A.

AUTOMOVILES

Representante directo y exclusivo para la región del Nordeste de España

AUTOMOVILES

MORRIS - WOLSELEY - RILEY - M. G. - HOTCHKISS - PACKARD

CAMIOMES

MORRIS - ACLO - HOTCHKISS - DIAMOND T.

TRACTORES

NUFFIELD UNIVERSAL

TROLEBUSES

B. U. T.

OFICINAS Y TALLERES:

Diputación, 43 BARCELONA Teléfono 23 15 75

Número 5.940, 29 junio 1957:

¿Juntos, para qué?—Desarmonía de colores.—Los nuevos exploradores.—Tribunal para la libertad.

THE WINE AND SPIRITS TRADE REVIEW. London. Número 2.467, 31 mayo 1957:

Consumo de vinos y licores.—Exportaciones de whisky.—Ultimas noticias de los daños de las heladas en Francia.—El comercio italiano de vino con los Estados Unidos.

Número 2.468, 7 junio 1957:

Aumenta el consumo de vinos.—Tres hombres en una bodega.

Número 2.469, 14 junio 1957:

Disminuye la exportación francesa.

Número 2.471, 28 junio 1957:

Exportaciones de whisky en mayo.

WEEKLY FRUIT SUPPLIES. London. Número 51, 29 mayo; número 52, 5 junio; número 1, 12 junio; número 2, 19 junio; número 3, 26 junio 1957.

IRLANDA

IRISH TRADE JOURNAL. Dublín. Marzo 1957:

Balanza de pagos internacionales 1952-56.—Revista del comercio exterior en 1956.

ITALIA

BANCARIA. Roma. Año XIII, número 4, abril 1957:

El sistema bancario como sistema protagonista del proceso de expansión del crédito.—Perspectivas de coyuntura de la economía italiana en 1957.—El crédito a las profesiones libres.—Aspectos de la integración económica europea: los acuerdos de Roma.—El mercado financiero en abril de 1957.—La función del IRI en la economía del país.—Para el desarrollo de las exportaciones italianas a los Estados Unidos.—Los aceites vegetales en Italia.

BOLLETTINO DI LEGISLAZIONE COMMERCIALE E DOGANALE. Roma. Volumen LXXIV, año 1957, número 1:

Sexto Protocolo de concesiones adicionales adjunto al GATT.—Tratados y acuerdos.—Disposiciones en materia de inversiones de capitales extranjeros en Italia.

ECONOMIA INTERNAZIONALE. Génova. Volumen X, número 1, febrero 1957:

El control de los monopolios en Gran Bretaña.—El restablecimiento de la convertibilidad y la alternativa entre cambios fijos y cambios fluctuantes.

FIERE E MOSTRE. Milán. Año XII, número 5, mayo 1957:

La Feria de Milán reafirma su preeminencia.—En Valencia se reafirman las posibilidades de desarrollo del comercio italo-español.

HOY EN ITALIA. Roma. Número 26, marzo 1957:

Las remesas de los emigrantes italianos.—Ejercicio financiero de 1955-56.—Las empresas del grupo IRI.—La Marina mercante italiana.—La industria del metano.—Estructura de las industrias fotofono-cinematográficas.—Industrias gráficas y editoriales.—Aspectos y actividades de la artesanía.—Cría de caballos, burros y mulos.

INFORMAZIONI PER IL COMMERCIO ESTERO. Roma. Año XII, número 21, 23 mayo 1957:

El mercado venezolano de los productos farmacéuticos.—Yacimientos chilenos de azufre.—El mercado francés de papel y cartones de paja.—Prórroga de la Unión Europea de Pagos.

Número 22, 30 mayo 1957:

Comercio exterior de Tánger en 1956.—Comercio exterior de Marruecos en 1956.

Número 23, 6 junio 1957:

Situación económica de Austria en 1956.—Situación económica de Suecia en 1956.—Exportaciones argentinas de cereales.—Programa de grandes obras en la República Dominicana.—Curso del comercio exterior peruano en 1956.—Situación de las relaciones comerciales de Italia con el extranjero.

Número 24, 13 junio 1957:

Situación económica y comercio exterior del Benelux en 1956.—Comercio exterior de Pakistán en 1956.—El mercado textil libanés. Situación económica y comercio exterior del Japón durante el primer trimestre de 1957.

Número 25, 20 junio 1957:

Comercio exterior de Yugoslavia en 1956.—Comercio exterior de Libia en 1956.—El mercado textil de Siria.—La industria alemana de resinas sintéticas y materias plásticas artificiales.—Las exportaciones cubanas de tabaco.

MONDO APERTO. Roma. Año XI, número 2, abril 1957:

La cooperación monetaria internacional.—Italia frente al Mercado Común.—Hacia la unión monetaria europea.—Bilateralismo y multilateralidad.—Colaboración económica euroafricana.—Las tentativas de integración europea.—El mercado del Perú.—El desarrollo económico del Sahara francés.—Situación económica italiana.

MONETA E CREDITO. Roma. Volumen X, número 37, primer trimestre 1957:

Las ideas monetarias en Francia después de 1945.—El sistema australiano de las «cuentas especiales» como técnica de control del Banco Central.—El crédito industrial de largo y medio plazo en Italia.—Estructura de la reglamentación monetaria del Benelux.

NOTIZIARIO ECONOMICO COMMERCIALE. STATI UNITI E CANADA. Roma. Año II, número 10, 16 mayo 1957:

La coyuntura norteamericana.—Actividades de organismos y comisiones federales en materia de comercio exterior.—Comercio internacional de los Estados Unidos.—Importaciones norteamericanas de escultura religiosa.—Ferias y muestras.—Problemas de la distribución.—Las importaciones de bebidas alcohólicas en los Estados Unidos.—Economía y finanzas en Canadá.—Cinturones de piel u otro material importados en Canadá.—Las ciudades canadienses: Regina.—Consejos prácticos para los agentes de comercio.

NOTIZIARIO ORTOFRUTTICOLO. Roma. Año IX, número 21, 23 mayo 1957:

La campaña de agrios en Italia.—Las importaciones norteamericanas de bebidas alcohólicas en 1956.

Número 22, 30 mayo 1957:

Nuevo máximo de la producción de avellanas en 1956.—Negociaciones comerciales de Italia con Gran Bretaña.

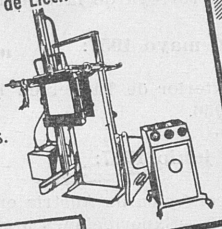
Número 23, 6 junio 1957:

La campaña de agrios en Italia.—Curso del mercado de zumos de agrios en Gran Bretaña.

PUBLICITAS

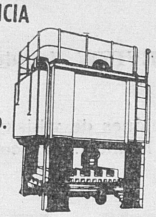
ELECTROMEDICINA

Aparatos de Rayos X y de Electroterapia.
Electrocardiógrafos.
Electroencefalógrafos.
Isótopos radioactivos.



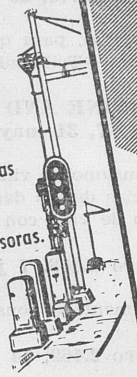
RADIOMETALOGRAFIA Y CRISTALOGRAFIA
ALTA FRECUENCIA

Hornos.
Moldeo de plásticos bajo vacío.
Soldaduras electrónicas.



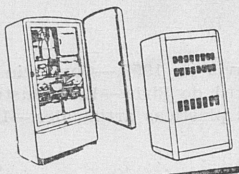
SEÑALES Y RADIO

Alumbrado Público.
Señalizaciones urbanas y de vías férreas.
Estaciones radioemisoras.
Radar.



REFRIGERACION

Aire acondicionado.
Refrigeradoras domésticas.
Conservadoras de helados.
Instalaciones frigoríficas.
Fábricas de hielo.



SICE

SOCIEDAD IBERICA
DE
CONSTRUCCIONES ELECTRICAS

Zurbano, 14 - MADRID

APARATOS ELECTRICOS
DE
USO DOMESTICO



PALMA
Pl. S. Francisco, 1

SEVILLA
Delgado, 4

BARCELONA
Bruch, 129

BILBAO
Al. Urquijo, 12

GRANADA
Gran Vía, 19

Para sus compras, gestiones y ventas en España
For your purchases, negotiations and sellings in Spain.
Pour vos achats, démarches et ventes en Espagne
Ihre Einkäufe, Vermittlertätigkeit und Verkäufe
in Spanien betreffend

JOAQUIN MERY CLOS

Agente Comercial Colegiado
Collegiate Commercial Agent
Agent Commercial Associé
Handelsgerichtlich eingetragener
Handels - Vertreter

Colón, 7 - Teléfono 51186 VALENCIA (España)

BANCO DE MADRID

C. de San Jerónimo, 15 - Teléfono 32 34 00

Dirección telegráfica: BANDRI

Agencia urbana: Velázquez, 11 - MADRID

Sucursal de Barcelona: Ronda de San Pedro, 5

(Aprobado por la Dirección General de Banca y Bolsa con el número 1.781.)

Rafael Martínez Sánchez

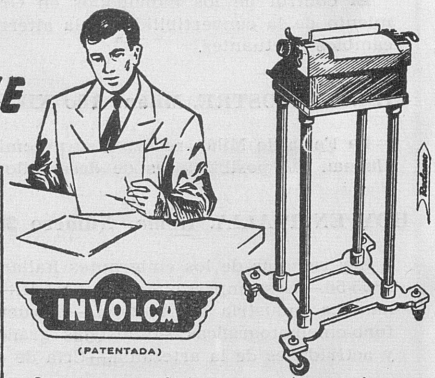
IMPORTACION Y SUMINISTROS DE CAUCHO
Y DESPERDICIOS

Avenida de Navarra, 16 Teléfono 21 y 129

Dirección Telegráfica: MARTINSAN

ASPE (Alicante)

Mesita TRASLADABLE



TOTALMENTE METALICA
ANTIRRESONANTE

Diferentes modelos para toda clase de máquinas y aparatos de oficina

MINIMAS DIMENSIONES
MAXIMA ESTABILIDAD

INVOLCA
(PATENTADA)

Patente española premiada en los CONCURSOS INTERNACIONALES DE INVENTOS de París (1954) y Bruselas (1955)

INVOLCA apartado 1386 - BARCELONA

ORIENTAMENTI. Roma. Año X, número 299-300, 15 mayo de 1957:

El Mercado Común delante de sus jueces.—La industria de los textiles artificiales debe mejorar su posición en el mercado internacional.—Los recursos energéticos de Bélgica.

Número 301-302, 5 junio 1957:

Inversiones norteamericanas en Africa.—Economía del libre intercambio.—Petróleo para Europa.

RELAZIONI INTERNAZIONALI. Milán. Año XXI, número 20, 18 mayo 1957:

Los resultados de la misión Richards.—La política económica del Gobierno Mac Millan.

Número 21, 25 mayo 1957:

Alza del tipo de descuento en Suiza.—Eisenhower defiende la ayuda al extranjero.

Número 22, 1 junio 1957:

Colaboración económica en el Pacto de Bagdad.—Para el programa de recíproca seguridad, Eisenhower pide fondos al Congreso.—Los objetivos del Euratom.

Número 23, 8 junio 1957:

Luces y sombras del desarrollo económico japonés.—El programa del Gobierno Zoli.

Número 24, 15 junio 1957:

El Congreso Internacional de estudios sobre la C. E. C. A.—La difícil situación económica de Francia.—El acuerdo italo-egipcio para los pagos.

Número 25, 22 junio 1957:

Italia y el área de libre intercambio.—El Acuerdo de Viena sobre los bienes alemanes.—Limitaciones a las importaciones japonesas.—Drásticas disposiciones financieras del nuevo Gobierno danés.—La relación del Banco de pagos internacionales.—El programa de Bourgés-Maunoury.

RIVISTA DI POLITICA ECONOMICA. Roma. Año XLVII, número 3, marzo 1957:

A la memoria de Rodolfo Benini.—Naturaleza e importancia de las «adquisiciones off-shore» como ayudas económicas indirectas.—Algunos problemas de empresas relacionados con la existencia del tratado que constituye la C. E. C. A.—El bicentenario de la primera cátedra europea de Economía política y de la enseñanza, de Antonio Genovesi.—Algunos aspectos de la coordinación de los transportes de mercancías en actuación en Estados Unidos e Italia.—El ejercicio financiero italiano de 1955-56.—Túnez, árbitro de su destino.—Valorización del Mediodía y crédito.—Economía y finanzas en Italia.—Economía y finanzas en el mundo.

RIVISTA INTERNAZIONALE DI SCIENZE ECONOMICHE E COMMERCIALI. Milán. Año IV, número 3, marzo 1957:

Desarrollo económico y distribución de la renta.—Problemas económicos y técnicos de la energía nuclear.—Doctrina y jurisprudencia: El transporte de cosas (1943-56).—El mercado del dinero.

RIVISTA LATINA. Roma. Año X, número 5, mayo 1957:

Plan de valorización en Portugal.—La XXI Muestra del Artesanado en Florencia.—Viejas y nuevas corrientes de tráfico en el comercio italiano de exportación.—La artesanía en Italia.

SINTESI ECONOMICA. Roma. Año IX, número 4, abril 1957:

La coyuntura económica italiana en las señalizaciones de las Cámaras de Comercio.—El consumo de tabaco en Italia en 1955-56.—La producción de paja en la provincia de Florencia.

IL SOLE. Milán. Año XVIII, número 130-154, 1-30 junio 1957:

Informaciones industriales, comerciales, financieras y agrícolas.

STUDI ECONOMICI. Nápoles. Año XII, número 2, febrero-marzo 1957:

Relaciones entre el salario real de los trabajadores y la duración y productividad del trabajo.—Los resultados del Mercado Común del carbón y siderurgia.—Constitución del Estado y constitución financiera.—Las preocupaciones de los expertos en el Tratado del Mercado Común a través de las precauciones contenidas.

MADAGASCAR

CHAMBRE DE COMMERCE DE TANANARIVE. Enero-febrero 1957:

Actividades de la Cámara.

MALTA

COMMERCIAL COURIER. Malta. Abril 1957:

El futuro de la isla.—Importaciones de Japón.—Estadísticas navieras y aéreas.

MARRUECOS

FRUITS ET PRIMEURS. Casablanca. Abril 1957:

Los zumos de frutas en Francia.

MEJICO

COMERCIO EXTERIOR. Tomo VII, número 5, mayo 1957:

Importante estudio de la Cepal sobre México.—Latinoamérica frente al Mercado Común Euroafricano.—Comercio internacional y ayuda a países subdesarrollados.—La Cepal confirma nuestro auge económico de 1956.—El Mercado Común Europeo y la Economía latinoamericana.—El comercio exterior latinoamericano.—Producción de azúcar cubano.—Convenios para la venta de carbón peruano a Francia.—La producción de petróleo en Chile.—Progresos del Mercado Común Euroafricano.—Prórroga de la Unión Europea de Pagos.—Desarrollo integral de la cuenca del Mediterráneo.—Incremento de las exportaciones norteamericanas.—Debate sobre las negociaciones petroleras iranoitalianas.—El comercio anglomejicano.—Mercados y productos: Trigo, Portugal, Indonesia.—Estadísticas.

EXAMEN DE LA SITUACION ECONOMICA DE MEJICO. Méjico. Año XXXII, número 373, 15 diciembre 1956:

La Economía de Méjico en 1956.—El comercio exterior en 1956.—La industria nacional en 1956.—La agricultura mejicana en 1956.

Año XXXIII, número 376, 15 marzo 1957:

El informe del Banco de Méjico.—Los problemas de la centralización comercial en el distrito federal.—El mercado nacional de antibióticos.

MEXICO VITIVINICOLA. 2 febrero 1957:

La historia del vino en Méjico.—Datos sobre los viñedos de la Baja California.

SLM WINTERTHUR

MAQUINARIA SUIZA, S. A.
Ronda Universidad, 7 - BARCELONA

ALFREDO ROTH
Monte Esquinza, 8 - MADRID

Exponen en la Feria de Barcelona:

1 Compresor rotativo de 86 caballos a 725 revoluciones para 8 kgs/cm² 615 m³/hora.

1 Compresor rotativo de 37 caballos a 980 revoluciones para 6,5 kgs/cm² 274 m³/hora.

Pabellón Oficial Suizo

Stand n.° 6.153 al 58
Palacio Metalúrgico

Condensadores

PARA INSTALACIONES FLUORESCENTES



CONDENSADORES BIANCHI PARA TODAS LAS APLICACIONES DONDE SE PRECISE CALIDAD

RADIO Y TELEVISION TELEFONIA - AMPLIFICADORES - ALTA FIDELIDAD ESTACIONES EMISORAS EQUIPOS DE RAYOS X INSTALACIONES FLUORESCENTES - INSTALACIONES INDUSTRIALES PARA CORRECCION DEL FACTOR DE POTENCIA - EQUIPOS DE TELEFONIA POR ONDAS PORTADORAS FOTOGRAFIA CON FOTOFLASH - EQUIPOS ELECTRONICOS - SUPRESION DE INTERFERENCIAS - AUTOMOVILES - MAQUINAS DE AFEITAR

BIANCHI

CON PATENTES Y ASISTENCIA TECNICA DE LA THE TELEGRAPH CONDENSER CO. LTD. (LONDRES)

FABRICAS: SAN SEBASTIAN (RECALDE) PASAJES
BIANCHI S.A. APARTADO 220 SAN SEBASTIAN

Especialidad en aparatos de medición y regulación industrial



ARCAM

Pamplona, 91

Teléfonos 26 00 86 - 25 06 84 BARCELONA

Finanzauto, S. A.

Velázquez, 42 — MADRID — Atocha, 62 y en 30 Sucursales

TRACTORES.—David Brown (Inglés). Oliver (Americano), Continental, Vierzon (Francés). Porsche-Diesel (Alemán).

MATERIAL AGRICOLA. — C. Puzenat. — Retheloise. — Bajac. — Rasspe. — Beyerische. — Vierzon. — Oliver.— Platz.

RODAMIENTOS DE BOLAS Y RODILLOS.—Malicet & Blin.—Rossi Frères.

MATERIAL DE OBRAS PUBLICAS.—Oliver (Americano). Continental (Francés).

SEGMENTOS, MOTORES Y CARGADORAS ZANJADORAS.—Daros, Penta, Orebro (Suecos).

AUTOBUSES Y CAMIONES SAURER

SAURER

Autocares Gran Turismo
(Licencia Saurer) OM

REPRESENTACIÓN GENERAL:

I. A. SAURER, S. A.

Calle Gaztambide, 4 MADRID

REVISTA DE ECONOMIA HISPANO-MEXICANA. Méjico. Año V, número 40, abril 1957:

La O. E. C. E. y el Mercado Común Europeo.—Gran cosecha de garbanzo.—Fuerte cosecha de trigo.—Proyecto sobre energía solar. Nuevas fábricas de papel.—Fuertes ingresos por el turismo.

PANAMA

ESTADISTICA PANAMEÑA. Volumen 15, número 4, octubre de 1956:

Estadísticas.

PERU

BOLETIN DEL BANCO CENTRAL DE LA RESERVA DEL PERU. Lima. Año XXVII, número 305, abril 1957:

Informaciones estadísticas.—Situación económica.

PORTUGAL

BOLETIM DA JUNTA NACIONAL DA CORTIÇA. Lisboa. Año XIX, número 221, marzo 1957:

La poda de los árboles.—En París, el XI Salón Internacional del Material de Embotellar y de las Industrias Anexas.

CADERNOS DO INSTITUTO DO VINHO DO PORTO. Porto. Número 207, marzo 1957; número 208, abril 1957:

Informaciones vinícolas de la región de Oporto.

SAN SALVADOR

CARTA INFORMATIVA DE LA CAMARA DE COMERCIO E INDUSTRIA DE EL SALVADOR. Número 89, 15 mayo de 1957:

Repercusión del Tratado para la Institución del Mercado Común Europeo sobre el intercambio entre Europa y América Latina.

SIRIA

ETUDE MENSUELLE SUR L'ECONOMIE ET LE MARCHE SYRIENS. Damas. 25 mayo 1957:

Estudio económico mensual de Siria.

ETUDE MENSUELLE SUR L'ECONOMIE ET LES MARCHES DES PAYS ARABES. Damas. 30 abril 1957:

Egipto: La coyuntura económica en marzo 1957.—Líbano: La coyuntura económica en marzo de 1957.—Jordania: Proyecto de refinería.—Petróleo en el mundo árabe.

ETUDE MENSUELLE SUR L'ECONOMIE ET LES MARCHES ARABES. Damasco. 31 mayo 1957:

La coyuntura económica en Egipto, Líbano, Irak, Jordania.—El petróleo en el mundo árabe.

SUECIA

CAMARA DE COMERCIO DE SUECIA EN ESPAÑA. Madrid. Abril-junio 1957:

Pasado, presente y futuro de la agricultura sueca.

SUIZA

BOLETIN DE INFORMACION. Cámara Oficial Española de Comercio en Suiza. Berna. Mayo-junio 1957:

La situación actual del intercambio comercial hispanosuizo.

PERSPECTIVAS. Basilea. Junio 1957:

El futuro de la Unión Europea de Pagos.

SOCIETE DE BANQUE SUISSE. Bâle. Marzo 1957:

La importancia creciente para Suiza de sus relaciones económicas con el exterior.—El comercio exterior suizo en 1956.

SOCIETE DE BANQUE SUISSE. Bâle. Junio 1957:

La economía eléctrica de Suiza y su financiación.—Aspectos de la situación monetaria actual en Europa.—La renta nacional suiza.—La situación económica.

UNION SURAFRICANA

COMMERCE AND INDUSTRY. Unión of South Africa. Marzo 1957:

Revista mensual de la situación económica.—Aumenta la exportación al Extremo Oriente.

VENEZUELA

BOLETIN. Publicación mensual del Ministerio de Agricultura y Cría. Caracas. Año I, número 1, abril 1957:

Las investigaciones agrícolas y la energía atómica.—Trigo: Producción mundial.—Fibras vegetales.—Azúcar: Producción mundial. Café.

INTERNACIONALES

BOLETIN DE PESCA DE LA F. A. O. Roma. Abril-junio 1957:

Servicios del Gobierno a la industria pesquera marítima de Gran Bretaña.

ECONOMIC BULLETIN FOR EUROPE. Geneva. Mayo 1957:

La situación económica de Europa.—La economía húngara en la primavera de 1957.

INTERNATIONAL FINANCIAL STATISTICS. Wáshington, D. C. Junio 1957:

Estadísticas financieras internacionales publicadas por el Fondo Monetario Internacional.

INTERNATIONAL FINANCIAL NEWS SURVEY. Wáshington. Número 41, 26 abril 1957:

Política monetaria canadiense.

Número 43, 10 mayo 1957:

Situación económica de Italia.

Número 44, 17 mayo 1957:

Progresos hacia la convertibilidad.

Número 45, 24 mayo 1957:

Informe del Fondo, del E. C. O. S. O. C.

JOURNAL OFFICIEL DE LA COMMUNAUTÉ EUROPEENNE DU CHARBON. Número 17, 29 mayo 1957:

Acuerdo relativo al establecimiento de tarifas directas internacionales ferroviarias para los transportes de carbón y de acero en tránsito por el territorio suizo.

LES FOIRES INTERNATIONALES. París. Mayo-junio 1957:

Información sobre Ferias Internacionales.

Condensadores

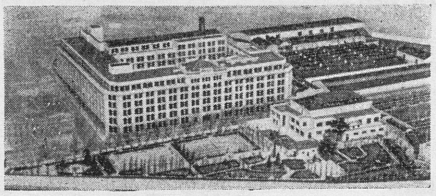


CNCISA

CONSTRUCTORA NACIONAL DE CONDENSADORES INDUSTRIALES S.A.

Valderribas, 71 MADRID Teléfs. 39 06 55 / 39 06 60

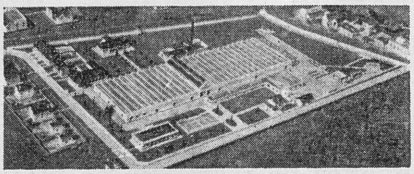
PUBLICITAS



Teléfonos Standard Cables

Standard Eléctrica, S.A.
suministra equipos para:
Telefonía · Telegrafía · Radio · Cables

Centrales y Centralitas automáticas y manuales • Sistemas multicanales • Sistemas de llamada selectiva • Telefonía protegida contra alta tensión y sobre líneas de alta tensión • Aparatos telefónicos normales y especiales • Interfonos • Teleimpresores • Centrales telegráficas • Equipos Telex y Facsímil • Radiotransmisores telegráficos y telefónicos • Radiogoniómetros • Radiofaros • Radioenlaces • Tubos Electrónicos • Equipos de radionavegación • Cables telefónicos, telegráficos y coaxiales • Cordones • Hilos para conexiones • Rectificadores.



Standard Eléctrica, S.A.
FABRICAS ESPAÑOLAS DE APARATOS Y CABLES PARA TELECOMUNICACION

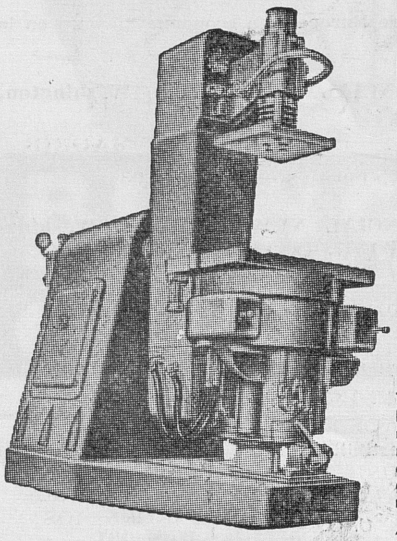
MADRID
Ramírez de Prado, 5
Teléf. 27·30·00

Asociada a la ITT

BARCELONA
Vía Layetana, 166
Teléf. 28·34·80

MALIAÑO
(Santander)
Teléf. 7270

MAQUINAS NEUMATICAS DE MOLDEO PARA LAS FUNDICIONES



Tipo BT (reversible). Regula automáticamente el número de sacudidas que para cada serie se precisen, así como el desmoldeo, que puede avanzar desde muy despacio a rápido.

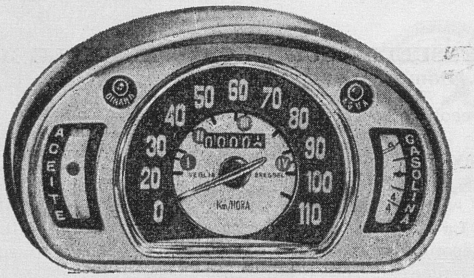
Ataca también por compresión. El desmoldeo se efectúa retirando la máquina la placa-modelo de la caja moldeada.

No se precisa que las cajas estén planeadas.

INDUSTRIAL ALONSO

Apart. 336 - Teléf. 1100
GIJON
(España)

VEGLIA-BRESSEL



Cuadros de instrumentos para

AUTOMOVILES

Cuentakilómetros para

Motocicletas y Scooters

BANCO ESPAÑOL DE CREDITO

DOMICILIO SOCIAL

Alcalá, 14 — MADRID

Capital desembolsado ... ... 494.133.750,00 pesetas
Reservas ... ... 927.000.000,00 "

488 DEPENDENCIAS EN ESPAÑA Y MARRUECOS
EJECUTA BANCARIAMENTE TODA CLASE DE OPERACIONES MERCANTILES Y COMERCIALES

Departamento de Extranjero: Cedaceros, 4 MADRID

ESTA ESPECIALMENTE ORGANIZADO
PARA LA FINANCIACION DE ASUNTOS
RELACIONADOS CON EL COMERCIO EXTERIOR
SERVICIO NACIONAL DEL TRIGO

LIBRETAS DE AHORRO

DEPENDENCIAS URBANAS EN MADRID

Glorieta de Bilbao, 6. Atocha, 22. Plaza del Emperador Carlos V, 8. Velázquez, 29 moderno. Barquillo, 44. Plaza del Callao, 1. Plaza de la Cebada (calle de Toledo, 77 moderno). San Bernardo, 40. Plaza de la Independencia, 4. Glorieta de Cuatro Caminos (esquina a la calle de Artistas). Alberto Aguilera, 56 y Guzmán el Bueno, 2. Conde de Peñalver, 14. Mayor, 41. General Ricardos, 177 (Carabanchel Bajo). Serrano, 51. Fuencarral, 4. Miguel Angel, 16. Bravo Murillo (Viriato, 1). Puente de Vallecas (Avenida de la Albufera, 36). Goya, 5. Diego de León, 54. Avda. de José Antonio, 65. Plaza de Legazpi (Paseo de las Delicias, 145). Cea Bermúdez, 50

Dependencias en la Provincia de Madrid

Arganda del Rey — Ciempozuelos — Colmenar Viejo. Chinchón — Getafe — Navalcarnero — San Lorenzo del Escorial — San Martín de Valdeiglesias — Torrejón de Ardoz

(Aprobado por la D. G. de Banca con el núm. 2.018)

BANCO CENTRAL

Alcalá, 49 y Barquillo, 2 - 4

MADRID

Oficina Central, 298 Sucursales y 79 Agencias en capitales y principales plazas de la Península, Islas Baleares, Canarias y Marruecos.

Capital en circulación... 375.000.000 de ptas.
Fondos de reserva..... 640.000.000 de ptas.

Corresponsales en todas las plazas importantes de España y del Extranjero.

(Autorizado por la Dirección General de Banca y Bolsa con el número 2 004.)

Industrias HEUSCH Reunidas

S. A.

BARCELONA

TELEFONO 39 16 00 — Apartado Correos 1072
NUMANCIA, n.º 45 — Telegramas: DRAGON

FABRICAS DE:

Perlas imitación en collares, hilos, pendientes, botones, etc.

Agujas para coser a mano y de todas clases.

Agujas para máquinas de coser.

Alfileres e imperdibles de latón y acero.

Clips y horquillas para el peinado de las señoras.

Botones de presión marca «**Dragón**» y «**Victoria**», para vestidos de señora. Botones de presión para gorras, guantes y marroquinería.

Exportadores de estos artículos a la mayoría de mercados mundiales desde hace más de treinta años.

PAYMA, S. L.

COMERCIO EXTERIOR

Montera, 34 **MADRID**

Agentes Generales para España
de

PYE LIMITED

Cambridge - Inglaterra

Fabricantes de:

EQUIPOS DE TELECOMUNICACION
RADIOTELEFONOS EN MUY ALTA (VHF) Y ALTA FRECUENCIA (HF) PARA TRANSMISIONES MILITARES
AVIACION — MARINA — EJERCITO DE TIERRA
POLICIA — SERVICIOS CONTRA INCENDIOS
TRANSPORTES, ETC.

EQUIPOS DE TELEVISION
TELEVISION INDUSTRIAL
TELEVISION SUBMARINA
ESTUDIOS Y EMISORAS DE TELEVISION
RECEPTORES DE TELEVISION

EQUIPOS DE ALTA FIDELIDAD (Hi. Fi.)
AMPLIFICADORES "Hi. Fi"
TOCADISCOS (Black Box) "Hi. Fi"
RADIOGRAMOFONOS
RECEPTORES DE COCHE Y DOMESTICOS

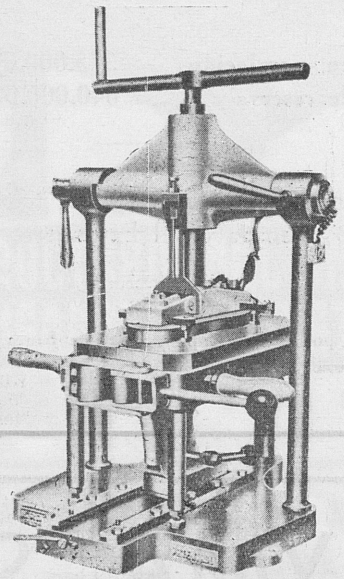
Peral y Gomis, S. L.

Avda. de Orihuela, 15-17

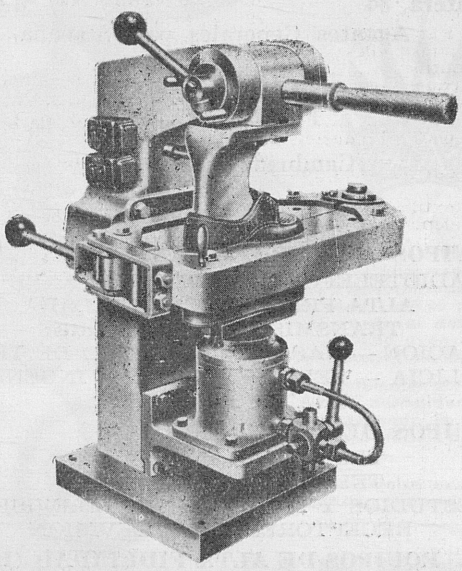
Teléfono 6534 **Telegramas PERGOM**

ALICANTE

FABRICACION DE MAQUINAS Y MOLDES PARA VULCANIZAR TODA CLASE DE CALZADOS Y ARTICULOS DE CAUCHO



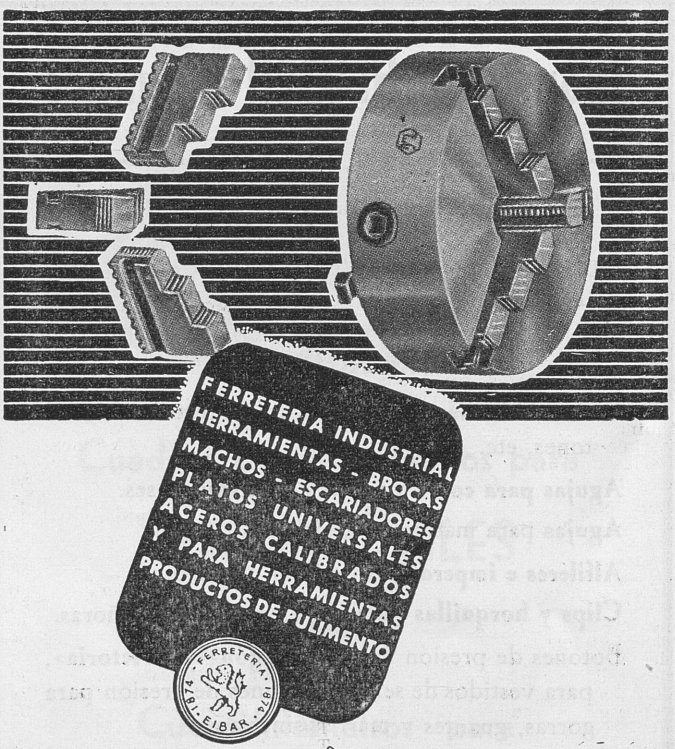
Prensas con presión por husillo para toda clase de calzados vulcanizados



Prensas con presión por aire comprimido para toda clase de calzados vulcanizados



MOBBA, S. A. Colón, 6 y 8. Teléfono 80 03 14 BADALONA (Barcelona). Primera Firma constructora de Aparatos para el Ramo Alimentación desea relacionarse con importadores solventes de todo el mundo



FERRETERÍA UNCETA

Ibarre-Cruz, 14 - Teléfono 71000 - Apartado 18

EIBAR (Guipúzcoa)

INDICE DE ANUNCIANTES QUE FIGURAN EN ESTE NUMERO, CLASIFICADOS POR MERCANCIAS

INDEX OF ADVERTISERS APPEARING IN THE PRESENT ISSUE, CLASSIFIED ACCORDING TO TRADES

INDEX DES ANNONÇANTS QUI FIGURENT DANS CE NUMERO, CLASSES PAR ARTICLES

NACH WAREN GEORDNETES VERZEICHNIS DER INSERENTEN, WELCHE IN DIESER NUMMER, ANNONCIEREN

PRODUCTO	N.° de prod.
Aceros	1
Aparatos de medición eléctrica	2
Aparatos electro-domésticos.	3
Automóviles	4
Bacalao	5
Banca	6
Bidones	7
Bombas	8
Calzados	9
Camiones	10
Caucho (artículos de)	11
Caucho (desperdicios de)	12
Colorantes	13
Compresores	14
Condensadores	15
Crisoles	16
Cuchillería	17
Cuentakilómetros	18
Curtidos	19
Equipos eléctricos	20
Esencia de Oriente	21
Estampaciones metálicas	22
Ferretería	23
Fibras textiles	24
Filtros	25
Fundiciones	26
Juguetes	27
Maquinaria aceitera	28
Maquinaria eléctrica	29
Maquinaria frigorífica	30
Maquinaria industrial	31
Maquinaria para artes gráficas	32
Maquinaria para fundición.	33
Maquinaria para Obras Públicas	34
Maquinaria textil	35
Máquinas de coser	36
Máquinas-herramientas	37
Máquinas para lavar	38
Material telefónico	39
Materias plásticas (artículos de)	40
Motocicletas	41
Motocicletas (accesorios para)	42
Motores	43
Muebles para oficinas	44
Muelas abrasivas	45
Neveras eléctricas	46
Papel celofán	47
Perlas imitación	48
Pieles lanares	49
Pieles para guantería	50
Productos químicos	51
Receptores de radio	52
Reflectores	53
Representaciones	54
Tipos de imprenta	55
Tornillería	56
Tractores	57

PRODUCTS	Prod. num.
Abrasive doses	45
Agencies	52
Automobiles	4
Banks	16
Cod-fish	15
Colourings	18
Compressors	14
Condensers	15
Crucibles	16
Cutlery	17
Chemical Products	51
Chill	23
Electrical equipment	20
Electric Machinery	29
Electric Measuring Instruments	2
Electric refrigerators	46
Filters	25
Footwear	9
Foundry Machinery	33
Glove Sking	50
Hardware	23
Home electric Apparatus	3
Imitation Pearls	48
India (Rubber Waster)	12
Indis (Rubber Articles)	11
Industrial Machinery	31
Laundry Machines	38
Leather	19
Lorry	10
Machine-Tools	37
Metallic Engravings	22
Motor-cycle Accesories	42
Motor-cycles	41
Motors	43
Office Furniture	44
Oil-pressing Machinery	28
Orient essences	21
Plastic material (Articles made of)	40
Printing Machinery	32
Printing types	55
Public Works Machinery	34
Pumps	8
Receiver Sets	52
Reflectors	53
Refrigerating Machinery	30
Screws	56
Sewing Machines	36
Speedometers	18
Steel	1
Telephone Material	39
Textile Fibres	24
Textile Machinery	35
Tin cans	7
Toys	27
Tractors	57
Transparent Paper	47
Woolly Skins	49

PRODUITS	N.° de prod.
Aciers	1
Appareils électriques à mesurer	2
Appareils ménagers électriques	3
Automobiles	4
Banque	6
Bidons	7
Camions	10
Caoutchouc (artícles en)	11
Caoutchouc (déchet de)	12
Caracteres d'imprimerie	55
Colorantes	13
Compresseurs	14
Compteurs kilométriques	18
Condensateurs	15
Coutellerie	17
Creusets	16
Cuirs tannés	19
Chaussures	9
Equipes eléctriques	20
Essences d'Orient	21
Estampages métalliques	22
Fibres textiles	24
Filtres	25
Fonte	26
Glacières électriques	46
Jouets	27
Machinerie pour fonte	33
Machines à coudre	36
Machines électriques	29
Machines Frigorifiques	30
Machines industrielles	31
Machines outils	37
Machines pour laver	38
Machines pour les arts graphiques	32
Machines pour l'industrie oléicole	28
Machines pour Travaux Publics	34
Machines textiles	35
Matériel Teléphonique	39
Matières plastiques (articles en)	40
Meubles pour bureaux	44
Meules abrasives	45
Morue	5
Moteurs	43
Motocyclettes	41
Motocyclettes (accesoires pour)	42
Papier Cellophane	47
Peaux laineés	49
Peaux pour gants	50
Perles imitation	48
Pompes	8
Produits chimiques	51
Quincaillerie	23
Recépteurs de T. S. F.	52
Réflecteurs	53
Répresentations	54
Tracteurs	57
Vis	56

WAREN	No.
Abrassivschleifscheiben	45
Autos	4
Banken	6
Büromöbel	44
Chemische Produkte	51
Druckereimaschinen	32
Drucktypen	55
Eisenwaren	23
Elektrische Ausrüstungen	20
Elektrische Haushaltsgeräte.	3
Elektrische Kühlschäonke	46
Elektrische Maschinerie	29
Elektrische Messapparate	2
Farbstoffe	13
Filter	25
Fonte	26
Gegerbtes Leder	19
Giessereimaschinen	33
Handschuhleder	50
Kanister	7
Kautschukabfälle	12
Kautschukartikel	11
Kilometerzähler	18
Kompressoren	14
Kondensatoren	15
Kühlmaschinerie	30
Kunststoffartikel	40
Lastwagen	10
Maschinen F. Offentliche Bauten	34
Maschinen f. Olivenverarbeitung	28
Maschinen für die Industrie.	31
Messer	17
Metallstanzteile	22
Motoren	43
Motorräder	41
Motorradzubehör	42
Nähmaschinen	36
Orientessenzen	21
Perlenimitationen	48
Pielzeuge	27
Pumpen	8
Radioempfänger	52
Schaffelle	49
Scheinwerfer	53
Schmelztiegel	16
Schrauben	56
Schuhzeug	9
Stahl	1
Stockfisch	5
Telefondebarf	39
Textilfasern	24
Textilmaschinen	35
Traktoren	57
Vertreterhäuser	54
Waschmaschinen	38
Werkzeugmaschinen	37
Zelophanpapier	47

N.º Prod. Prod. N.º N.º Prod. No.	ANUNCIANTES ADVERTISERS ANNONÇANTS INSERENTEN	Pág. Pag. Pag. Seite
1	Aceros de Llodio	836
2	Arcam	1004
	Sánchez Ramos y Simonetta	984
3	Mobba	848 y 1008
4	Fiol Roca	1000
	SACAI	982
5	A. E. I. B.	947
6	Banco Central	1007
	Banco de Madrid	1002
	Banco Español de Crédito	1007
7	Biensa	834
8	Electro Diesel	933
	Bomba Prat	837
9	UFI	898-9
10	Angel Múgica, S. A.	830
	Hispano Toledana	830
	Industrias del Motor	992
	Fiol Roca	1000
	Leyland Ibérica	827
	Sacai	982
	Saurer	1004
11	Hutchinson	1011
12	Rafael Martínez Sánchez	1002
13	Unicolor S. A.	3.ª cubierta
14	Alfredo Roth	1004
15	Bianchi	1004
	Const. Nac. de Condensadores	1006
16	Vulcano	984
17	Payá Hermanos	828
18	Veglia Bressel	1006
19	Antonio Albareda	897
	F. Berbegal	896
	Pedro Bertrán	890
	Pedro Casanovas	896
	Sebastián Castelltorf	897
	Jaime Cleries	897
	Enrique Clols	900
	José Clols	900
	Carlos Csonka	897
	Martín Enrich	893
	Marcelino Farrés	896
	Farrés y Cía.	892
	Hijo de José Enrich	893
	Hijo de Pablo Vaqués.	892
	Industrial Roura	890
	Juan Llansana	897
	José Munné	891
	Murt y Sagristá	896
	Celestino Palmés	897
	Antonio Palmés	892
	José Palmés	894
	Salvador Puig	896
	Riba y Carné	894
	Juan Sisquella	895
	Ramón Riba	895
	Juan Roca	896
	Tenería Moderna F. Esp.	887
	José Valls	890
	Juan Vidal	892
	Vda. de R. Salas	896
	Vda. de R. Vives	894
	Vda. de V. Batlle	902
	Jaime Vives	896
	Miguel Vives	894
	Juan Xaus	890
20	Electro Diesel	933
	Payma, S. L.	1007
21	Productos Samar	1000
22	Giral y Carbonell	932
23	Ferretería Unceta	1008
24	Fibracolor	942
25	Capillery	936
26	Fundiciones Salutregui.	996
	TAYSA	996
	Torras, Herrería y Construcciones	980
27	Payá Hermanos	828
28	OETIFE	935
29	Siemens	829
30	Gelpha	994
31	Mecánica Riba	934
	Talleres Blanch	926-7
32	Richard Gans	936
	Fund. Tipog. Nacional.	972
	Henche	929
	Hijos de Juan Rosal	978
	Sdad. Linotype Españ.	2.ª cubierta
33	Industrial Alonso	1006
34	Imporex	940
	Metalotécnica	930-1
	Metalúrgica S. Martín.	976
35	Hijo de F. Junyent	848
	Hijos de José Obiols	928
	La Hispano Suiza	974
	Luwa Española	986
	Metsa	928
	P. Serracant Riba	998
	Talleres Oliva Artés	988
	Vda. de A. Soldevilla	937
36	Alfa	976
	Wertheim	1014
37	Abando	843
	Arisa	832
	Comercial Siderúrgica.	941
	Const. Mecán. Juaristi.	839
	Const. Sacia	838
	Estarta y Ecenarro	840
	José Gall Serra	848
	Liner, S. A.	938-9
	Maquimex	835
	Peral y Gomis	1008
	Talleres Caballeria	833
	Prodema, S. A.	939
38	Crolls	842
	SICE	1002
39	Standard Eléctrica	1006
40	Policloro	831
41	Lambretta Locomociones	972
42	Fundiciones Industriales	844
43	R. Corbella	841
44	Contablex	845
	Involca	1002
45	Industrias Bonastres	849
46	Frimotor	847
47	La Cellophane	1012
48	Industrias Heusch	1007
49	Francisco Clols	903
50	Colomer Munmany	901
51	CEPA	992
	Houghton	4.ª cubierta
	Unicolor S. A.	3.ª cubierta
52	Iberia	850
53	E. Puig	988
54	Joaquín Mery	1002
55	Fund. Tipog. Nacional.	972
	Richard Gans	936
56	Inocencio Madina	846
57	Finanzauto	1004

DE INTERES

Si no encuentra en estas páginas lo que usted busca, consulte nuestro CATALOGO DE PRODUCTORES, EXPORTADORES E IMPORTADORES ESPAÑOLES (contiene las señas completas de todos los fabricantes, exportadores e importadores de importancia, clasificados por mercancías. Todo el texto de la obra va en cuatro idiomas: español, inglés, francés y alemán). Este Catálogo está a su disposición en todos los organismos españoles en el extranjero (Embajadas, Legaciones, Oficinas de Economía exterior, Cámaras de Comercio Españolas, Consulados, Viceconsulados y Agencias Consulares). También lo hallará en las Cámaras de Comercio de su propio país y organizaciones afines.

INTERESSANT

Si vous ne trouvez pas dans ces pages ce que vous cherchez, vous pouvez consulter notre CATALOGUE DE PRODUCTEURS, EXPORTATEURS ET IMPORTATEURS ESPAGNOLS. (Il contient les adresses de tous les importateurs, exportateurs et fabricants d'importance, classes par charchandises. Tout le texte de l'ouvrage est en quatre langues: espagnol, anglais, français et allemand.) Ce Catalogue est à votre disposition dans tous les organismes espagnols à l'étranger (Abbassades, Légations, Bureaux d'Economie Extérieure, Chambres de Commerce Espagnols, Consulats, Vice Consulats et Agences Consulaires). Vous le trouverez aussi dans les Chambres de Commerce de votre propre pays et dans les organizations alliés.

INTERESTING

If you do not find in these pages what you are looking for please consult our CATALOGUE OF SPANISH PRODUCERS, EXPORTERS AND IMPORTERS. (It contains full addresses of every important importer, exporter and manufacturer, classified according to trades. The full text of this volume is given in four languages— Spanish, English, French and German.) The Catalogue is at your disposal at every Spanish agency abroad (Embassies, Legations, Trade Offices, Spanish Chambers of Commerce, Consulates, Vice-Consulates and Consular Agencies). You will also find a copy at every Chamber of Commerce of your own country and related organizations.

WICHTIGER HINWEIS

Falls Sie auf diesen Seiten das Gesuchte nicht finden sollten. schlagen Sie in unserem KATALOG SPANISCHER HERSTELLER, -AUSFUHR -UND EINFUHRFIRMEN nach. (Erenthält vollständige Adressen aller wichtigen Ausfuhr- und Herstellerfirmen, nach Waren eingeordnet. Sie finden den Text dieses Werkes in vier Sprachen: Spanisch, englisch, französisch und deutsch.) Dieses Verzeichnis steht ihnen in jeder spanischen Auslandsorganisation zur Verfügung (Botschaften, Gesandschaften, Aussenhandelstellen, spanische Handelskammern Konsulate, Vizekonsulate und Konsular-Agenturen). Sie finden es auch in den Handelskammern und verwandten Organisationen Ihres eigenen Landes.

OFERTAS Y DEMANDAS

DEMANDS AND SUPPLIES — OFFRES ET DEMANDES

Nuestros lectores podrán obtener las direcciones correspondientes a las ofertas y demandas del exterior que se publican a continuación, solicitándolas de "Información Comercial Española" (Jorge Juan, 9), enviando una peseta en sellos de Correos por cada dirección interesada

ESPAÑA

ACEROS.—Aciers.—Steel.

* **Patricio Echeverría, S. A.**—Legazpia (Guipúzcoa).—Aceros especiales "Bellota" al horno eléctrico para toda clase de aplicaciones: rápidos, inoxidables, de construcción, para matrices y cortantes, etcétera.

BANCA.—Banking.—Banque.

* **Banco de Bilbao.**—1857-1957. Primer Centenario. — Administración Central: Bilbao.—Servicio Extranjero: Madrid.—Capital y Reservas: 1.003.709.500,00 pesetas.—Extensa Red de Sucursales.—Corresponsales en todos los países.

(Aprobado por la Dirección General de Banca y Bolsa con el número 2.007.)

* **Banco Hispano Americano.**—Madrid.—Capital social: 550.000.000 de pesetas. Capital desembolsado: 525.000.000 de pesetas. Reservas: 857.500.000 pesetas. Casa Central y Departamento Extranjero: Plaza de Canalejas, 1. Sucursales urbanas: Alcalá, 68; Atocha, 55; avenida José Antonio, 10; avenida José Antonio, 29 (esquina a Chinchilla); avenida José Antonio, 50; Bravo Murillo, 300; Conde de Peñalver, 49; Duque de Alba, 15; Eloy Gonzalo, 19; Fuencarral, 76; J. García Morato, 158-160; Lagasca, 40; Legazpi (glorieta Beata María Ana de Jesús, 12); Mantuano, 4; Mayor, 30; Narváez, 39; paseo General Martínez Campos, 31; plaza Emperador Carlos V, 5; Rodríguez San Pedro, 66; Serrano, 64; Sagasta, 30; San Bernardo, 35; Av. Albufera, 26 (Puente Vallecas).

(Aprobado por la Dirección General de Banca y Bolsa con el número 2.036.)

* **Credit Lyonnais.**—Madrid: Carrera de San Jerónimo, 22 (esquina a la Plaza de Canalejas). Barcelona: Vía Layetana, 60 y 62.

Todas las operaciones de Banco y especialmente la financiación de comercio exterior.

(Aprobado por la Dirección General de Banca y Bolsa con el número 70.)

COMERCIO EN GENERAL. — Trade in general.—Commerce en général.

* **C. A. D. E. S., Compañía Anónima de suministros.**—Ronda de San Pedro, 72. Bajos. Teléfono 21 46 58. Barcelona.

CONSERVAS DE FRUTAS. — Fruit preserves.—Conserves de fruits.

* **Hijos de Manuel Marraco.**—Coso, 104. Teléfono 3857. Zaragoza.—Conservas vegetales y frutos desecados.—Conserves végétales et fruit secs.

CONSERVAS DE PESCADO.—Canned Fish.—Conserves de poisson.

* **Hijos de Carlos Albo, S. A.**—Apartado 257.—Coya. Vigo.—Nueve fábricas en el Norte y Oeste de España. Central: Vigo. Conservas de pescado.—Conserves de poissons.—Tinned-fish.

CORCHO.—Cork.—Liège.

* **Discos de Corcho, S. A.**—Calvò Sotelo, número 18. Teléfono 44. Telegramas "Discos". Palamós (Gerona).—Fabricación y exportación de todos los productos del corcho.

* **Ibercorcho, S. A.**—Felipe II, 13, 3.° Telegramas: "Ibercorcho". Sevilla (España). Corchos en plancha y de trituración. Fabricación y exportación a todos los países.

CUEROS Y PIELES. — Hides and Skins.—Cuirs et Peaux.

* **Casa Balcázar, S. A.**—Barcelona: Diputación, 257; Madrid: José Antonio, 27; Oviedo: Uría, 68; Nueva York: 242 West 30th Street. Londres: 13-14 Gt. St. Thomas Apostle.—Importación y exportación de pieles.—Fabricantes y exportadores de pelo de conejo.

ELECTRICIDAD, MATERIAL ELECTRICO. — Electricity, Electric Supplies.—Electricité, Matériel Electrique.

* En el campo de la fabricación nacional de maquinaria eléctrica ocupa lugar preferente por sus propios méritos y acreditado historial la Empresa **General Eléctrica Española, S. A.,** que viene dedicando sus actividades a la fabricación de motores, transformadores, interruptores, alternadores y, en general, toda clase de maquinaria eléctrica.

La fábrica de esta importante Sociedad está situada en Galindo (Vizcaya) y está acondicionada para acometer los más exigentes planes de producción.

HUTCHINSON
INDUSTRIAS DEL CAUCHO S. A.

En MADRID: Santísima Trinidad, 33.
En BARCELONA: Valencia, 223.
En BILBAO: Colón de Larreátegui, 37.
En VALENCIA: Conde Altea, 28.

CORREAS TRANSPORTADORAS Y TRANSMISORAS
GOMAS PARA INDUSTRIAS, TUBERIA
EBONITA, GUARNECIDO DE EBONITA
ARTICULOS ESPONJOSOS, ESPONJAS, BOTAS
NEUMATICOS PARA BICICLETAS Y VELOMOTORES

MAXIMA CALIDAD

La **General Eléctrica Española, S. A.**, tiene su domicilio central en Bilbao, plaza de Federico Moyua, 4, y Delegaciones en Madrid, calle de Génova, 26; Barcelona, paseo de Gracia, 43; Zaragoza, paseo de la Independencia, 21; Sevilla, Gallegos, 23, y Gijón, Alvarez Garaya, 1.

EXPORTADORES EN GENERAL.—General exporters.—Exportateurs en général

* **C. A. D. E. S., Compañía Anónima de Suministros.**—Ronda de San Pedro, 72. Teléfono 21 46 58. Barcelona.

* **Compañía Española de Comercio Exterior, S. A.**—Av. de José Antonio, 15. Teléfono 22 56 65. Dirección telegráfica: «Cedece». Madrid.

* **Industrias Frigoríficas Extremeñas, Sociedad Anónima. I. F. E. S. A. Matadero Regional de Mérida.**—Mérida (Badajoz).—Produce y exporta importantes cantidades de harinas de huesos y Extracto Hepático 1 por 100 con relación a glándulas frescas.

* **Sociedad Comercial del Nitrato de Chile.**—Avda. de Calvo Sotelo, 23. Teléfono 31 87 00. Madrid.—Consúltenos sobre condiciones exportación de productos españoles a Chile.

* **Trueba y Pardo, S. A.**—Central: Plaza de Uribitarte, 6. Bilbao. Sucursal: Avenida de Eduardo Dato, 17. Sevilla.—Importación y exportación. Exportación de aceitunas sevillanas.

* **Tur Sucesores. S. A.**—Apartado 247. Zaragoza.—Zara. Fábrica de regaliz.—Exportador núm. 811.—Regaliz. Réglisse. Lakritzen. Liquorice. Liquerizia.

FOTOGRAFIA Y CINEMATOGRAFIA.—Photography and Cinematography.—Photographie et Cinematographie

* **J. Alemany.**—Paseo de Gracia, 58.—Barcelona.—Importación y venta de aparatos y material fotográfico.

* **Miguel Oliver Salleras.**—E. Granados, número 3. Teléf. 22 49 03. Barcelona. Importador y vendedor al por mayor de productos fotográficos, cinematográficos y químicos.

HERRAMIENTAS.—Tools.—Outils

* **Patricio Echeverría, S. A.**—Legazpia (Guipuzcoa). Herramientas «Bellota» para la agricultura, minas, obras públicas.

IMPORTADORES EN GENERAL.—General Importers.—Importateurs en général

* **C. A. D. E. S., Compañía Anónima de Suministros.**—Ronda de San Pedro, número 72. Bajos. Teléfono 21 46 58. Barcelona.

* **F. I. C. S. A.**—Hermanos Miralles, 57. Teléfonos 35 25 02 y 25 80 75. Telegramas: «Biointer». Madrid. Tractores y material agrícola. Representantes exclusivos de los tractores «Renault», «Someca Fiat» y «Kramer».

* **Trumpy y Sirvent, S. A.**—Alcalá, 35. Madrid. Ultra, Elna et Ruf, machines à écrire, à calculer, à additionner et à coudre.

MAQUINARIA Y CONSTRUCCIONES METALICAS.—Machinery and Metallic Constructions.—Machines et Constructions métalliques

* **Compañía Auxiliar de Ferrocarriles.** Oficina Central: Barquillo, 1. Madrid.—Fábrica en Beasaín (Guipúzcoa). Dirección telegráfica: «Auxiliar Beasaín». Rodajes de todas clases. Bandajes forjados y laminados. Muelles y piezas de forja. Cajas de engrase isothermos. Acero al horno eléctrico y toda clase de material de ferrocarriles. Fábrica de coches, tranvías, locomotoras eléctricas y vagones.

* **Gumersindo García, S. A.**—Casa fundada en 1914.—Capital social: 8.000.000 de pesetas. Máquinas. Herramientas en general para trabajar los metales y la madera. Accesorios y herramientas. Muelas de esmeril. Electrodos. Correas de transmisión. Sierras de cinta para madera. Hojas de sierra. Limas. Cojinetes a bolas, etc.—Oficina central: Paseo de Eduardo Dato, 7. Madrid.—Sucursales en Madrid: Alburquerque, 8; Cardenal Cisneros, 22. Apartado número 731.

* **Sociedad Española de Construcción Naval.**—Oficinas centrales: Madrid, Sagasta, 27.—Astilleros y talleres de Sestao y Nervión (Bilbao).—Talleres metalúrgicos de Reinosa (Santander).—Factoría de Matagorda (Cádiz).—Talleres de Artillería de San Carlos. San Fernando (Cádiz).

* **S. E. de Construcciones Babcock & Wilcox.**—Apartado 294. Bilbao. Centrales termicas. Motores Diesel marinos y estacionarios. Construcciones metálicas. Grúas y transportadores. Apisonadoras a vapor y gasolina. Locomotoras de vapor y eléctricas. Automotores. Tubos de aceros y de hierro fundido. Botellones para gases. Bidones.

METALURGIA. — Metallurgy. — Métallurgie

* **Central Siderúrgica, S. A.**—Serrano, 3. Teléfono 25 93 30. Madrid.

* **Nueva Montaña Quijano, S. A.**—Fábricas de Nueva Montaña y Forjas de Buelna. Paseo de Pereda, 32. Apartado 36. Teléfonos 3910 y 3829. Telegramas: «Nuquisa». Santander.—Tubería de hierro fundido. Construcciones metálicas y mecánicas. Teleféricos y puentes colgantes. Hierros comerciales. Alambres de acero especiales. Electrodos para soldadura. Varillas para soldadura eléctrica y autógena. Puntas de París. Tachuelas. Simiente. Alcayatas. Grapas. Espino artificial. Enrejados. Telas metálicas de todos los tipos y usos. Cables de acero en todas las variedades de tipos y características. Muelles. Resortes. Otras manufacturas de alambre.

* **Sociedad Metalúrgica Duro-Felguera.** Compañía Anónima. Capital: 175.000.000 de pesetas. Domicilio social: Madrid. Barquillo, 1. Apartdao 529. Oficinas centrales: La Felguera (Asturias). Apartado 1. Carbones de todas clases. Subproductos de la destilación de carbones: Alquitrán deshidratado, benzoles, sulfato amónico, brea, creosota y aceites pesados. Lingote al cok. Hierros y aceros laminados. Acero moldeado. Viguería, chapas y planos anchos. Chapas especiales para calderas. Carriles para minas y ferrocarriles. Tubería fundida verticalmente para conducciones de agua, gas y electricidad. Dique seco para la reparación de buques y gradas para la construcción en Gijón.

MINERALES.—Minerals.—Minéraux

* **Sociedad Minera y Metalúrgica de Peñarroya.**—Alfonso XII, 30. Madrid. Teléfono 39 96 04. — Importadores. Exportadores.
Importation. Exportation.
Importateurs. Exportateurs.

PERFUMERIA.—Perfumery.—Perfumerie

* **Elizabeth Arden, S. A. E.**—Productos de belleza.—Madrid.
Produits de beauté.

* **Guerlain, S. A. E.**—Plaza de Cristino Martos, 3. Teléfono 23 82 53. Madrid. Perfumería de lujo.
Parfumerie de Luxe.
High-grade Perfumery.

Cellophane
MARCA REGISTRADA
PELICULA CELULOSICA
LA CELLOPHANE ESPAÑOLA C.A. BURGOS
Compare sus ventas antes y después de usar
envolturas CELLOPHANE
Compare siempre Cellophane Española-Burgos

PRODUCTOS QUIMICOS.—Chemical products.—Produits chimiques

* **Compañía Peninsular de Comercio, Sociedad Anónima (COPECO).**—Madrid y Valencia.—Dirección telegráfica: «Marconitro». Abonos nitrogenados, breas, productos industriales.

* **Defensa Antigás, S. A.**—Dirección telegráfica: «Dagsa», Segovia.—Desea relacionarse con importadores extranjeros de artículos relacionados con el caucho, zapatillas, tacones, plancha, etc. Material de guerra e industrial contra gases tóxicos. Desire to be in relation with foreing importers of articles connected with India rubber, slipers, heelpieces, plates, etc. Ward and industrial material against toxic gas.

* **Norsk Hydro's Handelsselskap, A/S.** Villanueva, 13, Madrid.—Importación de Noruega del nitrato de cal, urea técnica, cloruro de polivilino, magnesio metal, gas argón para soldadura y gases nobles para lámparas y tubos luminosos.

* **Plomos y Estaños Laminados, S. A.**—Valmaseda (Vizcaya). Dirección telegráfica: «Plomos».—Casa fundada en 1894.—Papel de estaño y aluminio en hojas y bobinas. Tubos de estaño puro y plomo estañado para envases. Cápsulas para botellas y frascos. La primera en España en la fabricación de estos artículos.

REGALIZ.—Licorice.—Reglisse

* **Tur Sucesores, S. A.**—Apartado 247.—Zaragoza.—Zara. Fábrica de regaliz.—Exportador núm. 811.—Regaliz. Réglisse. Lakritzen. Liquorice. Liquirizia.

TEXTILES.—Textils.—Textiles

* **Hijos de A. Ferrer Dalmáu, S. en C.**—Ronda de San Pedro, 70. Teléfono 223279. Dirección telegráfica: «Textiles». Barcelona.—Importadores de maquinaria y accesorios para la industria textil.

* **Servicio de Comercio Exterior de la Industria textil sedera.**—Serrano, 84. Madrid. Alta de San Pedro, 1. Barcelona. Exportación de toda clase de manufacturas sederas.

TRANSPORTES MARITIMOS.—Maritime transports.—Transports maritimes

* **Compañía Auxiliar de Comercio y Navegación, S. A. "Ancona".**—Capital social: 20.000.000 de pesetas.—Domicilio social: Alcalá, 63, Madrid.—Delegaciones y Agencias en todos los puertos de España.—Consignaciones de buques.—Comercio exterior.—Seguros de todas clases.—Representaciones.

* **Sociedad Española de Construcción Naval.**—Oficinas centrales: Madrid. Sagasta, 27.—Astilleros y talleres de Sestao y Nervión (Bilbao).—Talleres metalúrgicos de Reinosa (Santander).—Factoría de Matagorda (Cádiz).—Talleres de Artillería de San Carlos. San Fernando (Cádiz).

* **Unión Naval de Levante, S. A.**—Casa central: P. Calvo Sotelo, 12. Teléf. 259825. Madrid.—Proyectistas y constructores de toda clase de buques de guerra y pasaje, buques de carga, remolcadores, pesqueros, diques flotantes, grúas. Reparación de buques y material móvil ferroviario. Astilleros en Valencia, diques en Málaga y Valencia, varadero en Tarragona.

* **YBARRA Y CIA., S. A.**—Dirección: Menéndez Pelayo, 2. Teléfono 32200. Telegramas: «Ybarra». Sevilla. Línea Mediterráneo - Brasil - Plata. Salidas regulares de Italia, Francia y España para Brasil, Uruguay y Argentina, con escala en Tenerife, Río de Janeiro, Santos, Montevideo y Buenos Aires, por los trasatlánticos correos españoles de 22.000 toneladas «Cabo de Hornos» y «Cabo de Buena Esperanza». Acomodaciones para pasajeros Clase única (Cabin Class) y Económica. Magníficas acomodaciones y salones. Piscinas al aire libre. Espléndidas cubiertas de sol y deportes. Excelente servicio de Restaurante. Servicios regulares rápidos, de cabotaje entre los puertos españoles. Informes: Sevilla: Joaquín de Haro, Tomás de Ybarra, 7. Cádiz: Hijo de Juan José Ravina y Compañía, S. A., Beato Diego de Cádiz, 12. Barcelona: Bergé y Cía., Vía Layetana, 7. Bilbao: Bergé y Cía., Alameda de Mazarredo, 6, bajo. Coruña: Eduardo Fariña, Compostela, 8. Génova: Luis Pittaluga, Salita S. Caterina, 10-6. Madrid: Bergé y Cía., Avda. José Antonio, 8. Marsella: Lucien Rodrigues-Ely, Rue-Bailli de Suffren. Tenerife: Consignaciones Bergé y Compañía, S. A., Avda. del Doncel Luis Felipe García Sanchiz, 338. Vigo: Alvaro Vázquez, Hijo R. C., Avda. Montero Ríos, número 22. Agencias en todos los puertos.

TRANSPORTES TERRESTRES. — Land Transports.—Transports terrestres.

* **Compañía Auxiliar de Ferrocarriles.** Oficina Central: Barquillo, 1, Madrid.—Fábrica en Beasaín (Guipúzcoa). Dirección telegráfica: «Auxiliar Beasaín». Rodajes de todas clases. Bandajes forjados y laminados. Muelles y piezas de forja. Cajas de engrase isothermos. Acero al horno eléctrico y toda clase de material de ferrocarriles. Fábrica de coches, tranvías, locomotoras eléctricas y vagones.

VIDRIO.—Glass.—Verres.

* **Nueva Unión Vidriera. José Echeveste y Compañía.**—Lunas y vidrios. Artículos sanitarios. Tubos de hierro, cinc y plomo. Chapas. Metales. — Almacenes: Alberto Aguilera, 16. Teléfono 24 44 31. Avenida Aviador García Morato, 67. Teléfono 24 91 01.—Oficinas: Calle del Castillo, 20. Teléfono 24 82 43. Madrid.—Casa Central: San Sebastián, Hermanos Iturrino, 7. Vergara, 7.

* **Vidriería Ibérica Mariano García, S. L.** Canillas, 74. Teléfono 33 28 36. Madrid.—Fabricación de vidrio soplado.—Ampollas para inyectables, jeringas y material de laboratorio.

VINO.—Wine.—Vins.

* **Bustamante, S. L.**—S. Francisco Javier, 3. P. O. Box, 63. Jerez de la Frontera.—Criadores. Exportadores de vinos, brandies y licores. Sherry Growers and Shippers. Some agencies wanted.

* **La Rioja Alta.**—Fondés en 1890. Vins fins de table.—Dirección telegr.: «Riojalta».—Exportateur núm. 925. Haro (Rioja) (Logroño).

* **Bautista López Valeiras.** — García Barbón, 114.—Teléfono 2218. Telégrafo: «Bautista». Vigo (Pontevedra).—Exportación de vinos finos de mesa y toda clase de productos del país.

Exportation de vins fins de table et toutes sortes de produits du pays.

OTROS PAISES

Se pone en conocimiento de los consultantes de esta Sección que no se darán por recibidas las cartas a las que no se acompañe UNA PESETA en sellos de correo para cada dirección pedida

---

ALEMANIA.—Firma alemana desea nombrar representante de sus aparatos eléctricos para freír. (Núm. 7.416.)

— Firma alemana desea relacionarse con exportadores españoles de frutas, verduras, patatas, cereales y piensos para representarlos en la república federal. (Núm. 7.417.)

ARGELIA.—Firma comercial desea relacionarse con exportadores españoles de productos alimenticios. (Núm. 7.406.)

BIRMANIA.—Firma comercial desea relacionarse con exportadores españoles de películas. (Núm. 7.398.)

EGIPTO.—Entidad comercial desea ponerse en contacto con exportadores españoles de "silica-gel" en forma de granos cristalinos. (Núm. 7.418.)

ESTADOS UNIDOS.—Firma norteamericana desea representar fabricantes exportadores de objetos de arte, artículos para el hogar, muebles y artículos en madera, herramientas, juguetes, etc., y con importadores de artículos agrícolas, material de oficina, textiles, etc. (Número 7.419.)

— Firma norteamericana desea ponerse en contacto con importadores españoles de alimentos, especialmente conservas de mariscos, salsas, mostaza, mermeladas, chacinería, cereales y semillas agrícolas. (Núm. 7.420.)

— Firma norteamericana desea relacionarse con fabricantes españoles de artículos en exclusiva. (Núm. 7.421.)

— Firma norteamericana desea relacionarse con importadores españoles de generadores eléctricos diesel y turboeléctricos, maquinaria y equipos pesados. (Núm. 7.424.)

— Entidad comercial desea ponerse en contacto con importadores españoles de artículos en cristal para la industria electrónica. (Núm. 7.425.)

— Firma norteamericana desea nombrar representante en España para los siguientes productos: equipos agrícolas, aviones, vehículos, tractores, maquinaria diesel, equipos perforadores, plásticos, maquinaria, equipos para fábricas, efectos navales, casas prefabricadas, tuberías y artículos para la construcción en aluminio y con exportadores españoles. (Número 7.426.)

FRANCIA.—Firma francesa desea ponerse en relación con exportadores españoles de aparatos para el hogar. (Número 7.407.)

— Firma comercial francesa desea relacionarse con importadores españoles de piezas de recambio para automóviles. (Núm. 7.408.)

GIBRALTAR.—Firma comercial desea relacionarse con fabricantes españoles de muñecas. (Núm. 7.427.)

INDIA.—Firma india desea ponerse en contacto con exportadores españoles de azafrán. (Núm. 7.399.)

— Casa comercial de la India desea ponerse en relación con exportadores españoles de maquinaria oleícola, hierro y maquinaria para fabricar tuercas. (Número 7.400.)

— Firma india desea relacionarse con exportadores españoles de productos químicos. (Núm. 7.401.)

— Firma de la India desea relacionarse con exportadores españoles de cables. (Número 7.402.)

— Casa comercial india desea ponerse en contacto con importadores españoles de especias y aceites. (Núm. 7.403.)

INGLATERRA.—Firma inglesa desea relacionarse con exportadores españoles en general. (Núm. 7.422.)

MARRUECOS.—Entidad comercial desea ponerse en contacto con exportadores españoles de productos alimenticios. (Número 7.409.)

MAURICIO.—Firma de la isla Mauricio desea ponerse en contacto con exportadores españoles de material de escuela y oficina, papel y artes gráficas, material y accesorios eléctricos, cigarrillos, cerillas, material de fotografía, conservas, artículos de fantasía, equipos de sonido, lámparas, etc. (Núm. 7.423.)

NIGERIA.—Casa comercial desea relacionarse con fabricantes y exportadores españoles de artículos para señora, especialmente ropa interior y textiles. (Número 7.428.)

PAKISTAN.—Firma pakistaní desea relacionarse con importadores españoles de semillas oleaginosas, bagazos, hierbas medicinales y artículos de deporte. (Número 7.410.)

— Casa comercial desea ponerse en contacto con importadores españoles de artículos de deporte. (Núm. 7.411.)

— Firma pakistaní desea ponerse en relación con importadores españoles de cueros y pieles, artículos de deporte, semillas oleaginosas, artículos de la Obra de Artesanía y curiosidades del país. (Número 7.412.)

— Firma comercial desea relacionarse con importadores españoles de toda clase de productos del Pakistán. (Número 7.413.)

— Firma pakistaní desea ponerse en relación con exportadores españoles de insecticidas (ingredientes tóxicos) contra la peste de las diferentes cosechas, maquinaria para la manufactura de los mismos. (Núm. 7.414.)



— Firma comercial desea relacionarse con exportadores españoles de planchas de amianto y confecciones. (Núm. 7.415.)

— Firma pakistaní desea ponerse en contacto con exportadores españoles de aceites esenciales para perfumería y manufacturas de corcho. (Núm. 7.429.)

— Entidad comercial desea relacionarse con exportadores españoles de material fotográfico. (Núm. 7.430.)

— Firma pakistaní desea ponerse en relación con exportadores españoles de productos químicos, alquitranes, pigmentos, papel y celofán, corcho en planchas y manufacturado, especias y conservas, maquinaria, repuestos y accesorios. (Número 7.431.)

— Firma comercial desea relacionarse con importadores españoles de artículos de deporte, hierbas medicinales y productos de la Obra de Artesanía de Pakistán. (Núm. 7.432.)

— Firma pakistaní desea ponerse en contacto con exportadores españoles de insecticidas, fertilizantes, ácido para tenerías y tejidos. (Núm. 7.433.)

SINGAPUR.—Firma comercial desea relacionarse con exportadores españoles de azafrán. (Núm. 7.404.)

— Entidad comercial desea ponerse en relación con exportadores españoles de frutas frescas, patatas y cebollas. (Número 7.405.)

Se ruega a los consultantes de esta Sección que al solicitar las direcciones reseñen, junto con el número, el de la REVISTA en que se publicaron y la fecha de la misma, para evitar errores.

Vd. siempre compra con ventaja

nuestros productos, puesto que a ellos va unida no solamente la garantía de la máxima calidad, sino también la de disponer gratuitamente de nuestros modernos y expertos servicios técnicos especializados en todas las industrias.

UNICOLOR S. A.

COLORANTES Y PRODUCTOS QUÍMICOS

Importación de productos de las

PRINCIPALES EMPRESAS QUIMICAS ALEMANAS

y venta exclusiva de la producción de

FABRICACION NACIONAL DE COLORANTES Y EXPLOSIVOS, S. A. - BARCELONA

COLORANTES DE ANILINA — PRODUCTOS QUÍMICOS

PRODUCTOS AUXILIARES PARA TODAS LAS INDUSTRIAS

ENGRASANTES PARA CUERO — ESENCIAS PARA PERFUMERÍA

MATERIAS PLÁSTICAS — INSECTICIDAS AGRÍCOLAS

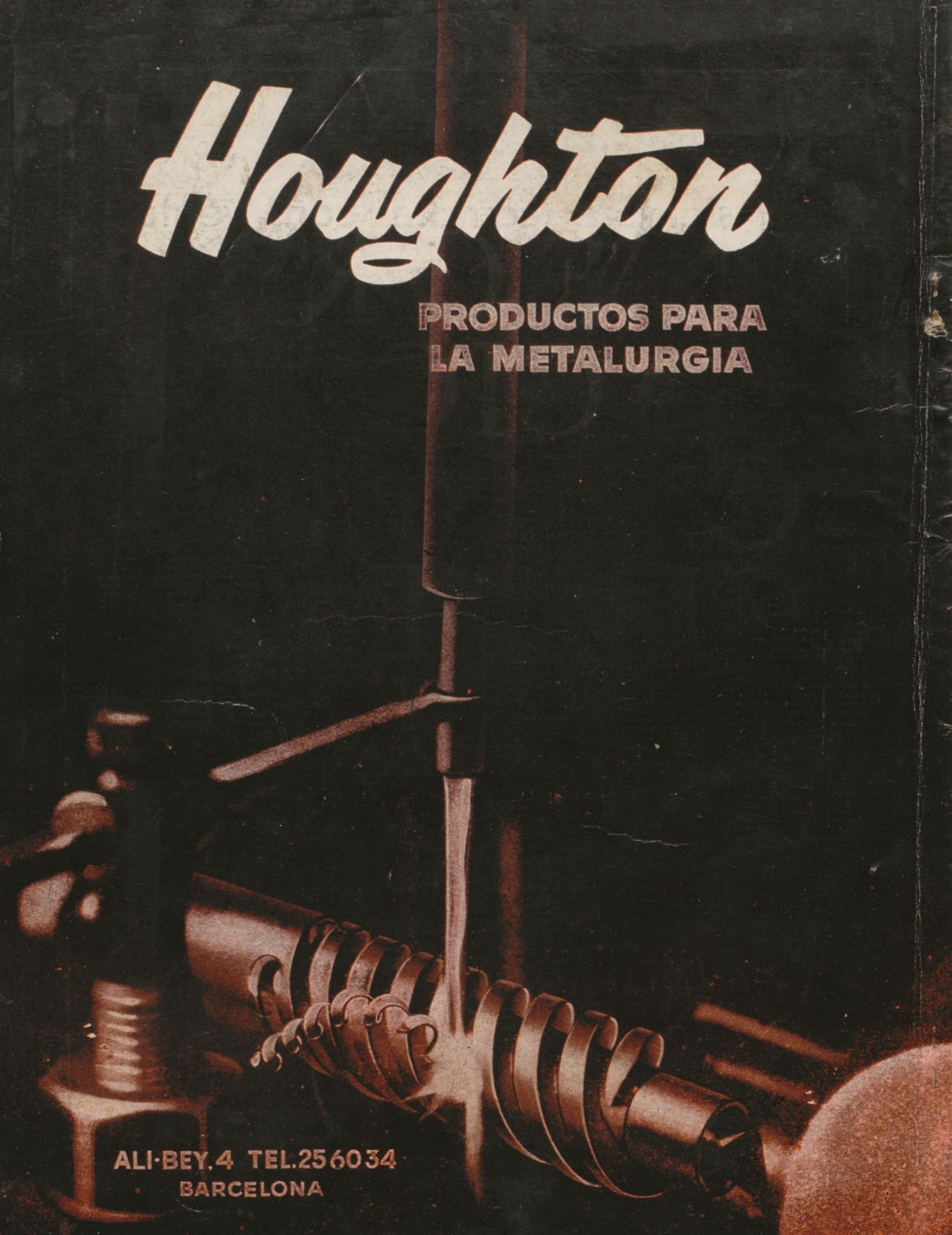
ABONOS NITROGENADOS

BARCELONA
CALLE CÓRCEGA, 348

MADRID
CALLE GURTUBAY, 5

Houghton

PRODUCTOS PARA
LA METALURGIA



ALI-BEY, 4 TEL. 256034
BARCELONA